



โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์เดง

SALE FORECASTING PROGRAM : A CASE STUDY ON NAPHODANG

WALL'S ICE CREAM DISTRIBUTION CENTRE

นายบุญฤทธิ์ คงสมร รหัส 55360437  
นายพงศธร เพชรรัตน์ รหัส 55360451

สำเนาห้องสมุด มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าฯ
วันที่ออกหนังสือ.....
เลขที่หนังสือ ๑๗๒๓๘๕๐๒
เลาเรียนผู้รับ.....
เลาเรียนผู้จัด.....
บ ๕๕๑๔
๙๗๖

ปริญญาอินพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาหลักสูตรวิศวกรรมศาสตรบัณฑิต  
สาขาวิชาบริหารอุตสาหการ ภาควิชาบริหารอุตสาหการ  
คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยแม่ฟ้าฯ  
ปีการศึกษา 2558



## ใบรับรองปริญญาบัณฑิต

ชื่อหัวข้อโครงการ	โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง		
ผู้ดำเนินโครงการ	นายบุญฤทธิ์ คงสมร	รหัส 55360437	
	นายพงศธร เพชรตัน	รหัส 55360451	
ที่ปรึกษาโครงการ	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ภูพงษ์ พงษ์เจริญ		
สาขาวิชา	วิศวกรรมอุตสาหการ		
ภาควิชา	วิศวกรรมอุตสาหการ		
ปีการศึกษา	2558		

คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร อนุมัติให้ปริญญาบัณฑิตบันนี้เป็นส่วนหนึ่ง  
ของการศึกษาตามหลักสูตรวิศวกรรมศาสตรบัณฑิต สาขาวิชาวิศวกรรมอุตสาหการ

\_\_\_\_\_ ที่ปรึกษาโครงการ  
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ภูพงษ์ พงษ์เจริญ)

\_\_\_\_\_ กรรมการ  
(ดร. ขวัญนิช คำเมือง)

\_\_\_\_\_ กรรมการ  
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ศรีสัจจา วิทยศักดิ์)

<b>ชื่อหัวข้อโครงการ</b>	โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง		
<b>คณานิสิตผู้จัดทำโครงการ</b>	นายบุญฤทธิ์ คงสมร	รหัส 55360437	
	นายพงศธร เพชรรัตน์	รหัส 55360451	
<b>ที่ปรึกษาโครงการ</b>	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ภูพงษ์ พงษ์เจริญ		
<b>สาขาวิชา</b>	วิศวกรรมอุตสาหการ		
<b>ภาควิชา</b>	วิศวกรรมอุตสาหการ		
<b>ปีการศึกษา</b>	2558		

---

## บทคัดย่อ

โครงการวิจัยนี้ได้ศึกษาปัญหาที่เกิดขึ้นกับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ซึ่งในปัจจุบันศูนย์กระจายดังกล่าว มีวิธีการสั่งไอศครีมโดยใช้วิธีการคาดเดาจากยอดขายในอดีตซึ่งประสบปัญหาการสั่งสินค้าไม่ตรงกับความต้องการในแต่ละเดือน ทำให้เกิดความเสียหายและสูญเสียรายได้ในส่วนนี้เป็นอย่างมาก ไม่สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ตามที่ต้องการ ทางศูนย์กระจายดังกล่าว ยังไม่มีระบบจัดการเอกสารที่ดี ทำให้ค้นหาได้ยากและมีการสูญหายอยู่บ่อยครั้ง และในส่วนของเส้นทางในการจัดจำหน่ายยังมีความเหลื่อมล้ำในเรื่องของรายได้อยู่ในแต่ละเส้นทาง และเส้นทางการจำหน่ายก็ยังไม่มีการบันทึกที่แน่นอน ทำให้หลายๆ ครั้งพนักงานที่มาใหม่ไม่สามารถทราบเส้นทางในการจำหน่าย อาจเกิดการใช้เส้นทางซ้อนทับกันของพนักงานขาย

การดำเนินโครงการวิจัยนี้เริ่มจากการศึกษาและเก็บรวบรวมข้อมูล จากนั้นทำการวิเคราะห์ข้อมูลที่ได้มา พบว่าเกิดปัญหาในส่วนของการพยากรณ์ยอดจำหน่ายล่วงหน้า ระบบการเก็บเอกสารข้อมูลต่างๆ และเส้นทางในการจัดจำหน่าย โดยเริ่มจากการออกแบบโครงสร้างโปรแกรมทำการเขียนโปรแกรม Microsoft Excel และสร้างหน้าต่างลงบนโปรแกรม VBA เมื่อได้โปรแกรมแล้ว ทางคณะนิสิตผู้จัดทำโครงการได้มีการทดสอบโปรแกรม เมื่อทำการทดสอบแล้วพบว่า โปรแกรมไม่มีปัญหาในการใช้งาน จึงได้นำโปรแกรมไปให้ผู้ประกอบการได้ทดลองใช้งานและประเมินผล

เมื่อผู้ประกอบการได้ใช้โปรแกรมในการพยากรณ์แล้ว พบร่วมกับ สามารถสั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าได้เพียงพอต่อความต้องการของผู้บริโภคมากขึ้น สามารถอำนวยความสะดวกในเรื่องของข้อมูลและเอกสารต่างๆ และมีแบบเส้นทางเฉลี่ยววยได้ของพนักงาน ให้กับทางศูนย์กระจายดังกล่าว ซึ่งผลการประเมินที่ได้ คือ ผู้ใช้งานโปรแกรมมีความพึงพอใจเฉลี่ยวอยู่ที่ 4.7 คะแนน จากคะแนนเต็ม 5 คะแนน อยู่ในระดับดีมาก

<b>Project title</b>	SALE FORECASTING PROGRAM : A CASE STUDY ON NAPHODANG WALL'S ICE CREAM DISTRIBUTION CENTER	
<b>Author</b>	Mr. Bunyalit Kongsamol	ID 55360437
	Mr.Pongsatorn Phetcharat	ID 55360451
<b>Project advisor</b>	Asst. Prof. Dr. Pupong Pongcharoen	
<b>Major</b>	Industrial Engineering	
<b>Department</b>	Industrial Engineering	
<b>Academic year</b>	2015	

---

### Abstracts

This research project has studied the problems faced by Naphodang Wall's Ice Cream Distribution Center. Since the amount of ice cream ordered each month was not synchronize with the amount of sale. Furthermore, the information is currently in paper format without using information technology. The vehicle routing for each sale staff to take on has not been analyzed.

This project report describes the process of data collection and analysis, forecasting information system and vehicle routing. A computer program based on Microsoft Excel and VBA has developed and implemented by the company.

After using the program, the company staff has reported that the program can help staff to access data and analyze or forecasting more convenience.

## กิตติกรรมประกาศ

ปริญญาอิเล็กทรอนิกส์สำเร็จลุล่วงได้อย่างดี เพาะได้รับความช่วยเหลือเป็นอย่างดียิ่งจากผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. ภูพงษ์ พงษ์เจริญ อาจารย์ที่ปรึกษาปริญญาอิเล็กทรอนิกส์ ซึ่งท่านได้ให้คำแนะนำและข้อคิดต่างๆ ของการดำเนินงาน และช่วยแก้ไขปัญหาข้อบกพร่องของการทำงานวิจัยด้วยดีตลอดมา จนทำให้ปริญญาอิเล็กทรอนิกส์มีความสมบูรณ์และถูกต้อง

ขอขอบคุณ นายณัฐพล วงศ์สีดา นายสายสัมพันธ์ ชุ้นเจริญ และนางสาวอัญญา อำนวย ที่ได้ให้ความรู้และคำแนะนำในการเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel และการสร้างหน้าต่างบนโปรแกรม VBA ในการทำปริญญาอิเล็กทรอนิกส์ได้สำเร็จลุล่วงไปด้วยดี

ขอขอบคุณผู้ประกอบการ และพนักงานขายของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นัทโพธิ์ แดงที่ให้ความอนุเคราะห์ในการให้ข้อมูล รวมถึงคำแนะนำอันเป็นประโยชน์ในการทำปริญญาอิเล็กทรอนิกส์ ได้สำเร็จลุล่วงได้ด้วยดี

ขอขอบคุณคณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร และอาจารย์ทุกท่านที่ได้ชุดประกายความรู้ ให้คำปรึกษาและให้กำลังใจด้วยดีตลอดมา

คณะกรรมการ

นายบุญฤทธิ์ คงสมร

นายพงศธร เพชรรัตน์

เมษายน 2559

# สารบัญ

	หน้า
ใบรับรองปริญญานิพนธ์ .....	ก
บทคัดย่อภาษาไทย.....	ข
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ (Abstract).....	ค
กิตติกรรมประกาศ.....	ง
สารบัญ .....	จ
สารบัญตาราง .....	ญ
สารบัญรูป.....	ภ
บทที่ 1 บทนำ.....	1
1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของโครงการ .....	1
1.2 วัตถุประสงค์ของโครงการ .....	2
1.3 เกณฑ์ชี้วัดผลงาน.....	2
1.4 เกณฑ์ชี้วัดผลสำเร็จ .....	2
1.5 ขอบเขตการดำเนินโครงการ.....	2
1.6 สถานที่ในการดำเนินโครงการ .....	2
1.7 ระยะเวลาในการดำเนินโครงการ.....	3
1.8 ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ.....	3
บทที่ 2 หลักการและทฤษฎีเบื้องต้น.....	6
2.1 การพยากรณ์ .....	6
2.2 วิธีการพยากรณ์เชิงปริมาณแบบอนุกรมเวลา .....	6
2.2.1 Last Period Demand (LPD) .....	6
2.2.2 Arithmetic Average (AA).....	7
2.2.3 Moving Average (MA).....	7
2.2.4 Regression Analysis (RA) .....	8
2.2.5 Exponentially Weighted Moving Average (EWMA).....	8
2.2.6 EWMA with Trend Correction.....	9
2.2.7 EWMA with Seasonal Correction .....	9
2.3 การประเมินความถูกต้องของการพยากรณ์ .....	10.

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
2.3.1 ค่าเบี่ยงเบนเฉลี่ยสัมบูรณ์ (Mean Absolute Deviation : MAD) .....	10
2.3.2 ความคลาดเคลื่อนเฉลี่ยกำลังสอง (Mean Squared Error : MSE).....	10
2.3.3 เปอร์เซ็นต์ความเบี่ยงเบนเฉลี่ยสัมบูรณ์ (Mean Absolute Percent Deviation : MAPD) .....	10
2.3.4 Standard Deviation of Regression (Sr) .....	11
2.4 โปรแกรม Microsoft Excel.....	11
2.5 โปรแกรม Visual Basic for Applications : VBA .....	11
2.6 ผังงาน (Flow Chart).....	12
2.7 เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมิน .....	13
2.8 โปรแกรม PhotoScape .....	14
 บทที่ 3 วิธีการดำเนินโครงการ .....	 20
3.1 ศึกษาและเก็บข้อมูลเกี่ยวกับยอดจำนวนนำ้ยาพลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์และข้อมูล เกี่ยวกับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง .....	22
3.2 วิเคราะห์ข้อมูลจากการจัดทำแบบสำรวจยอดจำนวนนำ้ยาพลิตภัณฑ์มวลล์ 2 ปี และวิเคราะห์ข้อมูล เกี่ยวกับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง .....	22
3.3 การจัดทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์และ การจัดการข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง .....	22
3.4 การเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์ .....	23
3.5 การวิเคราะห์ข้อมูลจากการจัดทำแบบสัมภาษณ์ .....	23
3.6 การออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนำ้ยา กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง.....	23
3.7 การเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนำ้ยา กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง.....	24
3.8 การสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนำ้ยา กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง.....	24
3.9 การทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนำ้ยา กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง.....	24

## สารบัญ (ต่อ)

หน้า	
3.10 การทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ	
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	25
3.11 การจัดทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ	
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	25
3.12 การสรุปผลการดำเนินโครงการ และจัดทำรูปเล่มโครงการฉบับสมบูรณ์.....	25
บทที่ 4 ผลการดำเนินโครงการ.....	26
4.1 ศึกษาและเก็บข้อมูลเกี่ยวกับยอดจำนวนน้ำอย่างผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์และข้อมูล	
เกี่ยวกับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง .....	26
4.1.1 ข้อมูลทั่วไปของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	26
4.1.2 ข้อมูลพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	26
4.1.3 ข้อมูลการขายของพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์	
นาโพธิ์แดง.....	26
4.1.4 ข้อมูลยอดการสั่งซื้อของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง .....	26
4.1.5 ข้อมูลด้านเส้นทางในการจัดจำหน่ายของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีม	
มวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	30
4.2 การวิเคราะห์ข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	36
4.3 การจัดทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์	
ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง .....	36
4.4 การเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์.....	39
4.5 การวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์.....	39
4.6 ออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์	
กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง.....	42
4.6.1 หน้าต่างเข้าสู่โปรแกรม .....	42
4.6.2 หน้าต่างหลักของโปรแกรม .....	43
4.6.3 หน้าต่างประวัติไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง .....	44
4.6.4 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน .....	45
4.6.5 หน้าต่างสถิติยอดขาย .....	45
4.6.6 หน้าต่างพยากรณ์เดือนถัดไป .....	47
4.6.7 หน้าต่างเส้นทางในการจัดจำหน่าย .....	48

## สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
4.6.8 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร.....	48
4.6.9 หน้าต่างคู่มือการใช้งาน .....	49
4.7 การเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง.....	50
4.8 สร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจาย ผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง .....	52
4.8.1 การเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel .....	52
4.8.2 การสร้างหน้าต่างลงบนโปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA).....	53
4.9 ทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจาย ผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง .....	55
4.10 ทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง.....	55
4.11 การจัดทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง .....	59
<b>บทที่ 5 บทสรุปและข้อเสนอแนะ .....</b>	<b>60</b>
5.1 บทสรุป .....	60
5.2 ข้อจำกัดของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง .....	60
5.3 ข้อเสนอแนะ .....	61
<b>เอกสารอ้างอิง.....</b>	<b>62</b>
ภาคผนวก ก Code คำสั่งที่ใช้ในการเขียนโปรแกรม VBA (Visual Basic for Applications) .....	63
ภาคผนวก ข Code คำสั่งที่ใช้ในการเขียนโปรแกรม Microsoft Excel .....	72
ภาคผนวก ค ตัวอย่างความต้องการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง.....	74
ภาคผนวก ง คู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจาย ผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง .....	87

## สารบัญ (ต่อ)

หน้า

ภาคผนวก จ แผนที่เส้นทางใหม่ที่เฉลี่ยรายได้ของแต่ละเส้นทาง กรณีศึกษา : ศูนย์ กระจายผลิตภัณฑ์อุศกรีเมืองวอลล์นาโพธิ์แดง.....	98
ประวัตินิสิตผู้จัดทำโครงการ .....	105



## สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
1.1 ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ.....	3
2.1 สัญลักษณ์และความหมายต่างๆ ที่ใช้ในผังงาน .....	12
2.2 เกณฑ์การให้คะแนน .....	14
2.3 เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมิน.....	14
4.1 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 1 ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป .....	39
4.2 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 2 ระเบียบประวัติ .....	40
4.3 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 3 ข้อมูลด้านการขาย .....	41
4.4 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 4 ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย .....	41
4.5 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 5 ข้อมูลเกี่ยวกับรถ .....	42
4.6 ผลการประเมินโดยเฉลี่ยของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศครีมวอลล์สัน้าโพธิ์แดง.....	56

# สารบัญรูป

รูปที่	หน้า
2.1 ผังงานตัดสินผลการเข้าร่วมกิจกรรม.....	13
2.2 หน้าแรกโปรแกรม PhotoScape .....	15
2.3 หน้าแรกโปรแกรม PhotoScape .....	15
2.4 เลือกที่เมนูถ่ายภาพหน้าจอ (ตามลูกศรสีแดง) .....	16
2.5 ทำการบันทึกภาพจาก Google Map.....	16
2.6 ภาพถูกบันทึกมาจะมายู่ในส่วนของเมนูการแก้ไขรูปภาพ.....	17
2.7 ใช้เครื่องมือเส้นตรงในการเปลี่ยนเส้นทาง .....	17
2.8 ใช้เครื่องมือวงกลมในการทำจุดสำคัญ .....	18
2.9 ใช้เครื่องมือ T ใน การเพิ่มข้อความ.....	18
2.10 หน้าต่างบันทึกภาพ .....	19
3.1 ผังแสดงขั้นตอนการดำเนินโครงการ .....	20
4.1 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2557 รายการที่ 1 - 17.....	27
4.2 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2557 รายการที่ 18 - 34.....	27
4.3 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2557 รายการที่ 35 - 49.....	28
4.4 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2558 รายการที่ 1 - 17.....	28
4.5 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2558 รายการที่ 18 - 34.....	29
4.6 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลปี 2558 รายการที่ 35 - 49.....	29
4.7 สัญลักษณ์ในแผนที่การจำหน่วย .....	30
4.8 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 1 .....	31
4.9 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 2 .....	31
4.10 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 3 .....	32
4.11 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 4 .....	32
4.12 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 5 .....	33
4.13 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 6 .....	33
4.14 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 7 .....	34
4.15 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 8 .....	34
4.16 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 9 .....	35
4.17 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 10 .....	35
4.18 แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นของสถานประกอบการ .....	37

## สารบัญรูป (ต่อ)

รูปที่	หน้า
4.19 หน้าเข้าสู่โปรแกรม .....	43
4.20 หน้าต่างหลักของโปรแกรม .....	44
4.21 หน้าต่างประวัติไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	44
4.22 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน .....	45
4.23 หน้าต่างสถิติยอดขาย .....	46
4.24 หน้าต่างบันทึกยอดขายประจำวัน .....	47
4.25 หน้าต่างพยากรณ์เดือนถัดไป .....	47
4.26 หน้าต่างเส้นทางในการจัดจำหน่าย .....	48
4.27 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร .....	49
4.28 หน้าต่างคุ้มครองการใช้งานโปรแกรม .....	49
4.29 ผังงานแสดงการทำางานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	50
4.30 แสดง Code พังก์ชัน SUM ผลรวมของรายได้ .....	53
4.31 แสดงการเชื่อมระหว่างหน้าของโปรแกรม VBA .....	53
4.32 แสดงการเชื่อมระหว่างแผ่นงานแต่ละแผ่นงาน .....	54
4.33 การแสดงคำสั่งอัตโนมัติ .....	54
4.34 โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	55
ก.1 Code นำไปสู่แบบฟอร์มสำหรับการแก้ไขข้อมูลที่อยู่ปัจจุบันของ ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	64
ก.2 Code บันทึกยอดขายรายวันของพนักงาน .....	65
ก.3 Code สำหรับคัดลอกประวัติของพนักงาน .....	67
ก.4 Code แสดงยอดขาย .....	68
ก.5 Code เคลียร์ผลลัพธ์ .....	71
ข.1 Code พังก์ชัน SUM .....	73
ค.1 ตัวอย่างความต้องการของผู้ประกอบการในการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	75
ค.2 ตัวอย่างความต้องการของเลขานุการในการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง .....	77

## สารบัญรูป (ต่อ)

รูปที่	หน้า
ค.3 ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอ�ล์น่าโพธิ์แดงของผู้ประกอบการ .....	79
ค.4 ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอ�ล์น่าโพธิ์แดงของเลขา .....	83
ง.2 หน้าต่างหลักโปรแกรม .....	89
ง.3 หน้าต่างประวัติศูนย์ .....	89
ง.4 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน .....	90
ง.5 หน้าต่างรายชื่อพนักงาน .....	90
ง.6 หน้าต่างเพิ่มข้อมูลและแก้ไข .....	91
ง.7 หน้าต่างพิมพ์ใบประวัติ .....	91
ง.8 หน้าต่างสถิติยอดขาย .....	92
ง.9 หน้าต่างแสดงยอดขายประจำวัน .....	92
ง.10 หน้าต่างกรอกข้อมูลยอดขาย .....	93
ง.11 หน้าต่างการพยากรณ์ยอดขายเดือนถัดไป .....	93
ง.12 หน้าต่างการคำนวณ .....	94
ง.13 แผนที่เส้นทางการจำหน่าย .....	95
ง.14 หน้าต่างเลือกเส้นทาง .....	96
ง.15 หน้าต่างเพิ่ม/ลบ เส้นทาง .....	96
ง.16 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร .....	96
ง.17 หน้าต่างคู่มือการใช้งานโปรแกรม .....	97
จ.1 เส้นทางจำหน่ายที่ 1 .....	99
จ.2 เส้นทางจำหน่ายที่ 2 .....	100
จ.3 เส้นทางจำหน่ายที่ 3 .....	100
จ.4 เส้นทางจำหน่ายที่ 4 .....	101
จ.5 เส้นทางจำหน่ายที่ 5 .....	101
จ.6 เส้นทางจำหน่ายที่ 6 .....	102
จ.7 เส้นทางจำหน่ายที่ 7 .....	102
จ.8 เส้นทางจำหน่ายที่ 8 .....	103
จ.9 เส้นทางจำหน่ายที่ 9 .....	103

## สารบัญรูป (ต่อ)

รูปที่

หน้า

จ.11 เส้นทางจำหน่ายที่ 10..... 104



## บทที่ 1

### บทนำ

#### 1.1 ความเป็นมา และความสำคัญของโครงการ

ศูนย์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดง จังหวัดพิษณุโลก เป็นศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้า ดำเนินธุรกิจมาเป็นเวลากว่า 3 ปี โดยใช้วิธีกระจายผลิตภัณฑ์ให้แก่ร้านค้าจำหน่ายไอศครีมมวลมน้า จำนวน 10 คัน เพื่อนำไปจำหน่ายตามสถานที่ต่างๆ ในอำเภอเมืองพิษณุโลก ซึ่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าอยู่ห้องหมวด 49 รายการ เช่น คอร์เนตโตคลาสสิค瓦นิลลา แพดเด็ลปีอป เรนบิว แพดเด็ลปีอป แท่งเจลลี่สโนว์ เป็นต้น

จากการสอบถามและเก็บข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดง พบร่วมกันไม่มีแผนในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้า ทำให้ในบางเดือนมีการสั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้ำมาก เกินความต้องการ ส่งผลให้ผลิตภัณฑ์ไอศครีมเกิดการเสียรูป นำไปจำหน่ายไม่ได้ ในส่วนของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าที่เสียหาย ทางศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดงต้องเป็นผู้รับผิดชอบเอง ทางบริษัทไอศครีมมวลมน้าจะไม่รับผิดชอบความเสียหายในส่วนนี้ และในบางเดือนก็สั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้ำอย่าง ทำให้ไม่เพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ส่งผลกระทบต่อรายได้ของพนักงานขายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้า ในส่วนของเอกสารต่างๆ ของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดง ได้แก่ ข้อมูลของพนักงานแต่ละคน ยอดจำหน่ายรวมของพนักงาน และเส้นทางของรถสามล้อจำหน่ายไอศครีมมวลมน้า ยังบันทึกอยู่ในรูปแบบของเอกสารที่เสียงต่อการสูญหายหรือชำรุด ซึ่งยอดขายของพนักงานแต่ละคนจะมีผลต่อใบน้ำสีและสวัสดิการของบริษัท ในส่วนของข้อมูลของพนักงานแต่ละคนทางศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดงมีเพียงสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของพนักงานเท่านั้น ส่วนเส้นทางการขายของพนักงานทั้ง 10 เส้นทาง ยังไม่มีการบันทึกจำแนกเส้นทางอย่างชัดเจน ส่งผลให้ในกรณีที่พนักงานคนเก่าลาออก แล้วมีพนักงานคนใหม่เข้ามา ทำให้พนักงานคนใหม่ไม่รู้เส้นทางในการขาย ในบางเหตุการณ์จึงเกิดการขายทับเส้นทางกันเองภายในศูนย์นาโพธิ์แดง ส่งผลให้ยอดจำหน่ายของพนักงานต่ำลง และบางเหตุการณ์อาจมีการขายทับเส้นทางกับศูนย์อื่น

จากปัญหาดังกล่าวข้างต้น คณะกรรมการพยากรณ์ยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าขึ้นมา โดยส่วนแรกของโปรแกรมจะเป็นการพยากรณ์ยอดจำหน่าย เพื่อลดความเสียหายของผลิตภัณฑ์และลดการสูญเสียรายได้ของพนักงาน และส่วนที่สองของโปรแกรมจะเป็นส่วนเสริมสำหรับการจัดการข้อมูล รวมทั้งการจัดทำทันแบบเส้นทางของรถสามล้อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมน้าโพธิ์แดง เพื่อความสะดวกในการค้นหาข้อมูลต่างๆ โดยใช้โปรแกรม Microsoft Excel เป็นเครื่องมือในการจัดทำ

## 1.2 วัตถุประสงค์ของโครงการ

1.2.1 เพื่อพัฒนาโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง

1.2.2 เพื่อจัดทำแบบสื้นทางในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์ จำนวน 10 สื้นทาง

## 1.3 เกณฑ์ชี้วัดผลงาน (Outputs)

1.3.1 โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง

1.3.2 คู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง

1.3.3 แบบสื้นทางในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์ จำนวน 10 สื้นทาง

## 1.4 เกณฑ์ชี้วัดผลสำเร็จ (Outcome)

ความพึงพอใจโดยเฉลี่ยของผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง ต่อ การใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง โดยวัดจากแบบประเมินความพึงพอใจอยู่ในระดับดีขึ้นไป

หมายเหตุ ระดับดีขึ้นไป หมายถึง มีความพึงพอใจโดยเฉลี่ยอยู่ในระดับคะแนน 3.51 คะแนนขึ้นไป จำกคะแนนเต็ม 5 คะแนน (ดูรายละเอียดในบทที่ 2)

## 1.5 ขอบเขตในการดำเนินโครงการ

1.5.1 ศึกษาเฉพาะผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์ ของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง

1.5.2 ข้อมูลยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์ 2 ปี (1 มกราคม 2557 – 31 ธันวาคม 2558)

1.5.3 โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์ นาโพธิ์แดง ใช้โปรแกรม Microsoft Office Excel 2010

## 1.6 สถานที่ในการดำเนินโครงการ

1.6.1 ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลน้ำโพธิ์แดง เลขที่ 85/74 หมู่ 9 ตำบลบึงพระ อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลก 65000

1.6.2 ภาควิชาวิศวกรรมอุตสาหการ คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร

## 1.7 ระยะเวลาในการดำเนินโครงการ

ตั้งแต่เดือนสิงหาคม พ.ศ. 2558 ถึง เดือนเมษายน พ.ศ. 2559

## 1.8 ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ (Gantt Chart)

ตารางที่ 1.1 ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ

ลำดับ	การดำเนินงาน	2558					2559				
		ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ม.ค.	ก.พ.	มี.ค.	เม.ย.	
1.8.1	การศึกษาและเก็บข้อมูล เกี่ยวกับยอดจำนวนราย ผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล็ลและ ข้อมูลเกี่ยวกับศูนย์กระจาย ผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล็ลนา โพธิ์แดง			↔							
1.8.2	การวิเคราะห์ข้อมูลจากยอด จำนวนรายผลิตภัณฑ์ไอศครีม มวลล็ล 2 ปี และวิเคราะห์ ข้อมูลเกี่ยวกับศูนย์กระจาย ผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล็ลนา โพธิ์แดง			↔							
1.8.3	การจัดทำแบบสัมภาษณ์ ความต้องการของผู้ใช้งาน โปรแกรมการพยากรณ์ยอด จำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีม มวลล็ลนาโพธิ์แดง			↔							
1.8.4	การออกแบบโครงสร้าง โปรแกรมการพยากรณ์ยอด จำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีม มวลล็ลนาโพธิ์แดง			↔							

**ตารางที่ 1.1 (ต่อ) ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ**

ลำดับ	การดำเนินงาน	2558					2559				
		ส.ค.	ก.ย.	ต.ค.	พ.ย.	ธ.ค.	ม.ค.	ก.พ.	ม.ار.	เม.ย.	
1.8.5	การเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง					↔					
1.8.6	การสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง					↔					
1.8.7	การเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel					↔					
1.8.8	การสร้างหน้าต่างบนโปรแกรม VBA					↔					
1.8.9	การทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง					↔					
1.8.10	การทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง							↔			

ตารางที่ 1.1 (ต่อ) ขั้นตอนและแผนการดำเนินโครงการ

## บทที่ 2

### หลักการและทฤษฎีเบื้องต้น

ในการดำเนินโครงการสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ในการศึกษานี้ ประกอบด้วยหลักการและทฤษฎีทั่วไปเรื่อง ด้วยกัน ซึ่งคณานิสิตผู้จัดทำรายงานได้แบ่งรายละเอียด ดังต่อไปนี้

#### 2.1 การพยากรณ์

ตั้งแต่ปี ค.ศ. 1960 เป็นต้นมา เทคนิคการพยากรณ์ได้รับการพัฒนาอย่างรวดเร็ว และก้าวหน้า ไปไกลมาก ทั้งนี้อาจเป็นเพราะความต้องการเกี่ยวกับการพยากรณ์ในวงการธุรกิจ ในปัจจุบันมีมาก ซึ่งเป็นผลมาจากการแข่งขัน และความซับซ้อนในวงการธุรกิจที่มีมากขึ้นก็เป็นได้ ผลของการพยากรณ์ ได้มีบทบาทสำคัญในกระบวนการตัดสินใจอีกด้วย การพยากรณ์มี 2 กลุ่มใหญ่ คือ การพยากรณ์เชิงคุณภาพ และการพยากรณ์เชิงปริมาณ แต่ในข้อมูลที่ผู้จัดทำรายงาน จะเป็นข้อมูลพยากรณ์เชิงปริมาณ ดังนั้น จะขอกล่าวในส่วนของวิธีการพยากรณ์เชิงปริมาณแบบอนุกรมเวลา

การพยากรณ์เชิงปริมาณแบบอนุกรมเวลาจะขึ้นอยู่กับปัจจัย ดังต่อไปนี้

2.1.1 แนวโน้ม (Trend) คือ โดยทั่วๆ ไปค่าของตัวแปรจะมีลักษณะเพิ่มขึ้น หรือลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับเวลา

2.1.2 ฤดูกาล (Seasonality) คือ ข้อมูลประเภทนี้มีลักษณะขึ้นลง เนื่องจากอิทธิพลของฤดูกาล ที่เข้ามามากขึ้น ซึ่งอาจจะเป็นช่วง 1 เดือนในรอบปี และจะเกิดขึ้นซ้ำกันอีกในแต่ละรอบของฤดูกาล

2.1.3 ระดับ (Level) คือ เป็นข้อมูลที่มีการขึ้นลงในทิศทางที่ไม่เป็นระบบ ไม่มีแนวโน้ม แต่จะอยู่ในแนวระดับ

#### 2.2 วิธีการพยากรณ์เชิงปริมาณแบบอนุกรมเวลา

วัตถุประสงค์ของวิธีการพยากรณ์เชิงปริมาณแบบอนุกรมเวลา เพื่อคาดการณ์ส่วนประกอบที่เป็นระบบของอุปสงค์สินค้า และประมาณค่าส่วนประกอบแบบสุ่ม รูปแบบทั่วไปที่มีมากที่สุดของส่วนประกอบ ที่เป็นระบบข้อมูลด้านอุปสงค์ จะประกอบด้วย 7 วิธีการ ดังนี้

##### 2.2.1 Last Period Demand (LPD)

เป็นเทคนิคการพยากรณ์สำหรับสิ่งที่จะเกิดขึ้นจริงในช่วงถัดไป และเกิดขึ้นในช่วงที่ผ่านมาโดยไม่จำเป็นต้องมีการคำนวณ และหาค่าที่พยากรณ์ไว้จากค่าที่ต้องการโดยระยะหนึ่ง โดยมีสูตรการคำนวณ ดังสมการที่ 2.1

$$\hat{Y}_t = Y_{t-1} \quad (2.1)$$

โดย  $\hat{Y}_t$  = การพยากรณ์ความต้องการที่ระยะเวลา t  
 $Y_{t-1}$  = ค่าจริงของความต้องการที่เกิดขึ้นในช่วงที่ผ่านมา

### 2.2.2 Arithmetic Average (AA)

เป็นการหาค่าเฉลี่ยทั้งหมดจากการพยากรณ์ของข้อมูลเดิม ตามหลักการทางคณิตศาสตร์ โดยมีสูตรการคำนวณ ดังสมการที่ 2.2

$$\hat{Y}_t = \frac{Y_1 + Y_2 + \dots + Y_n}{n} = \frac{\sum_{i=1}^n Y_i}{n} \quad (2.2)$$

โดย  $\hat{Y}_t$  = การพยากรณ์ความต้องการที่ระยะเวลา t  
 $Y_{t-1}$  = ค่าจริงของความต้องการในระยะเวลา i  
n = จำนวนของช่วงเวลา

### 2.2.3 Moving Average (MA)

เป็นวิธีที่สร้างจากการพยากรณ์ในเวลาถัดไป โดยค่าเฉลี่ยของความต้องการที่เกิดขึ้นจริง ถ้าสุด n ของแต่ละช่วงเวลานั้น ทางเลือกที่เป็นมูลค่าของ n ควรกำหนดจากการทดลองและสุ่มข้อมูล จากช่วงที่ 3 – 8 วัตถุประสงค์ของ MA ประกอบด้วย จำนวนของระยะเวลา ดังนั้นสุ่มค่าความผัน แปรเป็นการยกเลิก แต่ระยะเวลาของข้อมูลที่ไม่เกี่ยวข้องจากช่วงที่ผ่านมาออกไป นอกเหนือนี้การ เปลี่ยนแปลงข้อมูลใหม่และการลบข้อมูลเก่า เช่น ข้อมูลที่มีอยู่ในแต่ละช่วงเวลา ข้อมูลล่าสุดที่รวมอยู่ และข้อมูลเก่าที่ยกเว้นจากการคำนวณของค่าเฉลี่ยตามหลักการทางคณิตศาสตร์ โดยมีสูตรการ คำนวณ ดังสมการที่ 2.3

$$\hat{Y}_t = \frac{Y_{t-1} + Y_{t-2} + \dots + Y_{t-n}}{n} = \frac{\sum_{i=1}^n Y_{t-i}}{n} \quad (2.3)$$

โดย  $\hat{Y}_t$  = การพยากรณ์ความต้องการที่ระยะเวลา t  
 $Y_{t-1}$  = ค่าจริงของความต้องการในระยะเวลา i  
n = จำนวนเวลาระยะของค่าเฉลี่ยย้อนหลัง

#### 2.2.4 Regression Analysis (RA)

กำหนดช่วงความสัมพันธ์จากการพยากรณ์ของตัวแปร แต่ละตัวแปรจะเป็นที่มาของความต้องการที่เรียกว่า ตัวแปรที่มีความต้องการที่ขึ้นอยู่ระหว่างแต่ละตัว ตัวแปรที่ใช้ในการทำนาย จะเรียกว่าตัวแปรอิสระ 2 ประการภารณ์ที่สังเกตจากการย้ายของทิศทางที่เหมือนกันหรือทิศทางที่ตรงข้ามอย่างต่อเนื่อง โดยกล่าวว่าความสัมพันธ์ไม่รวมถึงค่าเฉลี่ยของสาเหตุการเปลี่ยนอื่นๆ แต่ไม่ใช่สาเหตุความสัมพันธ์ที่เกี่ยวข้องกับผลกระทบ โดยมีสูตรการคำนวณ ดังสมการที่ 2.4 - 2.9

$$\hat{Y}_t = \alpha + \beta t \quad (2.4)$$

$$\beta = \frac{n \sum_{i=1}^n t_i Y_i - (\sum_{i=1}^n t_i)(\sum_{i=1}^n Y_i)}{n \sum_{i=1}^n t_i^2 - (\sum_{i=1}^n t_i)^2} = Slope \quad (2.5)$$

$$\alpha = \bar{Y} - \beta \bar{t} = \frac{\sum_{i=1}^n Y_i - [\beta \sum_{i=1}^n t_i]}{n} \quad (2.6)$$

$$r^2 = \frac{[n \sum_{i=1}^n t_i Y_i - (\sum_{i=1}^n t_i)(\sum_{i=1}^n Y_i)]^2}{[n \sum_{i=1}^n t_i^2 - (\sum_{i=1}^n t_i)^2][n \sum_{i=1}^n Y_i^2 - (\sum_{i=1}^n Y_i)^2]} \quad (2.7)$$

$$Sr^2 = \frac{\sum_{i=1}^n Y_i^2 - \alpha \sum_{i=1}^n Y_i - \beta \sum_{i=1}^n t_i Y_i}{n-2} \quad (2.8)$$

$$Sr^2 = \frac{\sum_{i=1}^n (Y_i - \hat{Y}_i)^2}{n-2} \quad (2.9)$$

#### 2.2.5 Exponentially Weighted Moving Average (EWMA)

การทำค่าเฉลี่ยของข้อมูลนิดพิเศษนี้ จำเป็นต้องใช้ข้อมูลเก่าที่ได้มีการบันทึกไว้ การให้ค่าน้ำหนักของแต่ละข้อมูลเท่ากัน จะช่วยให้การทำค่าเฉลี่ยง่ายขึ้น จากการพิจารณาความต้องการ และถือว่าข้อมูลไม่มีมูลค่า  $g$  หลังจากระยะเวลา ข้อมูลจะเป็นจำนวนตัวเลขและให้น้ำหนักของข้อมูลต้นแบบตามความเหมาะสม น้ำหนักของข้อมูลควรมากกว่าข้อมูลที่ถูกทิ้ง ดังสมการที่ 2.10

$$\hat{X}_t = aY_{t-1} + (1 - a)\hat{X}_{t-1} \quad (2.10)$$

### 2.2.6 EWMA with Trend Correction

หากการพยากรณ์ในอนาคตที่พึงพอใจตามค่านิยม ใช้ตามถูกากหรือรูปแบบแนวทางที่ก่อให้เกิดสิ่งที่มีอยู่ ดำเนินทาง คือ ปัจจุบันสามารถเป็นแนวทางเด่าๆ หรือรูปแบบเก่า ที่จะมี 2 ตัวแปรที่ต้องปรับเปลี่ยนระดับค่าเฉลี่ยและวิธีการ อย่างแรกจะระดับค่าเฉลี่ยสำหรับเวลาหรือการถูกขยายความที่จะรวมไปถึงวิธีการก่อนหน้านี้จากการพยากรณ์ ดังสมการที่ 2.11 - 2.13

$$\hat{Y}_t = \hat{X}_t + T_t \quad (2.11)$$

$$\hat{X}_t = aY_{t-1} + (1 - a)(\hat{X}_{t-1} + T_{t-1}) \quad (2.12)$$

$$T_t = b(\hat{X}_t - \hat{X}_{t-1}) + (1 - b)T_{t-1} \quad (2.13)$$

### 2.2.7 EWMA with Seasonal Correction

ลักษณะพิเศษโดยการเกิดในช่วงเวลาความต้องการสูงและต่ำ แม้ว่าแบบแผนตามช่วงเวลา โดยปกติ คือเป็นประจำทุกๆ ปี สามารถที่จะเป็นเวลาไหนก็ได้ ถูกาก คือตัวเลขอย่างง่ายๆ ของช่วงเวลา ก่อนที่จะเริ่มต้นแบบที่จะทำซ้ำกับตัวมันเอง สำหรับแบบความต้องการตามถูกาก มันคือสิ่งที่จำเป็นที่จะกำหนดระยะเวลาของถูกาก และวิเคราะห์แบบความต้องการเท่ากับอดีตของมัน ตามถูกากสามารถทำให้เสร็จได้โดยจัดวางตัวเลขด้วยตามถูกากที่แสดงให้เห็นที่คาดว่า อัตราส่วนของความต้องการของช่วงเวลาแต่ละช่วงที่ตั้งถูกากที่จะเฉลี่ยค่าความต้องการตลอดถึงระยะเวลาของถูกาก ด้วยตามถูกากเป็นการประมาณการณ์ของความต้องการมากเท่าไหร่ ระหว่างช่วงเวลา จะอยู่เหนือนหรือต่ำกว่า โดยเฉลี่ยค่าความต้องการสำหรับถูกาก การติดตามตัวอย่างแสดงให้เห็นด้วยที่ถูกใจรับมาจากข้อมูลในทุกๆ เดือนของข้อมูลย้อนหลัง 2 ปี ดังสมการที่ 2.14 - 2.17

$$\hat{Y}_t = (\hat{X}_t + T_t)I_t \quad (2.14)$$

$$\hat{X}_t = \frac{aY_{t-1}}{I_{t-1}} + (1 - a)(\hat{X}_{t-1} + T_{t-1}) \quad (2.15)$$

$$T_t = b(\hat{X}_t - \hat{X}_{t-1}) + (1 - b)T_{t-1} \quad (2.16)$$

$$I_{t+m} = \frac{cY_t}{\hat{x}_t} + (1 - c)I_t \quad (2.17)$$

### 2.3 การประเมินความถูกต้องของการพยากรณ์

การประเมินความคลาดเคลื่อนของการพยากรณ์ทำได้หลายวิธี ในที่นี้จะกล่าวถึงวิธีที่เป็นที่นิยม 4 วิธี คือ

#### 2.3.1 ค่าเบี่ยงเบนเฉลี่ยสัมบูรณ์ (Mean Absolute Deviation : MAD)

ดังสมการที่ 2.18

$$MAD = \frac{\sum_{t=1}^N |A_t - F_t|}{N} \quad (2.18)$$

ค่าเบี่ยงเบนเฉลี่ยสัมบูรณ์ (MAD) เป็นวิธีที่ง่ายที่สุดในการประเมินความคลาดเคลื่อนของการพยากรณ์ ซึ่งเป็นค่าเฉลี่ยของความแตกต่างระหว่างค่าความต้องการจริงและค่าพยากรณ์ในรูปของค่าสมบูรณ์นั่นเอง

#### 2.3.2 ความคลาดเคลื่อนเฉลี่ยกำลังสอง (Mean Squared Error : MSE)

ดังสมการที่ 2.19

$$MSE = \frac{\sum_{t=1}^N (A_t - F_t)^2}{N} \quad (2.19)$$

ค่าความคลาดเคลื่อนเฉลี่ยกำลังสอง (MSE) คือ ค่าเฉลี่ยของความแตกต่างระหว่างค่าความต้องการจริงและค่าพยากรณ์ในรูปกำลังสอง ทั้งนี้เพื่อกำจัดผลเครื่องหมาย +/- ที่อาจทำให้การแปลความหมายของผลการประเมินผิดไป

#### 2.3.3 เปอร์เซ็นต์ความเบี่ยงเบนเฉลี่ยสมบูรณ์ (Mean Absolute Percent Deviation : MAPD)

ดังสมการที่ 2.20

$$MAPD = \frac{100}{N} \sum_{t=1}^N \left[ \left| \frac{A_t - F_t}{A_t} \right| \right] \quad (2.20)$$

วิธีนี้กำจัดปัญหาด้านการแปรความหมายผิดพลาด เพราะขนาดของความต้องการจริงได้อย่างดี เพราะค่าในสมการเป็นค่าเฉลี่ยของความแตกต่างระหว่างความต้องการจริงและค่าพยากรณ์ที่สัมพันธ์กับขนาดของความต้องการจริงในรูปของเบอร์เซ็นต์ โดยค่าที่ต่ำกว่าบ่งชี้ความเหมาะสมของ การพยากรณ์ที่มากกว่า

#### 2.3.4 Standard Deviation of Regression ( $S_r$ )

ดังสมการที่ 2.21

$$S_r^2 = \frac{\sum_{i=1}^n (Y_i - \hat{Y}_i)^2}{n-2} \quad (2.21)$$

### 2.4 โปรแกรม Microsoft Excel

โปรแกรม Microsoft Excel เป็นโปรแกรมตารางคำนวณ หรือที่ทั่วๆ ไปเรียกว่า เป็นโปรแกรม ประมวลรวมข้อมูลให้ถูกจัดเป็นกลุ่ม ซึ่งนิยมใช้สำหรับจัดเก็บข้อมูลเกี่ยวกับตัวเลขที่มีปริมาณมาก เพื่อนำข้อมูลเหล่านั้นมาวิเคราะห์ หรือคำนวณผล โดยใช้สูตรทางคณิตศาสตร์ตั้งแต่ขั้นพื้นฐานจนถึง ขั้นซับซ้อน เช่น การสรุปข้อมูลทางการตลาด บัญชีเงินเดือนของพนักงานหรือข้อมูลรายรับรายจ่าย ของบริษัท และการคิดคะแนนให้กับนักเรียน เป็นต้น ซึ่งผลที่ได้จากการใช้โปรแกรมนี้จะช่วยให้เรา ทำงานได้เร็วขึ้นและมีประสิทธิภาพ โดยทั่วไปจะใช้โปรแกรม Microsoft Excel ในลักษณะการ คำนวณตัวเลขจำนวนมาก สร้างกราฟเพื่อแสดงผลของตัวเลขสถิติ สร้างแผนภูมิเพื่อแสดงภาพ สร้าง แบบฟอร์มสำหรับองค์กร เป็นฐานข้อมูลแบบย่อย เป็นแผนหรือตารางกำหนดการทำงาน

### 2.5 โปรแกรม Visual Basic for Applications : VBA

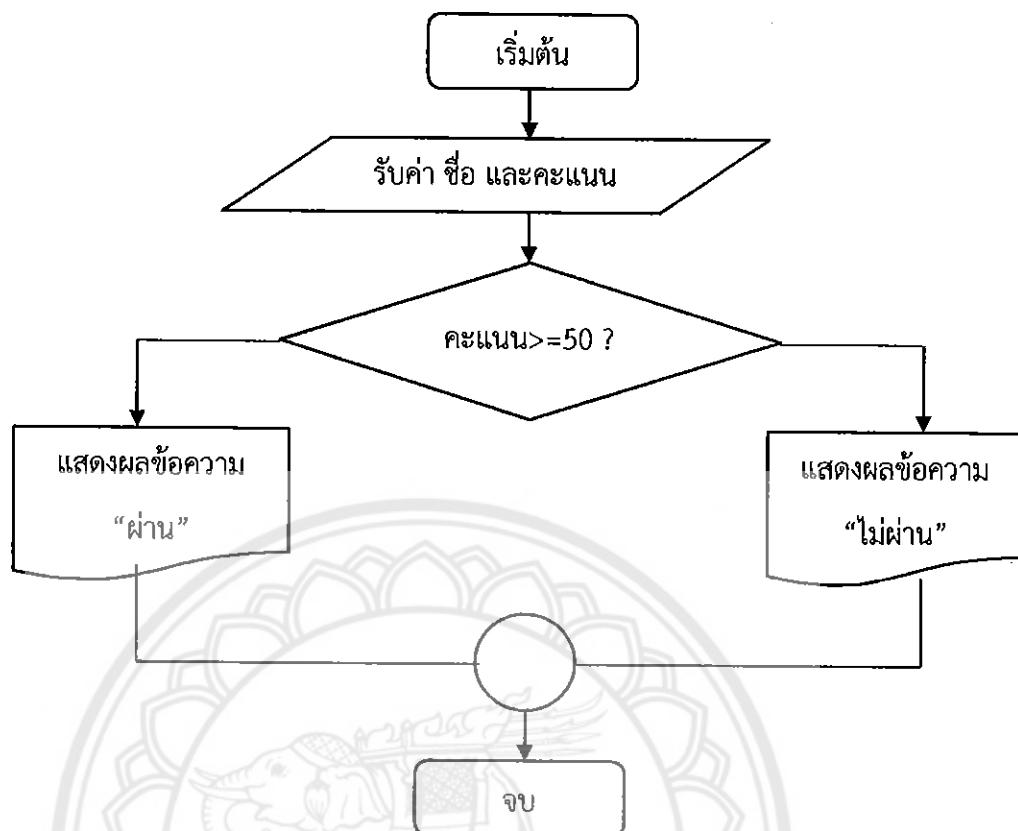
โปรแกรม Visual Basic for Applications เป็นการเขียนคำสั่งด้วยภาษา Visual Basic เพื่อ สั่งงานให้โปรแกรม Microsoft Excel ทำงานตามต้องการแบบอัตโนมัติ ซึ่งจะช่วยทำให้ผู้ใช้งานลด ขั้นตอนและความซับซ้อนของงานที่กระทำบ่อยๆ ซึ่งอาจเกิดข้อผิดพลาดได้ โปรแกรม Visual Basic for Applications ทำงานได้รวดเร็ว เหมาะสำหรับงานที่ต้องการการเชื่อมโยงข้อมูลระหว่าง โปรแกรมสำนักงาน งานที่เกี่ยวกับฐานข้อมูล ผู้จัดทำโครงงานได้เลือกใช้ VBA ใน Microsoft Excel มีจุดเด่นในด้านการวิเคราะห์ข้อมูลและการคำนวณข้อมูลที่ซับซ้อน สามารถดึงเครื่องมือต่างๆ ที่มีอยู่ ใน Excel มาใช้ได้ทันที

## 2.6 ผังงาน (Flow Chart)

ผังงาน คือ รูปภาพหรือสัญลักษณ์ที่ใช้เขียนแทนขั้นตอน คำอธิบาย ข้อความ หรือคำพูด โดยใช้ สัญลักษณ์และความหมายต่างๆ ในการเขียนผังงาน เพื่อช่วยจัดลำดับแนวความคิดในการเขียนโปรแกรม และแสดงดังตารางที่ 2.1

ตารางที่ 2.1 สัญลักษณ์และความหมายต่างๆ ที่ใช้ในผังงาน

สัญลักษณ์	ความหมาย
	เริ่มต้นทำงาน
	กระบวนการหรือประมวลผล
	รับข้อมูลและแสดงผลข้อมูล
	รับข้อมูลทางแป้นพิมพ์
	การตัดสินใจ
	ใช้แสดงผลข้อมูลทางจอภาพ
	ใช้แสดงผลข้อมูลทางเอกสาร
↓	ทิศทางการดำเนินงาน
	ตัวเชื่อมต่อภายในหน้าเดียวกัน
	ตัวเชื่อมต่อไปหน้าอื่น



รูปที่ 2.1 ผังงานตัดสินผลการเข้าร่วมกิจกรรม

ที่มา : <https://sites.google.com/site/programmingm42/kar-kheiyn-phang-ngan-flowchart>

## 2.7 เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมิน

เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมินในแบบสอบถามนี้มาจากเกณฑ์การให้คะแนน 5 ระดับ ซึ่งมีคะแนนสูงสุด 5 คะแนน และต่ำสุด 1 คะแนน โดยจะนำคะแนนที่ได้จากเกณฑ์การให้คะแนนมาหาค่าเฉลี่ยเพื่อวัดผลประเมิน ซึ่งเกณฑ์การให้คะแนน แสดงดังตารางที่ 2.2 และเกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมิน แสดงดังตารางที่ 2.3

**ตารางที่ 2.2 เกณฑ์การให้คะแนน**

คะแนน	ระดับความพึงพอใจ
1	น้อยที่สุด
2	น้อย
3	ปานกลาง
4	ดี
5	ดีมาก

ที่มา : เกณฑ์การประเมินของสำนักงานคณะกรรมการอุดมการณ์ศึกษา  
และสำนักงานรับรองมาตรฐานและประเมินคุณภาพการศึกษา

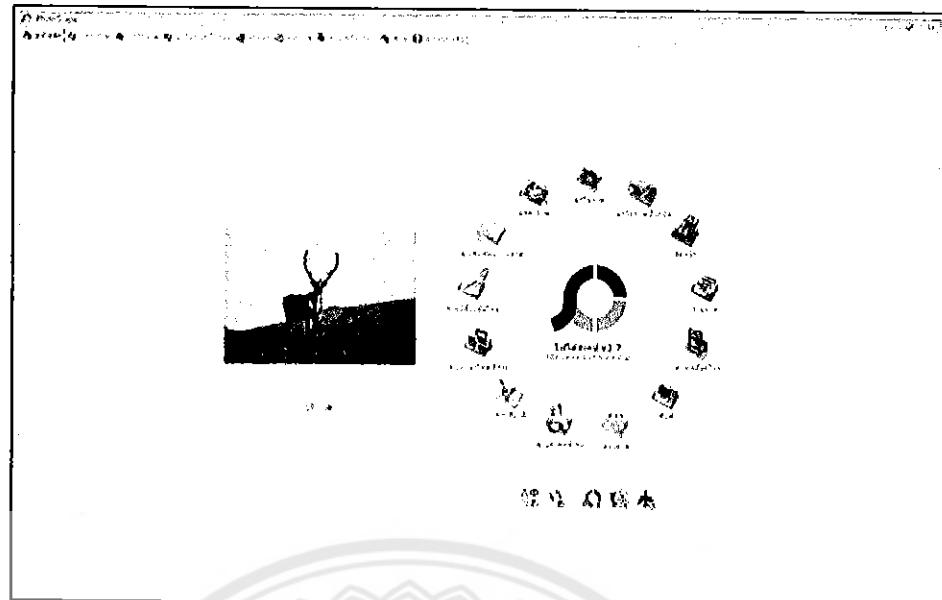
**ตารางที่ 2.3 เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดผลประเมิน**

ช่วงคะแนนเฉลี่ย	ระดับความพึงพอใจ
1.00 – 1.50	น้อยที่สุด
1.51 – 2.50	น้อย
2.51 – 3.50	ปานกลาง
3.51 – 4.50	ดี
4.51 – 5.00	ดีมาก

ที่มา : เกณฑ์การประเมินของสำนักงานคณะกรรมการอุดมการณ์ศึกษา  
และสำนักงานรับรองมาตรฐานและประเมินคุณภาพการศึกษา

## 2.8 โปรแกรม PhotoScape

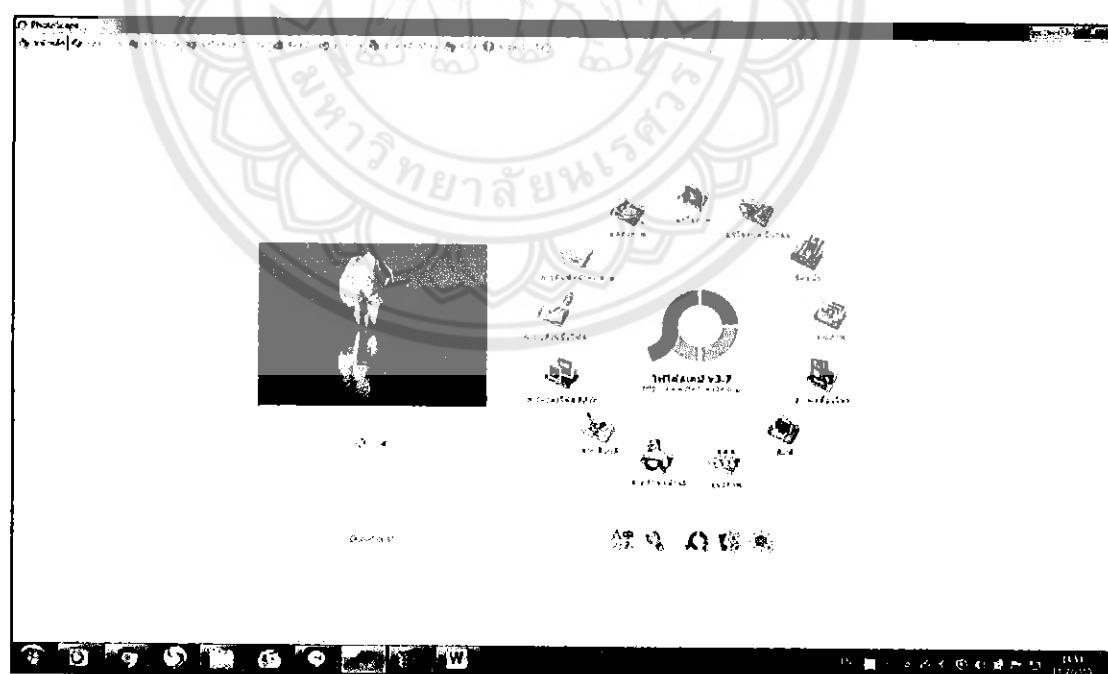
โปรแกรม PhotoScape เป็นโปรแกรมสำหรับตกแต่งรูปภาพแบบง่าย สามารถใช้ได้ทั้งการตัดภาพ ปรับขนาดภาพ เพิ่มเติมข้อความหรือรูปแบบต่างๆ การรวมภาพ และอื่นๆ อีกหลายอย่าง สามารถบันทึกภาพได้หลายไฟล์ อาทิ เช่น JPG PNG GIF เป็นต้น โปรแกรมนี้เป็นโปรแกรมภาษาไทย ง่ายต่อการใช้งานอีกด้วย ดังรูปที่ 2.2



รูปที่ 2.2 หน้าแรกโปรแกรม PhotoScape

#### 2.8.1 เปิดหน้าจอของโปรแกรมขึ้นมา

เปิดหน้าจอของโปรแกรมขึ้นมา ดังรูปที่ 2.3



รูปที่ 2.3 หน้าแรกโปรแกรม PhotoScape

### 2.8.2 เลือกที่เมนูถ่ายภาพหน้าจอ (ตามลูกศรสีแดง)

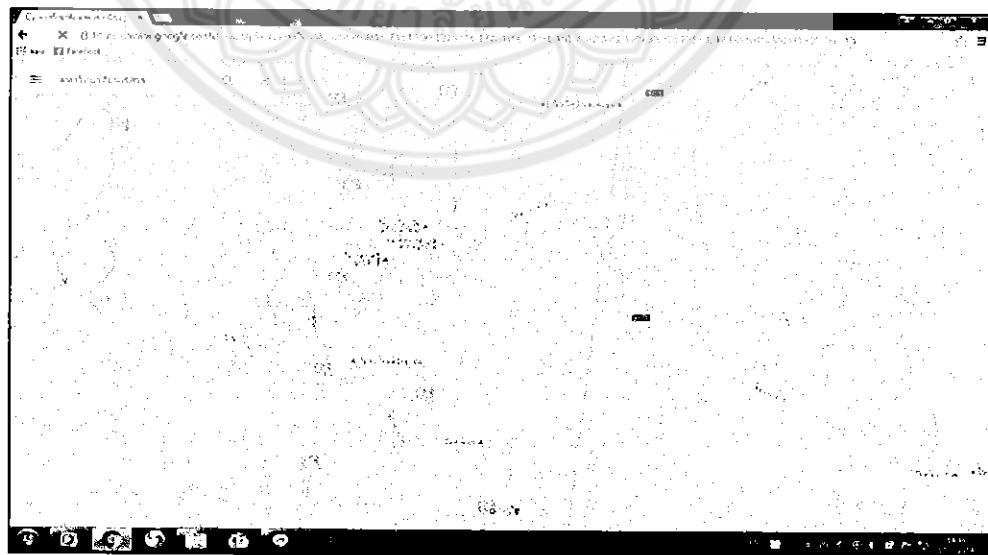
เลือกที่เมนูถ่ายภาพหน้าจอ (ตามลูกศรสีแดง) ดังรูปที่ 2.4



รูปที่ 2.4 เลือกที่เมนูถ่ายภาพหน้าจอ (ตามลูกศรสีแดง)

### 2.8.3 ทำการบันทึกภาพจาก Google Map ในพิกัดที่เราต้องการใช้

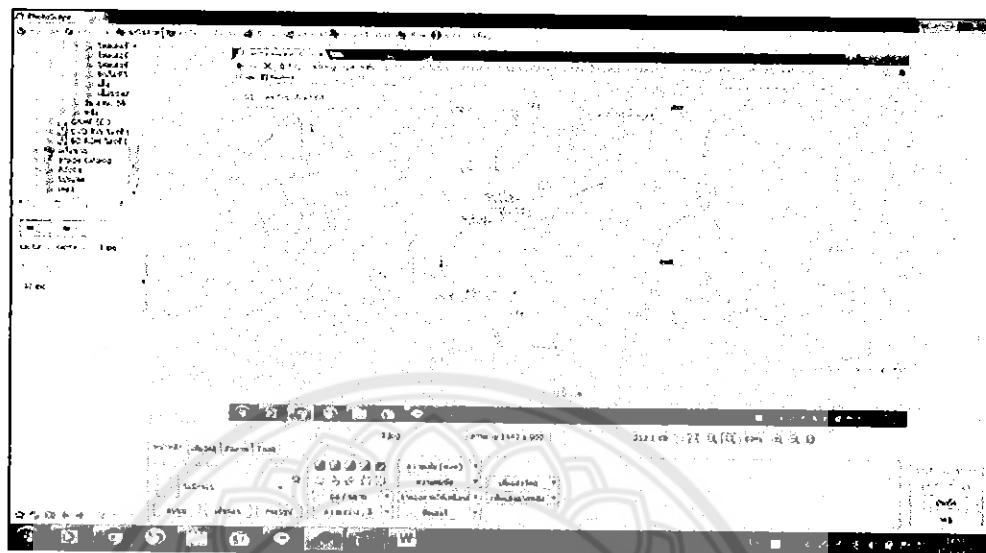
ทำการบันทึกภาพจาก Google Map ในพิกัดที่เราต้องการใช้ ดังรูปที่ 2.5



รูปที่ 2.5 ทำการบันทึกภาพจาก Google Map ในพิกัดที่เราต้องการใช้

#### 2.8.4 ภาพถูกบันทึกมาจะมารอยู่ในส่วนของเมนูการแก้ไขรูปภาพ ดังรูปที่ 2.6

ภาพถูกบันทึกมาจะมารอยู่ในส่วนของเมนูการแก้ไขรูปภาพ ดังรูปที่ 2.6

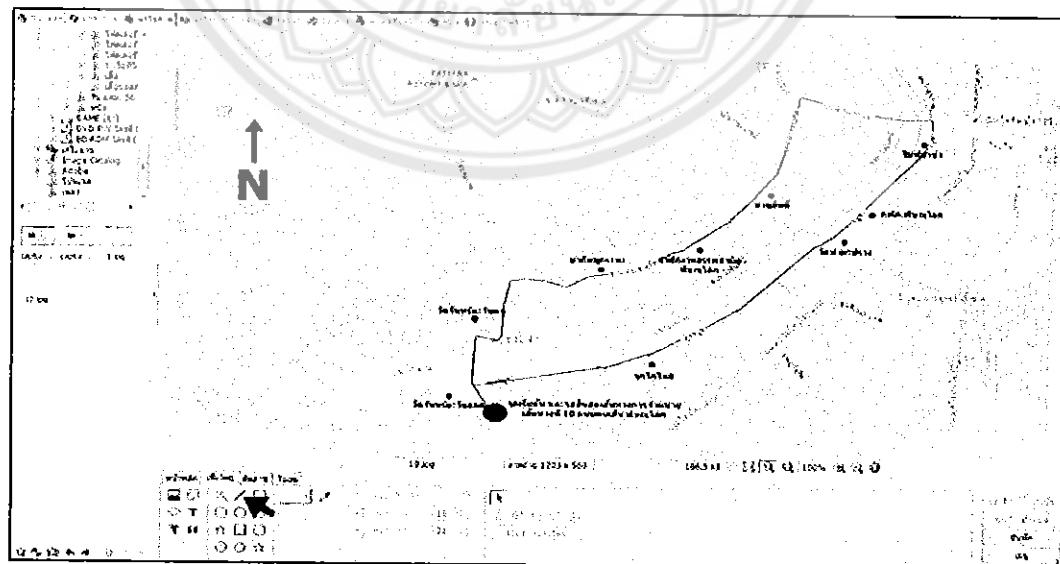


รูปที่ 2.6 ภาพถูกบันทึกมาจะมารอยู่ในส่วนของเมนูการแก้ไขรูปภาพ

#### 2.8.5 เริ่มทำการเพิ่มเส้นทางที่จะใช้เป็นข้อมูลของเส้นทางการขาย

โดยใช้เครื่องมือ เส้นตรง (ตามลูกศรสีแดง) โดยลากจากจุดหนึ่งไปยังอีกจุดหนึ่ง ดังรูปที่ 2.7

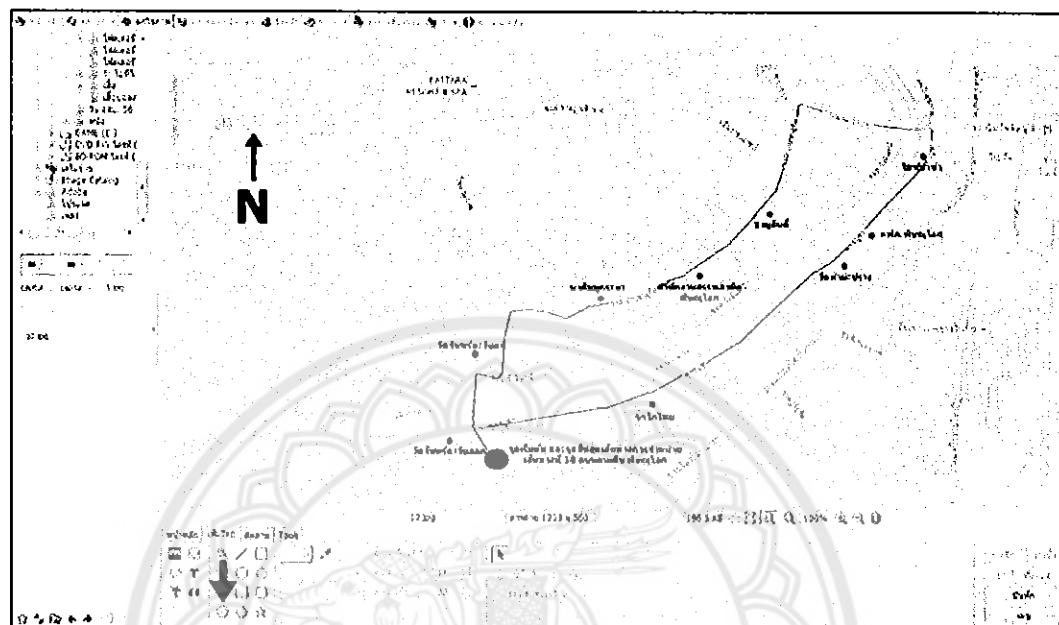
2.7



รูปที่ 2.7 ใช้เครื่องมือเส้นตรงในการเขียนเส้นทาง

### 2.8.6 เพิ่มจุดสำคัญ หรือสถานที่สำคัญต่างๆ

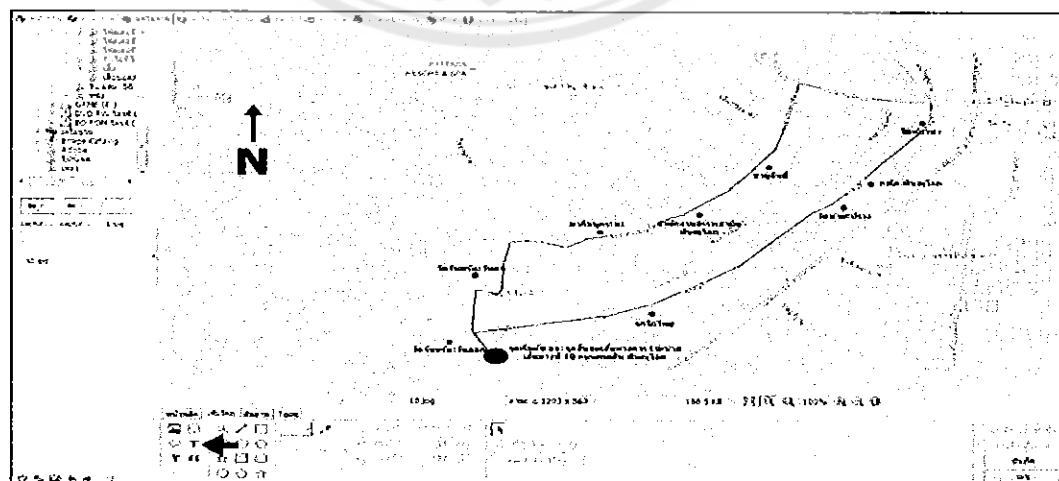
โดยใช้เครื่องมือวงกลม (ตามลูกศรสีแดง) โดยนำไปวางไว้ที่จุดสำคัญที่เราจะเพิ่มลงไป ดังรูปที่ 2.8



รูปที่ 2.8 ใช้เครื่องมือวงกลมในการทำจุดสำคัญ

### 2.8.7 เพิ่มข้อความหรือสถานที่ต่างๆ ในแผนที่

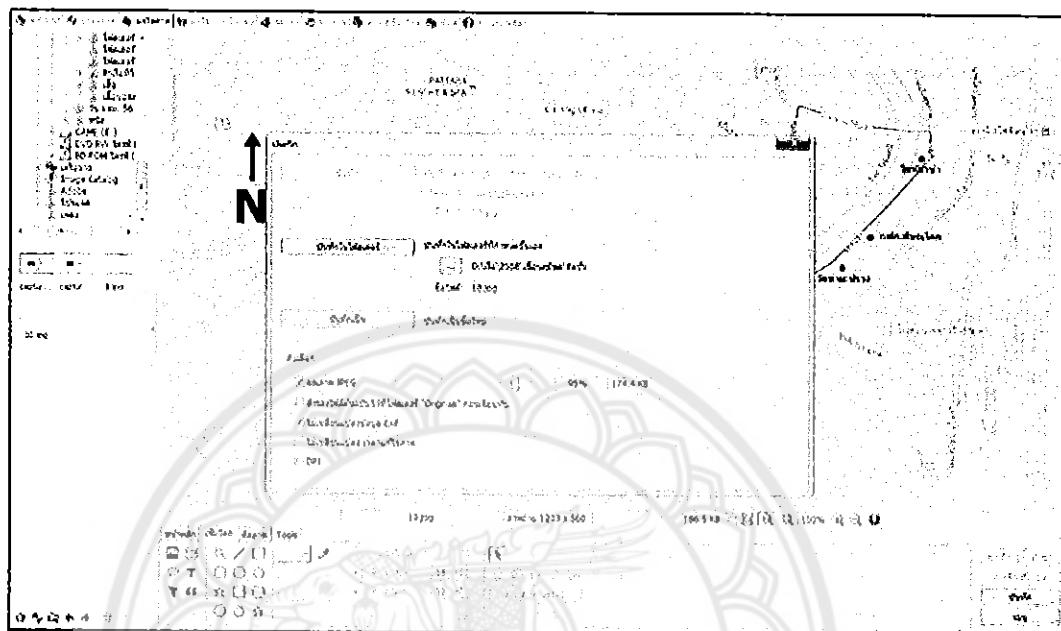
โดยใช้เครื่องมือเพิ่มตัวอักษร (ตามลูกศรสีแดง) คลิกเลือกที่เครื่องมือ แล้วทำการพิมพ์ ข้อความลงไป หลังจากนั้นนำข้อความไปวางไว้ยังจุดที่เราต้องการ ดังรูปที่ 2.9



รูปที่ 2.9 ใช้เครื่องมือ T ใน การเพิ่มข้อความ

### 2.8.8 บันทึกภาพที่ทำการเพิ่มเส้นทางเสร็จเรียบร้อยแล้ว

โดยเลือกที่เมนูบันทึกภาพ จะขึ้นหน้าจอมาดังรูป เลือกที่ ที่จะนำรูปภาพไปบันทึก ก่อนคลิกตกลง ดังรูปที่ 2.10

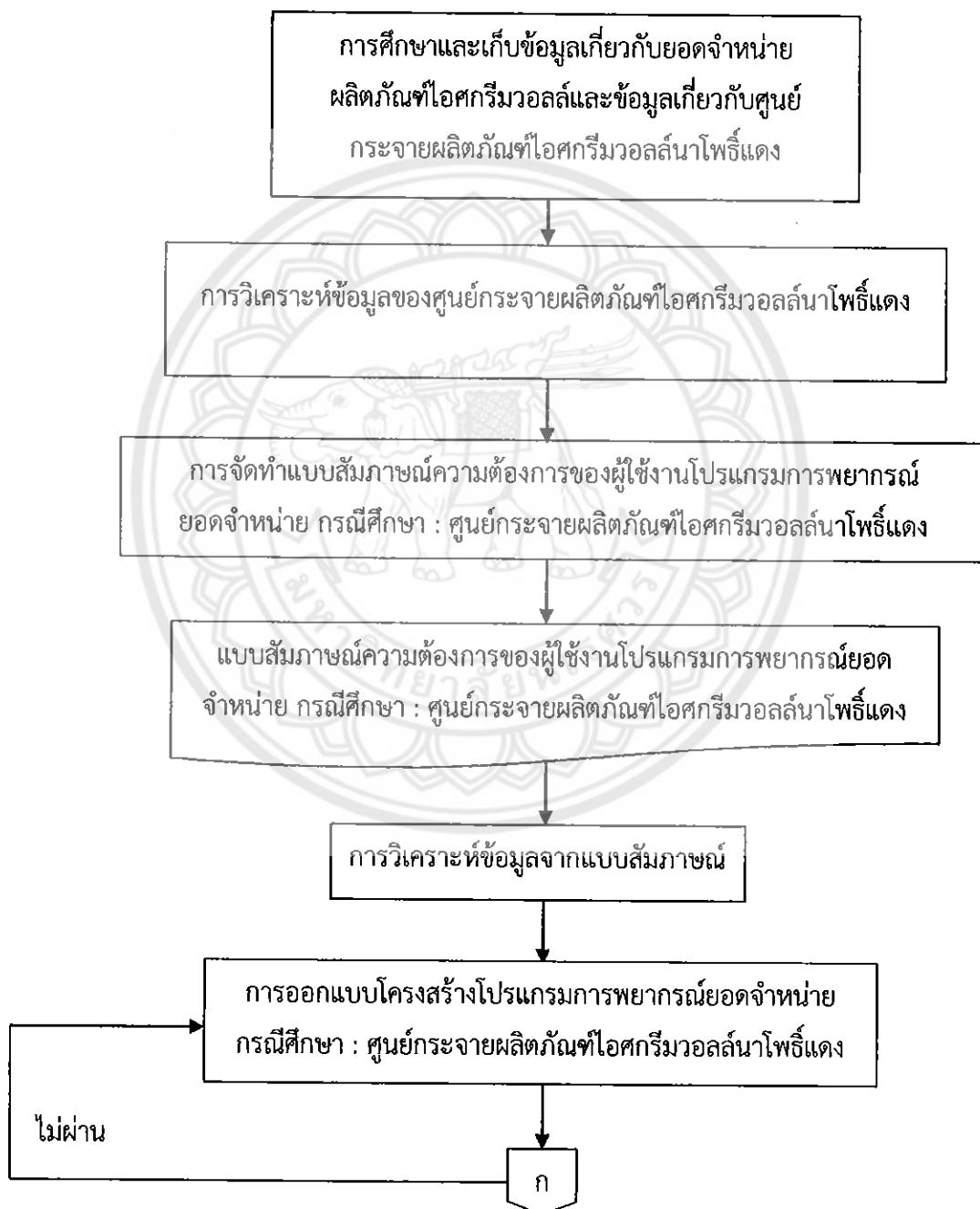


รูปที่ 2.10 หน้าต่างบันทึกภาพ

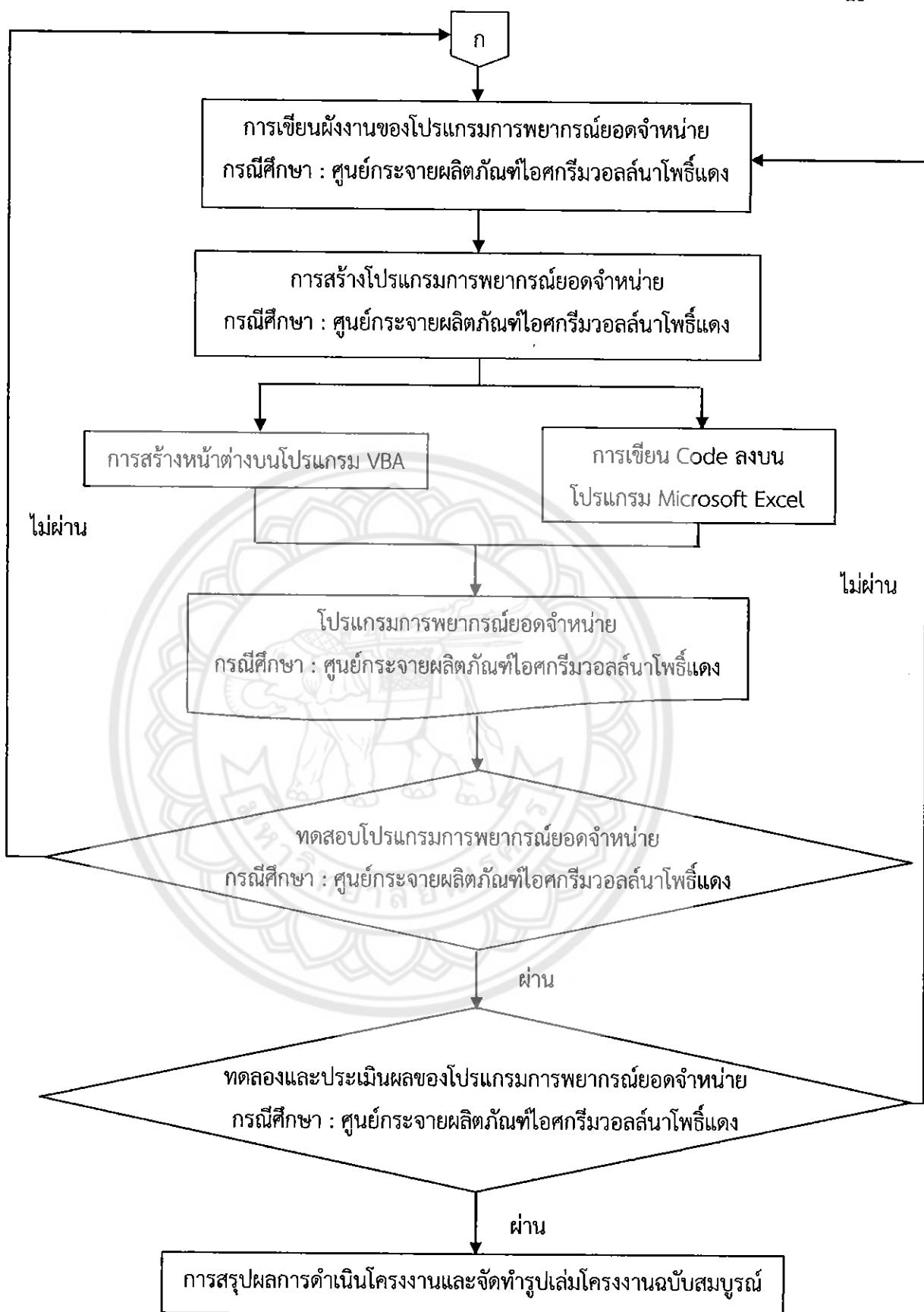
### บทที่ 3

## วิธีการดำเนินโครงการ

ขั้นตอนในการดำเนินโครงการ โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์น่าโพธิ์แดง ตั้งรุปที่ 3.1



รูปที่ 3.1 ผังงานแสดงขั้นตอนการดำเนินโครงการ



รูปที่ 3.1 (ต่อ) ผังงานแสดงขั้นตอนการดำเนินโครงการ

จากผังงานแสดงขั้นตอนการดำเนินโครงการ ทำให้สามารถจัดทำโปรแกรมพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ซึ่งการจัดทำโปรแกรมพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงนี้มีขั้นตอนในการดำเนินการ ดังต่อไปนี้

### **3.1 ศึกษาและเก็บข้อมูลเกี่ยวกับยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์และข้อมูลเกี่ยวกับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง**

- 3.1.1 ศึกษาและเก็บข้อมูลทั่วไปของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง
- 3.1.2 ศึกษาและเก็บข้อมูลพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง
- 3.1.3 ศึกษาและเก็บข้อมูลการขายของพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง
- 3.1.4 ศึกษาและเก็บข้อมูลยอดการสั่งซื้อของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง
- 3.1.5 ศึกษาและเก็บข้อมูลด้านเส้นทางในการจัดจำหน่ายของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

### **3.2 การวิเคราะห์ข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง**

เมื่อศึกษาและเก็บข้อมูลแล้ว คณานิสิตผู้จัดทำโครงการได้นำข้อมูลจากการศึกษาและสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง มาวิเคราะห์เพื่อจัดทำแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับความต้องการข้อมูลต่างๆ ในโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

### **3.3 การจัดทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง**

คณานิสิตผู้จัดทำโครงการจะนำข้อมูลที่ได้จากการวิเคราะห์มาจัดทำเป็นแบบสัมภาษณ์ เพื่อสำรวจความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ซึ่งคณานิสิตผู้จัดทำโครงการได้แบ่งการจัดทำแบบสัมภาษณ์ นี้ออกเป็น 5 ขั้นตอน ดังต่อไปนี้

- 3.3.1 กำหนดส่วนประกอบของแบบสัมภาษณ์โดยคณานิสิตผู้จัดทำโครงการได้กำหนด ส่วนประกอบนี้ออกเป็น 3 ส่วน คაชีแจงในการตอบแบบสัมภาษณ์ แสดงความคิดเห็น สถานภาพที่ว่าไปของผู้ตอบแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น และคำถามในแบบสัมภาษณ์

- 3.3.2 กำหนดคำถามที่จะถามในแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น โดยคณานิสิตผู้จัดทำโครงการได้แบ่งแบบสัมภาษณ์นี้ออกเป็น 2 ประเภท ดังต่อไปนี้

3.3.2.1 คำแบบสัมภาษณ์ปลายเปิด จะเป็นการแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมูลที่อยู่ในโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

3.3.2.2 คำแบบสัมภาษณ์ปลายเปิด จะเป็นข้อเสนอแนะต่างๆ

### 3.3.3 ร่างแบบสัมภาษณ์

3.3.4 ทดสอบแบบสัมภาษณ์โดยคนนิสิตผู้จัดทำโครงการได้นำแบบทดสอบแสดงความคิดเห็นไปทดสอบกับกลุ่มตัวอย่าง เพื่อที่จะได้นำข้อเสนอแนะไปปรับปรุงแก้ไข

3.3.5 ปรับปรุงแบบสัมภาษณ์ เพื่อทำให้แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นครบถ้วนสมบูรณ์มากที่สุด

## 3.4 การเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์

การเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์ โดยทำการเก็บข้อมูลจากผู้ประกอบการและสาขาศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง จำนวน 2 คน เพื่อที่จะได้นำข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นไปวิเคราะห์ข้อมูล

## 3.5 การวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์

จากการเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์ จึงได้ทราบข้อมูลต่างๆ ที่เกี่ยวกับความต้องการของผู้ประกอบการและสาขาศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง นำแบบสัมภาษณ์ไปให้ผู้ประกอบการและสาขาศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์ตอบแบบสัมภาษณ์ โดยคนนิสิตผู้จัดทำโครงการจึงทำการวิเคราะห์ข้อมูลที่ได้จากแบบสัมภาษณ์นี้ โดยใช้เกณฑ์การตัดสินใจว่า ถ้าผู้ประกอบการและสาขาตอบแบบสัมภาษณ์ เห็นด้วยกับความต้องการที่เสนอให้กับศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง หมายความว่า ทางผู้ประกอบการและสาขาศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงมีความต้องการให้มีข้อมูลชุดนั้นๆ อยู่ในโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงด้วย

## 3.6 ออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

จากการที่คนนิสิตผู้จัดทำโครงการได้ทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานแล้ว จึงได้ออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ซึ่งจะแบ่งออกเป็น 2 ส่วน ดังนี้

3.6.1 การออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

### 3.6.2 การออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการจัดการข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

เพื่อแสดงว่าแต่ละหน้าแผ่นงานจะประกอบด้วยใดบ้าง เมื่อออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงเสร็จแล้ว คณานิสิตผู้จัดทำโครงการก็จะเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

### 3.7 การเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

เมื่อทำการออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงแล้ว คณานิสิตผู้จัดทำโครงการจึงได้เขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง เพื่อแสดงถึงหลักการทำงานต่างๆ ของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

### 3.8 สร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

สร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง ในโปรแกรม Microsoft Excel โดยการเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel และใช้โปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA) มาช่วยในการควบคุมการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

### 3.9 ทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง

ทำการทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดง โดยคณานิสิตผู้จัดทำโครงการ เพื่อตรวจสอบดูว่าโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงใช้งานได้จริงหรือไม่ และไม่มีปัญหาเกิดขึ้นในขณะใช้งาน เมื่อคณานิสิตผู้จัดทำโครงการทำการทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงเสร็จสิ้นแล้ว จะนำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงนี้ไปให้ผู้ประกอบการและเลขานุรักษ์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันาโพธิ์แดงประเมินผลของการใช้งาน

172 38502



### 3.10 ทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ

27/08/2561

การทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ จะวัดผลจากความพึงพอใจของผู้ประกอบการและเลขานุการ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ โดยการทำแบบประเมินความพึงพอใจ จากนั้นนำผลการประเมินความพึงพอใจไปตรวจสอบว่า ตรงตามเกณฑ์ชี้วัดผลสำเร็จหรือไม่ หากไม่ตรงจะมีการนำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ ไปปรับปรุงแก้ไข เพื่อให้ตรงตามเกณฑ์ที่ใช้ชี้วัดผลสำเร็จ และจัดทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ

### 3.11 การจัดทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ

เมื่อจัดทำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติแล้ว ก็จะทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ เพื่อแนะนำการใช้งานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์ฯ ประจำเดือนสิงหาคม ที่ได้รับการอนุมัติ แสดงถึงความสามารถในการดำเนินโครงการต่อไป

### 3.12 การสรุปผลการดำเนินโครงการ และจัดทำรูปเล่มโครงการฉบับสมบูรณ์

## บทที่ 4

### ผลการดำเนินโครงการ

ผลการดำเนินโครงการของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดงมีดังนี้

#### 4.1 ศึกษาและเก็บข้อมูลเกี่ยวกับยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง

ในการศึกษาและเก็บรวบรวมข้อมูลในการจัดทำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง แบ่งออกเป็น 5 ส่วน ดังนี้

##### 4.1.1 ข้อมูลทั่วไปของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง

จากการเก็บข้อมูลทั่วไปของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดงพบว่า ข้อมูลทั่วไปของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง จะมีประวัติไอศครีมวอลล์ในประเทศไทย ประวัติของศูนย์น้าโพธิ์แดงจังหวัดพิษณุโลก ข้อมูลสถานที่ก่อตั้ง และข้อมูลสถานที่ประกอบการปัจจุบัน

##### 4.1.2 ข้อมูลพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง

จากการเก็บข้อมูลของพนักงานศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง พบร่วมกับการเก็บข้อมูลเพียงแค่สำเนาบัตรประชาชนของพนักงานแต่ละคนเพียงอย่างเดียว ไม่มีการเก็บข้อมูลอื่นๆ ทำให้ยากต่อการติดตามพนักงานแต่ละคนในเวลาที่มีปัญหา และเอกสารสำเนาบัตรประชาชนที่เก็บมาถูกจัดเก็บไว้ในแฟ้มเอกสาร ซึ่งยากต่อการค้นหา และเสี่ยงต่อการชำรุดสูญหาย

##### 4.1.3 ข้อมูลการขายของพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง

จากการเก็บข้อมูลการขายของพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง พบร่วมกับการจัดเก็บในรูปกรอกลงเอกสาร ซึ่งมีการสูญหาย หรือชำรุดเสียหายบ่อยครั้ง และเวลาที่นำมาตรวจนรูปเป็นยอดขายรายเดือน ยังมีความล่าช้าและมีความผิดพลาดจากการคำนวณสูง

##### 4.1.4 ข้อมูลยอดการสั่งซื้อของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง

4.1.4.1 จากการเก็บข้อมูลยอดการสั่งซื้อของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง พบร่วมกับการสั่งซื้อที่มีความผิดพลาดไม่ตรงต่อความต้องการของผู้บริโภคบ่อยครั้ง อาทิเช่น

อาทิเช่น ในบางเดือนมีการสั่งไอศครีมมวลล์มากเกินความต้องการ และในบางเดือนสั่งไอศครีมมวลล์ไม่เพียงพอต่อความต้องการ ทำให้เกิดผลเสียทั้ง 2 อย่าง

4.1.4.2 ยอดขายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์ของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์ แดง จังหวัดพิษณุโลก ในปี พ.ศ. 2557 กับ พ.ศ. 2558 มีผลิตภัณฑ์ทั้งหมด 49 ผลิตภัณฑ์ ดังรูปที่ 4.1 - 4.6

ที่	รายการสินค้า	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57
1	แพ็คเดลปิโป๊เบนบอร์	1020	1720	1993	1950	2124	1770	1174	1530	1982	2197	1548	1136
2	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็กแซก	162	293	370	483	470	213	206	320	360	432	297	288
3	แพ็คเดลปิโป๊เบนฟาร์มา	2930	2750	2200	1208	2110	3014	2304	3460	2932	2736	2213	1404
4	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็กซ์บีบี	2114	1600	2130	1748	1658	1648	1220	2014	2003	1801	1360	960
5	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็กซ์บีบี แมด	720	1350	1270	1226	830	435	840	720	1021	1053	751	612
6	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็กซ์บีบีโน๊ร์	194	418	386	520	630	398	194	420	575	560	367	324
7	แพ็คเดลปิโป๊เบนเคราตน์เบป	480	670	830	920	1320	720	430	728	852	972	675	524
8	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็คเคลรัน	320	632	848	530	248	194	390	274	521	510	421	397
9	แพ็คเดลปิโป๊เบนฟาร์มาเน็น	520	436	1130	648	638	298	320	638	837	693	648	504
10	แพ็คเดลปิโป๊เบนฟาร์มาไตรุ่น	426	534	583	536	694	810	698	776	810	1170	720	495
11	เอชีบีสีฟ้าพีเค P30	214	316	398	398	494	310	254	372	504	483	331	240
12	เอชีบีสีฟ้าพีเค P30	204	318	368	428	686	284	250	324	582	481	322	241
13	วอลล์ทีโอเปิลฟานน์คลา P25	470	1020	1074	1256	1430	640	620	738	852	1125	883	575
14	วอลล์ทีโอเปิลฟานน์คลา P25	618	998	993	1240	1438	638	626	729	1123	950	775	750
15	เอชีบีสีฟ้าพีเค กระชิลล์ส์ว่า P50	259	538	720	694	812	472	328	550	657	650	583	350
16	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็คท์	199	384	428	390	355	331	218	553	801	375	321	309
17	แพ็คเดลปิโป๊เบนเจ็คท์	226	419	473	453	493	320	235	269	360	397	330	270

รูปที่ 4.1 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์ปี 2557 รายการที่ 1 - 17

ที่	รายการสินค้า	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57
18	วอลล์ทีโอเปิลฟอน	212	390	648	696	774	469	268	530	330	504	487	293
19	คลอร์เบนโซลฟลากเกจเซ็ตเก็บกลิ่น	392	500	538	530	528	298	222	490	354	552	360	292
20	คลอร์เบนโซลฟลากเกจวิชา	380	448	530	399	670	256	213	430	480	432	361	287
21	คลอร์เบนโซล แบล็คเกิลเพท	223	257	223	256	222	198	167	226	408	297	229	197
22	คลอร์เบนโซลไดเรชั่ลซิงเกิลเก็บกลิ่น	234	274	289	332	366	198	236	354	317	321	260	283
23	คลอร์เบนโซลฟลักซ์ คริสตี้	113	199	411	155	211	168	108	168	132	143	187	105
24	คลอร์เบนโซลฟลักซ์คริสต์	235	312	253	350	366	199	224	400	180	231	282	171
25	คลอร์เบนโซลฟลักซ์คริสต์เจรเคนส์	255	333	247	269	222	209	186	222	291	355	281	242
26	วอลล์ทีโอไวฟ์ฟิล์ม	211	412	398	436	553	392	313	298	340	384	336	264
27	วอลล์ทีโอเจ็อก	224	301	311	357	401	198	165	158	504	360	264	232
28	วอลล์ทีโอวิลเดนฟิล์ม	435	692	856	769	998	628	435	743	336	540	432	396
29	วอลล์ทีโอวิลเดนฟิล์ม	157	324	290	264	455	222	189	178	448	299	240	168
30	บันกันฟลัฟฟ์คลาสิก	96	139	157	199	215	113	186	155	208	148	127	112
31	วอลล์ทีโอเก็อกโนเก็ตชิพ	223	299	409	443	511	296	168	255	253	336	264	216
32	วอลล์ทีโอเมบูลวูฟ	112	157	615	316	299	182	135	218	312	168	157	138
33	แมกนั่มล็อกล็อก	99	198	189	312	186	230	113	133	125	192	130	112
34	บันบันฟลัฟฟ์เก็อกท์ 77G	98	120	161	168	178	130	122	109	124	192	120	134

รูปที่ 4.2 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์ปี 2557 รายการที่ 18 - 34

ที่	รายการน้ำดื่ม	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57	ก.ค.-58
35	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	78	299	320	412	443	220	155	158	144	280	140	196	
36	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	98	175	222	228	310	180	144	116	280	150	160	124	
37	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	90	155	147	155	239	146	123	106	120	150	160	98	
38	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	13	69	80	58	56	34	40	39	90	56	32	40	
39	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	11	28	36	22	16	15	16	16	32	24	18	15	
40	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	8	39	44	23	32	15	22	30	24	26	18	22	
41	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	13	9	16	13	10	6	8	19	8	16	11	5	
42	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	15	29	32	33	30	14	24	26	19	42	21	12	
43	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	13	35	44	46	48	38	22	22	30	26	28	24	
44	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	8	26	23	22	21	11	12	16	19	18	21	17	
45	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	23	34	44	30	38	33	25	28	16	31	22	24	
46	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	8	10	12	9	12	10	12	8	24	19	16	15	
47	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	13	13	18	21	20	13	14	26	18	24	16	12	
48	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	11	14	28	25	22	25	20	40	30	22	25	21	
49	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	13	16	10	12	8	8	10	12	7	16	15	18	

รูปที่ 4.3 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลลีปี 2557 รายการที่ 35 - 49

ที่	รายการน้ำดื่ม	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57	ก.ค.-58
1	น้ำอัดลมปี๊บ เก็บไว้	1020	1720	1993	1950	2124	1770	1174	1539	1982	2197	1548	1136	
2	น้ำอัดลมปี๊บเข้มข้น	162	293	370	483	470	213	206	320	360	432	297	288	
3	น้ำอัดลมปี๊บแห้ง ลาวา	2930	2750	2200	1208	2110	3014	2304	3460	2952	2736	2213	1404	
4	น้ำอัดลมปี๊บ บีกอัคช์สูตร	2114	1600	2130	1748	1658	1648	1220	2014	2003	1801	1360	960	
5	น้ำอัดลมปี๊บ บีกอัคช์สูตร	720	1350	1270	1226	830	435	840	720	1021	1053	751	612	
6	น้ำอัดลมปี๊บแห้งเจลลี่โนร์	194	418	386	520	630	398	194	420	575	540	367	324	
7	น้ำอัดลมปี๊บกลากอนปี๊บ	480	670	830	920	1320	720	430	728	852	972	675	524	
8	น้ำอัดลมปี๊บ ร็อกเก็ตอ่อนุ	320	632	848	530	248	194	390	274	521	510	421	307	
9	น้ำอัดลมปี๊บแห้ง แสงในห้องเย็น	520	456	1130	648	638	298	320	638	837	693	648	504	
10	น้ำอัดลมปี๊บแห้งหนอน่ากิน	426	534	580	536	684	810	698	776	810	1170	720	495	
11	เอเชี่ยนฟลัวร์ ช็อกโกแลต P30	214	316	396	398	694	310	254	372	504	683	331	240	
12	เอเชี่ยนฟลัวร์ รามนี่ครีม P30	204	318	398	428	485	284	250	324	582	491	322	241	
13	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	470	1020	1074	1236	1430	640	620	738	852	1125	883	575	
14	ชาล็อกเกอร์ห้องตู้แช่	618	998	993	1260	1438	638	626	729	1123	950	775	750	
15	เอเชี่ยนฟลัวร์ กระปุกหัวคาว P50	258	538	720	694	812	472	328	550	657	650	583	350	
16	น้ำอัดลมปี๊บ ช็อกโกแลต	199	384	628	390	355	331	218	553	801	375	321	309	
17	น้ำอัดลมปี๊บ ช็อกโกแลต	226	419	473	453	493	320	235	269	360	387	330	270	

รูปที่ 4.4 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลลีปี 2558 รายการที่ 1 - 17

ที่	รายการสินค้า	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57	จ.ค.-57
18	วอลล์สีคล้ำเหลือง	212	390	668	696	774	468	268	530	330	504	497	293	
19	คงที่แข็งไม้สนสีครีมไม้เคลือบ	392	500	538	530	528	298	222	490	354	552	360	292	
20	คงที่แข็งไม้สนสีครีมไม้เคลือบ	380	448	530	399	670	256	213	439	480	432	361	287	
21	คงที่แข็งไม้ แบบฟาร์มเรียบ	223	257	223	236	222	198	167	226	408	297	229	197	
22	คงที่แข็งไม้สีขาวอ่อนสีครีมไม้เคลือบ	234	274	289	332	366	198	236	354	317	321	269	283	
23	คงที่แข็งไม้สีขาวอ่อนสีมัสดะ กว้างหนา	113	199	411	155	211	168	168	168	132	143	187	105	
24	คงที่แข็งไม้สีขาวอ่อนสีครีมเบรซ์	235	312	253	350	366	199	224	490	180	231	282	171	
25	คงที่แข็งไม้สีขาวอ่อนสีครีมเบรซ์	233	333	247	269	222	200	186	222	291	355	281	242	
26	วอลล์สีฟ้าเข้ม	211	412	398	436	553	392	313	298	340	394	336	264	
27	วอลล์สีฟ้าเข้ม	224	301	311	357	401	198	166	158	504	360	264	232	
28	วอลล์สีฟ้าดินสอฟฟ์	435	692	856	769	998	628	435	743	336	540	432	396	
29	วอลล์สีฟ้าดินสอฟฟ์	157	364	290	264	455	222	189	178	448	299	240	168	
30	แมกนั่นเฟลฟลากสีฟ้า	96	139	157	199	215	113	186	155	208	148	127	112	
31	วอลล์สีฟ้าอ่อนโนนสีฟ้า	223	299	409	443	511	296	169	255	253	336	264	216	
32	วอลล์สีฟ้าเข้มฟ้า	112	157	615	316	299	182	135	218	312	168	157	138	
33	แมกนั่นอ่อนลมฟ้า	99	198	189	312	186	230	113	133	125	192	130	112	
34	แมกนั่นอ่อนโนนสีฟ้า 77G	98	120	161	168	178	130	122	100	124	192	120	134	

รูปที่ 4.5 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลีปี 2558 รายการที่ 18 - 34

ที่	รายการสินค้า	ม.ค.-57	ก.พ.-57	มี.ค.-57	เม.ย.-57	พ.ค.-57	มิ.ย.-57	ก.ค.-57	ส.ค.-57	ก.ย.-57	ต.ค.-57	พ.ย.-57	ธ.ค.-57	จ.ค.-57
35	วอลล์สีฟ้าเข้มฟ้า	78	299	320	412	443	220	155	158	144	280	140	196	
36	วอลล์สีฟ้าเข้มฟ้า อุ่นๆ	98	175	222	228	310	180	144	116	280	150	160	124	
37	วอลล์สีฟ้าเข้มฟ้า เกรวะส์	90	155	147	155	239	165	123	106	120	150	160	98	
38	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้าอ่อนสีครีม 180	13	60	80	58	56	34	40	30	90	56	32	40	
39	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้า 420G	11	28	36	22	16	15	16	16	32	24	18	15	
40	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้า 420G	8	30	44	23	32	15	22	30	24	26	18	22	
41	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้า 420G	13	9	16	13	10	6	8	19	8	16	11	5	
42	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้า 420G	15	29	32	33	39	14	24	26	19	42	21	12	
43	วอลล์สีฟ้าอ่อนสีฟ้า 180	13	35	44	46	49	39	22	22	30	26	28	24	
44	วอลล์สีฟ้า โนร์ม 240G	8	26	23	22	21	11	12	16	19	18	21	17	
45	วอลล์สีฟ้า ก่อร่องโนร์ม โนร์มเพน	23	34	44	30	38	33	25	28	16	31	22	24	
46	วอลล์สีฟ้า ก่อร่องโนร์ม โนร์มเพน	8	10	12	9	12	10	12	8	24	19	16	15	
47	วอลล์สีฟ้า ก่อร่องโนร์ม โนร์มเพน	13	13	18	21	20	13	14	26	18	24	16	12	
48	วอลล์สีฟ้า ก่อร่องโนร์ม 435G	11	14	28	25	22	25	20	40	30	22	25	21	
49	วอลล์สีฟ้า ก่อร่องโนร์ม เป๊ปส์ช็อก	13	16	10	12	8	8	10	12	7	16	15	18	

รูปที่ 4.6 ตารางแสดงยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลีปี 2558 รายการที่ 35 - 49

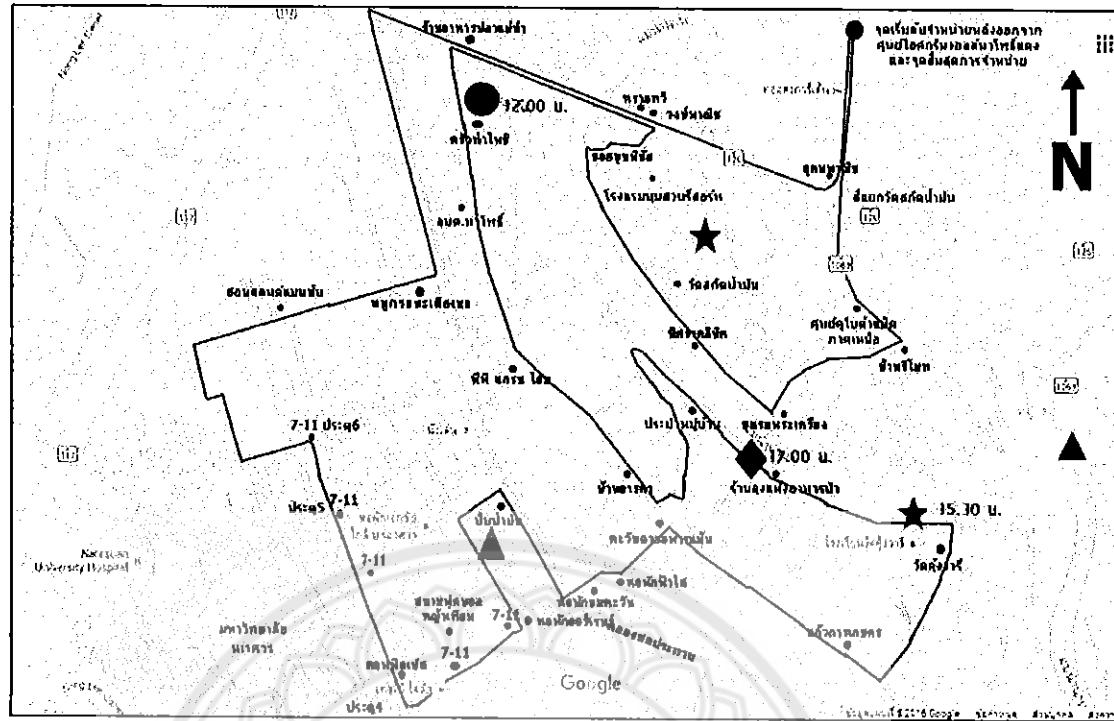
#### 4.1.5 ข้อมูลด้านเส้นทางในการจัดจำหน่ายของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

จากการเก็บข้อมูลของเส้นทางในการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์ของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง พบว่า เส้นทางในการจัดจำหน่ายยังมีความเหลื่อมล้ำในเรื่องของรายได้ออยู่ในแต่ละเส้นทาง และไม่มีการบันทึกเส้นทางในการจัดจำหน่าย ของแต่ละเส้นทางที่ชัดเจน ทำให้เกิดปัญหาเมื่อมีการเปลี่ยนพนักงานหรือย้ายเส้นทางในการจัดจำหน่าย ทำให้ขายทับเส้นทางกันและไม่ท้วง

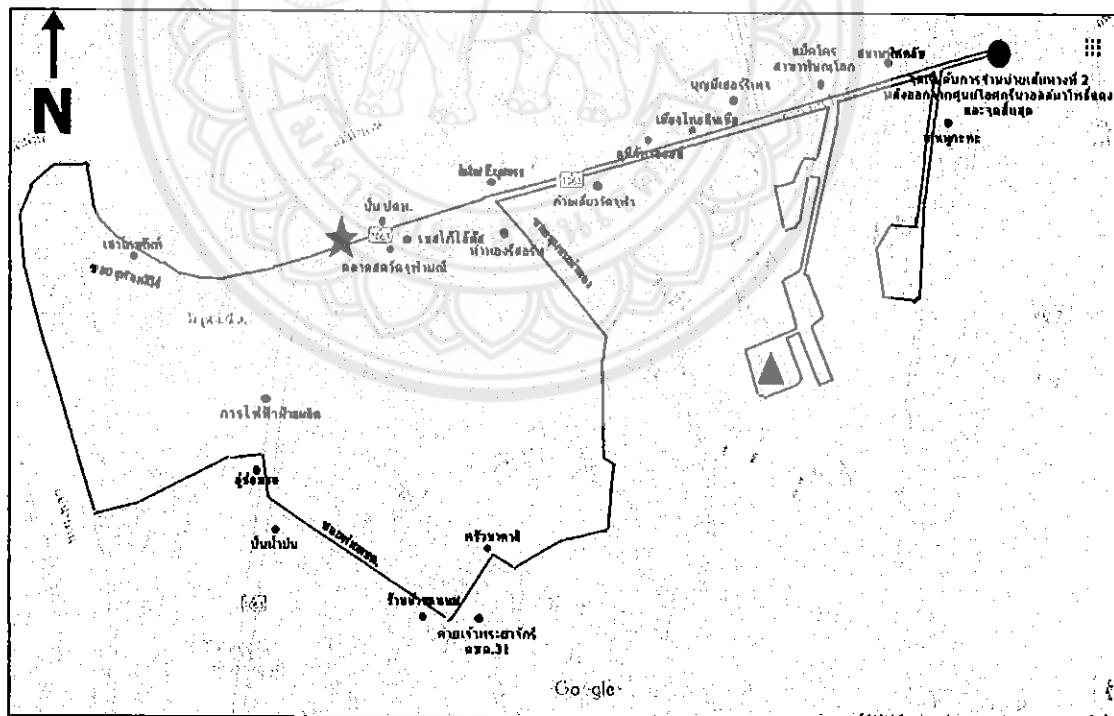
ตัวอย่าง เส้นทางในการจำหน่ายในปัจจุบันที่ยังมีความเหลื่อมล้ำในเรื่องของรายได้ของแต่ละเส้นทาง แสดงตั้งรูปที่ 4.8-4.17 (ความหมายของสัญลักษณ์ในแผนที่การจำหน่ายแสดงตั้งรูปที่ 4.7)



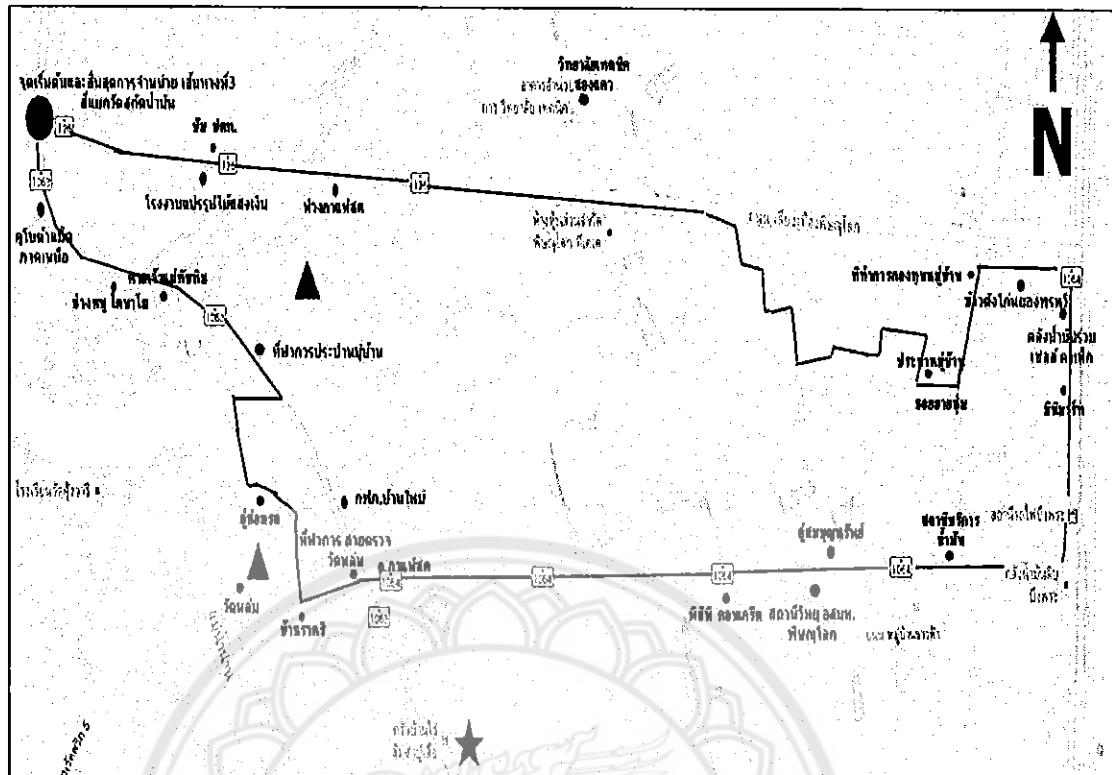
รูปที่ 4.7 สัญลักษณ์ในแผนที่การจำหน่าย



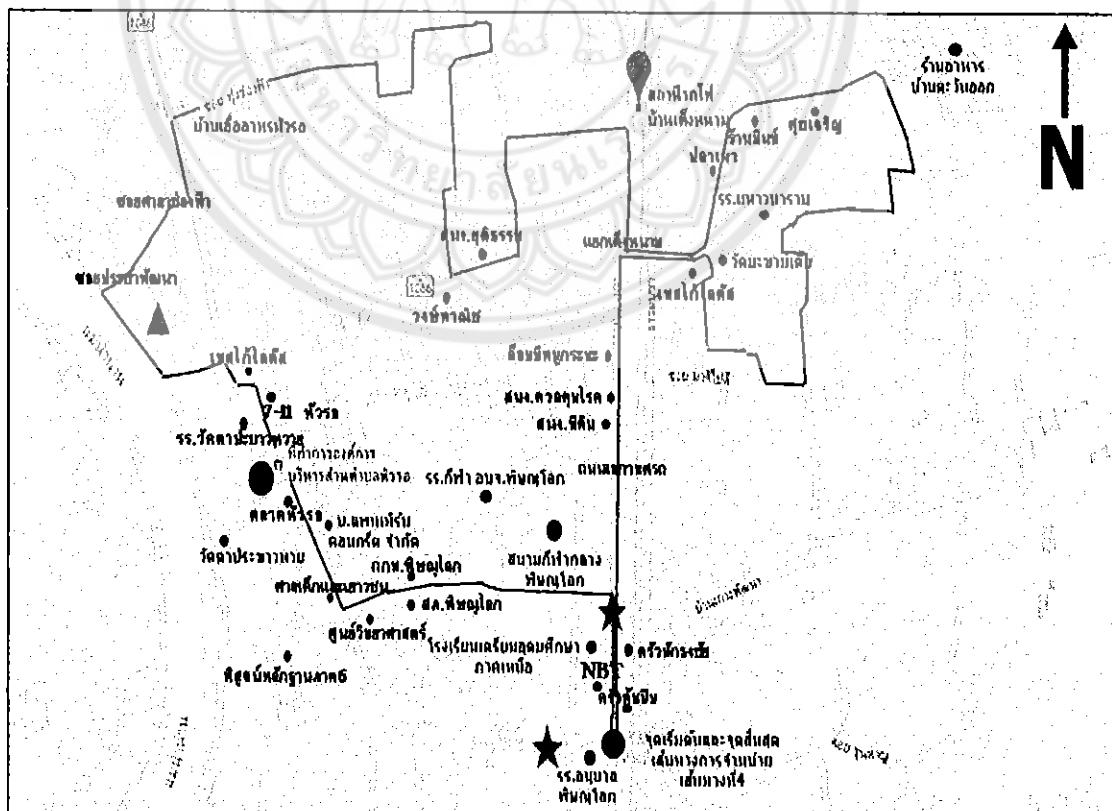
รูปที่ 4.8 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 1



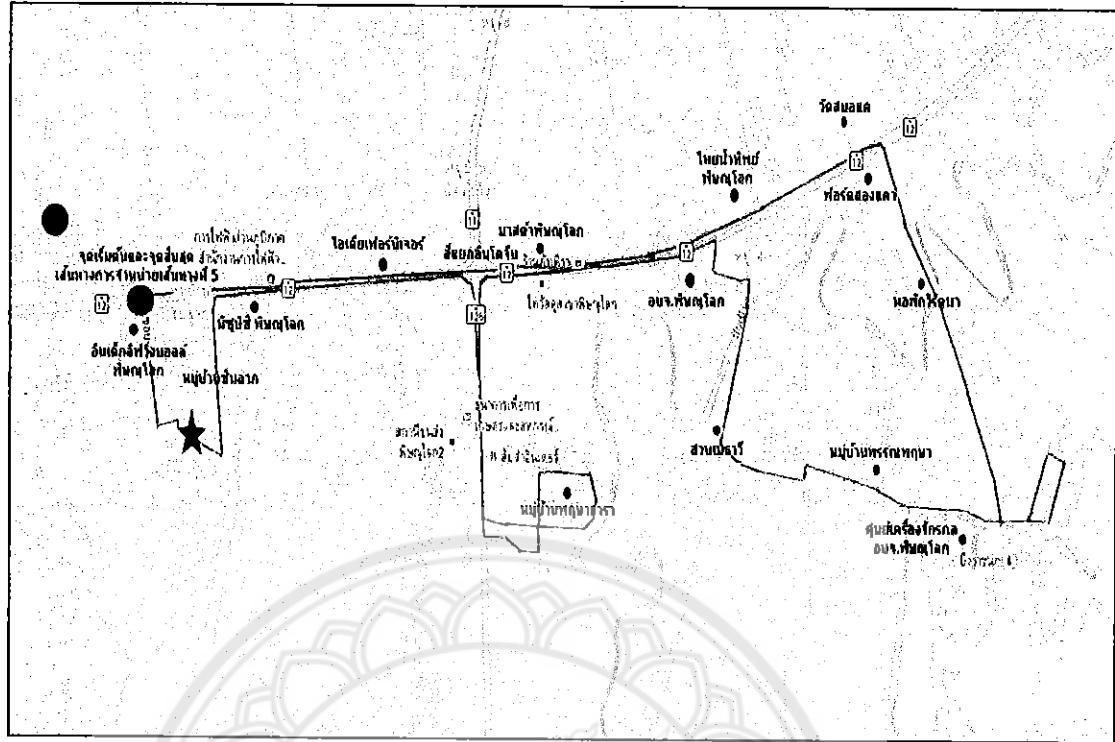
รูปที่ 4.9 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 2



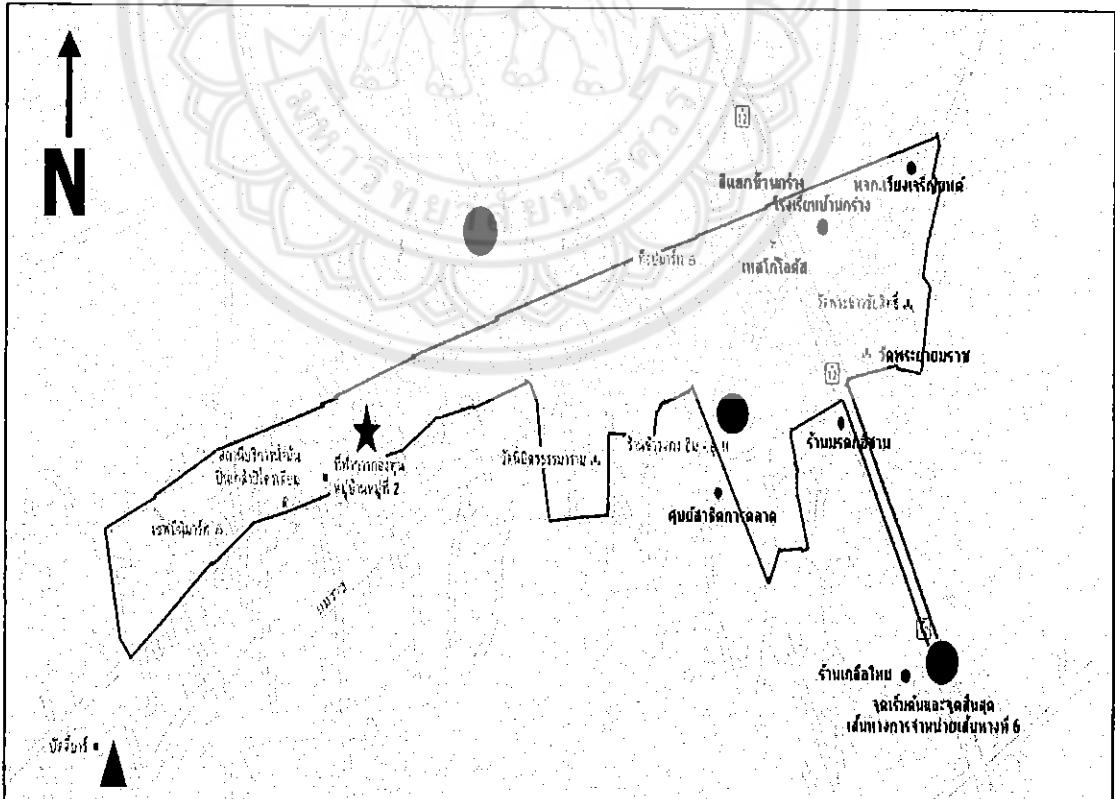
รูปที่ 4.10 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 3



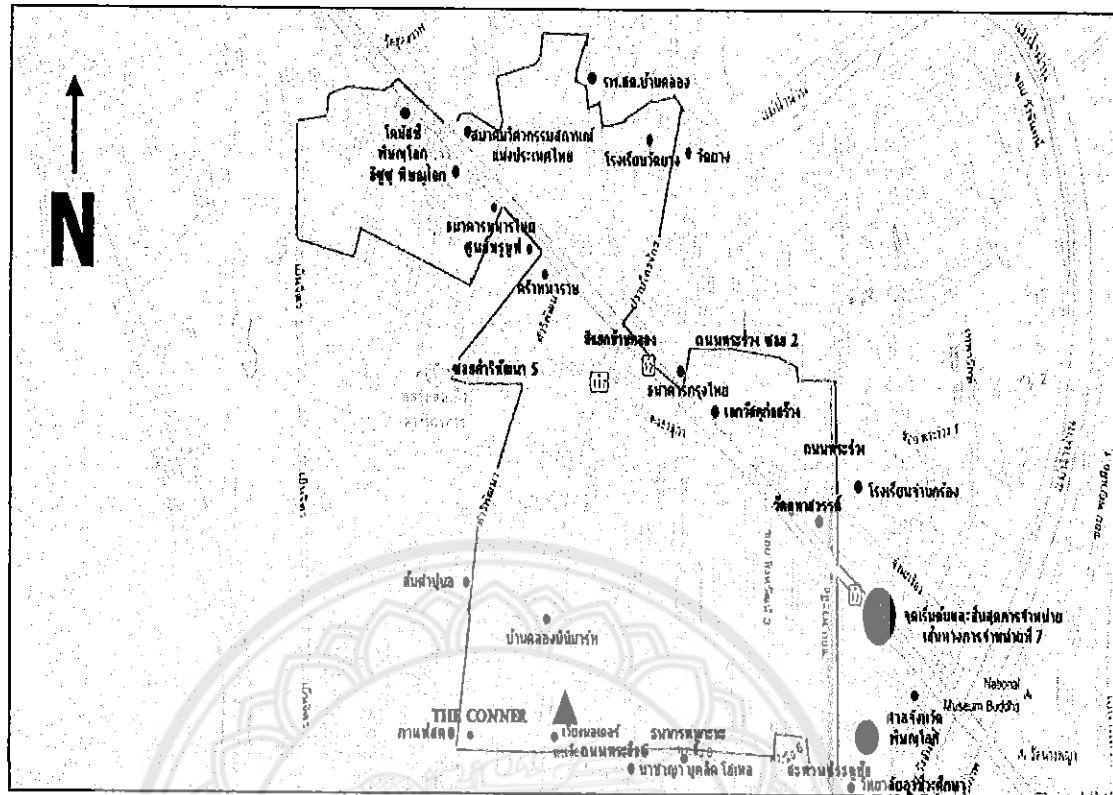
รูปที่ 4.11 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 4



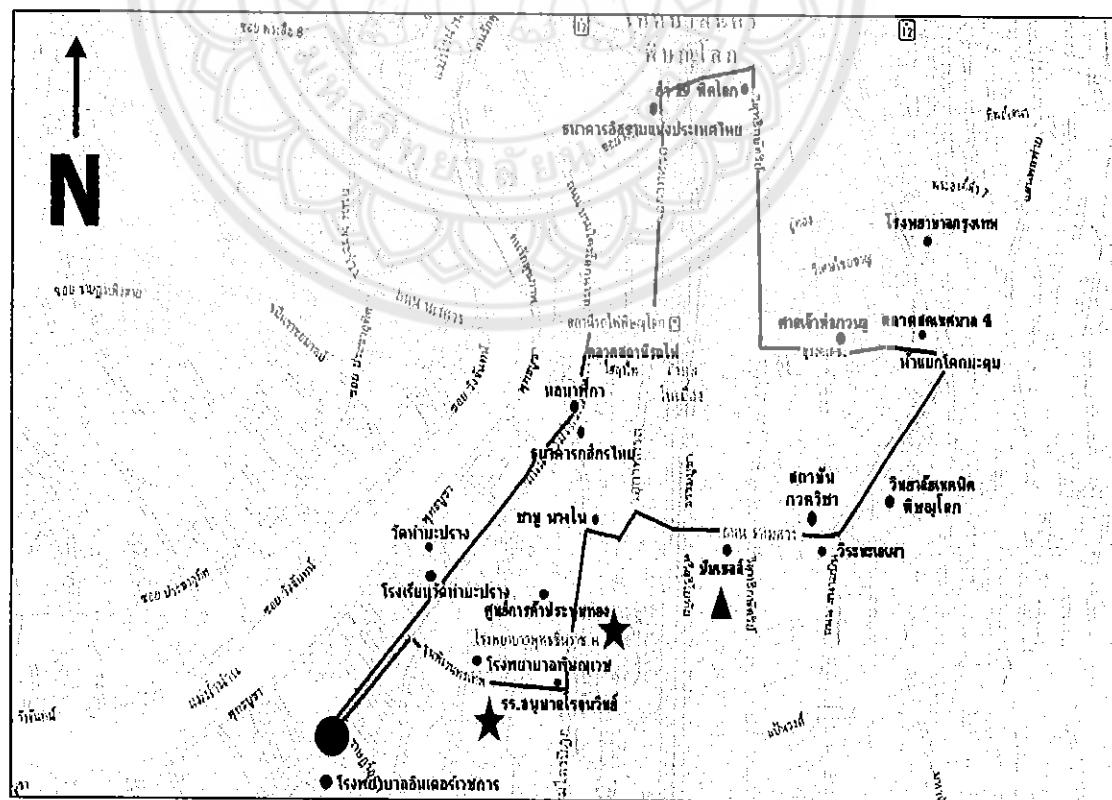
รูปที่ 4.12 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 5



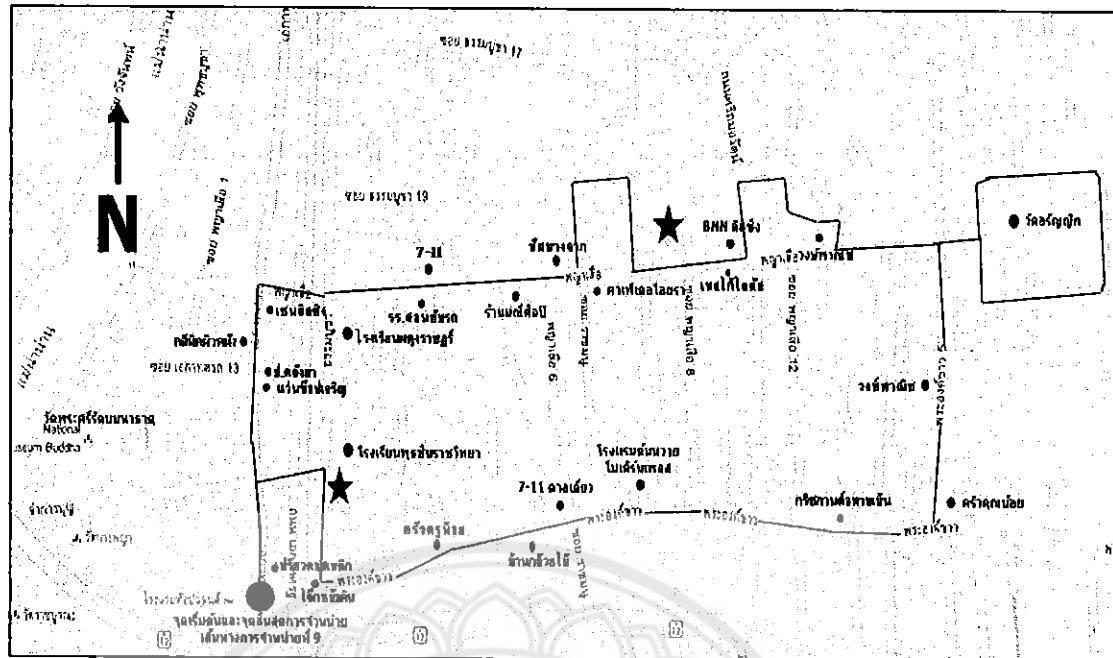
รูปที่ 4.13 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่วยเส้นทางที่ 6



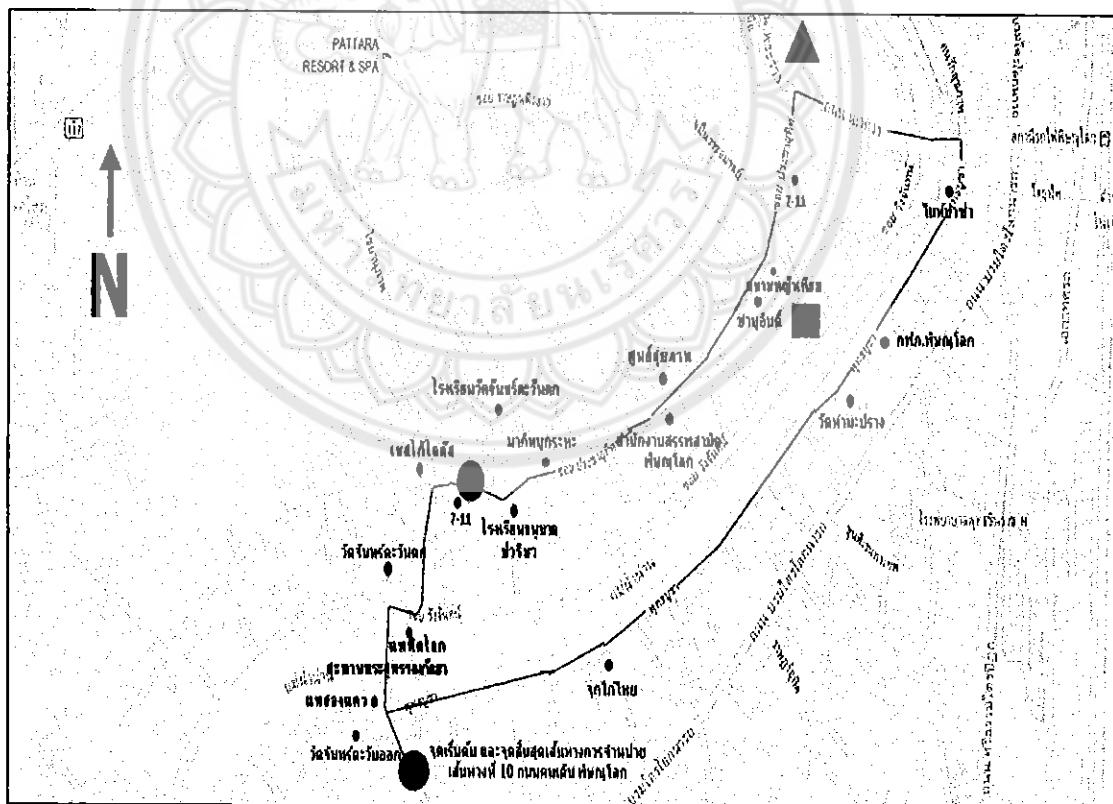
รูปที่ 4.14 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 7



รูปที่ 4.15 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 8



รูปที่ 4.16 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 9



รูปที่ 4.17 แผนที่ปัจจุบันการจำหน่ายเส้นทางที่ 10

## 4.2 การวิเคราะห์ข้อมูลของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง

จากการวิเคราะห์ปัญหาการทำงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง ปัญหาที่เกิดขึ้นหลักๆ คือ มีการสั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้มามากในปริมาณที่ไม่ตรงกับความต้องการของผู้บริโภค ไม่ว่าจะเป็นการสั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้มามากเกินความต้องการของผู้บริโภค หรือสั่งผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้มาน้อยกว่าความต้องการของผู้บริโภค ซึ่งใน 2 กรณีนี้จะทำให้เกิดความเสียหายต่อรายได้ของพนักงานและรายได้ของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดงได้ ปัญหาที่พบต่อมาคือ เอกสารต่างๆ ข้อมูลที่บันทึกต่างๆ อาทิเช่น ประวัติของพนักงาน ยอดการขายของพนักงาน ทางศูนย์ยังไม่มีการบันทึกที่ชัดเจน และปัญหาหลักอย่างสุดท้ายคือ เส้นทางในการจัดจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์ เส้นทางในการจัดจำหน่ายยังมีความเหลื่อมล้ำในเรื่องของรายได้อยู่ในแต่ละเส้นทาง และยังไม่มีการบันทึกที่แน่นอน ทำให้เกิดปัญหาเมื่อมีการเปลี่ยนพนักงานหรือย้ายเส้นทางในการจัดจำหน่าย ทำให้ขาดช่องทับเส้นทางกันและไม่ทั่วถึง จากปัญหาดังกล่าวที่กล่าวมานั้น คณะกรรมการผู้จัดทำโครงการจึงคิดจัดทำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง ขึ้นมาเพื่อแก้ไขปัญหาต่างๆ ที่กล่าวมาข้างต้น โดยที่จะใช้โปรแกรม Microsoft Excel 2010 ในการจัดเก็บข้อมูลต่างๆ และใช้ในการคำนวนหาค่าพยากรณ์ผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้มในการสั่งซื้อเดือนถัดไป และใช้โปรแกรม PhotoScape ในการสร้างแผนที่เส้นทางจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์

## 4.3 การจัดทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง

จากการจัดทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง เพื่อสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดงมีขั้นตอนดังนี้

4.3.1 การสร้างแบบสัมภาษณ์ความต้องการของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง ซึ่งจะแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ ส่วนที่ 1 ความต้องการเกี่ยวกับข้อมูลพื้นฐานในโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง และส่วนที่ 2 ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง ดังรูปที่ 4.18

**แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นของสถานประกอบการ  
ต่อความต้องการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ**

แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นนี้ ทำขึ้นเพื่อให้ทราบถึงความต้องการของสถานประกอบการต่อการ  
สร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการให้เกิดความสะดวกในการเก็บข้อมูลของพนักงาน

**คำ解釋แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น**

- 1.เพื่อให้ผู้จัดทำโครงการได้มีโอกาสรับทราบความต้องการของสถานประกอบการ
- 2.โปรดทำเครื่องหมาย  และกรอกข้อมูลให้สมบูรณ์

**ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น**

- 1.สถานะผู้กรอกแบบสัมภาษณ์  ผู้ประกอบการ  พนักงานขาย  อื่นๆ.....
- 2.เพศ  ชาย  หญิง

**ส่วนที่ 2 ความคิดเห็นเกี่ยวกับข้อมูลที่อยู่ในโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ**

ถ้ามีการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ ทำนั้นต้องการให้โปรแกรมนี้ช่วยเหลือท่านในเรื่องอะไรบ้าง

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ	
	ต้องการ	ไม่ต้องการ
1.ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนตัดไป		
2.จะเป็นประวัติ		
2.1 ข้อมูลส่วนตัว		
2.1.1 ชื่อ – นามสกุล		
2.1.2 หมายเลขบัตรประจำตัวประชาชน		
2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด		
2.1.4 หมู่เลือด		
2.1.5 สัญชาติ/ศาสนา		
2.1.6 เบอร์โทรศัพท์		
2.1.7 อื่นๆ.....		
2.2 ข้อมูลด้านการศึกษา		
2.2.1 วุฒิการศึกษา		
2.2.2 สถานศึกษา		
2.2.3 อื่นๆ.....		

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ	
	ต้องการ	ไม่ต้องการ
2.3 ข้อมูลที่พักอาศัย		
2.3.1 ที่อยู่ปัจจุบัน		
2.3.2 ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน		
2.3.3 อื่นๆ.....		
3. ข้อมูลด้านการขาย		
3.1 วันที่เริ่มทำงาน		
3.2 จำนวนวันที่ทำงาน		
3.2.1 จำนวนวันที่ทำงานในแต่ละเดือน		
3.2.2 จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม		
3.3 จำนวนวันที่หยุดงาน		
3.3.1 จำนวนวันที่หยุดงานในแต่ละเดือน		
3.3.2 จำนวนวันที่หยุดงานโดยรวม		
3.4 ยอดขาย		
3.4.1 ยอดขายรายวัน		
3.4.2 ยอดขายรายเดือน		
3.4.3 ยอดขายรายปี		
3.4.4 ยอดขายโดยรวมทั้งหมด		
3.5 อื่นๆ.....		
4. ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย		
4.1 แผนที่เส้นทางการขาย		
4.2 ระยะทาง		
4.3 อัตราค่าน้ำมัน		
4.4 อื่นๆ.....		
5. ข้อมูลเกี่ยวกับรถ		
5.1 วันที่ตรวจเช็คสภาพรถ		
5.2 วันที่เปลี่ยนน้ำมันเครื่อง		
5.3 ประวัติการซ่อมรถ		
5.4 อื่นๆ.....		

### ส่วนที่ 3 ข้อเสนอแนะ

ท่านต้องการเพิ่มเติมอะไร ในโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ

.....

.....

#### 4.4 การเก็บข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์

จากการนำแบบสัมภาษณ์ไปสัมภาษณ์ผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดงและเลขานุการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง จำนวน 2 ท่าน ได้รับข้อมูลกลับคืน จำนวน 2 ฉบับ คิดเป็นร้อยละ 100 มีรายละเอียด ดังนี้

การแปลผลข้อมูล จะแปลผลจากการถือเสียงข้างมากเป็นเกณฑ์ ดังนี้

4.4.1 ถ้ามีจำนวนผู้ทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการมีความต้องการข้อมูลมากกว่าหรือเท่ากับร้อยละ 50 หมายความว่า ต้องการข้อมูล

4.4.2 ถ้ามีจำนวนผู้ทำแบบสัมภาษณ์ความต้องการมีความต้องการข้อมูลน้อยกว่า ร้อยละ 50 หมายความว่า ไม่ต้องการข้อมูล

#### 4.5 การวิเคราะห์ข้อมูลจากแบบสัมภาษณ์

4.5.1 หัวข้อความต้องการที่ 1 ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป ผลจากการตอบแบบสัมภาษณ์ พบว่า ผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดงและเลขานุการให้แสดงค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 1 ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป ดังตารางที่ 4.1

ตารางที่ 4.1 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 1 ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
1. ค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายเดือนถัดไป	2	100	-	-

4.5.2 หัวข้อความต้องการที่ 2 ระบุเป็นประวัติ ผลจากการตอบแบบสัมภาษณ์ พบว่า ผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดงและเลขานุการให้แสดง ชื่อ – นามสกุล หมายเลขอัตรประจำตัวประชาชน วัน/เดือน/ปีเกิด หมู่เลือด สัญชาติ/ศาสนา เบอร์โทรศัพท์ วุฒิการศึกษา ที่อยู่ปัจจุบัน ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 และ มีผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดงและเลขานุการที่ไม่ต้องการให้แสดง สถานศึกษา จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 2 คะแนนโครงงาน ดัง ตารางที่ 4.2

**ตารางที่ 4.2 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 2 ระเบียนประวัติ**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
<b>2. ระเบียนประวัติ</b>				
<b>2.1 ข้อมูลส่วนตัว</b>				
2.1.1 ชื่อ – นามสกุล	2	100	-	-
2.1.2 หมายเลขบัตรประจำตัวประชาชน	2	100	-	-
2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด	2	100	-	-
2.1.4 หมู่เลือด	2	100	-	-
2.1.5 สัญชาติ/ศาสนา	2	100	-	-
2.1.6 เบอร์โทรศัพท์	2	100	-	-
2.1.7 อื่นๆ.....	-	-	-	-
<b>2.2 ข้อมูลด้านการศึกษา</b>				
2.2.1 วุฒิการศึกษา	2	100	-	-
2.2.2 สถานศึกษา	-	-	2	100
2.2.3 อื่นๆ.....	-	-	-	-
<b>2.3 ข้อมูลที่พักอาศัย</b>				
2.3.1 ที่อยู่ปัจจุบัน	2	100	-	-
2.3.2 ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน	2	100	-	-
2.3.3 อื่นๆ.....	-	-	-	-

4.5.3 หัวข้อความต้องการที่ 3 ข้อมูลด้านการขาย ผลจากการตอบแบบสัมภาษณ์ พบร่วมกับผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นัทโพธิ์แดงและเลขต้องการให้แสดงยอดขายรายปี ยอดขายโดยรวมทั้งหมด จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 และมีผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นัทโพธิ์แดงและเลขที่ไม่ต้องการให้แสดงวันที่เริ่มทำงาน จำนวนวันที่ทำงานในแต่ละเดือน จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม จำนวนวันที่หยุดงานในแต่ละเดือน จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม จำนวนวันที่หยุดงานในแต่ละเดือน จำนวนวันที่หยุดงานโดยรวม ยอดขายรายวัน ยอดขายรายเดือน จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 3 คะแนนโครงการ ดังตารางที่ 4.3

**ตารางที่ 4.3 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 3 ข้อมูลด้านการขาย**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
<b>3. ข้อมูลด้านการขาย</b>				
3.1 วันที่เริ่มทำงาน	-	-	2	100
3.2 จำนวนวันที่ทำงาน				
3.2.1 จำนวนวันที่ทำงานในแต่ละเดือน	-	-	2	100
3.2.2 จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม	-	-	2	100
3.3 จำนวนวันที่หยุดงาน				
3.3.1 จำนวนวันที่หยุดงานในแต่ละเดือน	-	-	2	100
3.3.2 จำนวนวันที่หยุดงานโดยรวม	-	-	2	100
3.4ยอดขาย				
3.4.1 ยอดขายรายวัน	-	-	2	100
3.4.2 ยอดขายรายเดือน	-	-	2	100
3.4.3 ยอดขายรายปี	2	100	-	-
3.4.4 ยอดขายโดยรวมทั้งหมด	2	100	-	-
3.5 อื่นๆ.....	-	-	-	-

4.5.4 หัวข้อความต้องการที่ 4 ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย ผลกระทบจากการตอบแบบสัมภาษณ์ พบร่วมกับผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมウォลล์น่าโพธิ์แดงและเลขานุการให้แสดงแผนที่เส้นทางการขาย จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 และมีผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมウォลล์น่าโพธิ์แดงและเลขานุการที่ไม่ต้องการให้แสดงระยะทาง อัตราค่าน้ำมัน จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 4 คะแนนโครงงาน ดังตารางที่ 4.4

**ตารางที่ 4.4 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 4 ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
<b>4. ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย</b>				
4.1 แผนที่เส้นทางการขาย	2	100	-	-
4.2 ระยะทาง	-	-	2	100

**ตารางที่ 4.4 (ต่อ) สรุปหัวข้อความต้องการที่ 4 ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
4.3 อัตราค่าน้ำมัน	-	-	2	100
4.4 อื่นๆ.....	-	-	-	-

4.5.5 หัวข้อความต้องการที่ 5 ข้อมูลเกี่ยวกับรถ ผลจากการตอบแบบสัมภาษณ์ พบร่วมกับผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์น่าโพธิ์แดงและเลขที่ไม่ต้องการให้แสดงวันที่ตรวจเช็คสภาพรถ วันที่เปลี่ยนน้ำมันเครื่อง ประวัติการซ่อมรถ จำนวน 2 ท่าน คิดเป็นร้อยละ 100 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 5 คะแนนโครงงาน ดังตารางที่ 4.5

**ตารางที่ 4.5 สรุปหัวข้อความต้องการที่ 5 ข้อมูลเกี่ยวกับรถ**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ			
	ต้องการ		ไม่ต้องการ	
	จำนวน	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
5. ข้อมูลเกี่ยวกับรถ				
5.1 วันที่ตรวจเช็คสภาพรถ	-	-	2	100
5.2 วันที่เปลี่ยนน้ำมันเครื่อง	-	-	2	100
5.3 ประวัติการซ่อมรถ	-	-	2	100
5.4 อื่นๆ.....	-	-	-	-

4.6 ออกแบบโครงสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์น่าโพธิ์แดง

จากข้อมูลที่ได้จากการศึกษาและการตอบแบบสอบถามของผู้ใช้งานโปรแกรม คณานิสิตผู้จัดทำโครงงานได้แบ่งการออกแบบโครงสร้างโปรแกรมไว้ ดังนี้

**4.6.1 หน้าต่างเข้าสู่โปรแกรม**

หน้าต่างเข้าสู่โปรแกรมเป็นหน้าเริ่มต้นสำหรับโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมมวลล์น่าโพธิ์แดง ดังรูปที่ 4.19



รูปที่ 4.19 หน้าเข้าสู่โปรแกรม

#### 4.6.2 หน้าต่างหลักของโปรแกรม

เป็นหน้าต่างเริ่มต้นเข้าสู่การใช้งานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง จะแสดงทางเลือกเพื่อให้ผู้ใช้งานได้เลือกใช้งานอยู่ 7 ทางเลือก ดังนี้

4.6.2.1 ปุ่มประวัติไอศครีมウォอล์ศูนย์น่าโพธิ์แดง จะเข้าสู่หน้าต่างประวัติไอศครีมウォอล์ศูนย์น่าโพธิ์แดง

4.6.2.2 ปุ่มข้อมูลพนักงาน จะเข้าสู่หน้าประวัติของพนักงานแต่ละคน

4.6.2.3 ปุ่มสถิติยอดขาย จะเข้าสู่หน้ายอดขายของพนักงานแต่ละคน

4.6.2.4 ปุ่มพยากรณ์เดือนถัดไป จะเข้าสู่หน้าแสดงค่าการพยากรณ์

4.6.2.5 ปุ่มเส้นทางในการจัดจำหน่าย จะเข้าสู่หน้าแสดงแต่ละเส้นทางในการจัดจำหน่าย

4.6.2.6 ปุ่มแบบฟอร์มเอกสาร จะเข้าสู่หน้าปรินท์แบบฟอร์มเอกสารต่างๆ

4.6.2.7 ปุ่มคู่มือการใช้งาน จะนำไปสู่หน้าต่างคู่มือการใช้งานสำหรับโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

ซึ่งทางเลือกข้างต้นนี้ ได้ออกแบบมาเพื่อช่วยแก้ปัญหาที่พบจากการดำเนินงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมウォอล์น่าโพธิ์แดง ดังรูปที่ 4.20



รูปที่ 4.20 หน้าต่างหลักของโปรแกรม

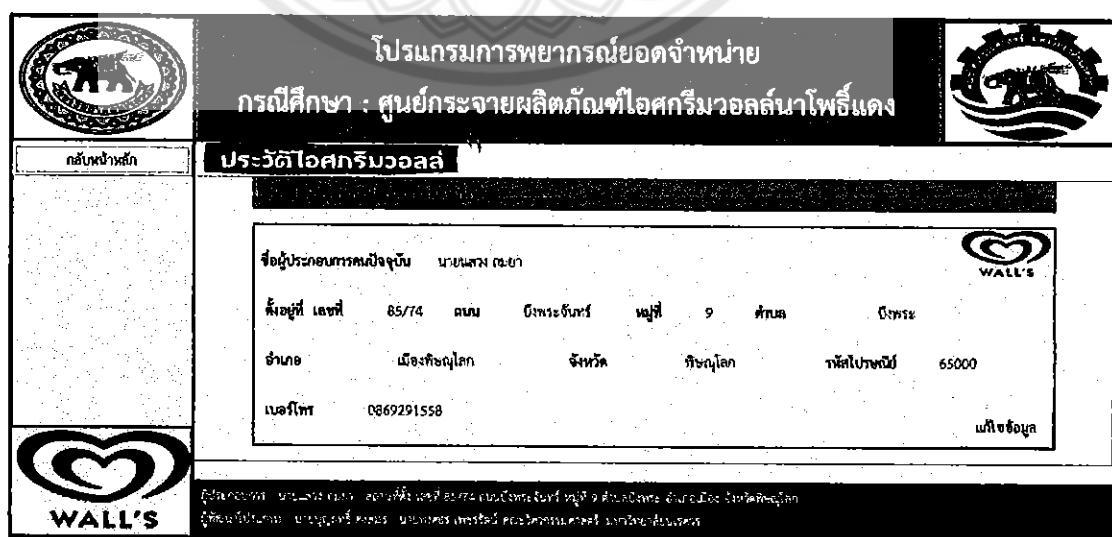
#### 4.6.3 หน้าต่างประวัติไอศกรีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

หน้าต่างประวัติไอศกรีมวอลล์น่าโพธิ์แดง จะแสดงประวัติไอศกรีมวอลล์ประเทศไทย ประวัติไอศกรีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ซึ่งผู้ประกอบการ ที่อยู่ปัจจุบันของศูนย์ไอศกรีมวอลล์น่าโพธิ์แดง และมีปุ่มอำนวยความสะดวกดังนี้

4.6.3.1 ปุ่มกลับหน้าหลัก

4.6.3.2 ปุ่มแก้ไขที่อยู่สถานประกอบการ

แสดงดังรูปที่ 4.21



รูปที่ 4.21 หน้าต่างประวัติไอศกรีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

#### 4.6.4 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน

หน้าต่างข้อมูลพนักงาน จะแสดงข้อมูลพนักงานของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สโนโพร์เดง โดยจะแสดงข้อมูลทั่วไป ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน ที่อยู่ปัจจุบัน ประวัติการทำงาน ประวัติการอบรมของพนักงาน และมีปุ่มอำนวยความสะดวก ดังนี้

- 4.6.4.1 ปุ่มกลับสู่หน้าหลัก
- 4.6.4.2 ปุ่มเพิ่มและแก้ไขข้อมูล
- 4.6.4.3 ปุ่มพิมพ์ใบประวัติ
- 4.6.4.4 ปุ่มเลือกพนักงาน (เพื่อที่จะดูประวัติของพนักงานแต่ละคน)

แสดงดังรูปที่ 4.22

The screenshot shows a software interface titled 'Program for Displaying Product Information'. At the top, there are two circular logos: one on the left featuring a bear and another on the right featuring a gear and water. Below the title, it says 'Business Type : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สโนโพร์เดง'. On the left, there's a sidebar with sections for 'Information about employees' (Information about employees), 'Information about products' (Information about products), and 'Information about customers' (Information about customers). The main area displays employee information in a table:

Information about employees					
1. Employee Information		2. Personal Information			
Name	Date of Birth	Gender	Address	Phone Number	Age
นายอุณาร	12/20/2504	Male	หมู่บ้านท่าศาลา	0843526031	40
นายอุณาร	12/20/2504	Male	หมู่บ้านท่าศาลา	0843526031	40

รูปที่ 4.22 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน

#### 4.6.5 หน้าต่างสถิติยอดขาย

หน้าต่างสถิติยอดขาย จะแสดงยอดขายของพนักงานแต่ละคน ยอดขายของผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สโนโพร์เดง ตลอดจน ผลรวมของเงินที่ได้ และมีปุ่มอำนวยความสะดวก ดังนี้

- 4.6.5.1 ปุ่มกลับสู่หน้าหลัก
- 4.6.5.2 ปุ่มบันทึกยอดขายประจำวัน (เพื่อนำไปสู่หน้าหน้าต่างสำหรับบันทึกยอดขายประจำวัน)
- 4.6.5.3 ปุ่มแสดงยอดขาย
- 4.6.5.4 ปุ่มเคลียร์ผลลัพธ์
- 4.6.5.5 ปุ่มพิมพ์ยอดขาย
- 4.6.5.6 ปุ่มเลือกรายการสินค้า
- 4.6.5.7 ปุ่มเลือกรายชื่อพนักงาน

4.6.5.8 ปุ่มเลือกจากวันที่

4.6.5.9 ปุ่มเลือกถึงวันที่

4.6.5.10 ปุ่มตัวเลือก (สามารถเลือกได้ทั้งรายการสินค้าและรายชื่อพนักงาน)

แสดงดังรูปที่ 4.23

รายการสินค้า		รายการหน่วย	เม็ดเงินบาท	จำนวน	รวมเงินบาท
ตัวเลือก : 1 นาบสุนทร					
แม็คคีโอป์ เป็นบัวร์	นาบสุนทร	78	10	780	
แม็คคีโอป์เป็นหัวเชิงเมฆ	นาบสุนทร	16	12	192	
แม็คคีโอป์เป็นฝาง ตราวา	นาบสุนทร	80	10	800	
แม็คคีโอป์ บิ๊กแทร็คชั่น	นาบสุนทร	60	12	720	
แม็คคีโอป์ บิ๊กเรซเมท ชมพู	นาบสุนทร	60	15	900	
แม็คคีโอป์เป็นไฟฟลูมลีน	นาบสุนทร	21	12	252	
แม็คคีโอป์บารากาทีโอปี	นาบสุนทร	44	12	528	
แม็คคีโอป์ รีโคนฟลูน	นาบสุนทร	9	10	90	
แม็คคีโอป์เป็นฝาง แม่น้ำหวานช็อก	นาบสุนทร	25	12	300	
แม็คคีโอป์เป็นไฟฟลูน่าไก่กรุบ	นาบสุนทร	30	12	360	
					15,448

รูปที่ 4.23 หน้าต่างสถิติยอดขาย

เมื่อสามารถที่จะนำไปสู่หน้าต่างสำหรับบันทึกยอดขายประจำวันของพนักงานในแต่ละวันได้ โดยคลิกที่ปุ่มบันทึกยอดขายประจำวัน หน้าต่างบันทึกยอดขายประจำวันจะมีไว้ให้กรอกยอดขายของพนักงานแต่ละคนในหนึ่งวัน และมีปุ่มอ่านวิเคราะห์ต่อไปนี้

4.6.5.11 ปุ่มย้อนกลับ

4.6.5.12 ปุ่มกรอกยอดขาย

4.6.5.13 ปุ่มบันทึกการขาย

4.6.5.14 ปุ่มอัพเดตรายการไอศครีม

4.6.5.15 ปุ่มสรุปยอดขายรายเดือน

4.6.5.16 ปุ่มเลือกพนักงาน

4.6.5.17 ปุ่มเลือกวันที่

แสดงดังรูปที่ 4.24



โครงการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวาวอลล์สันโพธิ์แดง



ข้อมูลเด่น	รายการ	จำนวน	เดือน	3: บริการ		สถานที่ห้าม
				เดือน	จำนวน	
จำนวนเดือน	W401 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W426 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W402 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W427 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W403 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W428 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W404 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W429 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W405 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W430 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W406 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W431 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W407 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W432 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W408 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม					W433 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W409 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม ชนิดห้องน้ำ					W434 ห้องน้ำห้องน้ำ RTG
จำนวนเดือน	W410 ผลิตภัณฑ์ไอศครีมห้องน้ำ					W435 ห้องน้ำห้องน้ำ
จำนวนเดือน	W411 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม P30					W436 ห้องน้ำห้องน้ำ อุบลฯ
จำนวนเดือน	W412 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม P30					W437 ห้องน้ำห้องน้ำ ตราด
จำนวนเดือน	W413 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม P25					W438 ห้องน้ำห้องน้ำ เชียงใหม่ ๑๘๐

รูปที่ 4.24 หน้าต่างบันทึกยอดขายประจำวัน

#### 4.6.6 หน้าต่างพยากรณ์เดือนถัดไป

หน้าต่างพยากรณ์เดือนถัดไป ในหน้าต่างนี้จะแสดงค่าพยากรณ์ยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์ในเดือนถัดไป โดยใช้สูตรพยากรณ์ทั้งหมด 7 สูตร และยังแสดงค่าความคลาดเคลื่อนของค่าพยากรณ์สูตรละ 4 ค่าความคลาดเคลื่อน และมีปุ่มคำนวณความสอดคล้อง ดังนี้

##### 4.6.6.1 ปุ่มกลับสู่หน้าหลัก

##### 4.6.6.2 ปุ่มคำนวณ

##### 4.6.6.3 ปุ่มเคลียร์หน้าจอ

##### 4.6.6.4 ปุ่มอพเปิลรายการสินค้า

แสดงดังรูปที่ 4.25



โครงการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันโพธิ์แดง  
SALE FORECASTING PROGRAM : A CASE STUDY ON NAPHODANG W.

รายการ	จำนวน	USD	MAD	MSE	MAD	AN				MAD				MSE				MAD				MAD			
						AN	MAD	MSE	MAD	AN	MAD	MSE	MAD	AN	MAD	MSE	MAD	AN	MAD	MSE	MAD	AN	MAD	MSE	MAD
จำนวน	W414 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W415 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W416 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W417 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W418 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W419 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W420 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W421 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W422 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W423 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W424 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W425 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W426 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W427 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W428 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W429 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W430 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W431 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W432 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W433 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W434 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม RTG																								
จำนวนเดือน	W435 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม																								
จำนวนเดือน	W436 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม อุบลฯ																								
จำนวนเดือน	W437 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม ตราด																								
จำนวนเดือน	W438 ผลิตภัณฑ์ไอศครีม เชียงใหม่ ๑๘๐																								

รูปที่ 4.25 หน้าต่างพยากรณ์เดือนถัดไป

#### 4.6.7 หน้าต่างเส้นทางในการจัดจำหน่าย

หน้าต่างเส้นทางในการจัดจำหน่าย หน้าต่างนี้จะแสดงเส้นทางในการจัดจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์สแต่ละเส้นทาง และมีปุ่มอำนวยความสะดวก ดังนี้

- 4.6.7.1 ปุ่มกลับสู่หน้าหลัก
- 4.6.7.2 ปุ่มเพิ่ม/ลบ เส้นทาง
- 4.6.7.3 ปุ่มนารูปแผนที่ออก
- 4.6.7.4 ปุ่มพิมพ์แผนที่
- 4.6.7.4 ปุ่มเดือกดูแผนที่แต่ละเส้นทาง

แสดงดังรูปที่ 4.26



รูปที่ 4.26 หน้าต่างเส้นทางในการจัดจำหน่าย

#### 4.6.8 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร

หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร จะแสดงแบบฟอร์มใบสมัครงาน และแบบฟอร์มใบลา และมีปุ่มอำนวยความสะดวก ดังนี้

- 4.6.8.1 กลับสู่หน้าหลัก
- 4.6.8.2 พิมพ์ใบสมัคร
- 4.6.8.3 พิมพ์แบบใบลา

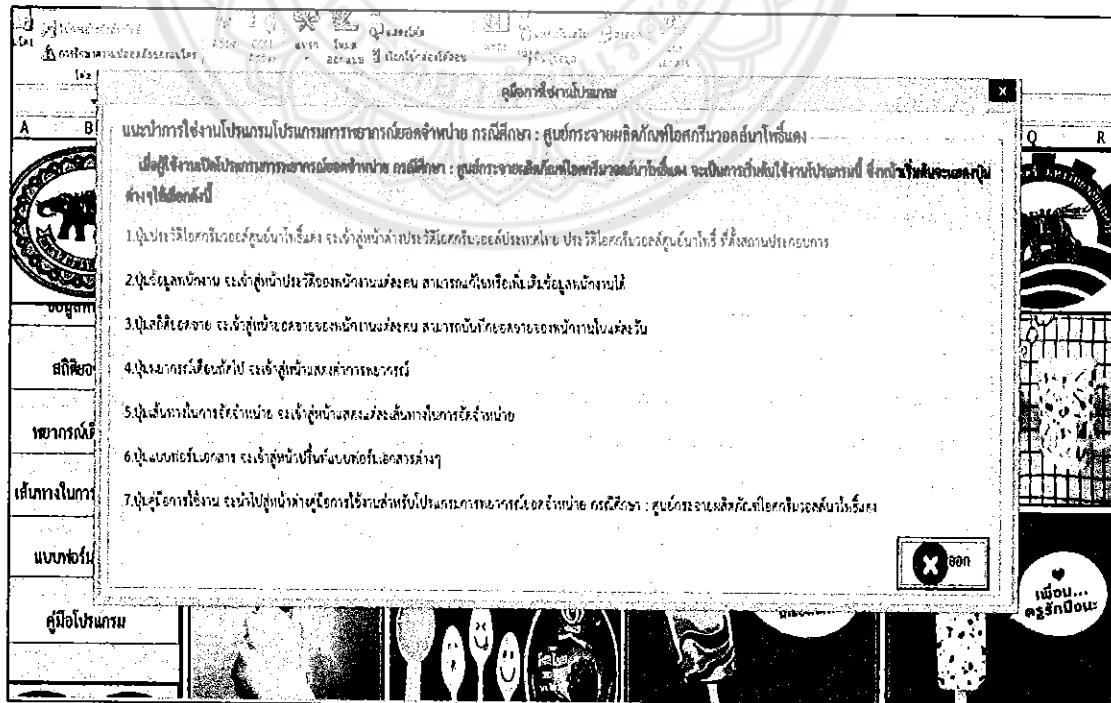
แสดงดังรูปที่ 4.27

 <b>กรมศึกษาฯ</b>  <b>ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์สื่อครุภัณฑ์ฯ</b>	<p align="center"><b>โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนป้าย</b></p> <p align="center"><b>กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์สื่อครุภัณฑ์ฯ</b></p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 10%;">ใบฟอร์ม</td> <td style="width: 90%;"></td> </tr> <tr> <td>ชื่อหน่วยงาน/สถานที่</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>หมายเลขประจำตัวองค์กร</td> <td>วันที่จดทะเบียน / / (๒๐๐๓/๒๕๓๗) ๙๙๙๙</td> </tr> <tr> <td>ที่อยู่</td> <td>ถนน...</td> </tr> <tr> <td>โทรศัพท์</td> <td>โทรสาร...</td> </tr> <tr> <td>ประเภทเอกสาร</td> <td><input type="checkbox"/> เอก <input type="checkbox"/> บันทึก <input type="checkbox"/> หนังสือ <input type="checkbox"/> หนังสือ</td> </tr> <tr> <td>ชื่อผู้รับเอกสาร</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>เจ้าหน้าที่ที่รับเอกสาร</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>ผู้จัดการหน่วยงาน</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>เลขที่</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>เวลา</td> <td>...</td> </tr> </table>	ใบฟอร์ม		ชื่อหน่วยงาน/สถานที่	...	หมายเลขประจำตัวองค์กร	วันที่จดทะเบียน / / (๒๐๐๓/๒๕๓๗) ๙๙๙๙	ที่อยู่	ถนน...	โทรศัพท์	โทรสาร...	ประเภทเอกสาร	<input type="checkbox"/> เอก <input type="checkbox"/> บันทึก <input type="checkbox"/> หนังสือ <input type="checkbox"/> หนังสือ	ชื่อผู้รับเอกสาร	...	เจ้าหน้าที่ที่รับเอกสาร	...	ผู้จัดการหน่วยงาน	...	เลขที่	...	เวลา	...
ใบฟอร์ม																							
ชื่อหน่วยงาน/สถานที่	...																						
หมายเลขประจำตัวองค์กร	วันที่จดทะเบียน / / (๒๐๐๓/๒๕๓๗) ๙๙๙๙																						
ที่อยู่	ถนน...																						
โทรศัพท์	โทรสาร...																						
ประเภทเอกสาร	<input type="checkbox"/> เอก <input type="checkbox"/> บันทึก <input type="checkbox"/> หนังสือ <input type="checkbox"/> หนังสือ																						
ชื่อผู้รับเอกสาร	...																						
เจ้าหน้าที่ที่รับเอกสาร	...																						
ผู้จัดการหน่วยงาน	...																						
เลขที่	...																						
เวลา	...																						

รูปที่ 4.27 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร

#### 4.6.9 หน้าต่างคู่มือการใช้งาน

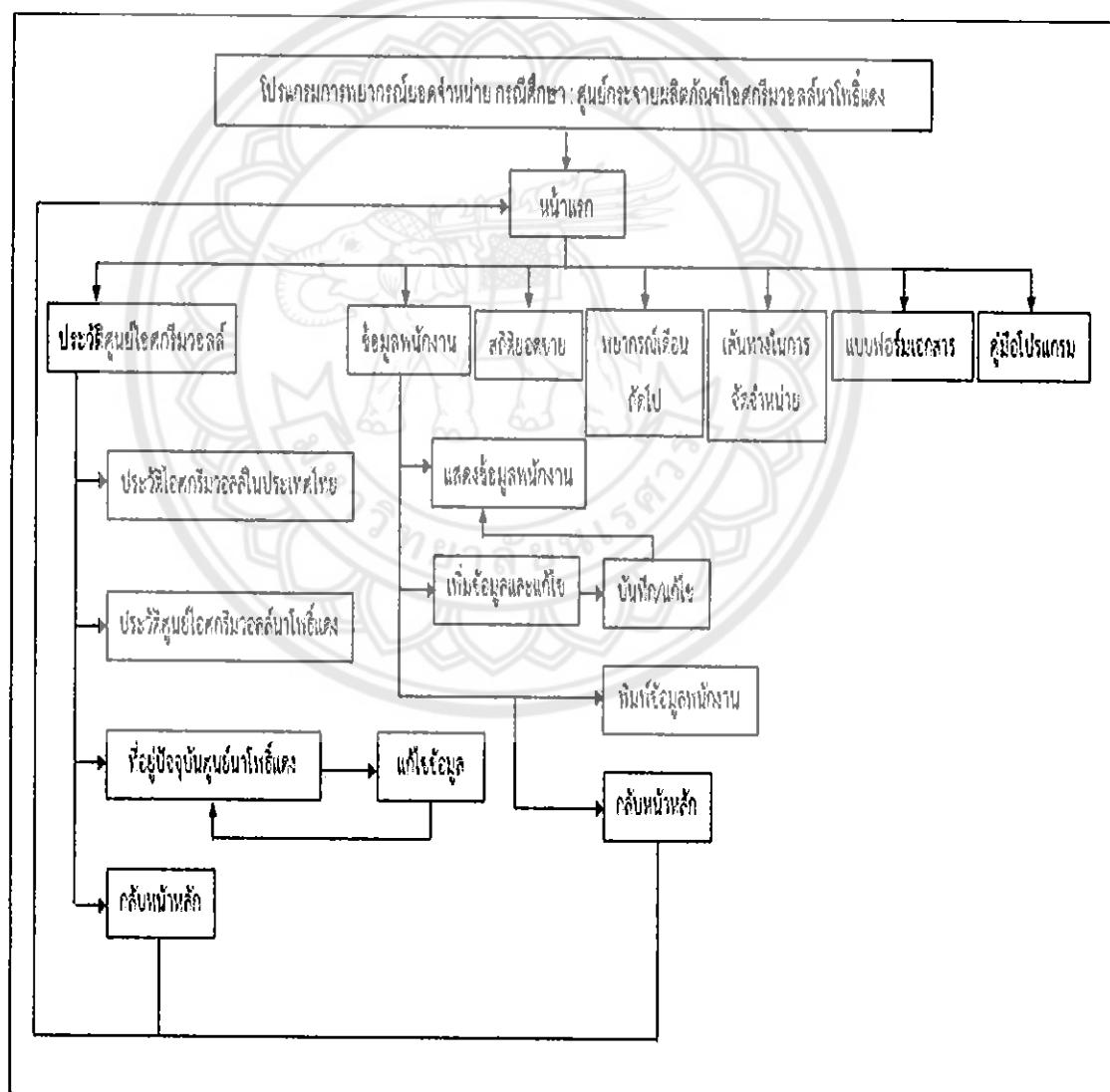
หน้าต่างคู่มือการใช้งาน จะเป็นหน้าต่างสำหรับแนะนำการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนป้าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์สื่อครุภัณฑ์ฯ ให้กับผู้ใช้งาน แสดงดังรูปที่ 4.28



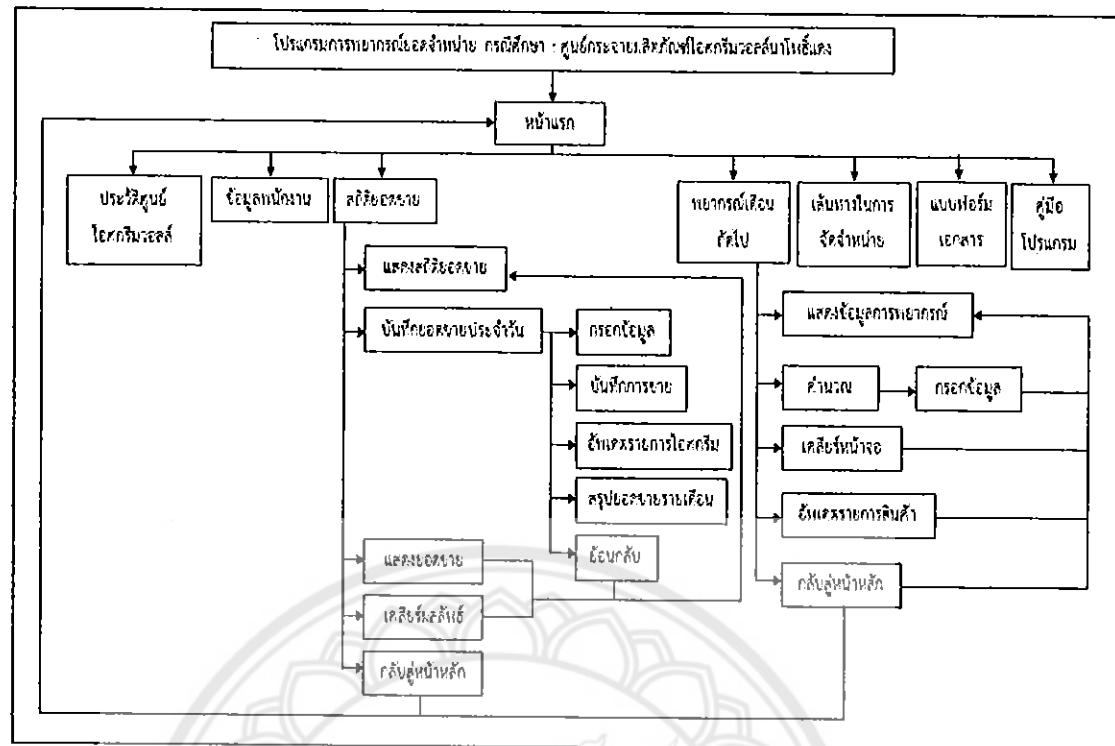
รูปที่ 4.28 หน้าต่างคู่มือการใช้งานโปรแกรม

#### 4.7 การเขียนผังงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง

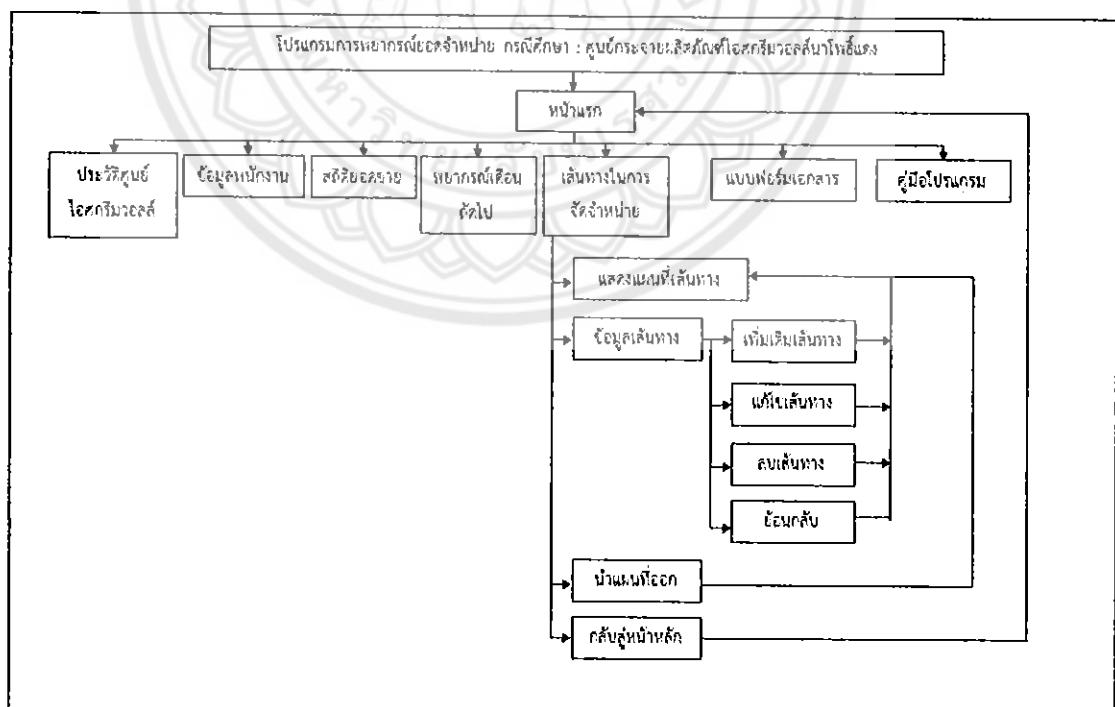
จากการออกแบบโครงสร้างโปรแกรมจะมีโครงสร้างที่ต้องดำเนินการตามลำดับ ได้แก่ 1. นำข้อมูลเข้าสู่ระบบ 2. คำนวณและหาผลลัพธ์ 3. แสดงผลลัพธ์ 4. ออกจากระบบ สำหรับในส่วนของการคำนวณและหาผลลัพธ์นี้ สามารถแบ่งเป็น 4 กระบวนการหลัก คือ คำนวณจำนวนน้ำ คำนวณอัตราการเติบโตของน้ำ คำนวณอัตราการลดลงของน้ำ และคำนวณอัตราการเปลี่ยนแปลงของอุณหภูมิ ซึ่งแต่ละกระบวนการนี้จะมีขั้นตอนการทำงานที่แตกต่างกัน ดังนี้



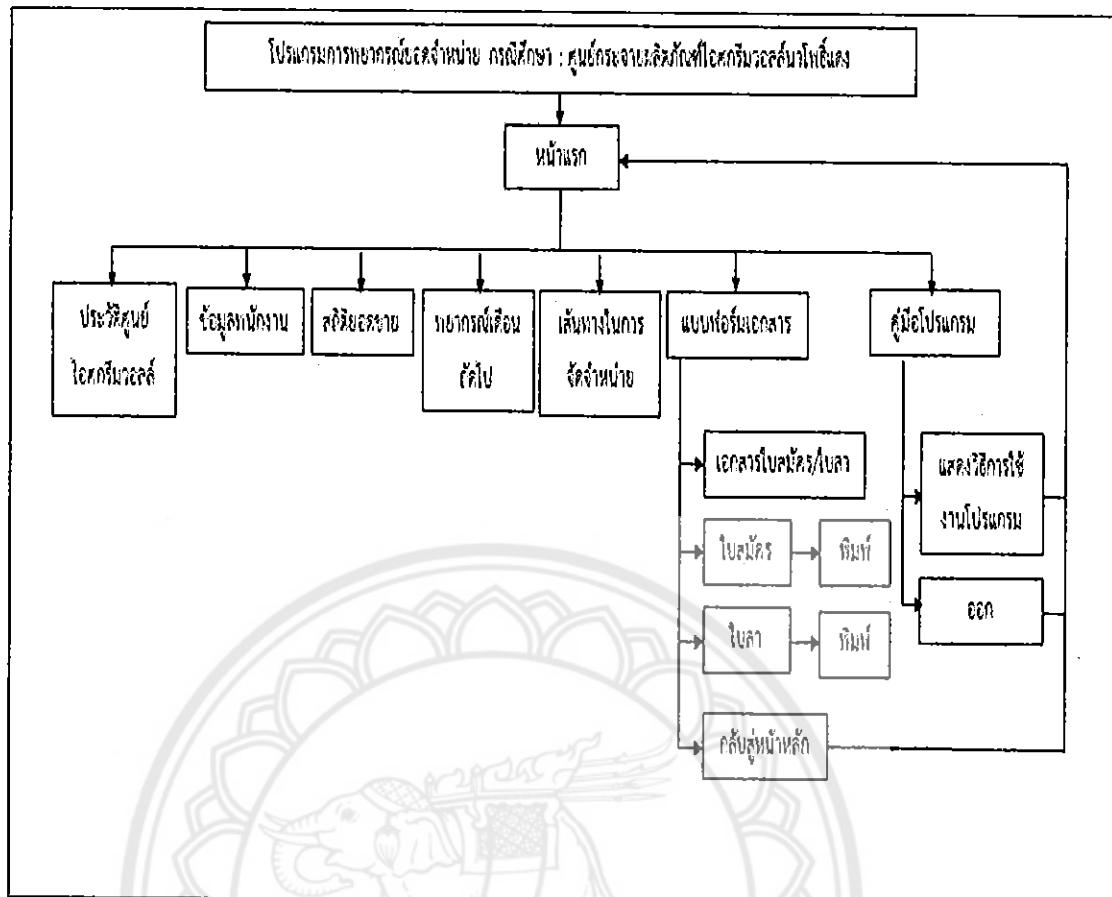
รูปที่ 4.29 ผังงานแสดงการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง



รูปที่ 4.29 (ต่อ) ผังงานแสดงการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายเสียงวิทยุสถานีโทรทัศน์โนร์ดแมร์



รูปที่ 4.29 (ต่อ) ผังงานแสดงการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายเสียงวิทยุสถานีโทรทัศน์โนร์ดแมร์



รูปที่ 4.29 (ต่อ) ผังงานแสดงการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง

#### 4.8 สร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง

เมื่อเขียนผังงานแสดงการทำงานของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง คณบัญชีจัดทำโครงงานได้แบ่งขั้นตอนการสร้างโปรแกรม การพยากรณ์ยอดจำหน่าย ออกเป็น 2 ส่วน คือ การเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel และการสร้างหน้าต่างลงบนโปรแกรม Visul Basic for Applications (VBA) ซึ่งมีขั้นตอน ดังนี้

##### 4.8.1 การเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel

ในการเขียน Code ลงบนโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์นาโพธิ์แดง คณบัญชีจัดทำโครงงานได้เขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel โดยการใช้ Code พิฟ์ชัน SUM ดังรูปที่ 4.30

		โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย						
		กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น้าโพธิ์แดง						
กลับไปหน้าหลัก		<input type="radio"/> รายการเดียว	<input checked="" type="radio"/> รายการที่มีหัวข้อ	เลือกช่วงเวลา :	เลือกวันที่ :	เลือกเดือน :	เลือกปี :	
บันทึกของครุภารตัวรับ		จำนวนที่ต้องการ :						
บันทึกของครุภารตัวรับ		รายการที่ต้องการ	จำนวน	หน่วย	รวม	จำนวน	รวม	
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิต	บาทบาท	78	10	780		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิตฟาร์มแม่	บาทบาท	16	12	192		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิตฟาร์ม ตรา	บาทบาท	80	10	800		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิต บีชเชอร์ฟรุต	บาทบาท	60	12	720		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิต บีชเชอร์ฟรุต	บาทบาท	60	15	900		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิตฟาร์มแม่ฟาร์ม	บาทบาท	21	12	252		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิตฟาร์มแม่ฟาร์ม	บาทบาท	44	12	528		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิต ร้อนหิมะอุ่น	บาทบาท	9	10	90		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิต นมโนราหานมยาน	บาทบาท	25	12	300		
ผลิตภัณฑ์		นมสดชีวิตนมพัฒนาโพธุ์	บาทบาท	30	12	360		

จำนวนที่ต้องการ :

15,448

คำสั่ง Code ผลรวมของรายได้  
=SUM(H5:H451)

รูปที่ 4.30 แสดง Code พังก์ชัน SUM ผลรวมของรายได้

#### 4.8.2 การสร้างหน้าต่างลงบนโปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA)

เมื่อคุณนิสิตผู้จัดทำโครงการได้ทำการเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel แล้ว จะใช้โปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA) ในการสร้างหน้าต่าง เพื่อให้โปรแกรมสามารถใช้งานได้ง่ายและสะดวกมากยิ่งขึ้น โดยจะแบ่งเป็น 3 ส่วน ดังนี้

4.8.2.1 การเข้มมายังระหว่างหน้าของโปรแกรม VBA เช่น เมื่อเลือกคลิกปุ่ม “คำนวน” จะเชื่อมไปยังหน้าต่างโปรแกรมที่มีทางเลือกให้เลือกรอกข้อมูล ซึ่งเป็นหน้าต่างของโปรแกรม VBA เป็นต้น แสดงการเข้มระหว่างหน้าของโปรแกรม VBA ดังรูปที่ 4.31

		โปรแกรมหาผลรวมของรายการ						
		SALE FORECASTING						
รายการที่ต้องการ		รายการที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ	จำนวนที่ต้องการ
ค่านิรันดร์		W401	นมสดชีวิต	0.9	จำนวนที่ต้องการ 1	จำนวนที่ต้องการ 2	จำนวนที่ต้องการ 3	จำนวนที่ต้องการ 4
ผลิตภัณฑ์		W402	นมสดชีวิตฟาร์ม	0.1	จำนวนที่ต้องการ 5	จำนวนที่ต้องการ 6	จำนวนที่ต้องการ 7	จำนวนที่ต้องการ 8
ผลิตภัณฑ์		W403	นมสดชีวิตฟาร์ม	0.1	จำนวนที่ต้องการ 9	จำนวนที่ต้องการ 10	จำนวนที่ต้องการ 11	จำนวนที่ต้องการ 12
ผลิตภัณฑ์		W404	นมสดชีวิต บีชเชอร์	0.1	จำนวนที่ต้องการ 13	จำนวนที่ต้องการ 14	จำนวนที่ต้องการ 15	จำนวนที่ต้องการ 16
ผลิตภัณฑ์		W405	นมสดชีวิต บีชเชอร์	0.1	จำนวนที่ต้องการ 17	จำนวนที่ต้องการ 18	จำนวนที่ต้องการ 19	จำนวนที่ต้องการ 20
ผลิตภัณฑ์		W406	นมสดชีวิตฟาร์ม	0.1	จำนวนที่ต้องการ 21	จำนวนที่ต้องการ 22	จำนวนที่ต้องการ 23	จำนวนที่ต้องการ 24
ผลิตภัณฑ์		W407	นมสดชีวิตฟาร์ม	0.1	จำนวนที่ต้องการ 25	จำนวนที่ต้องการ 26	จำนวนที่ต้องการ 27	จำนวนที่ต้องการ 28
ผลิตภัณฑ์		W408	นมสดชีวิต ร้อนหิมะ	0.1	จำนวนที่ต้องการ 29	จำนวนที่ต้องการ 30	จำนวนที่ต้องการ 31	จำนวนที่ต้องการ 32
ผลิตภัณฑ์		W409	นมสดชีวิตนมยาน	0.1	จำนวนที่ต้องการ 33	จำนวนที่ต้องการ 34	จำนวนที่ต้องการ 35	จำนวนที่ต้องการ 36
ผลิตภัณฑ์		W410	นมสดชีวิตนมพัฒนาโพธุ์	0.1	จำนวนที่ต้องการ 37	จำนวนที่ต้องการ 38	จำนวนที่ต้องการ 39	จำนวนที่ต้องการ 40
ผลิตภัณฑ์		W411	นมสดชีวิตนมพัฒนา P30	0.1	จำนวนที่ต้องการ 41	จำนวนที่ต้องการ 42	จำนวนที่ต้องการ 43	จำนวนที่ต้องการ 44
ผลิตภัณฑ์		W412	นมสดชีวิต รามนิศา P30	0.1	จำนวนที่ต้องการ 45	จำนวนที่ต้องการ 46	จำนวนที่ต้องการ 47	จำนวนที่ต้องการ 48

รูปที่ 4.31 แสดงการเข้มระหว่างหน้าของโปรแกรม VBA

4.8.2.2 การเชื่อมโยงระหว่างแผ่นงานแต่ละแผ่นงาน เช่น เมื่อเลือกคลิกปุ่ม “ข้อมูลพนักงาน” จะเชื่อมไปยังหน้าต่างของข้อมูลพนักงานศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง เป็นต้น แสดงการเชื่อมโยงระหว่างแผ่นงานแต่ละแผ่นงาน ดังรูปที่ 4.32

ประวัติไอศครีมมวลล้าน้ำโพธิ์แดง		
ชื่อพนักงาน	箭头	ชื่อพนักงาน
สถานะ		ยอดขาย
พยากรณ์ติดต่อไป		ยอดขาย
เส้นทางในการเข้ามา		ห้องแม่บ้าน

รูปที่ 4.32 แสดงการเชื่อมระหว่างแผ่นงานแต่ละแผ่นงาน

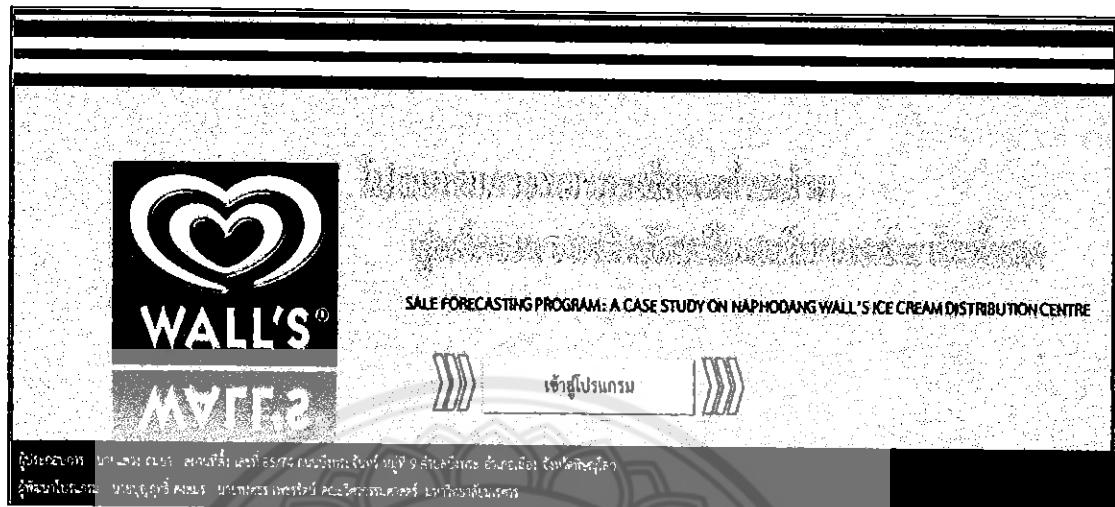
4.8.2.3 การแสดงคำสั่งอัตโนมัติ เพื่อชี้แจงให้ผู้ใช้งานโปรแกรมทราบขั้นตอนการใช้งาน หรือแสดงเพื่อแนะนำให้ผู้ใช้งานโปรแกรมใช้งานได้อย่างถูกวิธี เช่น การแสดงคำสั่ง “Do You Want To Clear Previous” เมื่อผู้ใช้งานกดเลือกเคลียร์หน้าจอ เป็นต้น แสดงคำสั่งอัตโนมัติ ดังรูปที่ 4.33

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	LPD	MAD	MSE	MAPD
W401	แพ็คเดลีปอร์ป เบบี้เบร์				
W402	แพ็คเดลีปอร์ป ไฟจิ๊กเก็ก				
W403	แพ็คเดลีปอร์ป ตราวา				
W404	แพ็คเดลีปอร์ป บิ๊กบีกซ์สัน				
W405	แพ็คเดลีปอร์ป บิ๊กเรืองเก็ต กอก				
W406	แพ็คเดลีปอร์ป ไฟจิ๊กเก็กโภชนา				
W407	แพ็คเดลีปอร์ป ตราโภชนาปอร์ป				
W408	แพ็คเดลีปอร์ป ช้อกเก็ตสุน				
W409	แพ็คเดลีปอร์ป แทร์มินาฟาร์มเม่น				
W410	แพ็คเดลีปอร์ป ไฟจิ๊กเก็กโภชนา				
W411	เมเชย์นฟิลด์เมล็ด P30				
W412	เมเชย์นฟิลด์ รวมมิตร P30				

รูปที่ 4.33 การแสดงคำสั่งอัตโนมัติ

จากการเขียน Code ลงบนโปรแกรม Microsoft Excel และการสร้างหน้าต่างลงบนโปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA) นั้น ทำให้ได้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา

ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง แสดงดังรูปที่ 4.34 จากนั้นทางคณบัญชีจัดทำโครงการ  
จะนำโปรแกรมไปทดสอบและทดลองใช้งานในขั้นตอนต่อไป



รูปที่ 4.34 โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์  
นาโพธิ์แดง

#### 4.9 ทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

เมื่อได้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์  
นาโพธิ์แดงแล้ว คณบัญชีจัดทำโครงการได้ทำการทดสอบโปรแกรม โดยทดลองนำข้อมูลในอดีตมาใส่ใน  
โปรแกรม เพื่อใช้ในการทดสอบการทำงานของโปรแกรมในส่วนของการกรอกข้อมูล การประมวลผล  
และการแสดงผล จากนั้นได้นำโปรแกรมไปทดสอบโดยให้ผู้ประกอบการและเลขานุการ  
ผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง จำนวน 2 ท่าน ได้ทดสอบการทำงานของโปรแกรมว่าเป็นไปตาม  
ความต้องการหรือไม่ และผลการประมวลผลมีความใกล้เคียงจากความเป็นจริงมากน้อยเพียงใด ซึ่ง  
จากการทดสอบ ทำให้ทราบว่าการทำงานของโปรแกรมนั้น สามารถใช้งานได้และมีการประมวลผลที่  
ตรงกับความเป็นจริง ดังนั้นโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์  
ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงสามารถใช้งานได้

#### 4.10 ทดลองและประเมินผลของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

เมื่อคณบัญชีจัดทำโครงการ ได้ทำการทดสอบโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงว่าสามารถใช้งานได้แล้ว ได้นำโปรแกรม

การพยากรณ์ยอดจำนวนนักเรียน กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง และแบบประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนักเรียน กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง เป็นไปได้สำเร็จ ผู้ประกอบการสามารถนำผลลัพธ์ที่ได้จากการประเมิน ซึ่งผู้ใช้งานโปรแกรม จะประกอบไปด้วยอาจารย์ 2 ท่าน คือ ผู้ประกอบการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง และเลขานุการศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง จากการประเมิน พบว่า คะแนนเฉลี่ยของหน้าต่างโครงงาน ที่กำลังดำเนินงาน อยู่ที่ 4.7 คะแนน จากคะแนนเต็ม 5 คะแนน โดยมีรายละเอียดผลการประเมินโดยเฉลี่ยของผู้ใช้งาน โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนักเรียน กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง ดังตารางที่ 4.6

ตารางที่ 4.6 ผลการประเมินโดยเฉลี่ยของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนนักเรียน

กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ					
	ผู้ประกอบการ	เลขานุการ	เฉลี่ย			
<b>1. ด้านรูปแบบ</b>						
1.1 การจัดวางองค์ประกอบต่างๆ ของโปรแกรมทำให้ใช้งานได้ง่าย	5	5	5.0			
1.2 ขนาดและสีของตัวอักษรที่แสดงในโปรแกรมมีความชัดเจน	4	4	4.0			
1.3 ความสะดวกในการใช้งานโปรแกรมด้านรูปแบบ และวิธีการนำเสนอ	5	4	4.5			
1.4 ข้อมูลในโปรแกรมมีความถูกต้อง, แม่นยำ และครบถ้วน	5	5	5.0			
เฉลี่ย	4.6					
<b>2. ด้านขั้นตอนการใช้งาน</b>						
<b>2.1 ส่วนหน้าหลักของโปรแกรม</b>						
การจัดวางองค์ประกอบของโปรแกรมทำให้ใช้งานได้ง่าย	4	5	4.5			
<b>2.2 ส่วนของประวัติไอศครีมมวลศูนย์ล้านนาโพธิ์แดง</b>						
2.2.1 โปรแกรมง่ายต่อการแก้ไขข้อมูลของที่อยู่ปัจจุบันของศูนย์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง	5	5	5.0			
2.2.2 ประวัติของศูนย์ไอศครีมมวลล้านนาโพธิ์แดง มีความละเอียดและเพียงพอ	4	4	4.0			

**ตารางที่ 4.6 (ต่อ) ผลการประเมินโดยเฉลี่ยของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
การนศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลมนาโพธิ์แดง**

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ		
	ผู้ประกอบการ	เลข	เฉลี่ย
<b>2.3 ส่วนของข้อมูลพนักงาน</b>			
2.3.1 โปรแกรมแสดงข้อมูลได้ครบถ้วนและชัดเจน	5	5	5.0
2.3.2 โปรแกรมง่ายต่อการเพิ่มข้อมูลและแก้ไขข้อมูล	5	4	4.5
2.3.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถดูข้อมูลได้ง่าย	5	5	5.0
2.3.4 โปรแกรมมีความสะดวกต่อการเรียกดูประวัติของพนักงานแต่ละบุคคล	5	5	5.0
<b>2.4 ส่วนของสถิติยอดขาย</b>			
2.4.1 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูข้อมูลสถิติยอดขาย	4	5	4.5
2.4.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการบันทึกข้อมูลของยอดขาย	4	4	4.0
2.4.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถดูข้อมูลได้ง่าย	5	5	5.0
<b>2.5 ส่วนของการพยากรณ์เดือนถัดไป</b>			
2.5.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถดูข้อมูลได้ง่าย	5	5	5.0
2.5.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการพยากรณ์ยอดขายล่วงหน้า	5	5	5.0
2.5.3 โปรแกรมมีความยืดหยุ่นต่อการกำหนดค่าของตัวแปรต่างๆ	4	4	4.0

**ตารางที่ 4.6 (ต่อ) ผลการประเมินโดยเฉลี่ยของผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลันนาโพธิ์แดง**

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ		
	ผู้ประกอบการ	เลข	เฉลี่ย
<b>2.6 ส่วนของเส้นทางในการจัดจำหน่าย</b>			
2.6.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถดูข้อมูลได้ง่าย	5	5	5.0
2.6.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูแผนที่ของเส้นทางการจัดจำหน่ายในแต่ละเส้นทาง	5	5	5.0
2.6.3 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเพิ่มหรือแก้ไขเส้นทางต่างๆ	4	4	4.0
<b>2.7 ส่วนของแบบฟอร์มเอกสาร</b>			
โปรแกรมมีความง่ายต่อการจัดพิมพ์	5	5	5.0
<b>2.8 ส่วนของคู่มือโปรแกรม</b>			
2.8.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถดูข้อมูลได้ง่าย	4	4	4.0
2.8.2 เนื้อหาอ่านแล้วมีความเข้าใจในการใช้งานโปรแกรมได้ง่าย	4	4	4.0
เฉลี่ย	4.6		
<b>3. ด้านการทำงานของโปรแกรมโดยภาพรวม</b>			
3.1 ง่ายต่อการเพิ่มและแก้ไขข้อมูล	5	4	4.5
3.2 ง่ายต่อการคัดลอกข้อมูล (พิมพ์)	5	5	5.0
3.3 การใช้งานโปรแกรมของแต่ละส่วนครบตามความต้องการของผู้ใช้	5	5	5.0
3.4 ความสามารถของโปรแกรมในการนำไปใช้ประโยชน์	5	5	5.0
3.5 โปรแกรมมีข้อมูลที่ครบถ้วนตามความต้องการของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลลันนาโพธิ์แดง	5	5	5.0
3.6 ความพึงพอใจในการพาร์ทเนอร์ชิปและการใช้งานโปรแกรม	5	4	4.5
เฉลี่ย	4.8		

#### 4.11 การจัดทำคู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้นนาโพธิ์แดง

เมื่อสร้างโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้นนาโพธิ์แดงเสร็จแล้ว คณะกรรมการจึงได้ทำการสร้างคู่มือการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล้นนาโพธิ์แดง เพื่อให้ผู้ใช้งานโปรแกรมใช้งานได้ง่าย และสะดวกมากยิ่งขึ้น โดยมีรายละเอียดแสดงในภาคผนวก ง



## บทที่ 5

### บทสรุปและข้อเสนอแนะ

#### 5.1 บทสรุป

จากการดำเนินโครงการโปรแกรมพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นาโพธิ์แดง คณะนิสิตผู้จัดทำโครงการได้จัดทำโปรแกรมขึ้นมา โดยประยุกต์ใช้โปรแกรม Microsoft Excel ซึ่งโปรแกรมมีความสามารถพยากรณ์ยอดจำหน่ายสินค้าล่วงหน้า โดยจะบอกยอดจำหน่ายในเดือนถัดไป มีหน้าต่างแสดงและบันทึกยอดขายรายวัน และแสดงยอดขายรายเดือน และแสดงยอดขายรายปีของพนักงานแต่ละคน ซึ่งจะนำยอดขายของพนักงานทุกคนมาพยากรณ์ยอดจำหน่ายในเดือนถัดไป มีหน้าต่างสำหรับแสดงประวัติข้อมูลของไอศกรีมวอลล์ประเทศไทย ประวัติแล้วที่ตั้งของสถานประกอบการ โดยหน้าต่างนี้สามารถทำการแก้ไขได้ มีหน้าต่างแสดงประวัติและข้อมูลของพนักงานรายบุคคล โดยหน้าต่างนี้สามารถทำการแก้ไขหรือเพิ่มเติมได้ มีหน้าต่างสำหรับข้อมูลแผนที่เส้นทางการขายในเส้นทางต่างๆ ที่มีการจัดทำขึ้นมาใหม่โดยจะเฉลี่ยจากรายได้ของแต่ละเส้นทาง หน้าต่างนี้สามารถทำการแก้ไขหรือเพิ่มเติมได้ และมีหน้าต่างสำหรับสั่งพิมพ์ใบสมัครและใบลา เมื่อผู้ประกอบการนำโปรแกรมดังกล่าวไปใช้งาน พบร้า สามารถพยากรณ์ยอดจำหน่ายสินค้าล่วงหน้าได้ตรงตามความต้องการของผู้บริโภคได้ดีขึ้น และจัดการกับข้อมูลต่างๆ ให้เป็นระบบ ง่ายต่อการค้นหา และทำให้ผู้ประกอบการทำงานได้สะดวกยิ่งขึ้น จากการนำโปรแกรมไปทดลองใช้จริง พบร้า ผู้ประกอบการมีความพึงพอใจเฉลี่ย อุปที่ 4.7 คะแนน จากคะแนนเต็ม 5 คะแนน อยู่ในระดับดีมาก

#### 5.2 ข้อจำกัดของโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นาโพธิ์แดง

5.2.1 ผู้ใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นาโพธิ์แดง ควรใช้งานบนโปรแกรม Microsoft Excel 2010 เพื่อความเหมาะสมสมต่อการใช้งาน

5.2.2 กรณีที่ขนาดหน้าจอของเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ถูกติดตั้งโปรแกรม มีขนาดไม่เท่ากับหน้าจอของเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ทำการสร้างโปรแกรมอาจทำให้ปุ่มต่างๆ ที่สร้างไว้บนโปรแกรมคลาดเคลื่อนได้

5.2.3 โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์นาโพธิ์แดง สามารถพยากรณ์ยอดจำหน่ายได้กับผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์ทั้ง 49 รายการที่มีอยู่ในโปรแกรมนี้เท่านั้น ไม่สามารถเพิ่มจำนวนผลิตภัณฑ์ไอศกรีมวอลล์ได้

### 5.3 ข้อเสนอแนะ

เนื่องจากโปรแกรมช่วยในการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำมีความยึดหยุ่นทางด้านข้อมูล ผู้ใช้สามารถนำโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวนน้ำ กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิสครีมวอลล์น่าโพธิ์เดงไปพัฒนา เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์จริงในปัจจุบัน



## เอกสารอ้างอิง

จตุพล พานเทียน และภารพงศ์ แก้วกอง. (2557). การวางแผนจัดหาวัสดุคงคล และพยากรณ์

ความต้องการผลิตภัณฑ์กล้วยๆตาก. ปริญญาในพนธ์ ภาควิชาวิศวกรรมอุตสาหการ  
คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร.

จีราภรณ์ วารินทร์. (2557). สร้างระบบงานเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการจัดการข้อมูลด้วย Excel  
VBA ฉบับสมบูรณ์ (พิมพ์ครั้งที่ 1). กรุงเทพมหานคร : Simplify.

พายัพ ขาวเหลือง. (2546). Advanced Excel Voloume 1. กรุงเทพมหานคร : บริษัท เคทีพี  
คอมพ์ แอนด์ คอนซัลต์ จำกัด.

พรพิมล พ้องพาล และอารีรัตน์ เรืองทุ่ง. (2557) โปรแกรมช่วยจัดการรายวิชาโครงงานทาง  
วิศวกรรมอุตสาหการ. ปริญญาในพนธ์ ภาควิชาวิศวกรรมอุตสาหการ  
คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร.

ภัทร อ่อนเหลือ และมงคล พาลารักษ์. (2557). การประยุกต์ใช้คอมพิวเตอร์ เพื่อปั้นอาจารย์  
ที่ปรึกษา ของภาควิชาวิศวกรรมอุตสาหการ. ปริญญาในพนธ์ ภาควิชาวิศวกรรม  
อุตสาหการ คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยนเรศวร.

บรรหารณ ลิลा. (2553). การวางแผนและควบคุมการผลิต. กรุงเทพฯ : ห้อง.

การเขียนผังงาน Flowchart. สืบค้นเมื่อวันที่ 1 กันยายน 2558.

จาก <https://sites.google.com/site/programmingm42/kar-kheiyn-phang-ngan-flowchart>

Edward A. Silver and Rein Peterson. (1985). Desision Systems for Inventory  
Management and Production Planning. New York : Wiley.



## ก. Code ที่ใช้ในการเขียนโปรแกรม

โปรแกรม Visual Basic for Applications (VBA) มีคำสั่งเฉพาะในการทำงาน จึงทำให้การเขียน Code ต้องทำความเข้าใจลักษณะการเขียนคำสั่งให้โปรแกรมทำงานตามที่ต้องการ มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ก.1 Code นำไปสู่แบบฟอร์มสำหรับการแก้ไขข้อมูลที่อยู่ปัจจุบันของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง ดังรูปที่ ก.1

โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย

กรรณศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

ประวัติไอศครีมวอลล์

ชื่อผู้ประกอบการคนปัจจุบัน นายสมชาย พลายา

ที่อยู่ที่ เลขที่ 85/74 ถนน นิกรหัสดี หมู่ที่ ๙ ตำบล ปะตุง

อำเภอ พยัคฆ์ไทร จังหวัด ปัตตานี รหัสไปรษณีย์ 65000

เบอร์โทร 0869291558

แก้ไขข้อมูล

```

Code นำไปสู่แบบฟอร์มสำหรับการแก้ไขข้อมูลที่อยู่ปัจจุบันของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีม
วอลล์น่าโพธิ์แดง มีดังนี้
Private Sub CommandButton1_Click()
UserForm12.Show
End Sub

```

รูปที่ ก.1 Code นำไปสู่แบบฟอร์มสำหรับการแก้ไขข้อมูลที่อยู่ปัจจุบันของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

### ข. Code บันทึกยอดขายรายวันของพนักงาน ดังรูป ก.2

การหักมูลค่าขาย			
รายการ	จำนวน	รายการ	จำนวน
แพคเด็กปีอป เรนโบว์	แท่ง	วอลล์สต็อฟโนิคลา	แท่ง
แพคเด็กปีอปแท่งชิคแซก	แท่ง	วอลล์สต็อฟซ็อก	แท่ง
แพคเด็กปีอปแท่ง ลาวา	แท่ง	วอลล์สต็อฟลินแท่ง	แท่ง
แพคเด็กปีอป บีกบักซ์ส้ม	แท่ง	วอลล์สต็อฟลินหัวบวบ	แท่ง
แพคเด็กปีอป บีกช็อกเก็ต สตอ	แท่ง	แมกนั่มแท่งคลาสสิก	แท่ง
แพคเด็กปีอปแท่งเจลลี่สโนว์	แท่ง	วอลล์สต็อฟซ็อกโกแลตชิพ	แท่ง
แพคเด็กปีอปปีกรากอนปีอป	แท่ง	วอลล์สต็อฟเมเนะนา	แท่ง
แพคเด็กปีอป ร็อกเก็ตอุ่น	แท่ง	แมกนั่นลัคกี้นัท	แท่ง
แพคเด็กปีอปปีกลแท่งหอนานาชาติ	แท่ง	แมกนั่มแท่งโกโก้ 77G	แท่ง
เอชียันต์ไลท์ รวมมิตร P30	แท่ง	วอลล์สต็อฟตันครวช	แท่ง
เอชียันต์ไลท์ รวมมิตร P30	แท่ง	วอลล์สต์รุตทาเร จุ่นแดง	แท่ง
วอลล์สต็อฟปีกลแท่งวามิคลา P25	แท่ง	วอลล์สต์รุตทาเร เสเวรส	แท่ง
วอลล์สต็อฟปีกลแท่งชิคโกแลต P25	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องเสกซิชั่น 180G	ถุง
เอชียันต์ไลท์ กระปริบล้ำคำ P50	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องรวมมิตร 420G	ถุง
แพคเด็กปีอป ช็อทฟ์ฟรุตตี้	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องเสกซิชั่น 180G	ถุง
แพคเด็กปีอป ช็อทฟ์ฟรุตตี้	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องวานิล่า 420G	ถุง
วอลล์สต็อฟล่าเคนนอน	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องวานิล่า 420G	ถุง
คอร์เนตโคลคลาสสิกซ็อกโกแลต	โคน	วอลล์สต็อฟช็อตโน้อว์ 240G	ถุง
คอร์เนตโคลคลาสสิกวามิคลา	โคน	วอลล์สต์ 3in1 กล่องโน้อว์ฟลีเทน	ถุง
คอร์เนตโคล แบบี้ลิฟฟอร์สท์	โคน	วอลล์สต์ 2in1 กล่องซ็อก/ช็อกชิป	ถุง
คอร์เนตโคลร้อยลักษ์ซ็อกโกไดสีฟ	โคน	วอลล์สต์ 3in1 กล่องทริปปิคต์ไลท์	ถุง
คอร์เนตโคลร้อยลักษ์ชีฟฟอง	โคน	วอลล์สต์ชีส์เก็ปชันโนริโอ 435G	ถุง
คอร์เนตโคลร้อยลักษ์ครุเบร์รี่	โคน	วอลล์สต์ 3in1 กล่องทริปปิคช็อก	ถุง
คอร์เนตโคลร้อยลักษ์ครุเดลเวลเวท	โคน		

บันทึก

Code บันทึกยอดขายรายวันของพนักงาน มีดังนี้

```
Private Sub CommandButton1_Click()
    MsgBox "คุณแน่ใจว่าต้องการบันทึกข้อมูลใช่หรือไม่"
    Sheets("Sales").Range("G12").Value = TextBox1.Value
    Sheets("Sales").Range("G13").Value = TextBox2.Value
    Sheets("Sales").Range("G14").Value = TextBox4.Value
    Sheets("Sales").Range("G15").Value = TextBox3.Value
    Sheets("Sales").Range("G16").Value = TextBox8.Value
End Sub
```

รูปที่ ก.2 Code บันทึกยอดขายรายวันของพนักงาน

```
Sheets("Sales").Range("G17").Value = TextBox7.Value  
Sheets("Sales").Range("G18").Value = TextBox6.Value  
Sheets("Sales").Range("G19").Value = TextBox5.Value  
Sheets("Sales").Range("G20").Value = TextBox9.Value  
Sheets("Sales").Range("G21").Value = TextBox10.Value  
Sheets("Sales").Range("G22").Value = TextBox12.Value  
Sheets("Sales").Range("G23").Value = TextBox11.Value  
Sheets("Sales").Range("G24").Value = TextBox16.Value  
Sheets("Sales").Range("G25").Value = TextBox15.Value  
Sheets("Sales").Range("G26").Value = TextBox14.Value  
Sheets("Sales").Range("G27").Value = TextBox13.Value  
Sheets("Sales").Range("G28").Value = TextBox17.Value  
Sheets("Sales").Range("G29").Value = TextBox18.Value  
Sheets("Sales").Range("G30").Value = TextBox19.Value  
Sheets("Sales").Range("G31").Value = TextBox21.Value  
Sheets("Sales").Range("G32").Value = TextBox20.Value  
Sheets("Sales").Range("G33").Value = TextBox25.Value  
Sheets("Sales").Range("G34").Value = TextBox24.Value  
Sheets("Sales").Range("G35").Value = TextBox23.Value  
Sheets("Sales").Range("G36").Value = TextBox22.Value  
Sheets("Sales").Range("M12").Value = TextBox26.Value  
Sheets("Sales").Range("M13").Value = TextBox27.Value  
Sheets("Sales").Range("M14").Value = TextBox29.Value  
Sheets("Sales").Range("M15").Value = TextBox28.Value  
Sheets("Sales").Range("M16").Value = TextBox33.Value  
Sheets("Sales").Range("M17").Value = TextBox32.Value  
Sheets("Sales").Range("M18").Value = TextBox31.Value  
Sheets("Sales").Range("M19").Value = TextBox30.Value  
Sheets("Sales").Range("M20").Value = TextBox34.Value  
Sheets("Sales").Range("M21").Value = TextBox35.Value
```

```

Sheets("Sales").Range("M22").Value = TextBox37.Value
Sheets("Sales").Range("M23").Value = TextBox36.Value
Sheets("Sales").Range("M24").Value = TextBox41.Value
Sheets("Sales").Range("M25").Value = TextBox40.Value
Sheets("Sales").Range("M26").Value = TextBox39.Value
Sheets("Sales").Range("M27").Value = TextBox38.Value
Sheets("Sales").Range("M28").Value = TextBox42.Value
Sheets("Sales").Range("M29").Value = TextBox43.Value
Sheets("Sales").Range("M30").Value = TextBox44.Value
Sheets("Sales").Range("M31").Value = TextBox46.Value
Sheets("Sales").Range("M32").Value = TextBox45.Value
Sheets("Sales").Range("M33").Value = TextBox50.Value
Sheets("Sales").Range("M34").Value = TextBox49.Value
Sheets("Sales").Range("M35").Value = TextBox48.Value
Unload Me
End Sub

```

รูปที่ ก.2 (ต่อ) Code บันทึกยอดขายรายวันของพนักงาน

ก.3 Code สำหรับคัดลอกประวัติของพนักงาน ดังรูป ก.3

พนักงานประจำ		รายละเอียดพนักงาน				เบอร์โทรศัพท์	อีเมลล์พนักงาน
พนักงานประจำ	ไม่มี	ชื่อ	นางสาว วนิดา ใจดี	ตำแหน่ง	ผู้จัดการ	0843626031	nid@univ.ac.th
เบอร์โทรศัพท์	ไม่มี	นามสกุล	ใจดี	วันเดือนปีเกิด	12/20/2504	หมู่บ้าน	8
		สัญชาติ	ไทย	ศาสนา	คริสต์	บ้านเลขที่	123
		วุฒิการศึกษา	ม.ว.	โทรศัพท์บ้าน		หมายเลขบ้าน	5555

Code สำหรับคัดลอกประวัติของพนักงาน มีดังนี้

Private Sub CommandButton2\_Click()

Dim ws As Worksheet

รูปที่ ก.3 Code สำหรับคัดลอกประวัติของพนักงาน

```

Set ws = ActiveSheet
With ws.PageSetup
    ActiveSheet.PrintPreview
    .PrintArea = "E9:N29"
End With
End Sub

```

รูปที่ ก.3 (ต่อ) Code สำหรับคัดลอกประวัติของพนักงาน

ก.4 Code แสดงยอดขาย ดังรูปที่ ก.4

โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย

กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพร์เดง

รายการสินค้า	รายการชื่อผู้ซื้อ	เมืองจ้าวที่	เมืองจ้าวที่
จำนวนขาย			
ผลิตภัณฑ์			
จำนวนคงเหลือ			
ยอดรวม			
ยอดรวมทั้งหมด			<b>15,448</b>

```

Code แสดงยอดขาย มีดังนี้
Private Sub cmdReport_Click()
    Dim strSQL As String
    Dim Rs As ADODB.Recordset
    Dim strError As String
    Dim strCate As String
    Dim strTmp() As String
    Dim strFrm As String
    Dim strTo As String

```

รูปที่ ก.4 Code แสดงยอดขาย

```

If Not OpenConnEx(strError, True, "Yes") = adStateOpen Then
    MsgBox "Can't connect to database", 48, "Error information"
    Exit Sub
End If

If optGoods.Value = 0 And optEmp.Value = 0 Then
    MsgBox "Please specify category to view report (Goods or Employee)", 64,
    "Information"
    Exit Sub
End If

If Not IsDate(lblFrom.Caption) Then
    MsgBox "Invalid begin date to query report", 64, "Information"
    Exit Sub
End If

If cboCate.ListIndex = 0 Then
    MsgBox "Please specify criteria before proceed sales report", 64, "Information"
    Exit Sub
End If

If Not IsDate(lblTo.Caption) Then lblTo.Caption = Format(strTDate, "dd/mm/yyyy")
strTmp = Split(cboCate.Text, vbTab)
strCate = strTmp(0)
strFrm = Format(lblFrom.Caption, "dd/mm/yyyy")
strTo = Format(lblTo.Caption, "dd/mm/yyyy")
If strFrm = "" Or strTo = "" Then
    MsgBox "Incorrect date format. Please specify date range again", 64,
    "Information"
    Exit Sub
End If

If optGoods.Value = True Then
    strSQL = "select b.goodsname,c.empname,sum(a.qty) as
    qtys,b.goodsprice,qtys * b.goodsprice from [transaction$] a,[goods$] b,[emp$] c "
    strSQL = strSQL & "where a.solddate between #" & strFrm & "# and #" &
    strTo & "# "

```

```

strSQL = strSQL & "and a.goodsid = b.goodsid "
strSQL = strSQL & "and a.empno = c.empno "
strSQL = strSQL & "group by c.empname,a.goodsid,b.goodsname,b.goodsprice
having a.goodsid = " & strCate & " order by a.goodsid;"

Else
    strSQL = "select b.goodsname,c.empname,sum(a.qty) as qtys,b.goodsprice,
qtys * b.goodsprice from [transaction$] a,[goods$] b,[emp$] c "
    strSQL = strSQL & "where a.solddate between #" & strFrm & "# and #" &
strTo & "# "
    strSQL = strSQL & "and a.goodsid = b.goodsid and a.empno = c.empno "
    strSQL = strSQL & "group by
a.goodsid,b.goodsname,b.goodsprice,a.empno,c.empname having a.empno = " &
strCate & " order by a.goodsid;"

End If

Set Rs = New ADODB.Recordset
With Rs
    .ActiveConnection = Conn
    .CursorLocation = adUseClient
    .CursorType = adOpenForwardOnly
    .LockType = adLockOptimistic
    .Open strSQL
End With

Range("B5:H53").Value = ""
If Not Rs.EOF Then
    Range("D5").CopyFromRecordset Rs
End If
Rs.Close
Set Rs = Nothing
End Sub

```

ก.5 Code เคลียร์ผลลัพธ์ ดังรูปที่ ก.5

		<b>โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย</b> <b>กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อุตกรีมิวออลล์สันโซเฟร์แอง</b>																																																																								
<b>กับข้อมูลน้ำหนัก</b>		<input type="radio"/> รายการเดียว	<input type="radio"/> รายการหลาย	<input type="radio"/> รายการเดียว	<input type="radio"/> รายการหลาย	<input type="radio"/> รายการเดียว	<input type="radio"/> รายการหลาย																																																																			
<b>บันทึกของขายประจําวัน</b>		<b>รายการ</b>						<b>ยอดขายรวม</b>																																																																		
<b>แม่แบบรายงาน</b>		<table border="1"> <thead> <tr> <th>รายการ</th> <th>จำนวนขาย</th> <th>จำนวนต้นทุน</th> <th>กำไร</th> <th>กำไรต่อหน่วย</th> <th>ยอดคงเหลือ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ เก้าอี้</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>78</td> <td>10</td> <td>780</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ ชุดห้องนอน</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>16</td> <td>12</td> <td>192</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ โต๊ะ</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>80</td> <td>10</td> <td>800</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>69</td> <td>12</td> <td>720</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>60</td> <td>15</td> <td>900</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>21</td> <td>12</td> <td>252</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>48</td> <td>12</td> <td>528</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>9</td> <td>10</td> <td>90</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ แต่งไม้หัวเราะชั้น</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>25</td> <td>12</td> <td>300</td> <td></td> </tr> <tr> <td>ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว</td> <td>ขายห้องนอน</td> <td>30</td> <td>12</td> <td>360</td> <td></td> </tr> </tbody> </table>						รายการ	จำนวนขาย	จำนวนต้นทุน	กำไร	กำไรต่อหน่วย	ยอดคงเหลือ	ขายห้องนอนไม้ไผ่ เก้าอี้	ขายห้องนอน	78	10	780		ขายห้องนอนไม้ไผ่ ชุดห้องนอน	ขายห้องนอน	16	12	192		ขายห้องนอนไม้ไผ่ โต๊ะ	ขายห้องนอน	80	10	800		ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ	ขายห้องนอน	69	12	720		ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ	ขายห้องนอน	60	15	900		ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	21	12	252		ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	48	12	528		ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	9	10	90		ขายห้องนอนไม้ไผ่ แต่งไม้หัวเราะชั้น	ขายห้องนอน	25	12	300		ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	30	12	360		<b>15,448</b>
รายการ	จำนวนขาย	จำนวนต้นทุน	กำไร	กำไรต่อหน่วย	ยอดคงเหลือ																																																																					
ขายห้องนอนไม้ไผ่ เก้าอี้	ขายห้องนอน	78	10	780																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ ชุดห้องนอน	ขายห้องนอน	16	12	192																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ โต๊ะ	ขายห้องนอน	80	10	800																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ	ขายห้องนอน	69	12	720																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ บิ๊กชั้งตู้เสื้อ	ขายห้องนอน	60	15	900																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	21	12	252																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	48	12	528																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	9	10	90																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ แต่งไม้หัวเราะชั้น	ขายห้องนอน	25	12	300																																																																						
ขายห้องนอนไม้ไผ่ ห้องน้ำบัว	ขายห้องนอน	30	12	360																																																																						
<b>เบอร์โทรศัพท์</b>																																																																										

Code เคลียร์ผลลัพธ์ มีดังนี้

```
Private Sub cmdClear_Click()
```

```

cboCate.Clear
Range("B5:H53").Value = ""
strFDate = ""
strTDate = ""
lblFrom.Caption = ""
lblTo.Caption = ""
optGoods.Value = 0
optEmp.Value = 0

```

```
End Sub
```

รูปที่ ก.5 Code เคลียร์ผลลัพธ์



ภาคผนวก ข

Code คำสั่งที่ใช้ในการเขียนโปรแกรม Microsoft Excel

## ข. Code ที่ใช้ในการเขียนโปรแกรม Microsoft Excel

โปรแกรม Microsoft Excel มีคำสั่งเฉพาะในการทำงาน จึงทำให้การเขียน Code ต้องทำความเข้าใจลักษณะการเขียนคำสั่งให้โปรแกรมทำงานตามที่ต้องการ โดยการใช้ Code พังก์ชัน SUM อธิบายได้ ดังนี้

**โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำนวน**

**กรุณานำมา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อุดรธานีเพื่อแสวง**

กลับมาที่หน้าหลัก	รายการเงินเดือน	เงินเดือนที่	เมื่อวันที่		
บันทึกของขายปลีก	หักภาษี : ๑ นาดสุนทร				
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีในวันนี้	บาทสุนทร	78	10	780
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีเชิงบวก	บาทสุนทร	16	12	192
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีลดลง	บาทสุนทร	80	10	800
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีซื้อสินค้า	บาทสุนทร	60	12	720
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีน้ำมันดีเซล	บาทสุนทร	60	15	900
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีน้ำมันเชื้อเพลิง	บาทสุนทร	21	12	252
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีหัวรถอเนกประสงค์	บาทสุนทร	44	12	528
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีห้องน้ำอุ่น	บาทสุนทร	9	10	90
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีผ้าไมโครไฟเบอร์	บาทสุนทร	25	12	300
ผลิตภัณฑ์	ยอดที่เบิกบัญชีเหล็กกล่อง	บาทสุนทร	30	12	360

ยอดรวมทั้งหมด : **35,448**

**คำสั่ง Code ผลรวมของรายได้**  
**=SUM(H5:H451)**

รูปที่ ข Code พังก์ชัน SUM

ภาคผนวก ค

ตัวอย่างความต้องการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย

กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงและการ

ตัวอย่างผลการประเมินโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย

กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงโดยผู้ใช้งาน

**ค.1 ตัวอย่างความต้องการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงและการผลิต**

ผู้ใช้งานโปรแกรมการประกอบด้วย ผู้ประกอบการและเลขาร้อยมีตัวอย่างความต้องการและผลการประเมินดังต่อไปนี้

**ค.1.1 ตัวอย่างความต้องการของผู้ประกอบการ**

ตัวอย่างความต้องการของผู้ประกอบการมีรายละเอียด ดังรูปที่ ค.1

แบบฟันภายนี้แสดงความต้องการของสถานประกอบการ ต้องการต้องการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ																																																														
<p>แบบฟันภายนี้แสดงความต้องการให้ทราบถึงความต้องการของสถานประกอบการที่ทางบริษัทฯ ดำเนินการ ในการช่วยสนับสนุนการประกอบการให้เกิดความสะดวกในการดำเนินธุรกิจอย่างมาก</p> <p>สำหรับแบบฟันภายนี้แสดงความต้องการ 1.เพื่อให้ผู้ซื้อห้ามใจงานให้มีโอกาสตัวที่ต้องการของสถานประกอบการ 2.โปรดท่านเครื่องหมาย ✓ และกรอกข้อมูลให้ครบถ้วน</p> <p>ส่วนที่ 1 ข้อมูลที่สำคัญในแบบฟันภายนี้แสดงความต้องการ 1.สถานประกอบการแบบฟันภายนี้ [✓] ประกอบการ [ ] กิจกรรมขาย [ ] อื่นๆ 2.เพศ [✓] ชาย [ ] หญิง</p> <p>ส่วนที่ 2 ความต้องการที่เข้ากับข้อมูลที่อยู่ในโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ ดำเนินการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ ทำตามต่อไปนี้ขั้นตอนได้ทันในเรื่องดังนี้</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>หัวขอของความต้องการ</th> <th colspan="2">ความต้องการ</th> </tr> <tr> <th></th> <th>ต้องการ</th> <th>ไม่ต้องการ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1.สำหรับการดำเนินการเป็นแบบฟันภายนี้</td> <td colspan="2">✓</td> </tr> <tr> <td>2.ระบุเป็นประวัติ</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.1 ข้อมูลส่วนตัว</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.1.1 ชื่อ - นามสกุล</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.2 หมายเลขบัตรประชาชนตัวประชาราษฎร์</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.4 หมู่บ้าน</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.5 ถนน/ซอย/ตำบล</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.6 เบอร์โทรศัพท์</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.1.7 อีเมล</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.2 ข้อมูลด้านการศึกษา</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.2.1 จบการศึกษา</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.2.2 สถานศึกษา</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.2.3 อื่นๆ</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.3 ข้อมูลเพิ่มเติม</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>2.3.1 ห้องปัจจุบัน</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.3.2 ห้องพักนัดเย็นน้ำหนัก</td> <td>✓</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2.3.3 อื่นๆ</td> <td colspan="2"></td> </tr> </tbody> </table>			หัวขอของความต้องการ	ความต้องการ			ต้องการ	ไม่ต้องการ	1.สำหรับการดำเนินการเป็นแบบฟันภายนี้	✓		2.ระบุเป็นประวัติ			2.1 ข้อมูลส่วนตัว			2.1.1 ชื่อ - นามสกุล	✓		2.1.2 หมายเลขบัตรประชาชนตัวประชาราษฎร์	✓		2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด	✓		2.1.4 หมู่บ้าน	✓		2.1.5 ถนน/ซอย/ตำบล	✓		2.1.6 เบอร์โทรศัพท์	✓		2.1.7 อีเมล			2.2 ข้อมูลด้านการศึกษา			2.2.1 จบการศึกษา	✓		2.2.2 สถานศึกษา			2.2.3 อื่นๆ	✓		2.3 ข้อมูลเพิ่มเติม			2.3.1 ห้องปัจจุบัน	✓		2.3.2 ห้องพักนัดเย็นน้ำหนัก	✓		2.3.3 อื่นๆ		
หัวขอของความต้องการ	ความต้องการ																																																													
	ต้องการ	ไม่ต้องการ																																																												
1.สำหรับการดำเนินการเป็นแบบฟันภายนี้	✓																																																													
2.ระบุเป็นประวัติ																																																														
2.1 ข้อมูลส่วนตัว																																																														
2.1.1 ชื่อ - นามสกุล	✓																																																													
2.1.2 หมายเลขบัตรประชาชนตัวประชาราษฎร์	✓																																																													
2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด	✓																																																													
2.1.4 หมู่บ้าน	✓																																																													
2.1.5 ถนน/ซอย/ตำบล	✓																																																													
2.1.6 เบอร์โทรศัพท์	✓																																																													
2.1.7 อีเมล																																																														
2.2 ข้อมูลด้านการศึกษา																																																														
2.2.1 จบการศึกษา	✓																																																													
2.2.2 สถานศึกษา																																																														
2.2.3 อื่นๆ	✓																																																													
2.3 ข้อมูลเพิ่มเติม																																																														
2.3.1 ห้องปัจจุบัน	✓																																																													
2.3.2 ห้องพักนัดเย็นน้ำหนัก	✓																																																													
2.3.3 อื่นๆ																																																														

**รูปที่ ค.1 ตัวอย่างความต้องการของผู้ประกอบการในการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง**

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ	
	ต้องการ	ไม่ต้องการ
<b>3. ช้อมูลสำนักการขาย</b>		
3.1 ร้านที่เงินทำงาน		✓
3.2 จำนวนวันที่ทำงาน		
3.2.1 จำนวนวันที่ทำงานในแต่ละเดือน		✓
3.2.2 จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม		✓
3.3 จำนวนวันที่หยุดงาน		
3.3.1 จำนวนวันที่หยุดงานในแต่ละเดือน		✓
3.3.2 จำนวนวันที่หยุดงานโดยรวม		✓
3.4 ยอดขาย		
3.4.1 ยอดขายรายวัน		✓
3.4.2 ยอดขายรายเดือน		✓
3.4.3 ยอดขายรายปี	✓	
3.4.4 ยอดขายโดยรวมทั้งหมด	✓	
3.5 อื่นๆ.....		
<b>4. ช้อมูลสำนักเพื่อทางการขาย</b>		
4.1 แผนที่เดินทางการขาย	✓	
4.2 ระบบหาง		✓
4.3 บัญชีค่าน้ำมัน		✓
4.4 อื่นๆ.....		
<b>5. ช้อมูลเพื่อประกบ</b>		
5.1 วันที่ตรวจสอบรายการ		✓
5.2 วันที่เบิกใบอนามัยเครื่อง		✓
5.3 ประวัติการซ่อนรถ		✓
5.4 อื่นๆ.....		

### ส่วนที่ 3 ข้อเสนอแนะ

หัวนด้องการเพิ่มเติมอะไร ในโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ

.....

.....

.....

รูปที่ ค.1 (ต่อ) ตัวอย่างความต้องการของผู้ประกอบการในการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

**ค.1.2 ตัวอย่างความต้องการของเลขา**

ตัวอย่างความต้องการของเลขา มีรายละเอียด ดังรูปที่ ค.2

**แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นของสถานประกอบการ  
ต่อความต้องการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ**

แบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็นนี้ ทำขึ้นเพื่อให้ทราบถึงความต้องการของสถานประกอบการต่อการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการให้เกิดความสะดวกในการเก็บข้อมูลของหน้างาน

คำชี้แจงแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น

1. เพื่อให้ผู้ดูแลสำนักงานได้มีโอกาสสรุปหารือความต้องการของสถานประกอบการ
2. โปรดทำเครื่องหมาย  และกรอกข้อมูลให้สมบูรณ์

ส่วนที่ 1 ข้อมูลที่นำไปขอผู้ดูแลแบบสัมภาษณ์แสดงความคิดเห็น

1. สถานะผู้กรอกแบบสัมภาษณ์  ผู้ประกอบการ  พนักงานขาย  อื่นๆ..... [ลงชื่อ]
2. เพศ  ชาย  หญิง

ส่วนที่ 2 ความคิดเห็นที่เกี่ยวกับข้อมูลที่อยู่ในโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ

ดำเนินการสร้างโปรแกรมช่วยสถานประกอบการ ท่านต้องการให้โปรแกรมนี้ช่วยเหลือท่านในเรื่องอะไรบ้าง

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ	
	ต้องการ	ไม่ต้องการ
1. ค่าไฟฟ้ากระแสสลับสำหรับเครื่องปรับอากาศ	/	
2. ระบบเบรกเกอร์	/	
2.1 ข้อมูลลูกค้า		
2.1.1 ชื่อ – นามสกุล	/	
2.1.2 หมายเลขบัตรประจำตัวประชาชน	/	
2.1.3 วัน/เดือน/ปีเกิด	/	
2.1.4 หมู่บ้าน	/	
2.1.5 สัญชาติ/ศาสนา	/	
2.1.6 เบอร์โทรศัพท์	/	
2.1.7 อื่นๆ.....	/	
2.2 ข้อมูลศัลยกรรมศึกษา		
2.2.1 ภาระการศึกษา	/	
2.2.2 สถานศึกษา		/
2.2.3 อื่นๆ.....	/	
2.3 ข้อมูลที่เกี่ยวข้อง		
2.3.1 ห้องเรียน	/	
2.3.2 ห้องทดลองทางเคมี	/	
2.3.3 อื่นๆ.....		

รูปที่ ค.2 ตัวอย่างความต้องการของเลขาในการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิเล็กทรอนิกส์แห่ง

หัวข้อของความต้องการ	ความต้องการ	
	ต้องการ	ไม่ต้องการ
<b>3. ข้อมูลด้านการขาย</b>		
3.1 รับที่เงินทำงาน		/
3.2 จำนวนวันที่ทำงาน		/
3.2.1 จำนวนวันที่ทำงานในแต่ละเดือน		/
3.2.2 จำนวนวันที่ทำงานโดยรวม		/
3.3 จำนวนนักที่ทุกงาน		
3.3.1 จำนวนวันที่ทุกงานในแต่ละเดือน		/
3.3.2 จำนวนวันที่ทุกงานโดยรวม		/
3.4 ยอดขาย		
3.4.1 ยอดขายรายวัน		/
3.4.2 ยอดขายรายเดือน		/
3.4.3 ยอดขายรายปี	/	
3.4.4 ยอดขายโดยรวมทั้งหมด	/	
3.5 อื่นๆ.....		
<b>4. ข้อมูลด้านเส้นทางการขาย</b>		
4.1 แผนที่เส้นทางการขาย	/	
4.2 ระยะทาง		/
4.3 อัตราค่าน้ำมัน		/
4.4 อื่นๆ.....		
<b>5. ข้อมูลเกี่ยวกับรถ</b>		
5.1 วันที่ครองเชิงสภาพรถ		/
5.2 วันที่เปลี่ยนน้ำมันเครื่อง		/
5.3 ประวัติการซ่อมรถ		/
5.4 อื่นๆ.....		

### ส่วนที่ 3 ข้อเสนอแนะ

หัวต้องการเพิ่มเติมอะไร ในโปรแกรมช่วงสถานประกอบการ

.....

.....

.....

รูปที่ ค.2 (ต่อ) ตัวอย่างความต้องการของเลขานุการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำนวนราย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศกรีเมืองล้านโพธิ์แดง

**ค.2 ตัวอย่างผลการประเมินโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงโดยผู้ใช้งาน**

**ค.2.1 ตัวอย่างผลการประเมินของผู้ประกอบการ**

ตัวอย่างผลการประเมินของผู้ประกอบการ มีรายละเอียด ดังรูปที่ ค.3

<b>แบบประเมินความพึงพอใจในการใช้งาน</b>					
<b>โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย</b>					
<b>กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง</b>					
<b>ผู้ประเมิน</b> นางสาว งานา สำเพ็ง หั้นทองกร วันที่ ๒๐/๐๔/๕๙ <b>คำอธิบาย</b> ให้ท่านเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องที่ตรงกับความคิดเห็นของท่านมากที่สุด โดยมีระดับความพึงพอใจ <b>แต่ละด้าน</b> ดังนี้ ระดับความพึงพอใจ 5 = มากที่สุด, 4 = มาก, 3 = ปานกลาง, 2 = น้อย, 1 = น้อยที่สุด					
<b>หัวข้อการประเมิน</b>	<b>ระดับความพึงพอใจ</b>				
	5	4	3	2	1
<b>1. ด้านรูปแบบ</b>					
1.1 การจัดวางองค์ประกอบต่างๆ ของโปรแกรมทำให้ใช้งานได้ง่าย	✓				
1.2 ขนาดและลักษณะของตัวอักษรที่แสดงในโปรแกรมมีความชัดเจน		✓			
1.3 ความสะดวกในการใช้งานโปรแกรมด้านรูปแบบ และวิธีการนำเสนอ	✓				
1.4 ข้อมูลในโปรแกรมมีความถูกต้อง, แม่นยำและครบถ้วน	✓				
<b>2. ด้านขั้นตอนการใช้งาน</b>					
<b>2.1 ส่วนหน้าหลักของโปรแกรม</b>					
การจัดวางองค์ประกอบของโปรแกรมทำให้ใช้งานได้ง่าย		✓			
<b>2.2 ส่วนของประวัติอิศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง</b>					
2.2.1 โปรแกรมง่ายต่อการแก้ไขข้อมูลของท่อระบายน้ำของศูนย์ฯ	✓				
2.2.2 ประวัติของศูนย์ฯ แสดงผลลัพธ์ที่แม่นยำและมีความคงเส้นคงกระดูก		✓			

**รูปที่ ค.3 ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดงของผู้ประกอบการ**

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ				
	5	4	3	2	1
<b>2.3 ส่วนของข้อมูลนักงาน</b>					
2.3.1 โปรแกรมแสดงข้อมูลให้ครบถ้วนและชัดเจน	✓				
2.3.2 โปรแกรมง่ายต่อการเพิ่มข้อมูลและแก้ไขข้อมูล	✓				
2.3.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านได้ง่าย	✓				
2.3.4 โปรแกรมมีความสอดคล้องต่อการเรียกดูประวัติของหน้ากากงานแต่ละบุคคล	✓				
<b>2.4 ส่วนของสถิติยอดขาย</b>					
2.4.1 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูข้อมูลสถิติยอดขาย		✓			
2.4.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการบันทึกข้อมูลยอดขาย		✓			
2.4.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านได้ง่าย	✓				
<b>2.5 ส่วนของการพยากรณ์เดือนต่อไป</b>					
2.5.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านได้ง่าย	✓				
2.5.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการพยากรณ์ยอดขายล่วงหน้า	/				
2.5.3 โปรแกรมมีความมีคาดยุ่งต่อการกำหนดค่าของตัวแปรต่างๆ		✓			
<b>2.6 ส่วนของการดำเนินการ</b>					
2.6.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านได้ง่าย	✓				

รูปที่ ค.3 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่ายกรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อิศครีเมวอล์นาร์โพร์เดงของผู้ประกอบการ

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ				
	5	4	3	2	1
2.6.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูแผนที่ของเส้นทางการเดินทางไปในแต่ละเส้นทาง	✓				
2.6.3 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเพิ่มหรือแก้ไขเส้นทางต่างๆ		✓			
<b>2.7 ส่วนของแบบฟอร์มเอกสาร</b>					
ใบประกันมีความง่ายต่อการจัดพิมพ์	✓				
<b>2.8 ส่วนของรูปถ่ายโปรแกรม</b>					
2.8.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสวยงาม ศูนย์กลางได้ดี		✓			
2.8.2 เนื้อหาอ่านแล้วมีความเข้าใจในการใช้งาน โปรแกรมได้ดี		✓			
<b>3. คุณภาพการทำงานของโปรแกรมโดยภาพรวม</b>					
3.1 ง่ายต่อการเพิ่มและแก้ไขข้อมูล	✓				
3.2 ง่ายต่อการคัดลอกข้อมูล (พิมพ์)	✓				
3.3 การใช้งานโปรแกรมของแต่ละส่วนครบถ้วน ต้องการของผู้ใช้	✓				
3.4 ความสามารถของโปรแกรมในการนำไปใช้ ประโยชน์	✓				
3.5 โปรแกรมมีข้อมูลที่ครบถ้วนตามความต้องการของ ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันโพธิ์แดง	✓				
3.6 ความพึงพอใจในการทราบต่อการใช้งานโปรแกรม	✓				

รูปที่ ค.3 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำนวนน้ำยาระบบศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันโพธิ์แดงของ  
ผู้ประกอบการ

<b>ชื่อเด่นเดนนະ</b>
..... ..... ..... ..... .....

**รูปที่ ค.3 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำหน่ายกรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไoscกรีมวอลล์สันโพธิ์แดงของ  
ผู้ประกอบการ**



### ค.2.2 ตัวอย่างผลการประเมินของเลขा

ตัวอย่างผลการประเมินของเลขा มีรายละเอียด ดังรูปที่ ค.4

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจในการใช้งาน				
	5	4	3	2	1
<b>1. ด้านรูปแบบ</b>					
1.1 การจัดวางองค์ประกอบต่างๆ ของโปรแกรมให้ใช้งานได้รับ	/				
1.2 ขนาดและสีของตัวอักษรที่แสดงในโปรแกรมมีความชัดเจน		/			
1.3 ความลับเฉพาะในการใช้งานโปรแกรมด้านรูปแบบ และวิธีการนำเสนอ		/			
1.4 ข้อมูลในโปรแกรมมีความถูกต้อง, แม่นยำและครบถ้วน	/				
<b>2. ด้านขั้นตอนการใช้งาน</b>					
<b>2.1 ส่วนหน้าหลักของโปรแกรม</b>					
การจัดวางองค์ประกอบของโปรแกรมท่าให้ใช้งานได้รับ	/				
<b>2.2 ส่วนของประวัติอิศครีมวอลล์สตูนย์นาโพธิ์แคง</b>					
2.2.1 โปรแกรมจ่ายต่อการแก้ไขข้อมูลของท่อปูปู ปั๊บบันของสูนบีไอศครีมวอลล์สตูนย์นาโพธิ์แคง	/				
2.2.2 ประวัติของสูนบีไอศครีมวอลล์สตูนย์นาโพธิ์แคง มีความละเอียดและเพียงพอ		/			

รูปที่ ค.4 ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สตูนย์นาโพธิ์แคงของเลขা

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ				
	5	4	3	2	1
<b>2.3 ส่วนของข้อมูลหนังงาน</b>					
2.3.1 โปรแกรมแสดงข้อมูลได้ครบถ้วนและชัดเจน	/				
2.3.2 โปรแกรมง่ายต่อการเพิ่มข้อมูลและแก้ไขข้อมูล		/			
2.3.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านข้อมูลได้ง่าย		/			
2.3.4 โปรแกรมมีความสะดวกต่อการเรียกดูประวัติของหนังงานแต่ละบุคคล	/				
<b>2.4 ส่วนของสถิติยอดขาย</b>					
2.4.1 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูข้อมูลสถิติยอดขาย	/				
2.4.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการบันทึกข้อมูลของยอดขาย		/			
2.4.3 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านข้อมูลได้ง่าย	/				
<b>2.5 ส่วนของการพยากรณ์เดือนถัดไป</b>					
2.5.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านข้อมูลได้ง่าย	/				
2.5.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการพยากรณ์ยอดขายล่วงหน้า	/				
2.5.3 โปรแกรมมีความยืดหยุ่นต่อการกำหนดค่าของตัวแปรต่างๆ		/			
<b>2.6 ส่วนของเงินทางในการซักซ้อมหน้า</b>					
2.6.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสามารถอ่านข้อมูลได้ง่าย	/				

รูปที่ ค.4 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมมวลล์น่าโพธิ์แดงของเลขา

หัวข้อการประเมิน	ระดับความพึงพอใจ				
	5	4	3	2	1
2.6.2 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเรียกดูหน้าที่ของเส้นทางการจัดจำหน่ายในเพลทเส้นทาง	/				
2.6.3 โปรแกรมมีความง่ายต่อการเพิ่มหรือแก้ไขเส้นทางต่างๆ		/			
<b>2.7 ส่วนของแบบฟอร์มเอกสาร</b>					
โปรแกรมมีความง่ายต่อการจัดทำมี	/				
<b>2.8 ส่วนของคู่มือโปรแกรม</b>					
2.8.1 โปรแกรมมีรูปแบบการจัดวางข้อมูลสวยงามดูอ่านง่าย		/			
2.8.2 เนื้อหาอ่านแล้วมีความเข้าใจในการใช้งานโปรแกรมได้ง่าย		/			
<b>3. ด้านการทำงานของโปรแกรมโดยภาพรวม</b>					
3.1 ง่ายต่อการเพิ่มและแก้ไขข้อมูล		/			
3.2 ง่ายต่อการคัดลอกข้อมูล (พิมพ์)	/				
3.3 การใช้งานโปรแกรมของแต่ละส่วนครบถ้วนตามความต้องการของผู้ใช้	/				
3.4 ความสามารถของโปรแกรมในการนำไปใช้ประโยชน์	/				
3.5 โปรแกรมมีข้อมูลที่ครบถ้วนตามความต้องการของศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดง	/				
3.6 ความพึงพอใจในการพิจารณาโปรแกรม		/			

รูปที่ ค.4 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สันนาโพธิ์แดงของเลขา

<b>ชื่อสถานะ</b>	..... ..... ..... ..... ..... .....
------------------	--

**รูปที่ ค.4 (ต่อ) ตัวอย่างผลการประเมินความพึงพอใจในการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอด  
จำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น้าโพร์เดงของเลขา**





ภาคผนวก ง

คู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย  
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมวัสดุล้านนาโพธิ์เดง

## ๔. คู่มือการใช้โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สนาโพธิ์แดง

การสร้างคู่มือการใช้งานโปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์สนาโพธิ์แดง เพื่อให้ผู้ใช้งานโปรแกรมใช้งานได้ง่ายและสะดวกมากยิ่งขึ้น โดยมีรายละเอียด ดังนี้

### ๔.1 ส่วนเริ่มต้นโปรแกรม

ในส่วนเริ่มต้นโปรแกรม เป็นส่วนที่เมื่อผู้ใช้งานเปิดโปรแกรมขึ้นจะแสดงหน้าต่างเริ่มต้นโปรแกรม ดังรูปที่ ๔.๑



รูปที่ ๔.๑ หน้าต่างเริ่มต้นโปรแกรม

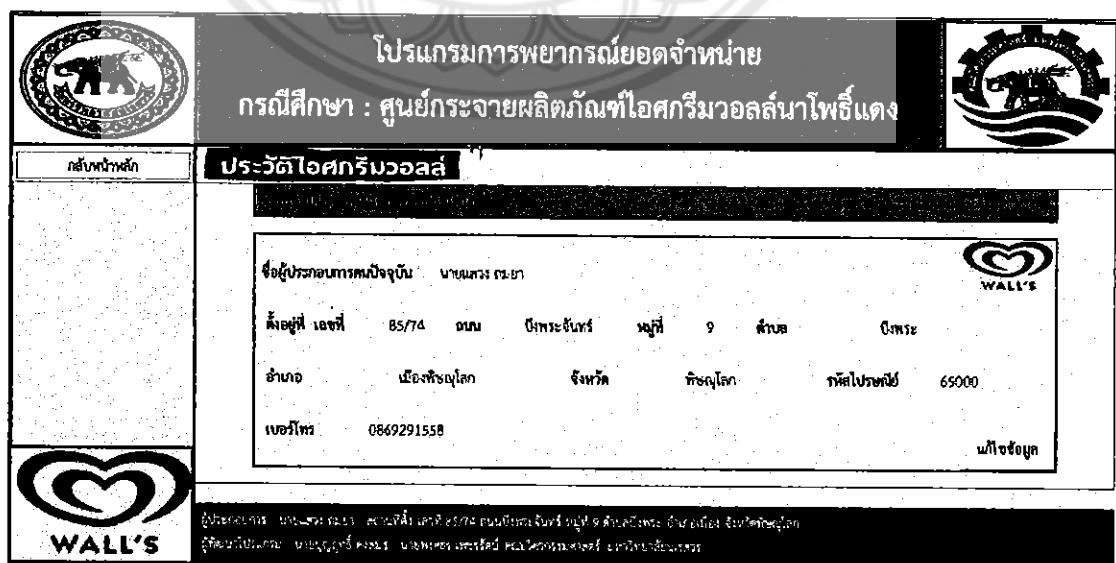
เมื่อเลือกคลิกที่ปุ่มเข้าสู่โปรแกรม จะเข้าไปสู่หน้าหลักของโปรแกรม ดังรูปที่ ง.2



รูปที่ ง.2 หน้าต่างหลักโปรแกรม

#### ง.2 ส่วนของประวัติศูนย์ไอศกรีมวอลล์สนาโพธิ์แดง

ส่วนของประวัติศูนย์ไอศกรีมวอลล์สนาโพธิ์แดง จะเป็นประวัติของศูนย์และไอศกรีมวอลล์สในประเทศไทย ดังรูปที่ ง.3 ประกอบไปด้วย ประวัติไอศกรีมวอลล์สในประเทศไทย, ประวัติศูนย์ไอศกรีมวอลล์สนาโพธิ์แดง และประวัติของผู้ประกอบการ



รูปที่ ง.3 หน้าต่างประวัติศูนย์

### ๔.3 ส่วนของข้อมูลพนักงาน

ส่วนของข้อมูลพนักงาน จะเป็นหน้าของข้อมูลพนักงานรายบุคคล ดังรูปที่ ๔.4 ประกอบไปด้วย ข้อมูลต่างๆ ของพนักงานเป็นรายบุคคล

 ก.อธยุติหน้าหลัก	<b>โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย</b> <b>กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์โอลิมปิกส์แอด</b>																																														
ເລີນຂ່ອງມູນຂະໜາດ	1: ນາຍສຸພາບ	ເລືອກພາກພານ																																													
 ນິກໂທໃນປະຕິເລີນ	ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ																																														
 ຮັບອະນຸມາດຕະຖານາ	ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ ໂຮງງານທີ່ໄດ້ຮັດວຽກ																																														
ເປັນ 96																																															
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td colspan="4" style="padding: 5px; font-weight: bold;">1.ຂອບຂູນຫໍໃປ</td> </tr> <tr> <td style="width: 10%;">ຊື່</td> <td style="width: 25%;">ນາຍສຸພາບ</td> <td style="width: 15%;">ນາມສະກຸນ</td> <td style="width: 60%;">ໄດ້</td> </tr> <tr> <td>ນາມສະກຸນທີ່ປະກາຍ</td> <td colspan="3">3660600785032</td> </tr> <tr> <td>ວັນເກີນ/ປີເກີນ</td> <td>12/20/2504</td> <td>ມູນເຄືອດ</td> <td>6</td> </tr> <tr> <td>ສູງຄວາມ</td> <td>1.6</td> <td>ເພດນາ</td> <td>ຍຸງ</td> </tr> <tr> <td>ຈຸດການສຶກສາ</td> <td>P6</td> <td>ເບີໂທ</td> <td>0343826031</td> </tr> <tr> <td colspan="4" style="padding: 5px; font-weight: bold;">2.ໜີ່ຢູ່ດຳນັກເນັ້ນກັນ</td> </tr> <tr> <td>ເມນີ້</td> <td>58/1</td> <td>ໜຸ້ງ</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>ບ້ານ</td> <td>ບ້ານເການ</td> <td>ຮູ້ອ້າວ</td> <td>ເກົ່າ</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td>ຮັດກັບ</td> <td>ຮັດກັບໄປກັບເປົ້າ</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>66130</td> </tr> </table>				1.ຂອບຂູນຫໍໃປ				ຊື່	ນາຍສຸພາບ	ນາມສະກຸນ	ໄດ້	ນາມສະກຸນທີ່ປະກາຍ	3660600785032			ວັນເກີນ/ປີເກີນ	12/20/2504	ມູນເຄືອດ	6	ສູງຄວາມ	1.6	ເພດນາ	ຍຸງ	ຈຸດການສຶກສາ	P6	ເບີໂທ	0343826031	2.ໜີ່ຢູ່ດຳນັກເນັ້ນກັນ				ເມນີ້	58/1	ໜຸ້ງ	8	ບ້ານ	ບ້ານເການ	ຮູ້ອ້າວ	ເກົ່າ			ຮັດກັບ	ຮັດກັບໄປກັບເປົ້າ				66130
1.ຂອບຂູນຫໍໃປ																																															
ຊື່	ນາຍສຸພາບ	ນາມສະກຸນ	ໄດ້																																												
ນາມສະກຸນທີ່ປະກາຍ	3660600785032																																														
ວັນເກີນ/ປີເກີນ	12/20/2504	ມູນເຄືອດ	6																																												
ສູງຄວາມ	1.6	ເພດນາ	ຍຸງ																																												
ຈຸດການສຶກສາ	P6	ເບີໂທ	0343826031																																												
2.ໜີ່ຢູ່ດຳນັກເນັ້ນກັນ																																															
ເມນີ້	58/1	ໜຸ້ງ	8																																												
ບ້ານ	ບ້ານເການ	ຮູ້ອ້າວ	ເກົ່າ																																												
		ຮັດກັບ	ຮັດກັບໄປກັບເປົ້າ																																												
			66130																																												

รูปที่ ๔.4 หน้าต่างข้อมูลพนักงาน

### ๔.3.1 คลิกที่ปุ่มເລືອກພາກພານ จะມີรายชื่ອນັກງານຂັ້ນມາໃຫ້ເລືອກດังรูปที่ ๔.5

ລາຍລືອດພັກພານ	
<b>1: ນາຍສຸພາບ</b>	<b>X</b>
2: ນາຍວັດລັກ	
3: ນາຍທ່ຽມ	
4: ນາງສາວຍິນ	
5: ນາງສາວຕິຮາ	
6: ນາງສາວທິກາ	
7: ນາງສາວຈັນທິງ	
8: ນາງປະມິນ	
9: ນາງທິ່ງ	
10: ນາຍສອງ	

รูปที่ ๔.5 หน้าต่างรายชื่อພາກພານ

4.3.2 คลิกที่ปุ่มเพิ่มข้อมูลและแก้ไข จะมีหน้าต่างเพิ่มข้อมูลและแก้ไข ดังรูปที่ 4.6 ขึ้นสามารถเพิ่มเติมและแก้ไขข้อมูลลงไปได้ หลังจากนั้นคลิกบันทึกข้อมูล ข้อมูลจะมาแสดงที่หน้าข้อมูลของพนักงาน

รูปที่ 4.6 หน้าต่างเพิ่มข้อมูลและแก้ไข

4.3.3 กดปุ่มพิมพ์ใบประวัติ จะแสดงหน้าการพิมพ์ใบประวัติของพนักงาน ดังรูปที่ 4.7

รูปที่ 4.7 หน้าต่างพิมพ์ใบประวัติ

#### 4.4 ส่วนของสถิติยอดขาย

ส่วนของสถิติยอดขาย จะแสดงยอดขายของพนักงาน มีทั้งยอดขายรายวัน และรวมยอดขายรายเดือนของพนักงานทุกคน หน้าต่างของส่วนนี้จะเป็น ดังรูปที่ 4.8

		รายงานยอดขายรายเดือนของพนักงาน						
กลับสู่หน้าหลัก		รายการคำนวณ	รายการเพิ่มเติม	เมื่อวานนี้	วันนี้	วันที่	จำนวนเงิน	
บันทึกยอดขายประจำวัน		ผู้ขาย:	1 นายสมพร					
แม่กลองคลาย							0	
เคลือบไม้สัก								
ไม้สักเคลือบ								

รูปที่ 4.8 หน้าต่างสถิติยอดขาย

##### 4.4.1 คลิกที่ปุ่มบันทึกยอดขายประจำวัน จะปรากฏหน้าต่าง ดังรูปที่ 4.9

		โปรแกรมการพยากรณ์ยอดจำหน่าย						
กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์iskoศกรีนวอล์ฟนาโนโพลีแอด		รายการคำนวณ	3: ยอดคงเหลือ	เมื่อวานนี้	รายการเพิ่มเติม	วันที่	จำนวน	
เช็คบ็อกซ์		ID	รายการ	จำนวน	เมื่อวาน	วันที่	จำนวน	
กรองรายการ		W401	ยาสีฟันฟาร์มปี					
บันทึกการขาย		W402	ยาสีฟันฟาร์มปี					
อัตโนมัติการใช้คงเหลือ		W403	ยาสีฟันฟาร์มปี					
จำนวนคงเหลือ		W404	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W405	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W406	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W407	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W408	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W409	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W410	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W411	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W412	ยาสีฟันฟาร์มปี					
		W413	ยาสีฟันฟาร์มปี					

รูปที่ 4.9 หน้าต่างแสดงยอดขายประจำวัน

4.4.1.1 คลิกที่ปุ่มกรอกข้อมูลยอดขาย จะปรากฏหน้าต่างสำหรับกรอกข้อมูลยอดขายของ ไอศครีมวอลล์แต่ละชนิด ดังรูปที่ ง.10 เมื่อกรอกเสร็จแล้วให้คลิกปุ่มบันทึก ข้อมูลจะมาปรากฏในหน้าต่างข้อมูลยอดขายในรูปที่ ง.9

ตารางข้อมูลการขาย			
รายการ	จำนวน	รายการ	จำนวน
แพคเดลปิโป เรนโบว์	แท่ง	วอลล์พาวนิค่า	แท่ง
แพคเดลปิโปแท่งชิคแซก	แท่ง	วอลล์พัชชอก	แท่ง
แพคเดลปิโปแท่ง ลาวา	แท่ง	วอลล์โอวัลลิเน่แท่ง	แท่ง
แพคเดลปิโป บิ๊กยักษ์คุ้มสัม	แท่ง	วอลล์โอวัลลินก์ก่าววย	แท่ง
แพคเดลปิโป บิ๊กรอคเก็ต สุด	แท่ง	แมกนัมแท่งคลาสสิก	แท่ง
แพคเดลปิโปแท่งเจลลี่โนร์	แท่ง	วอลล์พัชชอกไก่แคลดชิพ	แท่ง
แพคเดลปิโป卡拉冈ปิโป	แท่ง	วอลล์พัคกิ้งมานะนา	แท่ง
แพคเดลปิโป ร็อกเก็ตคุ้งอุ่น	แท่ง	แมกนัมอัลมอนด์นัก	แท่ง
แพคเดลปิโปปั่นแท่ง แดงโนหาวนเย็น	แท่ง	แมกนัมแท่งโกโก้ 77G	แท่ง
แพคเดลปิโปแท่งทองนาโภคุ้งอุ่น	แท่ง	วอลล์สิปดันครัช	แท่ง
เอเชียนฟีล์ฟิลด์ P30	แท่ง	วอลล์พรุคหาร์ อยุ่นแดง	แท่ง
เอเชียนฟีล์ฟิลด์ รวมมิตร P30	แท่ง	วอลล์พรุคหาร์ เสาวรส	แท่ง
วอลล์พิปเป่นแท่งวนิลคลา P25	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องเด็กชิป 180G	ถ้วย
วอลล์พิปเป่นแท่งช็อกโกแลต P25	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องรวมมิตร 420G	ถ้วย
เอเชียนฟีล์ฟิลด์ กระ祀รากวัวต่า P50	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องเด็กพีเด็ก 180G	ถ้วย
แพคเดลปิโป ช็อทฟรุตตี้	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องวนิลคลา 420G	ถ้วย
แพคเดลปิโป ช็อทโซดา	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องชิป 420G	ถ้วย
วอลล์โค้กสำลอน	แท่ง	วอลล์คลาสสิกกล่องสึเกะวนิลคลา 180G	ถ้วย
คอร์เนนติคลาสสิกช็อกโกแลต	โคน	วอลล์ชีสีเคชั่นโอริโอ 240G	ถ้วย
คอร์เนนติคลาสสิกวนิลคลา	โคน	วอลล์ 3in1 กล่องมีโอโภสีเทิน	ถ้วย
คอร์เนนติ แบล็คฟอยเรสท์	โคน	วอลล์ 2in1 กล่องช็อกช็อกชิป	ถ้วย
คอร์เนนติไดร์อัลช็อกโก้ลิสต์ฟ	โคน	วอลล์ 3in1 กล่องหิรุปเปิลฟีล์ฟิลด์	ถ้วย
คอร์เนนติครอบขั้นทะเบียน	โคน	วอลล์ชีสีเคชั่นโอริโอ 435G	ถ้วย
คอร์เนนติครอบลิสต์ครัวเบร์รี่	โคน	วอลล์ 3in1 กล่องหิรุปเปิลช็อกชิป	ถ้วย
คอร์เนนติครอบลิสต์เรเดเวลเวท	โคน	บันทึก	

รูปที่ ง.10 หน้าต่างกรอกข้อมูลยอดขาย

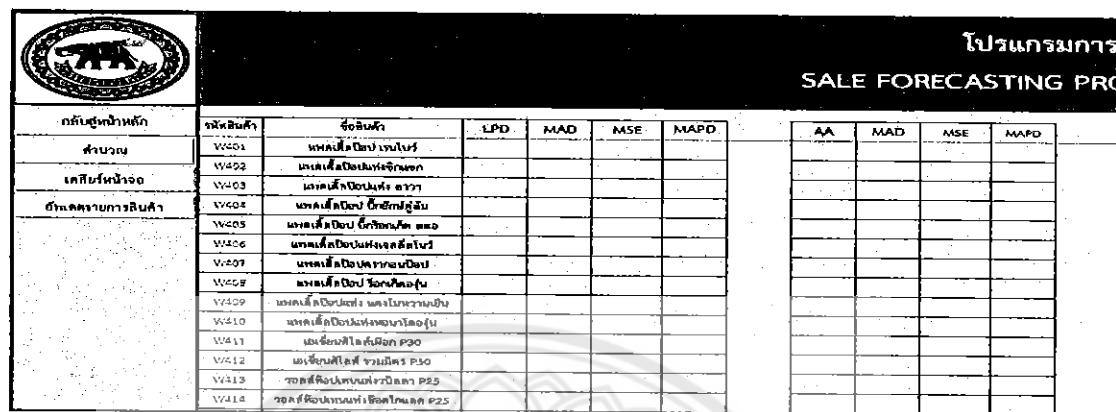
4.4.1.2 คลิกที่ปุ่มสรุปยอดขายรายเดือน คลิกเมื่อครบ 1 เดือน จะบันทึกยอดขายโดยรวม ของทั้งเดือนที่ผ่านมาลงฐานข้อมูล

4.4.2 กดปุ่มเคลียร์ผลลัพธ์ จะทำการลบข้อมูลที่แสดงอยู่ในหน้าข้อมูลยอดขาย เพื่อที่จะรอแสดง ข้อมูลใหม่ที่เราต้องการ

4.4.3 กดปุ่มพิมพ์ยอดขาย เพื่อที่จะพิมพ์ยอดขายที่แสดงอยู่ในหน้าของข้อมูลยอดขาย

#### 4.5 ส่วนของการพยากรณ์เดือนถัดไป

ส่วนนี้จะเป็นการพยากรณ์ยอดขายล่วงหน้าของเดือนถัดไป หน้าต่างของโปรแกรมจะเป็น ดังรูปที่ 4.11



The screenshot shows a software interface titled "SALE FORECASTING PRO". On the left is a logo of a bear. The main area contains a table with columns for Product ID, Product Name, LPD, MAD, MSE, MAPD, AA, and four additional columns. The table rows are labeled W401 through W418, corresponding to various product names.

รหัสสินค้า	ชื่อสินค้า	LPD	MAD	MSE	MAPD	AA	forecasting			
							MAD	MSE	MAPD	
W401	หมากเพ็คปูบ ขนาดปกติ									
W402	หมากเพ็คปูบหัวเชิงสอง									
W403	หมากเพ็คปูบหัวเดียว									
W404	หมากเพ็คปูบ บีชอัลมอนด์									
W405	หมากเพ็คปูบ ชีวิตส้ม									
W406	หมากเพ็คปูบหัวเชิงสองใบ									
W407	หมากเพ็คปูบหัวเดียวใบ									
W408	หมากเพ็คปูบ วัวเผาเผา									
W409	หมากเพ็คปูบปูน ชาใบกระถางปูน									
W410	หมากเพ็คปูบหัวเชิงสองใบปูน									
W411	หมากเพ็คปูบหัวเดียวปูน									
W412	เมล็ดข้าวโพด P30									
W413	เมล็ดข้าวโพดหัวเขียว P25									
W414	เมล็ดข้าวโพดหัวเขียวคละ P25									

รูปที่ 4.11 หน้าต่างการพยากรณ์ยอดขายเดือนถัดไป

4.5.1 คลิกที่ปุ่มคำนวณ จะปรากฏหน้าต่าง ดังรูปที่ 4.12 โดยเลือกรอข้อมูลลงไปว่าจะเริ่มคำนวณจากเดือนไหน ถึงเดือนไหน จากนั้นคลิกปุ่มตกลง เพื่อแสดงการคำนวณ

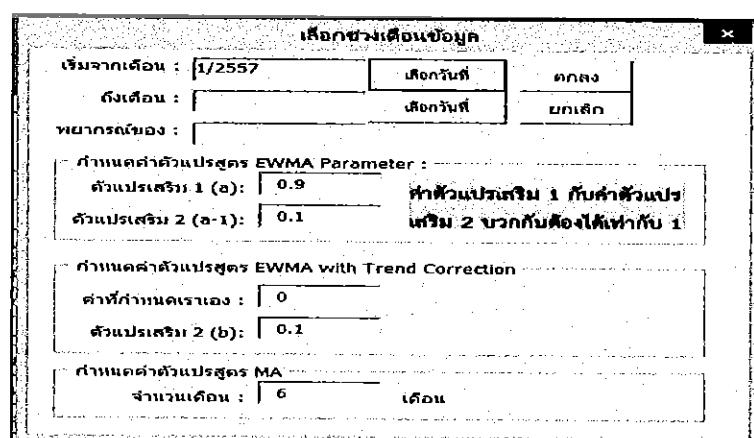
4.5.1.1 คลิกเลือกเดือน จากปุ่มเลือกวันที่ โดยเลือกห้าเดือนเริ่มต้นและเดือนสุดท้าย

4.5.1.2 กำหนดค่าตัวแปรสูตร EWMA Parameter โดยที่ผลรวมของช่องตัวแปรทั้งสองช่องต้องมีค่าเท่ากับ 1

4.5.1.3 กำหนดค่าตัวแปรสูตร EWMA with Trend Correction

4.5.1.4 กำหนดจำนวนเดือนที่จะใช้คำนวณ

4.5.1.4 คลิกที่ปุ่มตกลงเพื่อเริ่มการคำนวณ



คำนวณเดือนข้อมูล

เดือนเดือน : 1/2557 ถึงเดือน : ปัจจุบัน เบิกเสีย

กำหนดค่าตัวแปรสูตร EWMA Parameter :

ตัวแปรเริ่ม 1 (a) : 0.9  
ตัวแปรเริ่ม 2 (a-1) : 0.1  
หากหัวเพรเซ็นต์ 1 กับค่าตัวแปรปัจจุบัน 2 บวกกันต้องได้เท่ากับ 1

กำหนดค่าตัวแปรสูตร EWMA with Trend Correction :

ค่าที่กำหนดเริ่ม : 0  
ตัวแปรเริ่ม 2 (b) : 0.1

กำหนดค่าตัวแปรสูตร MA :

จำนวนเดือน : 6 เดือน

รูปที่ 4.12 หน้าต่างการคำนวณ

4.5.2 คลิกปุ่มเคลียร์หน้าจอ เพื่อลบข้อมูลการคำนวณที่แสดงอยู่ออก เพื่อที่จะคำนวณในเดือนถัดไป

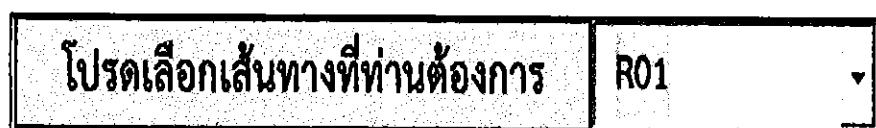
#### 4.6 ส่วนของเส้นทางการจำหน่าย

ในส่วนนี้จะแสดงแผนที่เส้นทางในการจำหน่ายเส้นทางต่างๆ ดังรูปที่ 4.13



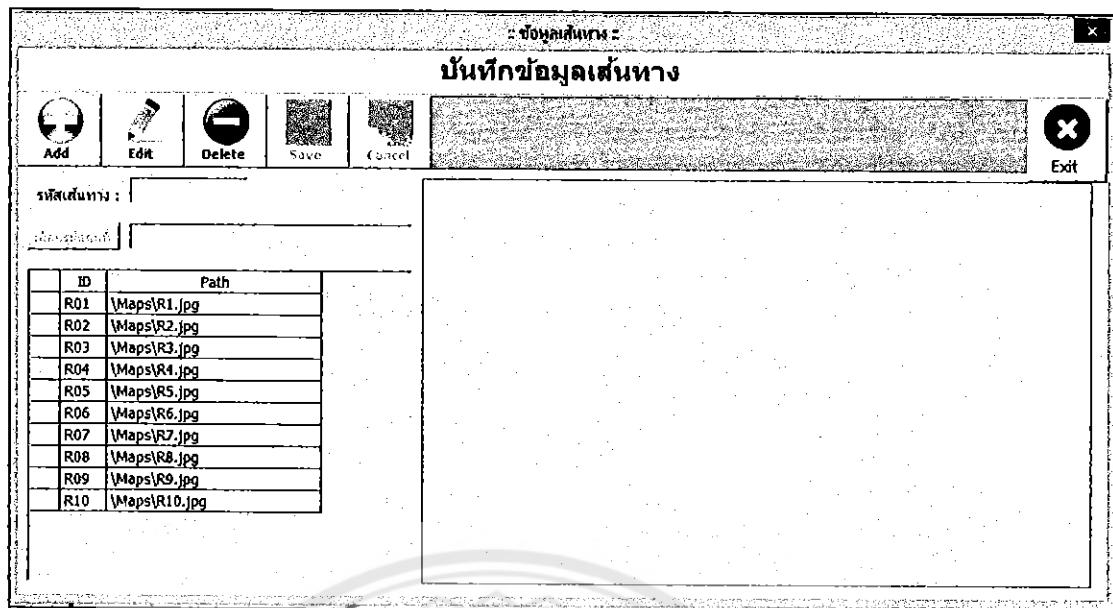
รูปที่ 4.13 แผนที่เส้นทางการจำหน่าย

4.6.1 คลิกที่ปุ่มเลือกเส้นทาง จะปรากฏ ดังรูปที่ 4.14 เพื่อที่จะเลือกเรียกดูแผนที่เส้นทางต่างๆ



รูปที่ 4.14 หน้าต่างเลือกเส้นทาง

4.6.2 คลิกปุ่มเพิ่ม/ลบ เส้นทาง จะปรากฏหน้าต่าง ดังรูปที่ 4.15 เพื่อทำการลบแผนที่เดิมหรือทำการเพิ่มแผนที่เข้ามาใหม่



รูปที่ ๔.15 หน้าต่างเพิ่ม/ลบ เส้นทาง

๔.6.3 คลิกที่ปุ่มพิมพ์ແນท์ เพื่อทำการพิมพ์ແນท์ในเส้นทางที่ต้องการ

#### ๔.7 ส่วนของแบบฟอร์มเอกสาร

ส่วนของแบบฟอร์มเอกสาร จะประกอบไปด้วย ใบสมัครงานและใบลา จะปรากฏหน้าต่าง ดังรูป ที่ ๔.16

กสธ.สหพัฒนาหลัก	ใบอนุญาตฯ			
<input checked="" type="checkbox"/> สมัครเป็นนักศึกษา				
<input checked="" type="checkbox"/> สมัครเป็นอาสา				
	ชื่อ _____	นามสกุล _____	วันเดือนปีเกิด _____	
	ที่อยู่ _____	ที่อยู่ _____	(๐๙/๐๙/๒๕๓๗) ๖๑๙	
	หมู่บ้าน _____	ตำบล _____	อำเภอ _____ จังหวัด _____	
	เพศ _____	อายุ _____	วันเดือนปีเกิด _____	
	<input type="checkbox"/> ชาย	<input type="checkbox"/> หญิง	<input type="checkbox"/> ชาย	<input type="checkbox"/> หญิง
	ศาสนา _____	ศาสนา _____	ศาสนา _____	ศาสนา _____
	เชื้อชาติ _____	เชื้อชาติ _____	เชื้อชาติ _____	เชื้อชาติ _____
	วันเดือนปีเกิด _____	วันเดือนปีเกิด _____	วันเดือนปีเกิด _____	วันเดือนปีเกิด _____
	ชื่อ _____	นามสกุล _____	ชื่อ _____	นามสกุล _____
	ชื่อ _____	นามสกุล _____	ชื่อ _____	นามสกุล _____

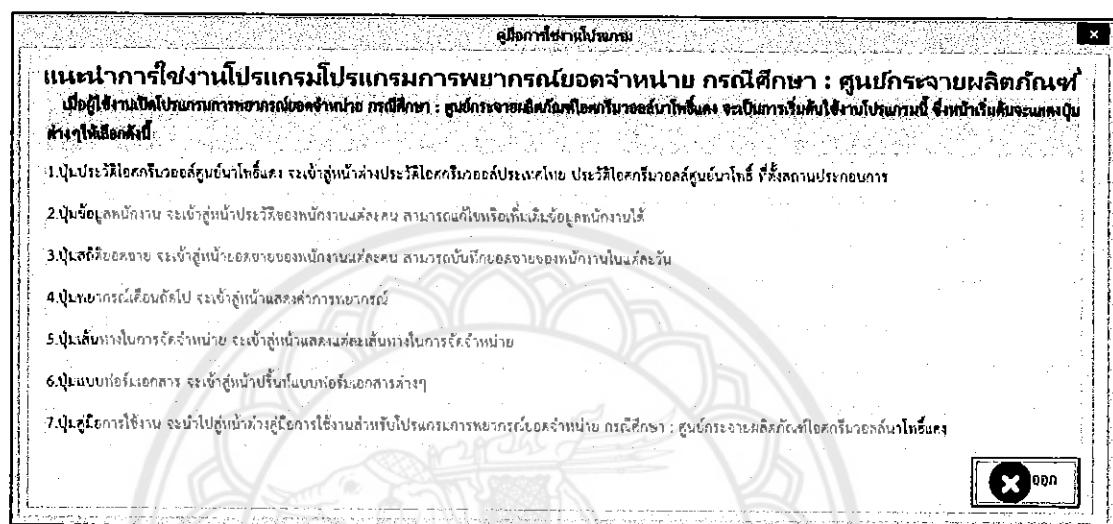
รูปที่ ๔.16 หน้าต่างแบบฟอร์มเอกสาร

ง.7.1 คลิกที่ปุ่มพิมพ์ใบสมัคร เพื่อทำการพิมพ์ใบสมัคร

ง.7.2 คลิกที่ปุ่มพิมพ์แบบใบลา เพื่อทำการพิมพ์ใบลา

## 4.8 ส่วนของคู่มือโปรแกรม

ในส่วนนี้จะแสดงคู่มือการใช้งานของโปรแกรม จะปรากฏหน้าต่าง ดังรูปที่ ง.17



รูปที่ ง.17 หน้าต่างคู่มือการใช้งานโปรแกรม

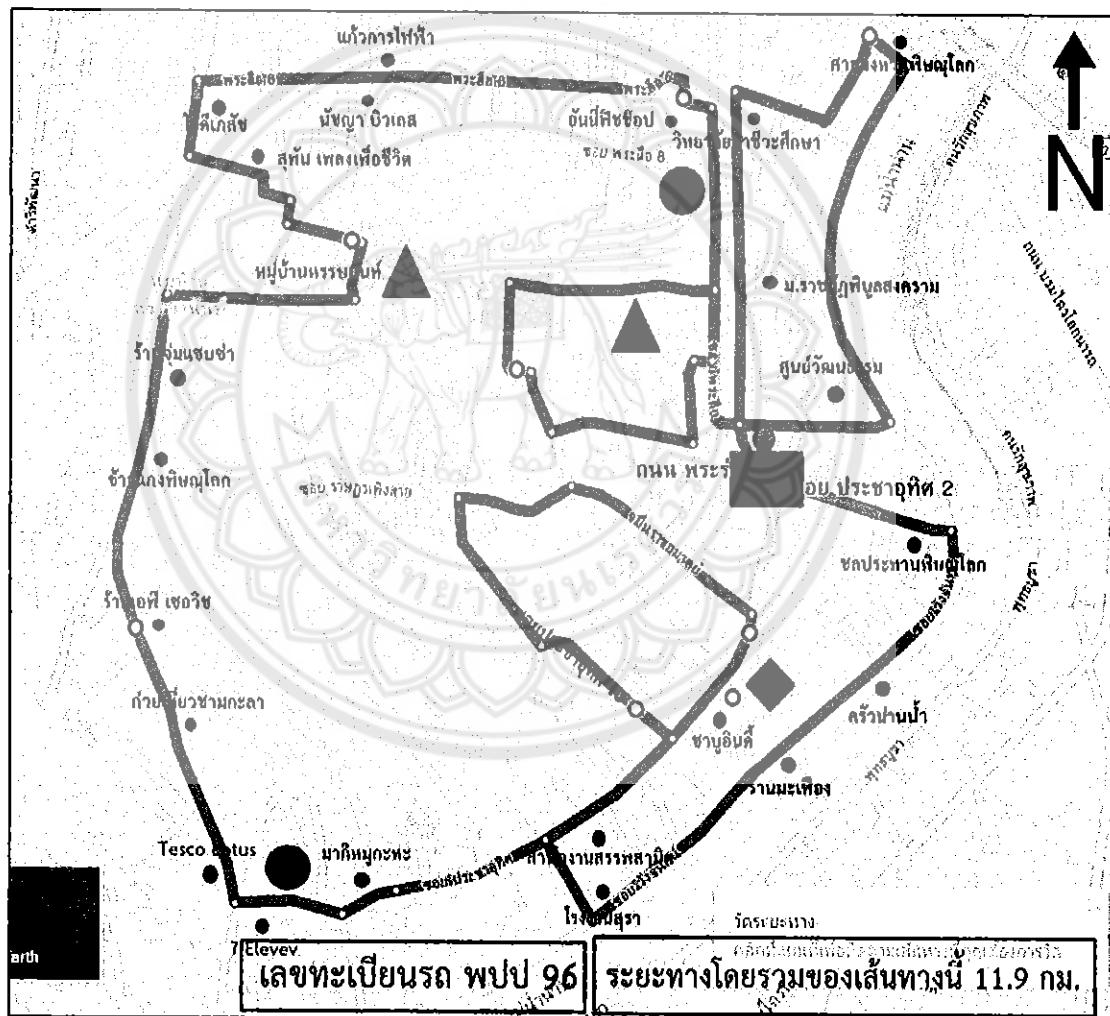


## จ. แผนที่เส้นทางใหม่ที่เฉลี่ยรายได้ของแต่ละเส้นทาง กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง

การสร้างแผนที่เส้นทางใหม่ที่เฉลี่ยรายได้ของแต่ละเส้นทาง กรณีศึกษา : ศูนย์กระจายผลิตภัณฑ์ไอศครีมวอลล์น่าโพธิ์แดง เพื่อให้เส้นทางในการจัดจำหน่ายไม่มีความเหลื่อมล้ำในเรื่องของรายได้ ดังนี้

### จ.1 เส้นทางจำหน่ายที่ 1

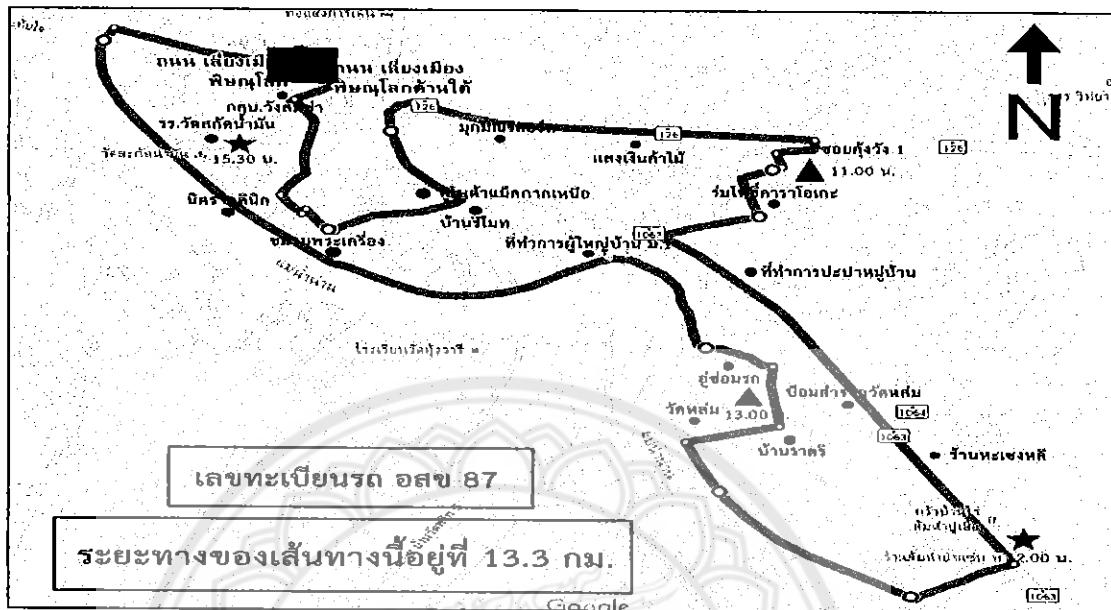
เส้นทางจำหน่ายที่ 1 แสดงดังรูปที่ จ.1



รูปที่ จ.1 เส้นทางจำหน่ายที่ 1

### จ.2 เส้นทางจำหน่ายที่ 2

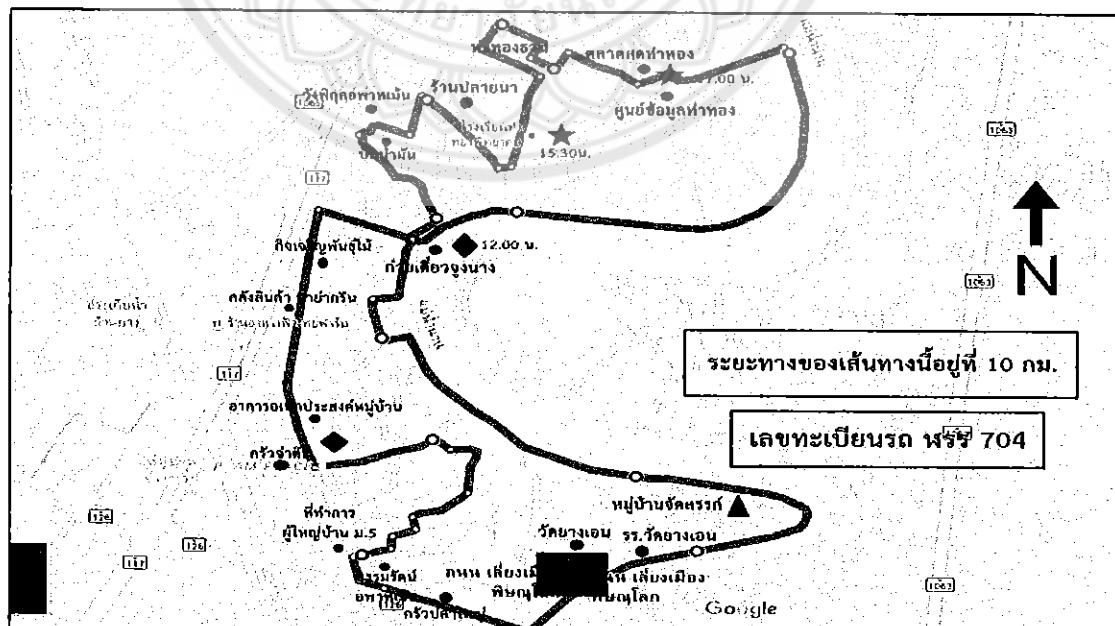
เส้นทางจำหน่ายที่ 2 แสดงดังรูปที่ จ.2



รูปที่ จ.2 เส้นทางจำหน่ายที่ 2

### จ.3 เส้นทางจำหน่ายที่ 3

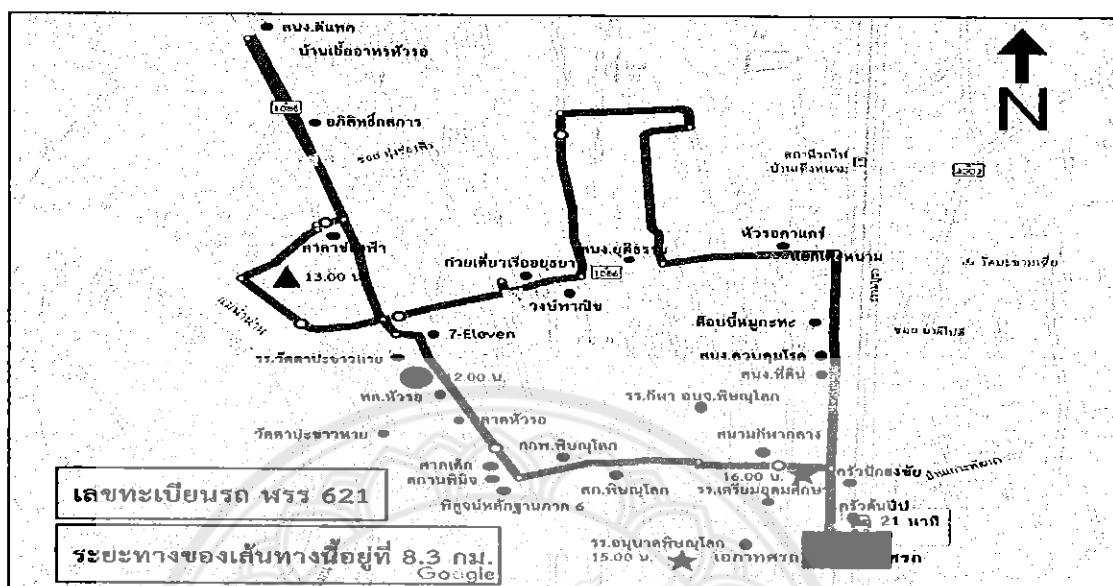
เส้นทางจำหน่ายที่ 3 แสดงดังรูปที่ จ.3



รูปที่ จ.3 เส้นทางจำหน่ายที่ 3

#### จ.4 เส้นทางจำหน่ายที่ 4

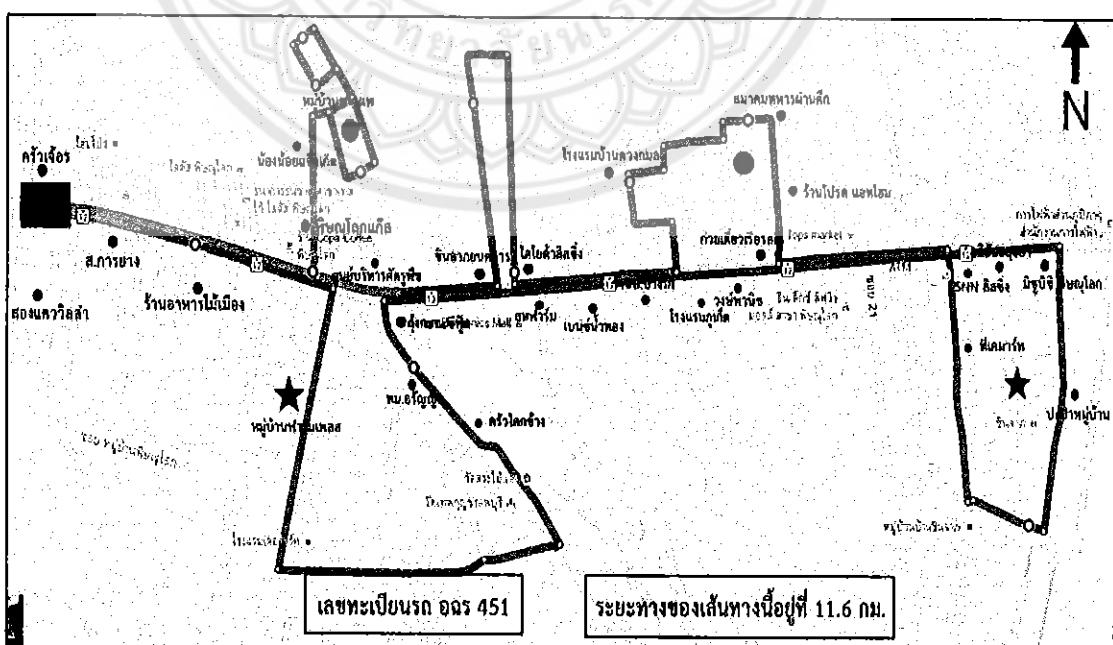
เส้นทางจำหน่ายที่ 4 แสดงดังรูปที่ จ.4



รูปที่ จ.4 เส้นทางจำหน่ายที่ 4

#### จ.5 เส้นทางจำหน่ายที่ 5

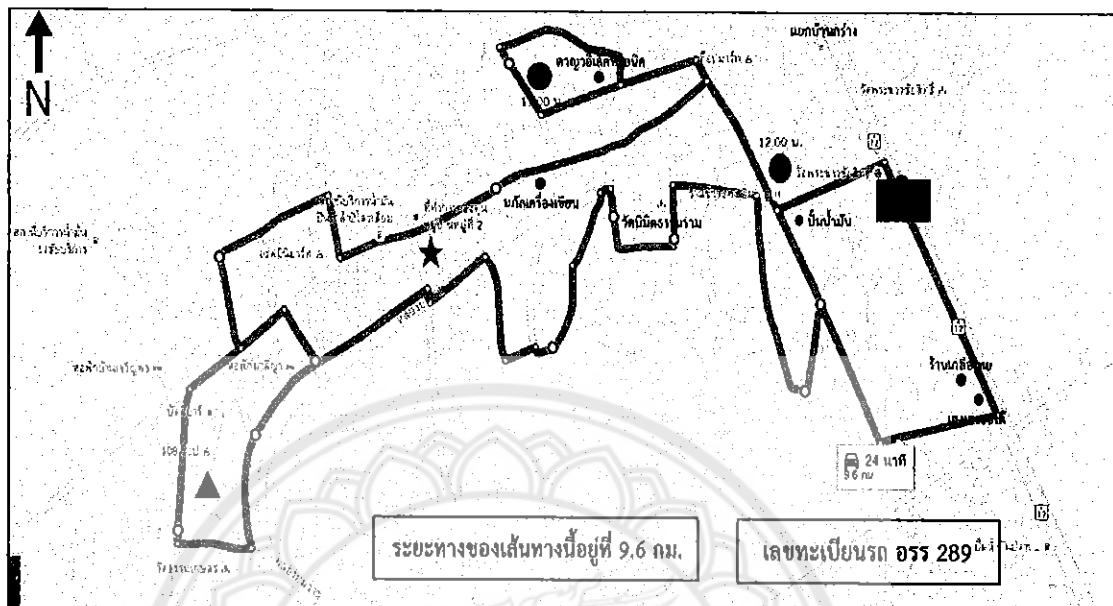
เส้นทางจำหน่ายที่ 5 แสดงดังรูปที่ จ.5



รูปที่ จ.5 เส้นทางจำหน่ายที่ 5

### จ.6 เส้นทางจำหน่ายที่ 6

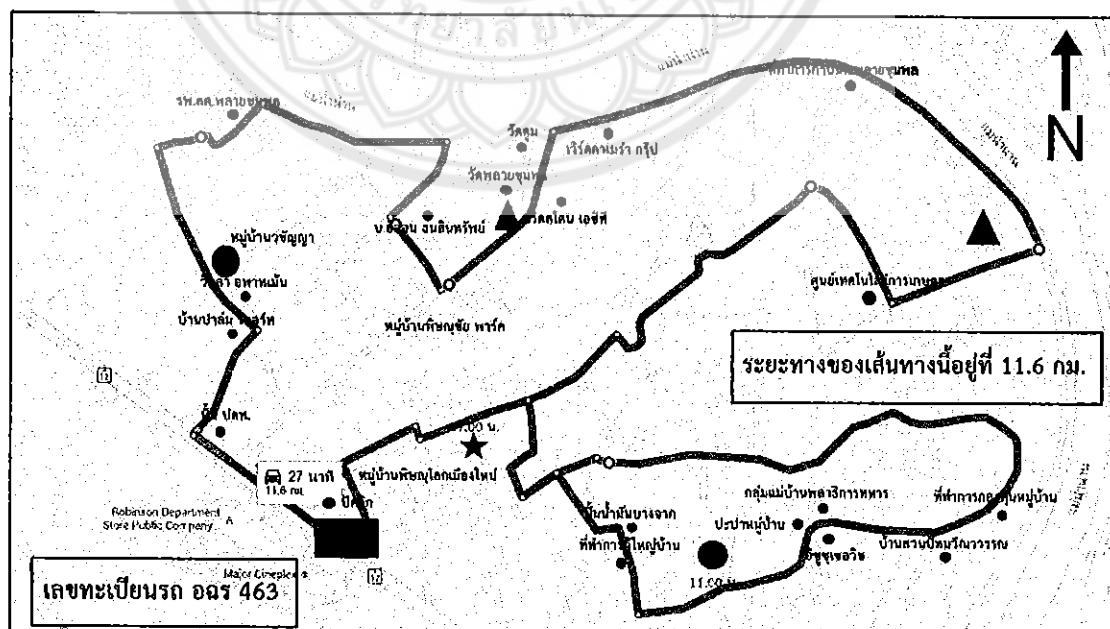
เส้นทางจำหน่ายที่ 6 แสดงดังรูปที่ จ.6



รูปที่ จ.6 เส้นทางจำหน่ายที่ 6

### จ.7 เส้นทางจำหน่ายที่ 7

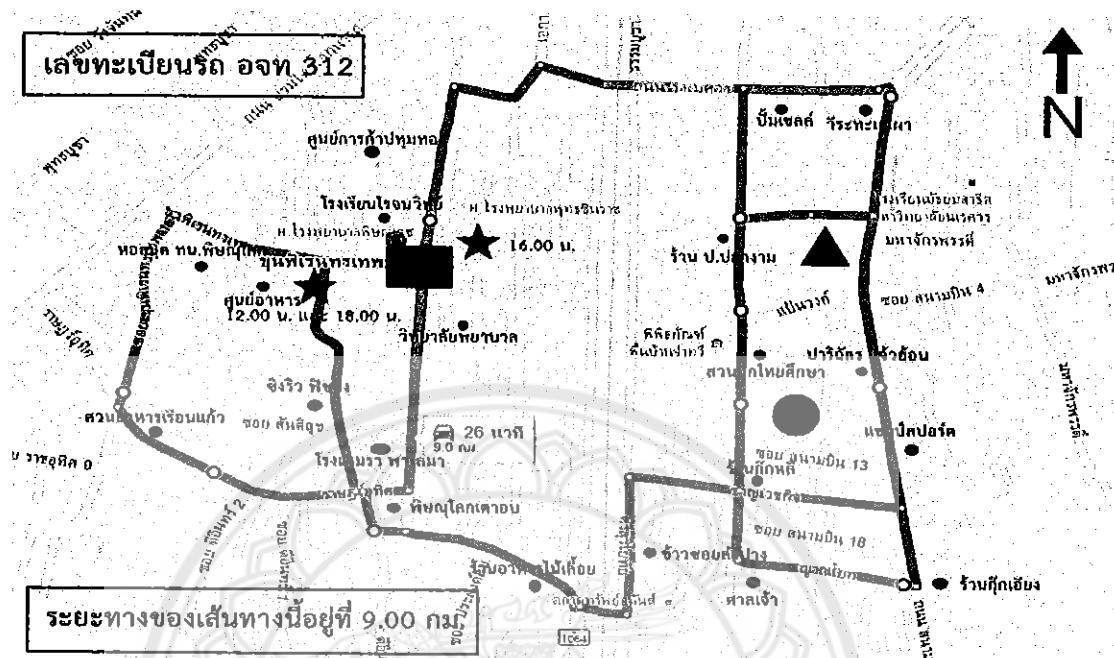
เส้นทางจำหน่ายที่ 7 แสดงดังรูปที่ จ.7



รูปที่ จ.7 เส้นทางจำหน่ายที่ 7

### จ.8 เส้นทางจำหน่ายที่ 8

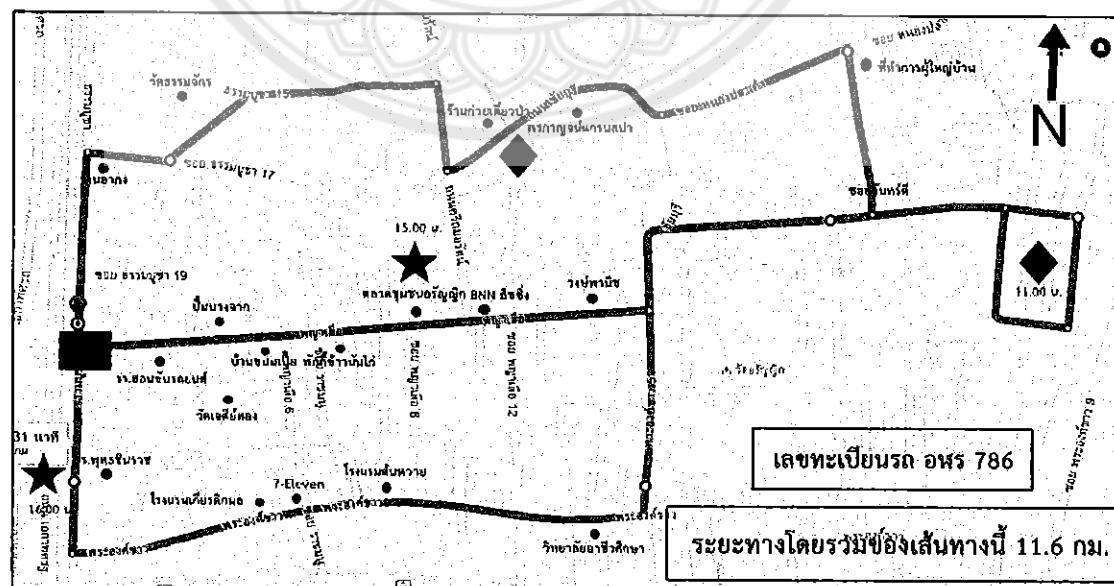
เส้นทางจำหน่ายที่ 8 แสดงดังรูปที่ จ.8



รูปที่ จ.8 เส้นทางจำหน่ายที่ 8

### จ.9 เส้นทางจำหน่ายที่ 9

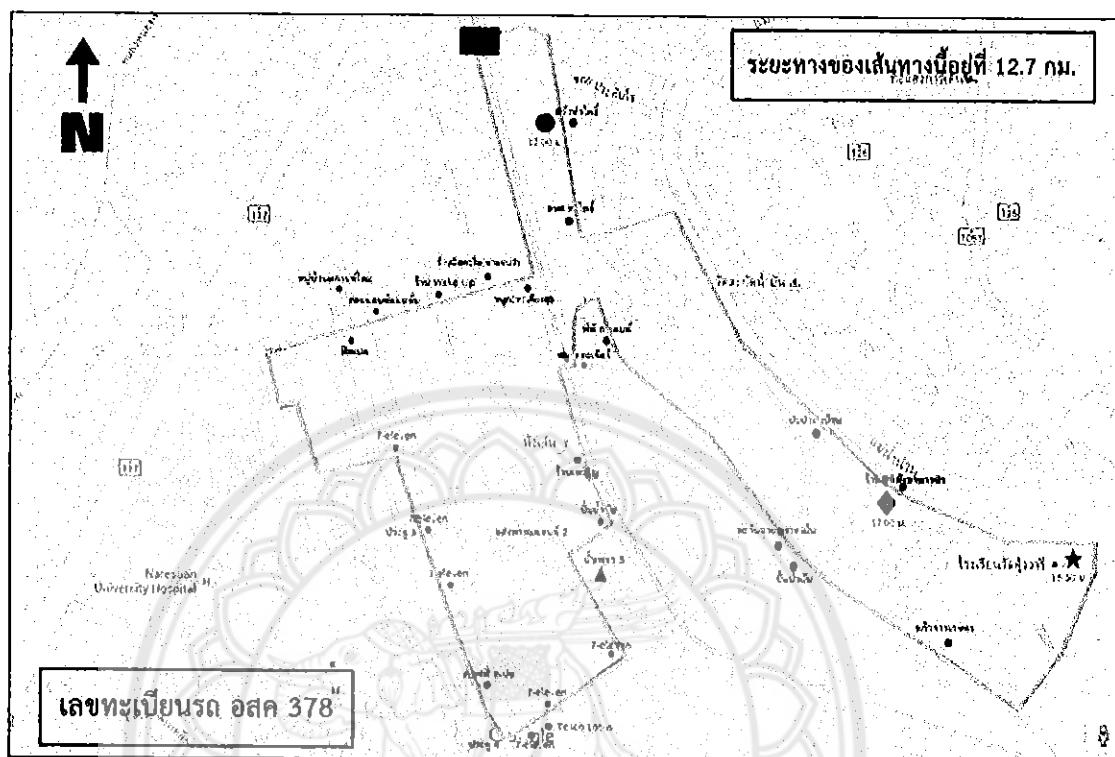
เส้นทางจำหน่ายที่ 9 แสดงดังรูปที่ จ.9



รูปที่ จ.9 เส้นทางจำหน่ายที่ 9

จ.10 เส้นทางจำหน่ายที่ 10

เส้นทางจำหน่ายที่ 10 แสดงดังรูปที่ จ.10



รูปที่ จ.11 เส้นทางจำหน่ายที่ 11

## ประวัติคณะนิสิตผู้จัดทำโครงการ



ชื่อ นายบุญฤทธิ์ คงสมร  
ภูมิลำเนา 39 หมู่ 5 ต.บางไไฟ อ.บางมูลนา ก.พิจิตร 66120  
ประวัติการศึกษา

- จบระดับมัธยมศึกษาจากโรงเรียนบางมูลนาภูมิ  
วิทยาคม พิจิตร
- ปัจจุบันกำลังศึกษาในระดับปริญญาตรีชั้นปีที่ 4 สาขา  
วิศวกรรมอุตสาหการ คณะวิศวกรรมศาสตร์  
มหาวิทยาลัยนเรศวร

E-mail : Theballatk@gmail.com



ชื่อ นายพงศธร เพชรรัตน์  
ภูมิลำเนา 103 หมู่ 4 ตำบลไผ่ท่าโพ อำเภอโพธิ์ประทับช้าง  
จังหวัดพิจิตร 66190

### ประวัติการศึกษา

- จบระดับมัธยมศึกษาจากโรงเรียนสรวงพิทยาคม  
พิจิตร
- ปัจจุบันกำลังศึกษาในระดับปริญญาตรีชั้นปีที่ 4 สาขา  
วิศวกรรมอุตสาหการ คณะวิศวกรรมศาสตร์  
มหาวิทยาลัยนเรศวร

E-mail : Boyna\_Pongsatorn@hotmail.com