

## บทที่ 2

### เอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การวิจัยเรื่อง “การศึกษาพฤติกรรมและความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศที่มีต่องานช่างจังหวัดสุรินทร์” ผู้วิจัยได้นำแนวคิด ทฤษฎี และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนได้ศึกษาข้อมูลความรู้ หลักการ และแนวปฏิบัติต่างๆ จากเอกสาร ตำรา และสื่อออนไลน์ระบบเครือข่ายอินเทอร์เน็ต โดยนำข้อมูลดังกล่าวมาทำกราฟิเคราะห์และสังเคราะห์ เพื่อเป็นแนวทางประกอบการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยจึงขอ拿来เสนอรายละเอียดต่างๆ ดังนี้

1. ประวัติและความเป็นมาของกรุงศรีอยุธยาที่มีความเชื่อมโยงกับการทำเหมืองหินทรายในจังหวัดสุรินทร์
2. ประวัติและความเป็นมาของงานช่างจังหวัดสุรินทร์ตั้งแต่อดีตจนถึงปัจจุบัน
3. การท่องเที่ยวโดยรวมของจังหวัดสุรินทร์
4. ข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับตัวแปรอิสระและตัวแปรตามที่ใช้สำหรับการวิจัย ได้แก่ ข้อมูลที่เกี่ยวข้องตัวแปรอิสระ คือ ลักษณะประชากรศาสตร์ของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ ประกอบด้วย เพศ อายุ การศึกษา อาชีพ รายได้ และภูมิลำเนา และข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับตัวแปรตาม ซึ่งแบ่งย่อยออกเป็น 2 กลุ่ม คือ กลุ่มที่หนึ่งข้อมูลพฤติกรรมการเดินทาง ท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ ประกอบด้วย ประสบการณ์ในการมาเที่ยว แหล่งท่องเที่ยวที่น่าสนใจ สถานที่ท่องเที่ยวที่น่าสนใจ ภาระทางการเงิน ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ ประกอบด้วย ด้านสถานที่จัดกิจกรรมท่องเที่ยว ด้านเจ้าหน้าที่และบุคลากรให้บริการทางการท่องเที่ยว ด้านการจัดกิจกรรมท่องเที่ยว และด้านสิ่งอำนวยความสะดวกต่างๆ
5. แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยว
6. แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว
7. แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการท่องเที่ยวและอุตสาหกรรมท่องเที่ยว
8. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

## ประวัติและความเป็นมาของการก่อตั้งเมืองสุรินทร์ที่มีความเชื่อมโยงกับการกำเนิดงานช่างจังหวัดสุรินทร์

“สุรินทร์” เมืองที่มีประวัติศาสตร์ความเป็นมาที่ยาวนานแต่ไม่ปรากฏหลักฐานที่แน่นชัดว่า มีประวัติและความเป็นมาอย่างไร อาศัยเพียงข้อสันนิษฐานของนักประวัติศาสตร์ นักโบราณคดี และคำบอกเล่าของผู้สูงอายุที่เล่าต่อๆ กันมา โดยเรื่องกันว่าพื้นที่อันเป็นที่ตั้งของเมืองสุรินทร์มี ชุมชนอาศัยอยู่เมื่อประมาณ 2,000 ปี ส่วนมาแล้วในสมัยที่ขอมยังเรืองอำนาจ แต่เมื่อขอมเสื่อม อำนาจลงเมืองสุรินทร์ได้ร้างเป็นป่าดงอยู่นาน จนกระทั่งสมัยกรุงศรีอยุธยาตอนปลายพุทธศักราช 2260 มีกลุ่มนี้พื้นเมืองที่เรียกตัวเองว่า “กวย” ซึ่งเป็นกลุ่มนี้ที่มีความสามารถในการจับช่างปานา เลี้ยงไว้ใช้งานและเดินพื้นเมืองกลุ่มนี้อาศัยอยู่แบบเมืองอัปปีแสนนape แขวงจำปาศักดิ์ซึ่งในขณะนั้นเป็นดินแดนของประเทศไทย ชนกลุ่มนี้ได้เดินทางเข้ามายังฝั่งแม่น้ำโขงมาอย่างฝัง ขาวของไทยด้วยกองคาราวานช้าง (ปัจจุบัน คือ ฝั่งตรงข้ามอำเภอโขเงจីយំ จังหวัดอุบลราชธานี) และชนกลุ่มนี้อดีตเคยเป็นชนเผ่าท่าหากล้าในบังคับบัญชาของชุนเจ่องกษัตริย์ไทยผู้เรืองอำนาจ พระองค์หนึ่งในประวัติศาสตร์ชาติไทยในยุคเดิมแรกแห่งแคว้นล้านนา หลังจากที่พระองค์สร้างรัฐ แล้วชาว gwai ก็ไม่ปราณนาที่จะมีผู้บังคับบัญชาใหม่จึงพากันอพยพผู้คนเข้ามามาฝั่งแม่น้ำโขงมาตั้งถิ่นฐาน ในหมู่บ้านเดิมฝั่งขวา จันเป็นดินแดนของภาคอีสานของไทยในปัจจุบัน การอพยพในครั้งนี้ได้ เดินทางมาเป็นจำนวนมากใหญ่โดยมีหัวหน้าคุ้มกันหลายคนเพื่อนำกลุ่มชาว gwai เดินทางผ่านดงป่าใหญ่ มากยังฝั่งขวาของแม่น้ำโขง โดยฝั่งขวาของไทยในขณะนั้นยังคงเหลือชาวกเมืองเก่าในยุคที่ขอม เรืองอำนาจจัดการด้วยอยู่ทั่วไป กลุ่มชาว gwai จึงได้แยกย้ายกันออกไปตั้งถิ่นฐานตามหัวหน้า คุ้มกันดังปรากฏหลักฐาน 6 พวກ คือ พวกที่ 1 เข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้างบ้านเรือนอยู่ที่เมืองที่ ปัจจุบัน คือ บ้านเมืองที่ ตำบลเมืองที่ อำเภอเมืองสุรินทร์ มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “เชียงปุ่น” และมีน้องชายชื่อ “เชียงปีด” พวกที่ 2 เข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้างบ้านเรือนอยู่ที่บ้านกุด hairy หรือ เมืองเตา ปัจจุบันอยู่ใน เขตอำเภอรัตนบุรี มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “เชียงสี” หรือ “ตากะอาມ” พวกที่ 3 ได้เข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้าง บ้านเรือนอยู่ที่เมืองลึง ปัจจุบัน คือ บ้านเมืองลึงตำบลเมืองลึง อำเภอจอมพระ มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “เชียงสง” พวกที่ 4 ข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้างบ้านเรือนอยู่ที่โคกลำดวน ปัจจุบันอยู่ในเขตอำเภอชุมแพ จังหวัดศรีสะเกษ มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “ตากะจะ และ เชียงขัน” พวกที่ 5 เข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้าง บ้านเรือนอยู่ที่อัจฉะปะเมือง ปัจจุบัน คือ บ้านสังขะ อยู่ในเขตอำเภอสังขะ มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “เชียง ยะ” และพวกที่ 6 เข้ามาตั้งถิ่นฐานสร้างบ้านเรือนอยู่ที่กุดปะไห หรือจารพัด ปัจจุบัน คือ บ้านกุด ปะไห และ บ้านจารพัด อยู่ในเขตอำเภอศรีสะเกษ มีหัวหน้าหมู่บ้านชื่อ “เชียงไชย”

ในปีพุทธศักราช 2302 รัชกาลของสมเด็จพระบรมราชานุวารก พระที่นั่งสุริยาอมรินทร์ กษัตริย์ผู้ครองกรุงศรีอยุธยาได้เกิดเหตุการณ์ซึ่งເដືອກແຕກໂຮງໝາງນີ້ອອກຈາກເມືອງຫລວງເຊົ້າປາໄປທາງ ທີ່ສະຕະວັນອອກມຸ່ງສູນເມືອງພິມາຍ ພຣະອອງຄົງຈຶ່ງໃຫ້ສອງພື້ນອັງແລະເຈົ້າໜ້າທີ່ກຽມຊ້າງປະມານ 30 ດວນ ອອກຕິດຕາມນາ້າງເມືອກ (ສອງພື້ນອັງທີ່ກ່າວຄົງນີ້ໃນພັງສາວດາມມີໄດ້ຮັບນາມຈຶ່ງໄດ້ສັນນິຍາສານວ່າ ຂາຍຈະເປັນພະຍາມທາກຊັ້ນຕົວຢືນຢັນແລະພະຍາສູງສີ່ພວະນາໄນຂະນັ້ນສອງພຣະອອງຄົນທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ອູ້ທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ) ຈະກະທັງເດີນທາງຄົງເຊົ້າປາໄປທາງພິມາຍສອງພື້ນອັງໄດ້ທ່ານບໍ່ຈາກເຈົ້າເມືອງພິມາຍ ຈ່າໃນດັງປາໄຫຍ້ຮົມເທືອກເຂົາພັນມົງຮັກມື້ຈາວກາຍກຸ່ມຄົນທີ່ມີຄວາມຂໍາໜາຢູ່ໃນກາຈັບຊ້າງແລະເລື້ອງ ຊ້າງອາສີຍອູ່ໃນດັງປາເປັນຈຳນວນມາກ ນາກໄປສືບຫາຊ້າງເມືອກຈາກກຸ່ມຄົນພວກນີ້ຂາຍຈະທ່ານເຮືອງ ແລະຕິດຕາມຊ້າງເມືອກແລ້ວນັ້ນກັບຄືນນາໄດ້ ເມືອທ່ານເຖິງນັ້ນສອງພື້ນອັງແລະໄພວ່ພລຈຶ່ງໄດ້ເດີນທາງ ເພື່ອໄປພັບກັບເຊີ່ຍສີ (ຕາກະອາມ) ທີ່ບ້ານກຸດຫວາຍ (ຈຳເນັດວັດນຸ້ງ) ແລະເຊີ່ຍສີ (ຕາກະອາມ) ຈຶ່ງໄດ້ພາ ສອງພື້ນອັງແລະໄພວ່ພລເດີນທາງໄປພັບກັບຫ້ວໜ້າຈາວກາຍອີກ 5 ດວນ ໄດ້ແກ່ ເຊີ່ຍສີທີ່ບ້ານເມືອງສິງ (ຈຳເນັດຈອມພຣະ) ແລະເດີນທາງຕ່ອເພື່ອໄປພັບກັບເຊີ່ຍບຸນທີ່ບ້ານເມືອງທີ່ (ຈຳເນັດມືອງສຸວິນතົງ) ແລະໄປ ພັບເຊີ່ຍໃຫຍ່ທີ່ບ້ານກຸດປະໄທ (ຈຳເນັດສີ່ງຽມນີ້) ໄປພັບຕາກະຈະແລະເຊີ່ຍຂັ້ນທີ່ບ້ານໂຄກລຳດວນ (ຈຳເນັດຂູ້ຂັ້ນນີ້ ຈັງວັດຄົງສະເກົດ) ແລະເດີນທາງຕ່ອເພື່ອໄປພັບກັບເຊີ່ຍຮະທີ່ບ້ານອັຈຈະປະນຶງ (ຈຳເນັດ ສັງຂະ) ເປັນຄົນສຸດທ້າຍ ເນື້ອໄດ້ພັບກັບຫ້ວໜ້າຈາວກາຍທັງໝົດແລ້ວສອງພື້ນອັງແລະໄພວ່ພລກໄດ້ຮັບການ ຈ່າຍເໜື້ອຈາກກຸ່ມຄົນດັ່ງກ່າວເປັນຍ່າງດີ ແລະເຊີ່ຍຮະ 1 ໃນ 6 ຂອງຫ້ວໜ້າຈາວກາຍເປັນຜູ້ທີ່ເຄຍພັນ ເຫັນຊ້າງເມືອກມີເຄື່ອງປະຕັບຕິດທີ່ງໆທັງສອງຊ້າງໃນຂະນະທີ່ເຊີ່ຍຮະພາໂຂລົງຊ້າງຂອງຕົນລົງເລັ່ນນໍ້າທີ່ ມີຫອນໂສກໃນຕອນປາຍ (ປັຈງບັນເປັນອ່າງເກີບນໍ້າແລະທຸ່ງນາ້ອຍຸທີ່ສີໄດ້ຝຶ່ງຕຽງຊ້າມສັກນີ້ຂັ້ນສັງຂະ) ເມື່ອສອງພື້ນອັງທ່ານເຫັນນັ້ນຈຶ່ງໃຫ້ຫ້ວໜ້າຈາວກາຍທັ້ງ 6 ພາໄປດູ້ທີ່ຫອນໂສກແລະໄດ້ພັບໂຂລົງຊ້າງປາ ປະມານ 50-60 ເຊື້ອກ ເດີນຫ້ອມລ້ອມຊ້າງເມືອກອອກມາຈາກດົກປາເພື່ອລົງໄປເລັ່ນນໍ້າໃນຫອນໂສກ ນັ້ນຈາກທີ່ໄດ້ພັບແລ້ວເຊີ່ຍບຸນ ເຊີ່ຍສີ ເຊີ່ຍຮະ ເຊີ່ຍໄໝ ຕາກະຈະ ແລະເຊີ່ຍຂັ້ນ ໄດ້ປະກອບພິກຶດຮົມ ຂໍສາສົດກາຈັບຊ້າງຈາກສາມາດຮັນຊ້າງເມືອກເຊື່ອກສຳຄັງໄປຄວາຍເກີນສົມເຕົມພຣະບຣານຸ້າທີ່ 3 ພຣະ ທີ່ນັ້ນສຸຮິຍາອມຣິນທົງ ຜູ້ຜູ້ອັນດີທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກໃຫ້ສໍາເລັດ ຄວັນສົມເຕົມພຣະບຣານຸ້າທີ່ 3 ພຣະທີ່ນັ້ນສຸຮິຍາ ອມຣິນທົງທ່ານຈຶ່ງໄດ້ທ່ານພຣະບຣານຸ້າໄປຮັດກະລຸນາໄປຮັດກະລຸນາມື່ອພຣະບຣານຸ້າທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ຈ້າວກາຍທັ້ງ 6 ເປັນການຕອບແຫັນຄວາມຕີ່ທີ່ໄດ້ໃຫ້ຄວາມຈ່າຍເໜື້ອກາຮົດຕິດຕາມຊ້າງເມືອກຄວາຍເກີນ ພຣະອົງຄົນສຳເລັດ ໂດຍພຣະອົງຄົນທົງໂປຣດເກົ່າໄປຮັດກະນົມມົມພຣະບຣານຸ້າທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ພຣະບຣານຸ້າທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ເປັນ “ຫລວງສຸວິນທົງກັກຕີ່” ເຊີ່ຍຂັ້ນຫ້ວໜ້າໜູ່ບ້ານບ້ານໂຄກລຳດວນຮັບ ພຣະບຣານຸ້າທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ເປັນ “ຫລວງປຣາເຊີ່ຍຮະ” ເຊີ່ຍຮະຫ້ວໜ້າໜູ່ບ້ານບ້ານອັຈຈະປະນຶງຮັບ ພຣະບຣານຸ້າທີ່ກຽມຮັບຮາຊາກ ເປັນ “ຫລວງເພື່ອເຊີ່ຍສີ” ເຊີ່ຍສີ ຮີ້ວີ ຕາກະອາມ ຫ້ວໜ້າໜູ່ບ້ານບ້ານ

กุด hairy รับพระราชทานบรรดาศักดิ์เป็น "หลวงครีนครเตา" เสียงไวยหัวหน้าหมู่บ้านบ้านกุดปะไท รับพระราชทานบรรดาศักดิ์เป็น "ขุนไชยสุริวงศ์" และตากะจะแห่งบ้านโคกลำดวนบ้านเดียวกับ เจียงขันได้รับความตีความชอบพิเศษให้เป็น "หลวงแก้วสุวรรณ" (ภายหลังท่านผู้นี้ได้เป็นต้นตระกูล บรรพบุรุษของชาวเมืองขุนัธหรือเมืองครีสะเก๊ะในปัจจุบัน) และหัวหน้าที่ 6 ดังกล่าวได้ปักครอง หมู่บ้านเดิมซึ่งขึ้นตรงต่อเมืองพิมาย และในปีพุทธศักราช 2306 หลวงสุรินทร์ภักดิ์ (เสียงปุ่ม) ได้ ขอให้เจ้าเมืองพิมายกราบบังคมทูลขอพระบรมราชานุญาตย้ายหมู่บ้านจากเมืองที่ป่าอยู่ที่บ้านคุปะ ทาย หรือ บ้านปะทายสมันต์ เมืองเก่าของชาวขอมอยู่ห่างจากเมืองที่มาทางทิศตะวันตกประมาณ 16 กิโลเมตร ซึ่งหลวงสุรินทร์ภักดิ์เห็นว่าเป็นขัยภูมิที่เหมาะสมในการสร้างเมืองและเป็นหมู่บ้านที่ก่อร้าง ใหญ่ มีกำแพงและค่ายคุ้มรอบถึง 2 ชั้น ประกอบกับมีว่าท่าที่อุดมสมบูรณ์เหมาะสมแก่การ ประกอบอาชีพและเป็นอยู่อาศัย เมื่อเจ้าเมืองพิมายได้กราบบังคมทูลขอพระบรมราชานุญาต สมเด็จพระเจ้าอยู่หัวพระที่นั่งสุริยาอมรินทร์ทรงอนุญาตให้หลวงสุรินทร์ภักดิ์ย้ายหมู่บ้านได้ และ หลวงสุรินทร์ภักดิ์ได้อพยพราชภูรบางส่วนมาอยู่ที่บ้านคุปะทายและราชภูรีกจำนวนหนึ่งกิโลเมตร ปักหลักอยู่ที่เมืองที่โดยมีเสียงปีดผู้เป็นน้องชายของหลวงสุรินทร์ภักดิ์เป็นผู้หัวหน้าตูและหมู่บ้าน เมืองที่แทน และในเวลาต่อมาหลวงสุรินทร์ภักดิ์ได้กระทำการตีความชอบเป็นที่โปรดปรานพระ เจ้าอยู่หัวสมเด็จพระบรมราชาที่ 3 พระที่นั่งสุริยาอมรินทร์อีกครั้งหนึ่ง พระองค์จึงทรงพระกรุณา โปรดเกล้าโปรดกระหม่อมให้ยกบ้านคุปะทายเป็น "เมืองปะทายสมันต์" และเลื่อนบรรดาศักดิ์ หลวงสุรินทร์ภักดิ์เป็น "พระยาสุรินทร์ภักดิศรีณรงค์ฯ" ผู้เป็นเจ้าเมืองปักครองเมืองสุรินทร์ และในเวลาต่อมาหัวหน้าหมู่บ้านทั้ง 6 จึงได้เดินทางเพื่อไปเข้าเฝ้าสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวสมเด็จพระ บรมราชาที่ 3 พระที่นั่งสุริยาอมรินทร์ ณ กุญแจรัตนโกสินทร์ และได้นำสิ่งของขึ้นทูลเกล้าทูลกระหม่อม ถวายอันประกอบไปด้วย ชา ม้า แก่นสน ยางสน ปีกนก นorate (โนแรด) ชาช้าง และน้ำผึ้งเพื่อ ส่งส่วยตามราชประเพณี นับจากบัดนั้นเป็นต้นมากลุ่มคนเลี้ยงช้างในดงป่าเหล่านั้นจึงถูกชาวบุก ศรีอยุธยาขนานนามว่าชาวกวymajin ถึงปัจจุบัน และสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวสมเด็จพระบรมราชาที่ 3 พระที่นั่งสุริยาอมรินทร์ยังได้ทรงพระกรุณาโปรดเกล้าโปรดกระหม่อมแต่งตั้งบรรดาศักดิ์หัวหน้า หมู่บ้านของชาวกวymajin ให้สูงขึ้นตามลำดับดังต่อไปนี้

1. หลวงสุรินทร์ภักดิ์ (เสียงปุ่ม) เป็นพระสุรินทร์ภักดิศรีณรงค์ฯ แห่งป่าเหล่านั้นให้ชื่อเป็นเมืองปะทายสมันต์
2. หลวงเพชร (เสียงมะ) เป็นพระสังฆะบุรีศรีนราอัจฉะ และยกบ้านอัจฉะปะนึงให้ชื่อ เป็นเมืองสังฆะ

3. หลังศรีนครเทา (เชียงลี) เป็นพระศรีนครเทา และยกบ้านกุดหวายให้ชื่นเป็น เมืองรัตนบุรี

4. หลวงแก้วสุวรรณ (ตากะจะ) เป็นพระไกรภักดีศรีนครลำดวนและยกบ้านโคกลำดวนให้ชื่นเป็นเมืองฯลฯ

ทั้งหมดนี้ได้ปักครองบ้านเมืองด้วยความรุ่มเย็นเป็นสุขโดยชื่นตรงต่อเมืองพิมายตลอดมา  
จนกระทั่งสมัยกรุงธนบุรีเมื่อปีพุทธศักราช 2324 เมืองเขมรได้เกิดจากจลาจลจากศึกสงครามเมือง  
เวียงจันทน์ สมเด็จเจ้าพระยามหาకษัตริย์ศึกและเจ้าพระยาสุรศึกจึงได้รับพระบรมราชโองการให้  
เป็นแม่ทัพในการยกทัพไปปราบจลาจลที่เมืองเขมรโดยเกณฑ์กำลังพลจากเมืองปะทายสมันต์  
เมืองฯซึ่นร์ และเมืองสังขะไปสมทบด้วย หลังจากศึกสงครามชาวเขมรบางส่วนได้ถูกกดดันมา  
อยู่ที่เมืองปะทายสมันต์ เมืองสังขะ บ้านกำพงสวยงาม (แขวงท่าตูม) และอีกส่วนหนึ่งได้อพยพมา  
居 ดังนั้นเมืองปะทายสมันต์จึงมีทั้งชาวไทยประปนอยู่กับชาวเขมร เมื่อเสร็จศึกสงครามแล้ว  
สมเด็จพระเจ้ากรุงธนบุรีจึงได้บุนบำเหน็จให้เจ้าเมืองปะทายสมันต์ เจ้าเมืองสังขะ และเจ้าเมือง  
ฯซึ่นร์เลื่อนบรรดาศักดิ์ชื่นเป็นพระยาทั้ง 3 เมือง จนกระทั่งในสมัยต้นกรุงรัตนโกสินทร์ราawiปี  
พุทธศักราช 2329 พระบาทสมเด็จพระพุทธยอดฟ้าจุฬาโลกมหาราช รัชกาลที่ 1 ได้ทรงพระกรุณา  
โปรดเกล้าโปรดเกล้าโปรดกระหม่อมเปลี่ยนชื่อเมืองปะทายสมันต์เป็นเมืองสุรินทร์ตามสร้อย  
บรรดาศักดิ์ของเจ้าเมืองสุรินทร์และหลวงสุรินทร์ภักดี (เชียงปุ่ม) ก็ได้เลื่อนบรรดาศักดิ์เป็น “พระ  
ยาสุรินทร์ภักดีศรีณรงค์จ้างวาง” ผู้เป็นเจ้าเมืองปักครองคนแรกของจังหวัดสุรินทร์ หลังจากพระ  
ยาสุรินทร์ภักดีศรีณรงค์จ้างวาง (เชียงปุ่ม) เจ้าเมืองสุรินทร์คนแรกถึงแก่กรรมแล้วได้มีเจ้าเมืองชื่น  
ปักครองเมืองสุรินทร์สืบเชือสายต่อกันมารวม 11 คน คนสุดท้าย คือ หลวงประเสริฐสุรินทร์บาล  
(ตุ่มทอง) ซึ่งถึงแก่กรรมเมื่อปีพุทธศักราช 2450 จนในสมัยรัชกาลที่ 5 ตำแหน่งเจ้าเมืองปักครอง  
เมืองสุรินทร์จึงหมดลง จนกระทั่งปีพุทธศักราช 2451 ได้มีการปรับปรุงระบบบริหารราชการ  
แผ่นดินเป็นแบบเทศบาลส่วนกลางจึงได้แต่งตั้งพระกรุงศรีบูรีรักษ์ (สุม สุนาณท์) มาดำรง  
ตำแหน่งเป็นข้าหลวงประจำจังหวัด หรือ ผู้ว่าราชการจังหวัดสุรินทร์เป็นคนแรก

จากข้อเท็จจริงดังกล่าว “จังหวัดสุรินทร์” จึงเปรียบเสมือนเป็นเมืองศูนย์กลางแห่งการเรื่อมโยงอาชีวะธรรมชุมชนในอีสานในอดีต古老 ซึ่งจากหลักฐานทางประวัติศาสตร์ที่ปรากฏย่ออมสามารถบ่งบอกได้ว่าการก่อสร้างเมืองสุรินทร์นั้นได้มีการเรื่อมโยงกับอาชีวะธรรมชุมชนในภูมิภาคอย่างเห็นได้ชัด ดังจะเห็นได้จากการปราสาทชุมชนโบราณที่ยังคงหลงเหลืออยู่ในพื้นที่ต่างๆ ของจังหวัดสุรินทร์หลายแห่งด้วยกัน เช่น ปราสาทเมืองที่ ปราสาทเมืองลี ปราสาทจอมพระ ปราสาทศีรภูมิ ปราสาทตาเมื่อน ปราสาทตาเมื่อนตู้จ ปราสาทตาเมื่อนธม ปราสาทหินบ้านพลวง

ปราสาทภูมิปุน ปราสาทหายาเหงา เป็นต้น ซึ่งการเรื่อมโยงทางอารยธรรมขอมดังกล่าวจึงทำจังหวัดสุรินทร์มีชื่อชั้นในเรื่องประเพณี และวิถีชีวิตที่คล้ายคลึงกันอย่างเห็นได้ชัด โดยเฉพาะการได้รับอิทธิพลภาษาเขมร หรือภาษาเขมร ที่ประชาชนโดยส่วนใหญ่ใช้ในการติดต่อสื่อสารกันในหลายท้องถิ่น นอกจากนี้ยังมีการละเล่นพื้นบ้านเรื่อมรำ (ระบำสาก) เจริยง (การขับร้องเพลงพื้นบ้านภาษาเขมร) กันตรีม (การเล่นดนตรีและการขับร้องในทำนองเพลงเขมร) เป็นต้น (สำนักงานการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยสาขาสุรินทร์, 2551)

### **ประวัติและความเป็นมาของงานช้างจังหวัดสุรินทร์จากอดีตจนถึงปัจจุบัน**

ณ บ้านตากลาง ตำบลกระโพ อำเภอท่าตูม จังหวัดสุรินทร์ หมู่บ้านของกลุ่มน้ำพื้นเมืองหรือชาวเมืองในอดีตที่เรียกตัวเองว่า “กุญ หรือ กวย” ซึ่งประกอบอาชีพทำนาเป็นส่วนใหญ่ ภายหลังเสร็จสิ้นถูกกาลทำนาชาวบุญกลุ่มนี้นิยมไปคล่องห้างป่าในเขตพื้นที่ป่าของประเทศไทย ก้มพูชาเพื่อนำมาเลี้ยงไว้เป็นเพื่อนหรือแม้จะเป็นสมาชิกหนึ่งในแต่ครัวเรือนโดยไม่นำไปใช้แรงงานหนักเหมือนห้างในพื้นที่อื่น ๆ ชนพื้นเมืองกลุ่มนี้ได้ศึกษาเรียนรู้ความเชี่ยวชาญในการคัด选 เลี้ยงช้าง และฝึกช้างให้เป็นอย่างดี ช้างของชาวบุญเลี้ยงง่าย ฉลาด และอดทน การฝึกฝนต่าง ๆ ได้อย่างรวดเร็ว วิถีชีวิตร่วมของชาวบุญจึงมีช้างเข้ามาเกี่ยวข้องด้วยเสมอ ไม่ว่าจะเป็นการใช้ช้างเป็นพาหนะในการเดินทางไปร่วมงานบุญ งานบวช งานประเพณี และกิจกรรมต่าง ๆ ของชุมชน และจากต้นนาได้กล่าวไว้ว่า “ในปี พ.ศ. 2498 เป็นปีแห่งการบุญบุนช้างของกลุ่มน้ำบุญพื้นเมืองโดยไม่ได้ตั้งใจ การบุญบุนช้างของชาวบุญในครั้นนั้นเกิดจากการทราบข่าวว่าจะมีเยลิคอบเพเตอร์ลงจอดที่ลานทุ่ง ณ บ้านตากลาง ชาวบุญจึงได้ขักขวนกันเพื่อไปรอดเยลิคอบเพเตอร์ แต่ละคนแต่ละครอบครัวต่างกันนั่งช้างของตนเป็นพาหนะในการเดินทางไปยังบริเวณที่เยลิคอบเพเตอร์ จะลงจอด จนกระทั่งเยลิคอบเพเตอร์ได้ลงจอดที่ลานทุ่งของหมู่บ้านของบ้านตากลางเรียบร้อยแล้ว เหล่านักบินและผู้โดยสารที่โดยสารมากับเยลิคอบเพเตอร์ต่างก็ตกใจและแปลกระหราดใจอย่างยิ่ง กับช้างใบลงใหญ่ที่มีจำนวนมากกว่า 300 เชือก และจากเหตุการณ์ในครั้นนั้นทำให้มีช่าวพร้อมออกไปปอย่างกว้างขวางทำให้ประชาชนอีกหลาย ฯ พื้นที่ให้ความสนใจกันเป็นจำนวนมาก จนกระทั่งในโอกาสการจัดงานเฉลิมฉลองที่ว่าการข้ามท่าตูมหลังใหม่ เมื่อวันที่ 19 พฤษภาคม พ.ศ. 2503 โดยมีนายวินัย สุวรรณประภา เป็นนายอmbassador ในขณะนั้น ซึ่งนายวินัย สุวรรณประภา ได้ขักขวนให้ชาวบุญนำช้างของตนมาจัดแสดงในงานเฉลิมฉลองที่ว่าการข้ามท่าตูมดังกล่าว ซึ่งในช่วงกลางวันมีกิจกรรมชุมชนแท้จริง การแสดงศิลปวัฒนธรรมพื้นบ้าน การสาธิตการคัด选ช้าง การแข่งขันช้างวิ่งเร็ว การแข่งขันฟุตบอลช้าง และในช่วงกลางคืนได้มีการจัดแสดงมหรสพรื่นเริงตลอดทั้งคืน และจากการที่นำช้างมาจัดแสดงในงานเฉลิมฉลอง ณ ที่ว่าการ

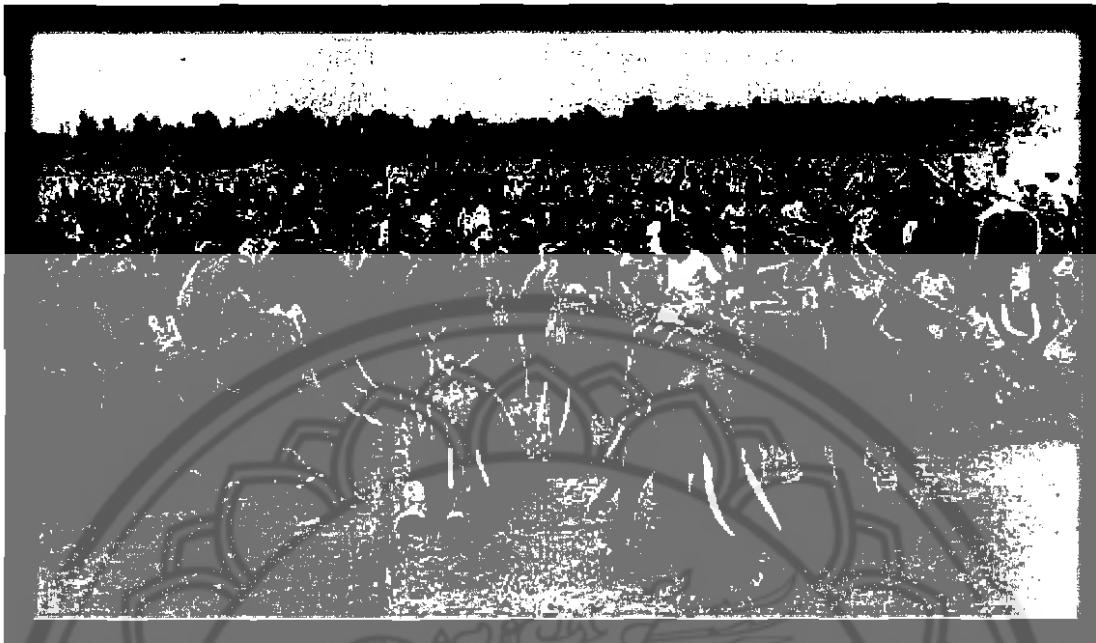


๑. ๔๕๙๑๔๘๗ ๐.๒ สำนักหอสมุด

๒๒ ก.ค. ๒๕๕๒

ข้ามเอกสารท่าตูมหลังใหม่แห่งนี้ทำให้สื่อมวลชนแข่งต่างๆ ได้แพร่ภาพและประชาสัมพันธ์ช่าวสาร  
ทางหนังสือพิมพ์ วิทยุ และโทรทัศน์ จึงทำให้ประชาชนทั้งในประเทศและต่างประเทศที่รับทราบ  
ช่าวต่างให้ความสนใจและอยากให้มีการจัดแสดงซึ่งอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นในปีต่อมาองค์กร  
ส่งเสริมการท่องเที่ยว (อสท. หรือ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยในปัจจุบัน (ททท.) จึงให้การ  
สนับสนุนการจัดแสดงซึ่งของจังหวัดสุรินทร์อย่างจริงจัง ทั้งการเผยแพร่ ประชาสัมพันธ์ข้อมูล  
ช่าวสารการท่องเที่ยว และการร่วมกำหนดครูปแบบกิจกรรมท่องเที่ยวและการแสดงของซึ่ง  
ตลอดจนได้นำรักษากลางไทยและชาวต่างประเทศเข้ามาเที่ยวชมงานซึ่งที่จัดขึ้นที่ว่า  
การข้ามเอกสารท่าตูมเป็นจำนวนมาก จนกระทั่งในปีพุทธศักราช ๒๕๐๕ คณะกรรมการบริหาร  
จัดงานซึ่งให้เป็นงานประเพณีประจำปีของจังหวัดสุรินทร์ และยังกำหนดให้ส่วนราชการ  
หน่วยงาน องค์กรต่างๆ ให้การสนับสนุนการจัดงานซึ่งของจังหวัดสุรินทร์อย่างเป็นรูปธรรม ซึ่งใน  
อดีตงานซึ่งนี้ได้จัดแสดงขึ้น ณ สนามที่ว่าการข้ามเอกสารท่าตูมซึ่งมีระยะทางห่างจากจังหวัด  
สุรินทร์ประมาณ 50 กิโลเมตร จึงทำให้เกิดปัญหาด้านการคมนาคม และการอำนวยความสะดวก  
ต่างๆ แก่นักท่องเที่ยว ผู้ว่าราชการจังหวัดในขณะนั้นจึงได้พิจารณาถ่ายสถานที่การจัดงานซึ่ง  
จากสนามที่ว่าการข้ามเอกสารท่าตูม มาจัดแสดง ณ สนามหน้าศาลากลางจังหวัดสุรินทร์ จนกระทั่ง  
ประเพณีงานซึ่งนี้เป็นที่รู้จักในกลุ่มนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศมากขึ้น จึงทำให้  
มีนักท่องเที่ยวเดินทางมาเยี่ยมชมกันมากขึ้น จึงส่งผลให้สนามหน้าศาลากลางจังหวัดสุรินทร์ไม่  
สามารถรองรับนักท่องเที่ยวได้ทั้งหมด ผู้ว่าราชการจังหวัดสุรินทร์จึงได้พิจารณาการก่อสร้างสนาม  
แสดงซึ่งจังหวัดสุรินทร์ขึ้นมาเพื่อให้สามารถรองรับท่องเที่ยวได้ทั้งหมด และนับจากบัดนั้นเป็นต้น  
มาจึงได้ถือเอกสารจัดแสดงซึ่งจัดขึ้นพร้อมกับงานกาชาดจังหวัดสุรินทร์ ภายใต้ชื่อ “งานซึ่งและ  
กาชาดสุรินทร์” โดยแยกการจัดงานออกเป็นสองส่วน คือ ส่วนที่ ๑ การจัดงานกาชาด และส่วนที่  
๒ คือ การจัดการแสดงซึ่ง โดยมีงานประเพณีต้อนรับและเลี้ยงอาหารซึ่งขององค์กรบริหาร  
ส่วนจังหวัดสุรินทร์จัดขึ้นเพื่อส่งเสริมกิจกรรมท่องเที่ยวควบคู่ไปด้วย กำหนดการจัดงานดังกล่าว  
ตรงกับสัปดาห์ที่ ๓ ของเดือนพฤษภาคมในทุกๆ ปี โดยมีหน่วยงานทั้งภาครัฐ เอกชน และองค์กร  
ต่างๆ ร่วมกันจัดนิทรรศการ การแสดงศิลปวัฒนธรรมพื้นบ้าน ดนตรีพื้นเมือง นิทรรศพรีวิว การ  
ออกร้านขายอาหาร และการออกร้านจำหน่ายผลิตภัณฑ์สินค้าพื้นเมือง เช่น สินค้าหนึ่งตำบล  
หนึ่งผลิตภัณฑ์ (OTOP) งานหัตถกรรมฝ้าใหม่ เครื่องเงิน เครื่องจักรstan ของฝ่าก-ของที่ระลึก  
อาหารพื้นบ้าน สินค้าเกษตรอินทรีย์ เป็นต้น รวมระยะเวลาในการจัดงานทั้งสิ้น ๑๐ วัน

จากการนำข้างของชาวกลุ่มชาวภยบ้านตากลางไปจัดแสดงในงานเฉลิมฉลองที่ว่าการอำเภอท่าตูมหลังใหม่ ณ ถนนที่ว่าการอำเภอท่าตูม อำเภอขนาดเล็กในดินทุรกันดารของตินแดนอีสานใต้ เมื่อวันที่ 19 เดือน พฤษภาคม พุทธศักราช 2503 ได้กล่าวมาเป็นงานประเพณีประจำปีที่มีบทบาทความสำคัญต่อการท่องเที่ยวของจังหวัดสุรินทร์ นับจากอดีตจนถึงปัจจุบันประเพณีดังกล่าวได้รับการสืบทอดมาอย่างยาวนานเป็นปีที่ 48 แล้ว โดยมีชาวภยกลุ่มคนพื้นเมืองแห่งบ้านตากลางผู้เป็นบรรพบุรุษของชาวสุรินทร์ที่ได้สร้างสรรค์สร้างการแสดงข้างผสมผسان กับวิถีชีวิตพื้นบ้านและศิลปวัฒนธรรมอันดีงามของท้องถิ่นได้อย่างมีเอกลักษณ์ จนทำให้สุรินทร์ เมืองขนาดเล็กที่เคยเงียบเหงาเป็นต้นกำเนิดของงานแสดงข้างที่ยิ่งใหญ่ มีคุณค่า และมีความสำคัญต่อการท่องเที่ยวทั้งในระดับท้องถิ่น ระดับจังหวัด และระดับประเทศ จากความสำคัญดังกล่าวรัฐบาลจึงได้กำหนดให้งานข้างเป็นงานประเพณีที่ต้องจัดขึ้นประจำทุกปี โดยมีการทำท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยให้การสนับสนุน สงเสริม เผยแพร่ ประชาสัมพันธ์ข้อมูลด้านการท่องเที่ยว การร่วมกำหนดครุปแบบการจัดกิจกรรมท่องเที่ยว และนำก่อท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและต่างประเทศเข้ามาร่วมการแสดงข้างอย่างต่อเนื่องเป็นประจำทุกปี จนทำให้งานข้างจังหวัดสุรินทร์ เป็นงานประเพณีที่มีบทบาทสำคัญต่อการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคม ตลอดจนโครงสร้างพื้นฐาน และองค์ประกอบทางการท่องเที่ยวต่างๆ ของจังหวัดสุรินทร์ให้เจริญก้าวหน้าขึ้นอย่างรวดเร็ว นอกจากนี้ยังทำให้จังหวัดสุรินทร์เมืองขนาดเล็กในภาคอีสานตอนล่างของประเทศไทยกลายเป็นเมืองท่องเที่ยวที่ความสำคัญและสร้างชื่อเสียงโด่งดังให้กับประเทศไทย จนทำให้จังหวัดนักท่องเที่ยวต่างรู้จักจังหวัดสุรินทร์กันอย่างกว้างขวางในสมญานาม “สุรินทร์ เมืองข้าง” ได้อย่างน่าภาคภูมิใจ (ศูนย์บริการข้อมูลท่องเที่ยวจังหวัดสุรินทร์, 2551)



ภาพ 2 แสดงการซุ่มนุมช้างครั้งแรก ณ บ้านตากลาง ในปีพุทธศักราช 2503



ภาพ 3 แสดงการซุ่มนุมช้างบ้านตากลางในปัจจุบัน

ที่มา: ศูนย์บริการข้อมูลท่องเที่ยวจังหวัดสุรินทร์, 2551

## กิจกรรมท่องเที่ยวและการแสดงช้าง ประจำปีพุทธศักราช 2551

กิจกรรมท่องเที่ยวและการแสดงช้างที่สำนักงานจังหวัดสุรินทร์ร่วมกับการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยจัดขึ้นในงานช้างจังหวัดสุรินทร์ ครั้งที่ 48 ระหว่างวันที่ 22 และ 23 เดือน พฤศจิกายน พุทธศักราช 2551 ประกอบด้วยการแสดงต่างๆ 9 ชุด ดังนี้

1. องค์ 1 “น้ำตก องค์สุรินทร์เทวา” การแสดงองค์พระสุรินทร์เทวา ทรงคานาม เอราวัณทึ่งดามสมกับเป็นพญาช้างแห่งสวรรค์เด็จมาประทานพร

2. องค์ 2 “ฤติสูโลกาธานี” เป็นการแสดงความหมายว่าพระอินทร์ได้ทรงประทานช้างให้มาเกิดบนแผ่นดินเมืองสุรินทร์ การแสดงชุดนี้ปั่งบอกถึงความอุดมสมบูรณ์ของแหล่งช้างจังหวัด สุรินทร์และความผูกพันของเด็กๆ ชาวภูยังกับช้างตัวเล็กๆ คล้ายกับพระอินทร์ได้ประทานช้างให้มาเกิดรวมกันไว้ ณ ที่นี่

3. องค์ 3 “บูชาพื้้า คันนาพญาช้างไทย” ชาวภูยประโคนพิธีไหว้ศาลประจำกำก่อนออก คล้องช้างป่า ซึ่งเป็นประเพณีที่ปฏิบัติกันมาตั้งแต่บรรพบุรุษนับ百年ร้อยปีโดยมีนางรำ “แกล้มอ” ออกมาร่ายรำเพื่อวิ่งพิธีกว่า 200 นา ทำให้บรรยายตามเต็มไปด้วยมนต์咒ลัง

4. องค์ 4 “ปฐพีเดือนลับ สนั่นพงไพร” เป็นการแสดงโน้นช้างกลางแปลงโดยการ ต้อนใช้งานช้างป่าจำนวนมากกว่า 300 เชือก ออกมาร่วมกันไว้ตั้ง “ทะเลช้าง” เพื่อให้พรา ช้างໄลคล้อง นับเป็นความสามารถของคนเลี้ยงช้างชาวภูย

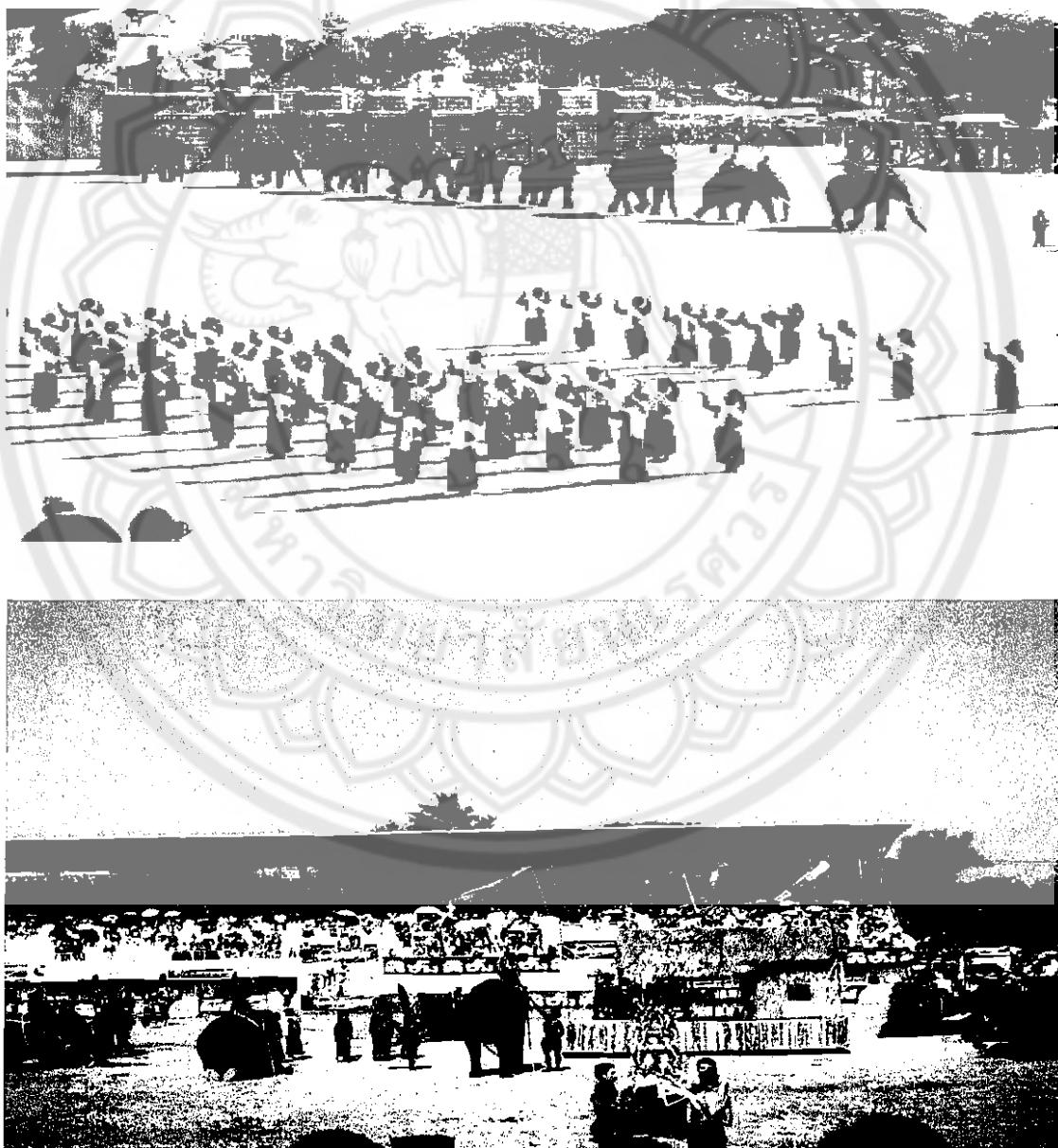
5. องค์ 5 “พาราแซช่อง รับขวัญคชา” ชาวภูยทั้งชายและหญิงจำนวน 400 คน ออกมาร่ายรำ “เรืองอัมเร” เนื่องจากความต้องการคล้องช้างพร้อมกับชุมชนชาวภูยในการแห่บุษบก ของชาวสุรินทร์ในชุดผ้าไหมที่สวยงามตระการตาอีกกว่าร้อยชีวิต

6. องค์ 6 “คชศาสตรศึกษา เรืองฤทธิ์ไกร” เป็นการแสดงช้างแสนรู้ที่นำรัก และการ เล่นกายกรรมในท่าต่างๆ แห่งกับเด็กๆ ชาวภูย เช่น ช้างสวัสดี ช้างขอบคุณ ช้างยืนสองขา ช้าง ยืน ช้างวาดภาพ ช้างเล่นสุสานีบ ช้างป่าเป่า ช้างแข่งขันฟุตบอลช้าง ช้างแข่งชันรักจะเย่อรัก นักท่องเที่ยว การนำช้างมาฝึกเพื่อออกงานอย่างวิธีโบราณ เป็นต้น การแสดงเหล่านี้สามารถสร้าง เสียงหัวเราะและความสนุกสนานในทุกนาที

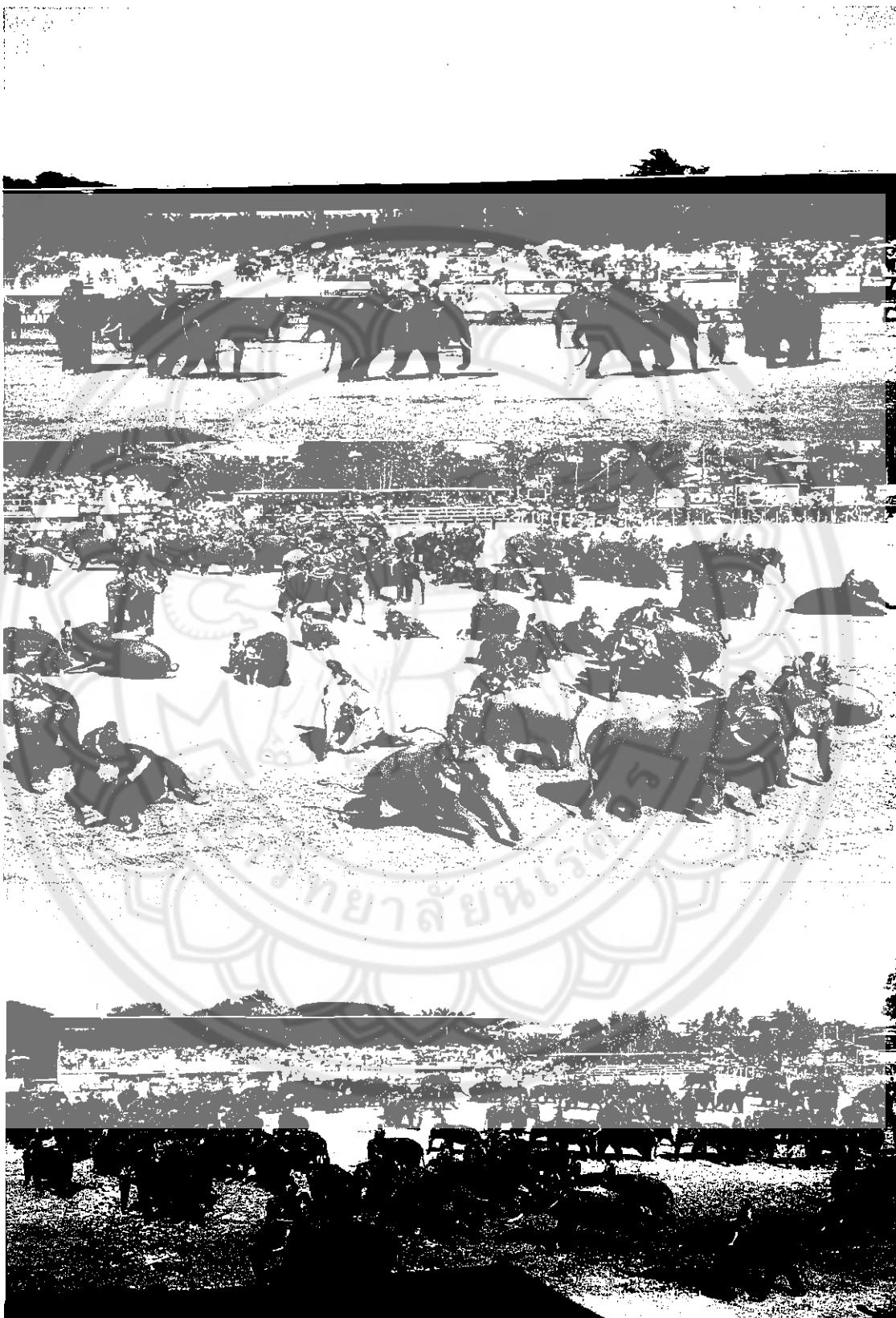
7. องค์ 7 “รุกรอบไฟรี ยุทธหัตถีมีรัย” เป็นการแสดงชุมชนทัพโบราณเมื่อครั้ง 400 ปี ระหว่างอยุธยา กับ แห่ง ราชอาณาจักร โดยใช้นักแสดงกว่า 1,000 คน ในเครื่องแต่งกายอย่างนักกราบโบราณ และชุมชนกรรบที่ยังคงมีชีวิต ที่มีทั้งกองปืนใหญ่ที่ยิงต่อสู้อย่างดุเดือด การรบบนหลังม้าที่ ตีนต่อตีน ใจท่ามกลางดงระเบิด กองทหารหลวงนับพันนับร้อยเข้ารบประจัญบานชนิดตายต่อตายพื้น ต่อพื้นและการสัปยุทธ์ที่เป็นสุดยอดของการรบบนหลังช้างที่เรียกว่า “ยุทธหัตถี” ที่สร้างวีรกรรมแก่ ช้างไทยได้ดังไปทั่วโลก

8. องค์ที่ 8 “ยิ่งใหญ่เกรียงไกร ช้างไทยก้องปฐพี” เป็นการแสดงจากจบโดยโขลง ช้างและนางรำทุกชาติทยอยเดินออกมายืนล้อมกองทัพยกหัวดี

9. องค์ที่ 9 “หนึ่งร้อยสิบหกวัน จากวันแม่ถึงวันพ่อ ช้างไทยสร้างสามัคคี” เป็นการรวมตัวของกองทัพโยธยา กองทัพแหงสาวดี และเหล่านักแสดงชุดต่างๆ กว่า 2,000 คน พร้อมกับ ช้างไทยจำนวนหลายร้อยเชือกเพื่อแสดงพลังที่ยิ่งใหญ่เกรียงไกรถวายเป็นพระราชกุศลแด่ พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัวและสมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์พระบรมราชินีนาถตามโครงการ “จาก วันแม่ถึงวันพ่อ 116 วันสร้างสามัคคี” เพื่อสร้างความสมัครสมานสามัคคีของประชาชนชาวไทย



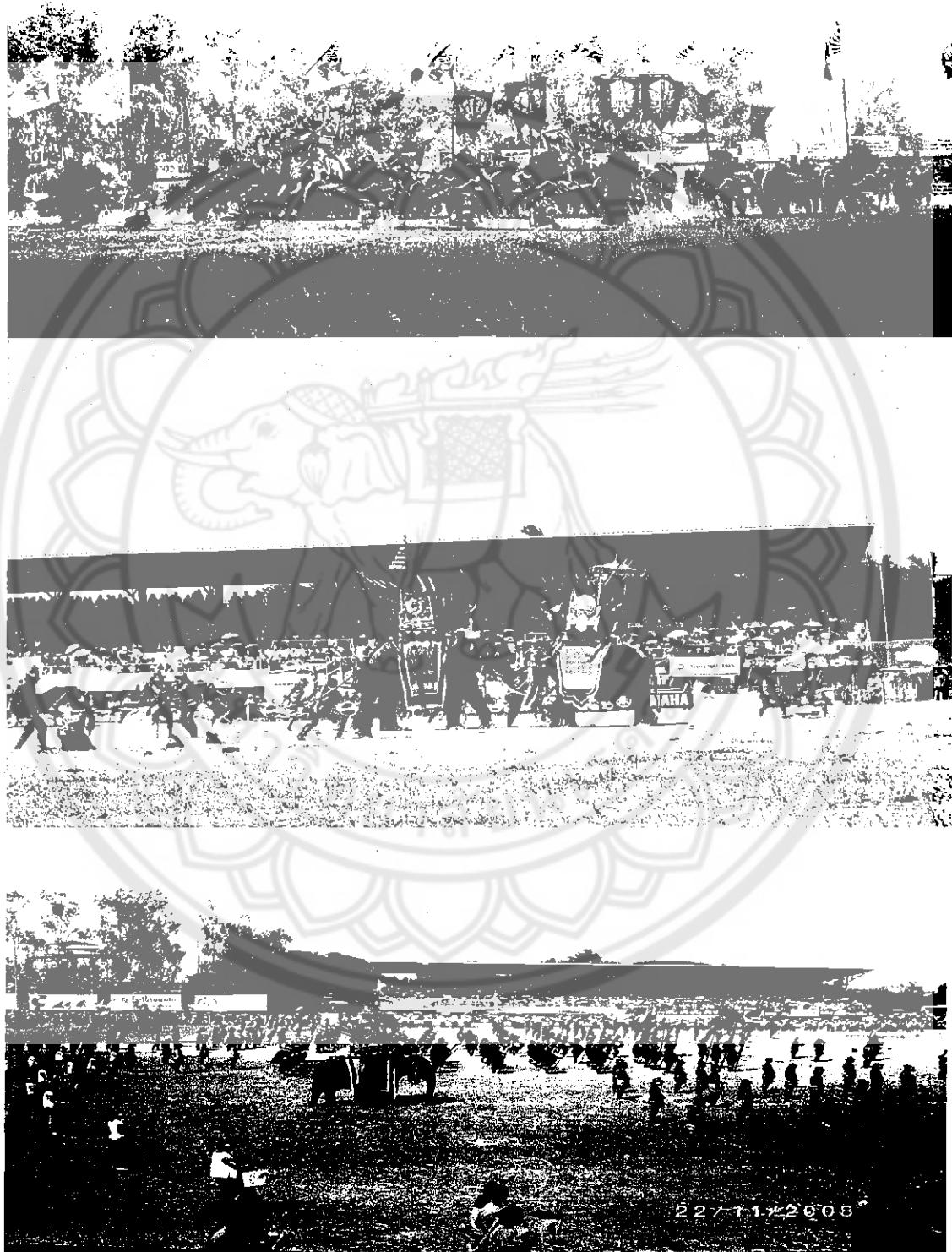
ภาพ 4 แสดงชุดการแสดงช้างจังหวัดสุรินทร์ ในปีพุทธศักราช 2551



ภาพ 4 (ต่อ)



ภาพ 4 (ต่อ)



ภาพ 4 (ต่อ)



ภาพ 4 (ต่อ)

ที่มา: สำนักงานท่องเที่ยวและกีฬาจังหวัดสุรินทร์, 2551

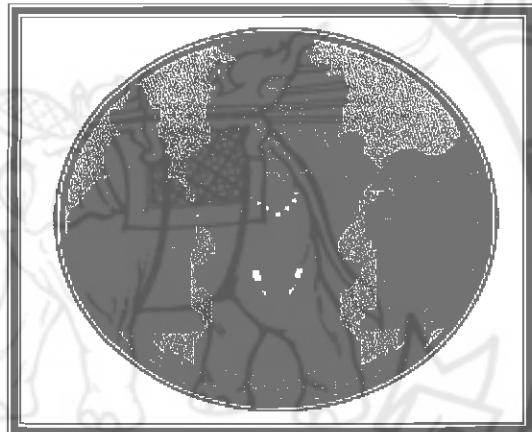
## ข้อมูลด้านการท่องเที่ยวโดยรวมของจังหวัดสุรินทร์

### คำขวัญประจำจังหวัดสุรินทร์

“สุรินทร์ถินซ้างใหญ่ ฝ้าใหม่สวยรื่นราวยปราชาท ผักกาดหวาน ข้าวสารหอม งามพร้อม  
วัฒนธรรม”

### ตราประจำจังหวัดสุรินทร์

รูปพระอินทร์ทรงช้าง หมายถึง พระอินทร์ผู้เก่งกล้าสามารถ ซึ่งประกอบด้วยสัญลักษณ์  
พระอินทร์ประทับขัดสมาธิบนหลังช้าง หัตถ์ขวาทรงตรี หัตถ์ซ้ายทรงพระแสงขอช้าง มีภาพ  
ปราสาทสลักปั้กหักพังเป็นจลาจลเบื้องหลัง



ภาพ 5 แสดงตราประจำจังหวัดสุรินทร์

ที่มา: สำนักงานจังหวัดสุรินทร์, 2551

### อาณาเขตติดต่อของจังหวัดสุรินทร์

ทิศเหนือ	ติดต่อกับจังหวัดร้อยเอ็ด และจังหวัดมหาสารคาม
ทิศตะวันออก	ติดต่อกับจังหวัดศรีสะเกษ
ทิศใต้	ติดต่อกับราชอาณาจักรกัมพูชา
ทิศตะวันตก	ติดต่อกับจังหวัดบุรีรัมย์

### สัญลักษณ์ของแบรนด์จังหวัดสุรินทร์

1. “ช้าง พ่อ เม่ ลูก” สตอร์สัญลักษณ์ของแบรนด์จังหวัดสุรินทร์ ประกอบด้วย “ราชท้อง ช้างตัวพ่อ” พ่อเป็นหัวหน้าครอบครัวจึงเป็นตัวแทนของภาคเกษตรฯ ซึ่งเป็นเสาหลักรายได้ของสุรินทร์ “ใหม่พิพิย์ ช้างตัวเม่” ผู้หญิงเป็นเพศที่เกี่ยวข้องกับความงาม จึงเป็นตัวแทนความวิจิตรบรรจงของใหม่สุรินทร์ และ “สุดใส ช้างตัวลูก” เด็ก คือ อนาคตของชาติ ซึ่งเต็มไปด้วยความสดใสร่าเริง เปึกบาน พร้อมที่จะเติบโตไปในทางที่ดีงาม ช้างตัวลูกจึงหมายความที่จะเป็นตัวแทนในเรื่องของกิจกรรมต่างๆ เช่น การท่องเที่ยว ฯลฯ

2. “ธรรมชาติ” คือ สิ่งที่ยิ่งใหญ่ สุรินทร์จังหวัดที่ความเป็นตัวตนของเมือง ตลอดจนวิถีชีวิตผู้คนตั้งแต่อดีตจนถึงปัจจุบันผูกพัน สัมพันธ์กันอย่างสมดุล และแนบเนี่นกับธรรมชาติอย่างยาวนานธรรมชาติ คือ การเกิดของสรรพสิ่งที่เป็นไปตามคุณลักษณะ อันได้แก่ การปลูกและดูแล รักษา คือ สิ่งที่จริงใจ สิ่งที่แท้ สิ่งที่บริสุทธิ์ สิ่งที่มีคุณค่า สิ่งที่เป็นรากฐานของสรรพสิ่งในโลก

3. “วิถีธรรมชาติ” คือ ถ้อยคำที่เป็นจุดยืนของแบรนด์ที่แสดงให้เห็นถึงวิสัยทัศน์ของผู้บริหารที่เล็งเห็นถึงคุณค่าความเป็นตัวตนของวิถีสุรินทร์ จนทำให้แบรนด์จังหวัดสุรินทร์มีความโดดเด่น แตกต่าง มีเอกลักษณ์ และมีศักยภาพ ที่กล่าวมิได้จำกัดอยู่แต่ในพื้นที่ใกล้เคียงหรือในประเทศเท่านั้น แต่ยังสามารถสร้างความโดดเด่นนี้ในระดับนานาชาติ ช่วยสร้างภาพให้จังหวัดสุรินทร์เป็นเมืองแห่งธรรมชาติ อันจะส่งผลในด้านที่ดีเกี่ยวนেื่องไปกับลักษณะภูมิประเทศในด้านเกษตรฯ ชีวิตความเป็นอยู่อันสงบ ร่มเย็น การท่องเที่ยว การค้า การลงทุน และอื่นๆ ฯลฯ อย่างเป็นญูปิรiform และอย่างยั่งยืน ”



ภาพ 6 แสดงชุดสัญลักษณ์ของแบรนด์จังหวัดสุรินทร์

ที่มา: ศูนย์บริการข้อมูลท่องเที่ยวจังหวัดสุรินทร์, 2551

### **แหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญของจังหวัดสุรินทร์**

จังหวัดสุรินทร์มีแหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญหลายประเภทด้วยกัน ทั้งแหล่งท่องเที่ยวประภากลางประเทศ โบราณสถานและโบราณวัตถุ วัฒนธรรม ประเพณี และกิจกรรมท่องเที่ยวต่าง ๆ ที่เดดเด้นในแต่ละพื้นที่ของจังหวัดสุรินทร์ ได้แก่ เขตอำเภอเมือง ได้แก่ อนุสาวรีย์พระยาสุรินทร์รักษ์ศรีณรงค์จากวัง วัดบูรพาราม (ที่ประดิษฐานหลวงพ่อพระชีร์) พิพิธภัณฑ์สถานแห่งชาติสุรินทร์ ศาลหลักเมืองสุรินทร์ ปราสาทเมืองที่ หมู่บ้านหอผ้าไหมบ้านท่าสว่าง (หมู่บ้านผ้าไหมเมืองเอก) หมู่บ้านวัฒนธรรมบ้านดง หมู่บ้านจักสถานบ้านบุญ แหล่งท่องเที่ยวเชิงเกษตรศูนย์หม่อนใหม่เฉลิมพระเกียรติฯ วนอุทยานเข้าพนมสวยงาม และอ่างเก็บน้ำหัวยเสง / เขตอำเภอปราสาท ได้แก่ ปราสาททินบ้านไฟล และปราสาททินบ้านพลวง / เขตอำเภอพนมดงรัก ได้แก่ โบราณสถานกลุ่มปราสาทตาเมื่อน / เขตอำเภอกาบเชิง ได้แก่ เขตวัชชาพันธุ์สัตว์ป่าหัวยทับทัน - หัวยสำราญ อ่างเก็บน้ำตาเกวาร์ จุดชมวิวของปลดต่าง และตลาดการค้าชายแดนไทย-กัมพูชา (ตลาดซองจอม) / เขตอำเภอบัวขาว ได้แก่ พุทธอุทยานเข้าศาลา พระบรมสารีริกธาตุ รอยพระพุทธบาท น้ำตกคีรีไทร ถ้ำผาไทร ผานางคอย และแหล่งผลิตเฟอร์นิเจอร์รากไม้หมู่บ้านคำปะโต เขตอำเภอสังขะ ได้แก่ ปราสาทภูมิปุน และปราสาทယายเหงา / เขตอำเภอคำdırawan ได้แก่ ปราสาทบ้านตะเปียงเตี้ย และเขตอนุรักษ์พันธุ์ไม้สันสองใบ / เขตอำเภอเข้าสินนรินทร์ ได้แก่ หมู่บ้านผ้าไหมและเครื่องเงินเข้าสินนรินทร์ / เขตอำเภอจอมพระ ได้แก่ ปราสาทเมืองลึง และปราสาทจอมพระ / เขตอำเภอท่าตูม ได้แก่ หมู่บ้านห้วยบ้านตากลาง และวัดพระพุทธบาทเข้าพนมดิน และเขตอำเภอศีรชภูมิ ได้แก่ ปราสาทศีรชภูมิ ปราสาทช้างปี และปราสาทโคนันน เป็นต้น

### **เทศบาลและงานประเพณีของจังหวัดสุรินทร์**

“วันข้าวหอมมะลิอินทรีย์และมหกรรมผ้าไหมสุรินทร์” จัดขึ้นในช่วงเดือนกรกฎาคมของทุกปี เพื่อประกาศและจัดแสดงผลผลิตและผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรของเกษตรกร รวมถึงการประกวดผ้าไหมและการแสดงผลงานของส่วนราชการตัวย / “ประเพณีทำบุญสุขวัณย์ข้าว” จัดแสดงทุกหมู่บ้าน ในพื้นที่อำเภอพนมดงรัก โดยมีการสุขวัณย์ข้าวเปลือก ทำบุญตักบาตร และล้มผัสถั做好 ถือวิถีพื้นบ้าน / “วันข้างไทย” จัดขึ้นในวันที่ 13 เดือน มีนาคมของทุกปี ภายในงานมีการจัดแสดงแสง-สี เสียง ดำเนินงานข้างไทย และการละเล่นพื้นเมือง ณ หมู่บ้านข้างบ้านตากลาง อำเภอท่าตูม “ประเพณีขึ้นเข้าสaway เคาะระฆัง 1,080 ใบ ให้ว 9 สิงค์กัดสิทธิ์” มีการจัดขบวนแห่ศิลปวัฒนธรรมพื้นบ้านของชาวสุรินทร์ เพื่อขึ้นเข้าสaway ไปนมัสการพระในคุ้ง และกราบไหว้ พระพุทธบาทจำลอง สักการะอัญเชิญหลวงปู่ดุล และทำบุญที่วัดพนมศิลาราม จัดขึ้นในช่วงกลางเดือนเมษายนของทุก /

“งานสืบสานวัฒนธรรมพื้นเมืองสุรินทร์ ประเพณีสงกรานต์” ระหว่างวันที่ 12-13 เมษายน ณ เวที ไนท์สกาญ / “ประเพณีบัวนาค-แห่ข้าง” (มุ่งมองใหม่ วิถีชีวิตประเพณีและวัฒนธรรม) จัดขึ้นในวัน ที่ 13-15 ค.ศ. เดือน 6 (กลางเดือนพฤษภาคมของทุกปี) ณ วัดแจ้งสวาง บ้านตากลาง อำเภอท่าตูม มีการแห่บรรดานาคด้วยขบวนข้างกว่า 50 เรือ ก้ามลำนำ้มูลไปสักการะสิ่งศักดิ์สิทธิ์ที่ศาลเจ้าพ่อ วังทะลุ เพื่อทำพิธีอุปสมบทนาค / “งานประเพณีสุรินทร์วัฒนธรรม” เป็นประเพณีที่เกี่ยวข้องกับ การเกษตรโดยเฉพาะการทำไร ทำนา และเลี้ยงสัตว์ของชาวบ้านบ้านนั่นรัว ตำบลเปา อำเภอปราสาท ในวันที่ 1 ค.ศ.เดือน 6 ชาวบ้านจะมารวมตัวกันที่หมู่บ้านอนุรักษ์พันธุ์กระเบื้องไทยเพื่อทำพิธีเช่นเจ้า ที่สิ่งศักดิ์สิทธิ์ วิญญาณปู่ย่าตายาย เพื่อเป็นศิริมงคลในการเริ่มฤดูกาลเพาะปลูก โดยมีพิธีเช่น ไหว้เพื่อขออุทกษัติ กรรมการในนามแบบโบราณด้วยแรงงานกระเบื้อง และการนั่งเกวียน ชุมวิถีชีวิตในหมู่บ้าน / “ประเพณีแห่งเรือยาวซึ่งตัวพระราชนอน” ริมฝั่งแม่น้ำมูล หน้าวัดโพธิ์ อำเภอท่าตูม นอกจากการแห่เรือแล้วยังมีการประกวดขบวนแห่เรือที่ประดับตกแต่งอย่างสวยงาม และเรือจังหวัดต่างๆ เช่นการร่วมการแข่งขันด้วย / “ประเพณีสืบสานตำนานพันปีปราสาทศีรภูมิ และประเพณีลอยกระทง” บริเวณปราสาทศีรภูมิ อ.ศีรภูมิ มีการแสดงแสง สี เสียง การจำลอง วิถีชีวิตคนพื้นเมือง (เขมร ลาว ไทย) การแสดงวัฒนธรรมพื้นบ้าน การจำหน่ายของที่ระลึก การ ประกวดนางนพมาศ การประกวดกระทงและขบวนแห่ จัดขึ้นในช่วงวันเสาร์-อาทิตย์ สปดาห์ที่ 3 ของเดือนพฤษจิกายนของทุกปี / และ “งานต้อนรับและเลี้ยงอาหารข้างและงานข้างและกาชาด สุรินทร์” ประเพณีที่จัดได้อย่างยิ่งใหญ่ มีกิจกรรมท่องเที่ยวหลากหลาย ได้แก่ ขบวนแห่ต้อนรับ ข้างและเลี้ยงอาหารข้าง การประกวดตีเคาะอาหารข้าง เช่นศาลปะกำข้าง การแสดงการคล้องข้าง ซักคระเย่อระหว่างคนกับข้าง ข้างแข่งฟุตบอล ขบวนข้างศึก การแสดงพื้นเมือง เช่น เรือมันเร กันตีรีมายด์ฯ งานออกร้านจำหน่ายผลิตภัณฑ์พื้นเมือง และการจัดนิทรรศการของหน่วยงานต่างๆ จัดขึ้นในสปดาห์ที่ 3 ของเดือนพฤษจิกายนของทุกๆ ปี ณ สนามข้างจังหวัดสุรินทร์ และสนาม กีฬาศรีณรงค์ “เทศบาลงานปลาไหล ข้าวใหม่หอมมะลิ” จัดขึ้น ณ สนามที่ว่าการอำเภอชุมพลบุรี ในสปดาห์ที่ 3 เดือนธันวาคมของทุกปี

จากความหลากหลายของทรัพยากรทางการท่องเที่ยวดังกล่าว จึงทำให้จังหวัดสุรินทร์ เป็นเมืองที่มีความน่าสนใจอีกแห่งหนึ่งไม่แพ้จังหวัดอื่นๆ ในประเทศไทยที่นักท่องเที่ยวสามารถเดินทาง มาเที่ยวจังหวัดสุรินทร์ได้ตลอดทั้งปี ดังสโลแกน “2551 ปีแห่งการท่องเที่ยวสุรินทร์” (Amazing Surin) เที่ยวสุรินทร์ เที่ยวได้ทั้งปี ภายใต้ภาพลักษณ์ “วิถีสุรินทร์ วิถีธรรมชาติ” (Surin by Nature) และวัฒนธรรมอันดีงามของชาวสุรินทร์ (สำนักงานท่องเที่ยวและกีฬาจังหวัดสุรินทร์, 2551)



ภาพ 7 แสดงป้าย “2551 ปีแห่งการท่องเที่ยวสุรินทร์” (Amazing Surin 2008)

ที่มา: ศูนย์บริการข้อมูลท่องเที่ยวจังหวัดสุรินทร์, 2551

อนุสาวรีย์พระยาสุรินทร์ภักดีศรีณรงค์จังหวัด

งานอุทิyanพนมสวาง



ปราสาทศีรภูมิ

ปราสาทตาเมือน



ปราสาทภูมิปัน

ปราสาทหินบ้านพลวง



ภาพ 8 แสดงแหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญของจังหวัดสุรินทร์

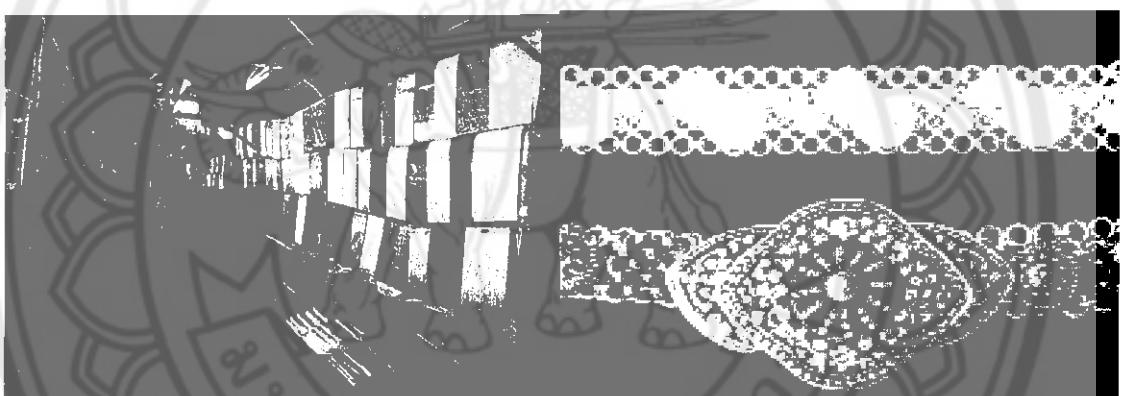
หมู่บ้านข้างบ้านตากลาง

ศูนย์หม่อนไหเมเฉลิมพระเกียรติฯ



หมู่บ้านทอผ้าไหมบ้านท่าสว่าง

หมู่บ้านทำเครื่องเงินเขวาสินธุ์



ด้านภายนอกของ ไทย – กัมพูชา

อ่างเก็บน้ำตาเกว



ภาพ 8 (ต่อ)

ที่มา: ศูนย์บริการข้อมูลท่องเที่ยวจังหวัดสุรินทร์, 2551

## การเดินทางสู่จังหวัดสุรินทร์

การเดินทางสู่จังหวัดสุรินทร์ สามารถเดินทางได้ 3 เส้นทาง ได้แก่ รถโดยสารประจำทาง และรถไฟ ดังนี้

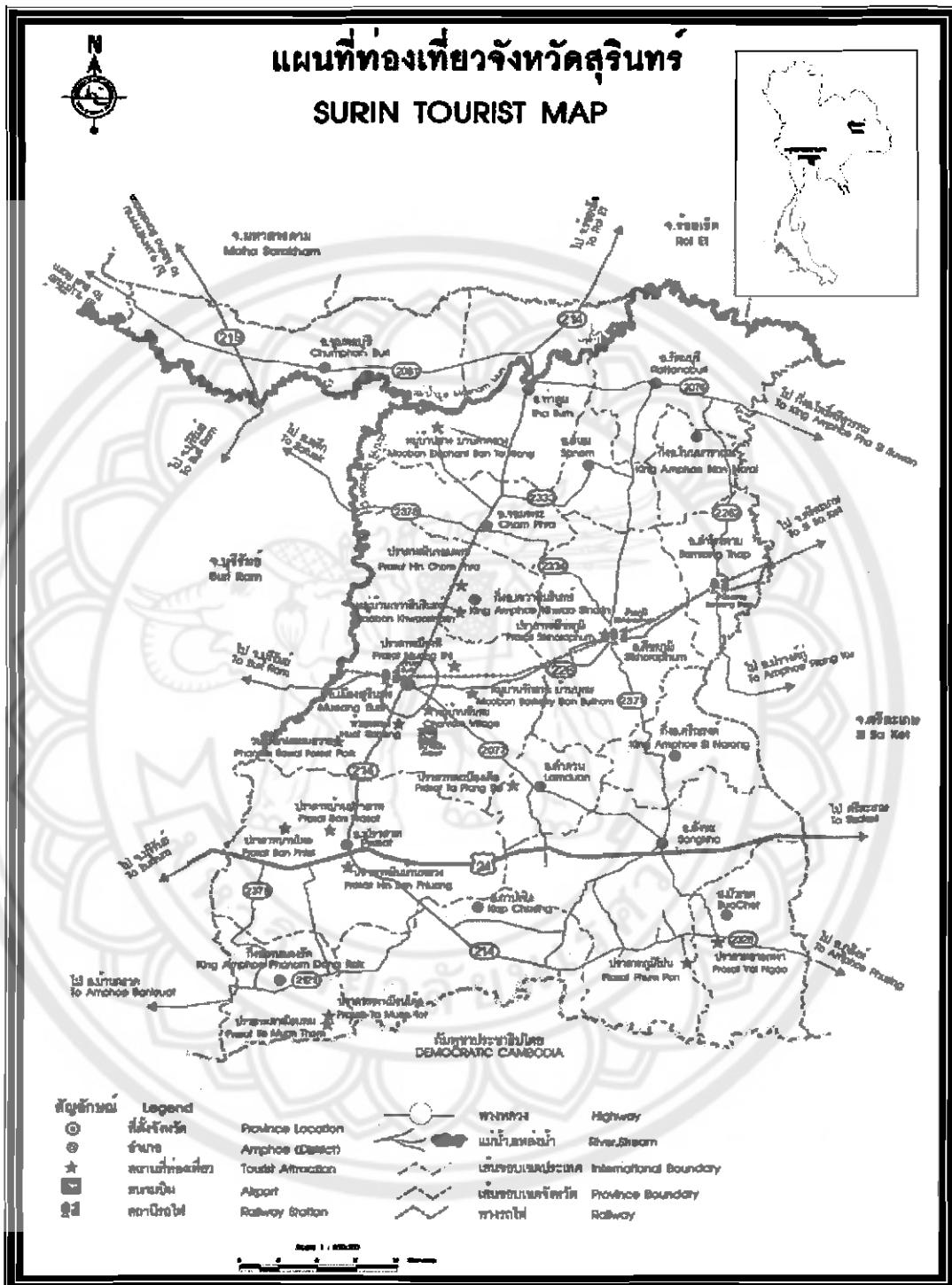
### 1. การเดินทางด้วยรถโดยสารประจำทาง สามารถเดินทางได้ 2 เส้นทาง ดังนี้

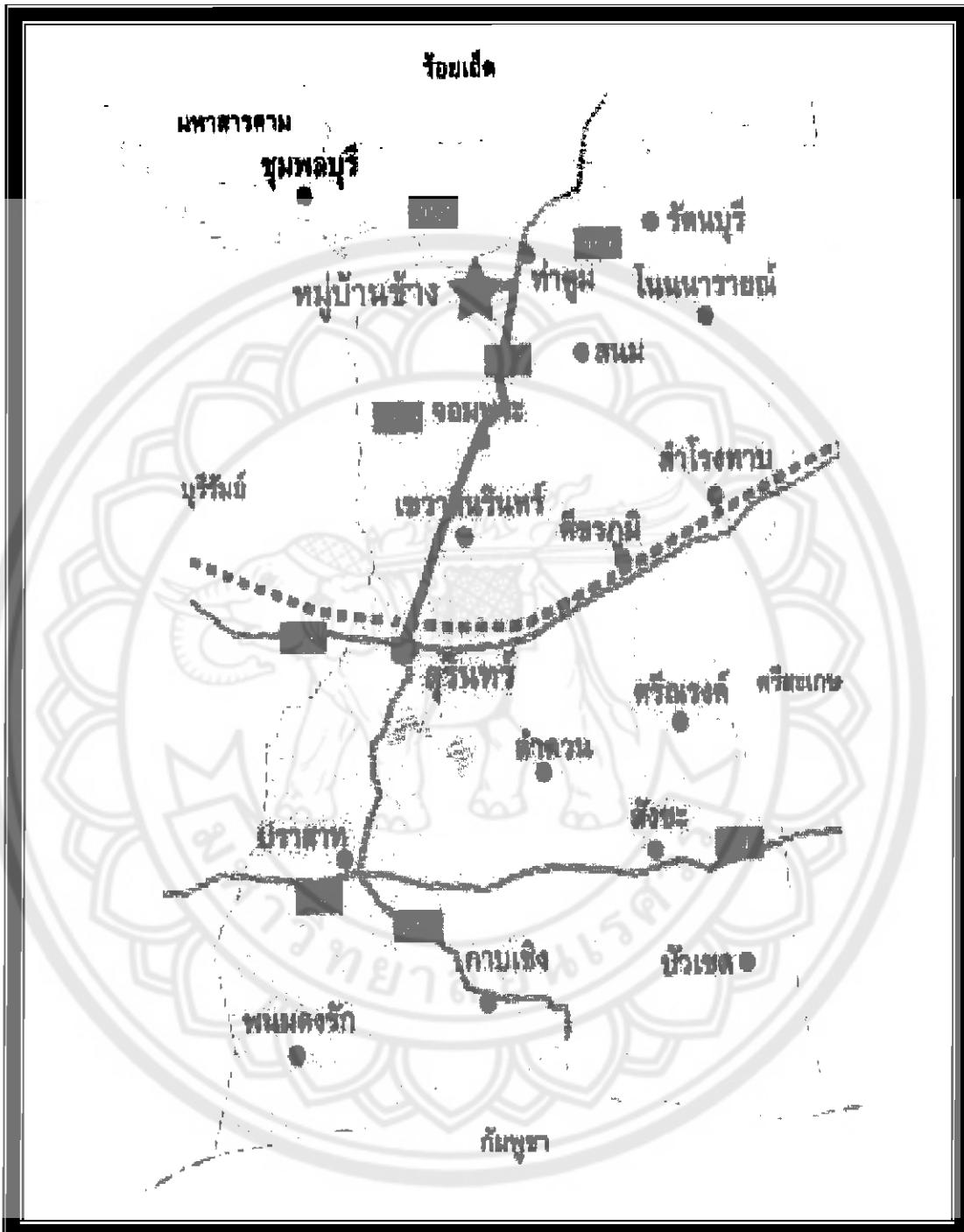
1.1 ออกจากกรุงเทพมหานคร ใช้ทางหลวงหมายเลข 1 ถนนพหลโยธิน แยกเข้าสู่ทางหลวงหมายเลข 2 ถนนมิตรภาพที่จังหวัดสระบุรี และเดินทางเข้าสู่จังหวัดนครราชสีมา ตรงเข้าสู่ทางหลวงหมายเลข 224 นครราชสีมา อำเภอโชคชัย แยกซ้ายสู่ทางหลวงหมายเลข 24 โชคชัย - เดชอุดม ถึงแยกอำเภอปราสาทแล้วเลี้ยวซ้ายใช้เส้นทางหมายเลข 214 เข้าสู่ตัวเมืองสุรินทร์ รวมระยะทาง 450 กิโลเมตร

1.2 ออกจากกรุงเทพมหานคร ใช้ทางหลวงหมายเลข 1 ถนนพหลโยธิน แยกเข้าสู่ทางหลวงหมายเลข 2 ถนนมิตรภาพที่จังหวัดสระบุรี และเดินทางเข้าสู่จังหวัดนครราชสีมา ผ่านจังหวัดบุรีรัมย์ตรงเข้าสู่ตัวจังหวัดสุรินทร์ โดยใช้เส้นทางหลวงหมายเลข 226 เข้าสู่ตัวเมืองสุรินทร์ รวมระยะทาง 434 กิโลเมตร

2. การเดินทางด้วยรถโดยสารประจำทาง มีรถโดยสารประจำทางออกจากสถานีขนส่งจตุจักร (หมอกชิตใหม่) ทุกวัน หรือเดินทางจากสุรินทร์ไปกรุงเทพมหานครก็มีรถโดยสารประจำทางทุกวันเช่นกัน ทั้งรถธรรมดា รถปรับอากาศ และรถวีไอพี เช่น บริษัทนครชัยแอร์ โทร. 0 4451 5151 สมบัติทัวร์ โทร. 0 44511 221 กิจการราชสีมาทัวร์ โทร. 0 4451 2161 ฯลฯ ติดต่อและสอบถามรายละเอียดได้ที่บริษัทขนส่งจำกัด โทร. 0 2936 285-66 (สถานีขนส่งจตุจักร) หรือ โทร. 0 4451 1756 (สถานีขนส่งสุรินทร์) หรือดูรายละเอียดการเดินทางเพิ่มเติมได้ที่เว็บไซต์ <http://www.transport.co.th>

3. การเดินทางด้วยรถไฟ มีรถไฟออกจากสถานีรถไฟกรุงเทพมหานคร (สถานีรถไฟหัวลำโพง) ทุกวัน ทั้งรถไฟธรรมดา รถเร็ว รถด่วน และรถดีเซลรางปรับอากาศ สายกรุงเทพฯ - อุบลราชธานี หรือ สายอุบลราชธานี-กรุงเทพฯ จอดรับ-ส่งผู้โดยสารที่สถานีรถไฟจังหวัดสุรินทร์ สอบถามรายละเอียดได้ที่สถานีรถไฟหัวลำโพง โทร. 0 2223 7010 / 0 2223 7020, 1690 สถานีรถไฟจังหวัดสุรินทร์ โทร. 0 4451 1295 / 04451 5393 หรือดูรายละเอียดการเดินทางเพิ่มเติมได้ที่เว็บไซต์ <http://www.railway.co.th>





ภาพ 10 แสดงแผนที่การเดินทางไป 17 อำเภอของจังหวัดสrinทร์

ที่มา: สำนักงานการท่องเที่ยวและกีฬาจังหวัดสุรินทร์, 2551

## **ข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับตัวแปรอิสระและตัวแปรตามที่ใช้สำหรับการวิจัย**

### **ลักษณะประชากรศาสตร์ของนักท่องเที่ยว**

พจนานุกรมศัพท์สังคมวิทยา อังกฤษ-ไทย ฉบับราชบัณฑิตยสถาน (2524) กล่าวว่า "ประชากร (Population) ในวิชาประชากรศาสตร์ หมายถึง จำนวนคนทั้งหมดในพื้นที่แห่งหนึ่ง ในช่วงระยะเวลาหนึ่ง หรือในขณะใดขณะหนึ่ง และในวิชาสถิติหมายได้ว่า คน สตรี หรือสิ่งของ ซึ่งอยู่ในช่วยที่จะได้รับการศึกษาหรือสูญตัวอย่าง"

ราชบัณฑิตยสถาน (2524,หน้า272) ให้คำนิยามของคำว่า "ประชากร" ไว้ 2 ความหมาย คือ ในวิชาประชากรศาสตร์ (Demography) หมายถึง "จำนวนคนทั้งหมดในพื้นที่แห่งหนึ่งในช่วงระยะเวลาหนึ่งหรือในขณะใดขณะหนึ่ง และในวิชาสถิติ หมายถึง คน สตรี หรือ สิ่งของ ซึ่งอยู่ในช่วยที่จะได้รับการศึกษาหรือสูญตัวอย่าง"

ประชากรศาสตร์ (Population) หมายถึง "ศาสตร์ที่ทำการศึกษาเกี่ยวกับขนาดหรือจำนวนของคน ที่มีอยู่ในแต่ละสังคม ภูมิภาค และระดับโลก นอกจากนี้ยังศึกษาเกี่ยวกับการกระจายตัวของประชากรและองค์ประกอบต่างๆ ของประชากร ซึ่งองค์ประกอบของประชากรศาสตร์ หมายถึง ลักษณะต่างๆ ของคนหรือประชากรทั้งทางด้านชีวิทยาและสังคม สามารถแบ่งออกเป็นองค์ประกอบที่ติดตัวมาแต่กำเนิด เช่น อายุ เพศ เศื้อชาติ และองค์ประกอบที่นำมาได้จากสังคม เช่น การศึกษา อาชีพ รายได้" (วิไลพร สุตันไชยนนท์, 2547)

องค์ประกอบของประชากรศาสตร์ (Population Composition) หมายถึง คุณลักษณะต่าง ๆ ที่มีอยู่ในประชากรกลุ่มใดกลุ่มหนึ่ง ซึ่งสามารถนำไปเปรียบเทียบกับประชากรกลุ่มอื่น ๆ ได้ ลักษณะที่กล่าวแล้วนั้นอาจเป็นลักษณะทางประชากร ลักษณะทางสังคม หรือลักษณะทางเศรษฐกิจ ได้แก่ เพศ อายุ อาชีพ แรงงาน รายได้ การศึกษา สถานภาพสมรส เขตที่อยู่อาศัย ในเมืองและชนบท

ลักษณะทางประชากรศาสตร์ หมายถึง เพศ อายุ การศึกษา ฐานะทางสังคม กส่างคือ เพศ เป็นตัวแปรที่สำคัญ โดยเฉพาะเพศหญิงจะเป็นเป้าหมายและเป็นผู้บริโภคที่มีอำนาจการซื้อสูงไม่劣กว่าจะเป็นสินค้าประเภทใดก็ตาม อายุ ผลิตภัณฑ์ต่างๆ จะสามารถตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคที่มีอายุแตกต่างกันจึงสามารถใช้ประโยชน์จากอายุเป็นตัวแบ่งส่วนตลาดได้ การศึกษา มีผลต่อประสิทธิภาพของการสื่อสารของผู้รับสาร เช่น ผู้มีการศึกษาสูงจะสนใจข่าวสาร ไม่ค่อยเชื่ออะไรง่ายๆ เมื่อมีคนมีการศึกษาต่ำฐานะทางสังคม หมายถึง อาชีพ รายได้ ตลอดจนภูมิหลังของครอบครัว ซึ่งเป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อทัศนคติและพฤติกรรมของบุคคล (ศิริวรรณ เสรีรัตน์, 2538, หน้า 41)

การวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้กำหนดลักษณะประชากรศาสตร์ของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศที่มาเที่ยวงานข้างจังหวัดสุรินทร์ ดังนี้

1. เพศ (Sex) เพศหญิงหรือเพศชายขอบการท่องเที่ยวมากกว่ากันจะขึ้นอยู่กับการฝึกฝนของแต่ละครอบครัว และการขัดแย้งบางอย่าง ผู้ชายมักจะมีบทบาททางด้านธุรกิจ และบางครั้งมีการขัดแย้งภายในครอบครัว ถ้ามีเกลาก็ชอบที่จะออกไปปะจญภัย ส่วนผู้หญิงนั้นมีความเป็นห่วงกังวลติดกับครอบครัวมากกว่า นอกจากนั้นความสนใจของหญิงและชายก็แตกต่างกัน ผู้ชายอาจท่องเที่ยวเพื่อค้นคว้า ทดสอบ หาความรู้ความเข้าใจ รวมไปถึงกิจกรรมที่น่าตื่นเต้น ท้าทาย ส่วนผู้หญิงนั้นต้องการความอบอุ่น มั่นใจ และถ้าอย่างร้อนมักจะเป็นเรื่องเกี่ยวกับความสวยงามเสียเป็นส่วนใหญ่ (ชวัลนุช อุทยาน, 2542, หน้า 52) และลักษณะทางเพศยังเป็นลักษณะทางประชากรที่บุคคลได้รับมาแต่กำเนิด ในประชากรกลุ่มใดๆ ก็ตามจะประกอบด้วยประชากรเพศชาย (Male) และประชากรเพศหญิง (Female) โดยทั่วไปนักท่องเที่ยวชายเป็นกลุ่มที่มีการเดินทางมากกว่านักท่องเที่ยวหญิง โดยสามารถเดินทางได้ทั้งตามลำพังหรือเดินทางเป็นกลุ่ม มักกระจายตัวไปได้แบบทุกแหล่งท่องเที่ยว และสามารถทำกิจกรรมท่องเที่ยวที่หลากหลายได้มากกว่า ในขณะที่นักท่องเที่ยวหญิงซึ่งมีความคล่องตัวน้อยกว่า มักเดินทางมากับเพื่อนหรือบริษัทนำเที่ยว โดยจะพิถีพิถันและรอบคอบในการเลือกแหล่งท่องเที่ยวเป็นพิเศษ มักเลือกแหล่งท่องเที่ยวที่มีความปลอดภัยและสามารถเดินทางได้สะดวก ดังนั้นแหล่งท่องเที่ยวใดที่มีจำนวนนักท่องเที่ยวหญิงมากหรือมีอัตราการเติบโตที่สูง ก็ย่อมได้รับความสนใจในทางข้อมูลว่าเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ปลอดภัย (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551)

2. อายุ (Age) เป็นสิ่งกำหนดความแตกต่างในเรื่องความคิดและพฤติกรรมของบุคคลที่แตกต่างกัน กล่าวคือ โดยทั่วไปคนที่มีอายุน้อยมักจะมีความคิดเสรีนิยม ยืดหยุ่นในการนั่ง และมองโลกในแง่ดีมากกว่าคนสูง ผู้ที่มีอายุมากมักเป็นคนที่ยึดถือการปฏิบัติ มีความสุขุมระมัดระวังมากกว่าหนุ่มสาว สาเหตุที่เป็นเช่นนี้เพราะคนที่มีอายุผ่านประสบการณ์มามากกว่า เมื่อมีอายุมากขึ้นโอกาสที่จะเปลี่ยนใจหรือถูกโน้มน้าวให้เปลี่ยนใจน้อยลง (ราชิตลักษณ์ แสงอุไร, 2548, หน้า 49) และอายุยังเป็นคุณลักษณะทางประชากรที่มีการเปลี่ยนแปลงไปตามระยะเวลาของภารมีชีวิต อยู่หรือตามวัยของบุคคลซึ่งในตอนนี้ ณ เวลาหนึ่ง ที่ประกอบไปด้วยคนต่างวัยและบุคคลที่มีช่วงอายุแตกต่างกันก็จะมีความสามารถในการเดินทางท่องเที่ยวได้แตกต่างกันโดยแบ่งออกตามกลุ่มอายุ (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551) ดังนี้

2.1 กลุ่มวัยเด็ก ช่วงอายุต่ำกว่า 15 ปี เป็นกลุ่มที่ไม่สามารถเดินทางได้ตามลำพัง หากเดินทางท่องเที่ยวมักจะมา กับพ่อแม่ หรือโรงเรียน หรือสถาบันที่จัดอบรมต่าง ๆ

2.2 กลุ่มวัยรุ่น ช่วงอายุ 1-24 ปี เป็นวัยที่กำลังศึกษาอยู่ หรือเพิ่งจบการศึกษา จึงยังไม่มีทุนทรัพย์ในการเดินทางด้วยตนเอง ส่วนใหญ่มักเดินทางมา กับพ่อแม่ หรือโรงเรียน หรือสถาบันที่จัดอบรมต่าง ๆ หรือเดินทางมาพักอาศัยอยู่กับครอบครัวอุปถัมภ์ตามโครงการแลกเปลี่ยนทางการศึกษาต่าง ๆ ในทางการตลาด ห้างกลุ่มวัยเด็กและกลุ่มวัยรุ่นเป็นกลุ่มตลาดศักยภาพที่น่าสนใจแม้ว่าจะยังเป็นกลุ่มที่คาดหวังรายได้ทางการท่องเที่ยวได้น้อยกว่าตาม หากว่านักท่องเที่ยวกลุ่มนี้เกิดความประทับใจในแหล่งท่องเที่ยวเมื่อวัยเด็กแล้ว พวกรเข้าก็อาจกลับมาเยือนแหล่งท่องเที่ยวอีกครั้ง และจะกลับเป็นกลุ่มนักท่องเที่ยวศักยภาพในอนาคตซึ่งจะสร้างรายได้ทางการท่องเที่ยวได้มากกว่าเดิม

2.3 กลุ่มวัยทำงานตอนต้น ช่วงอายุ 25-34 ปี เป็นกลุ่มศักยภาพในการใช้จ่ายเงินได้สูง เพราะมีรายได้เป็นของตนเองแล้ว ลักษณะกิจกรรมที่เลือกยังสามารถทำได้หลากหลาย เพราะสุขภาพเอื้ออำนวย โดยส่วนใหญ่พบว่ากลุ่มวัยนี้จะมีการเดินทางท่องเที่ยวมากกว่ากลุ่มวัยอื่น ๆ

2.4 กลุ่มวัยทำงานตอนกลางและตอนปลาย ช่วงอายุ 3-44 ปี และ 4-54 ปี เป็นกลุ่มที่มีการเดินทางค่อนข้างสูงตามภาวะหน้าที่การทำงานที่รับผิดชอบมากขึ้น ประกอบกับมีฐานะทางการเงินและการเงินที่ค่อนข้างมั่นคงแล้ว

2.5 กลุ่มวัยเกษียณ ช่วงอายุ 55 ปีขึ้นไป เป็นกลุ่มที่มีความต้องการเดินทางลดลง เนื่องจากสุขภาพไม่เอื้ออำนวย แต่จะมีวันพักผ่อนนานวันกว่ากลุ่มวัยอื่น ๆ เพราะไม่มีภาระการทำงานที่จะต้องรับผิดชอบแล้ว

3. การศึกษา (Education) การศึกษาแบ่งออกเป็นระดับ ได้แก่ ระดับประถมศึกษา หมายถึง การสำเร็จการศึกษานิ้นประถมศึกษาสูงสุดหรือต่ำกว่า ระดับมัธยมศึกษา หมายถึง การสำเร็จการศึกษานิ้นระดับชั้นมัธยมศึกษาสูงสุดหรือต่ำกว่า ระดับอุดมศึกษา หมายถึง การสำเร็จการศึกษานิ้นระดับอุดมศึกษาศึกษาสูงสุดหรือต่ำกว่า ซึ่งระดับการศึกษา เป็นตัวแปรที่มีความสอดคล้องกับอาชีพและรายได้ของนักท่องเที่ยว เพราะโดยส่วนใหญ่แล้วบุคคลที่มีการศึกษาสูงก็มักจะมีอาชีพและรายได้ดี ผลให้นักท่องเที่ยวเดินทางได้บ่อยกว่ากลุ่มที่มีการระดับการศึกษาต่ำกว่า..นอกจากนี้ระดับการศึกษายังเป็นตัวชี้ให้เห็นถึงคุณภาพของนักท่องเที่ยว ด้วยสมมติฐานที่ว่าผู้ที่มีการศึกษาสูงก็มักจะเป็นผู้ที่มีความคิดและวิถีชีวิตที่ดี ซึ่งจะแสดงออกถึง

ทัศนคติและพฤติกรรมการห้องเที่ยวที่ดี เช่น มีแนวคิดเกี่ยวกับการอนุรักษ์รักษาสิ่งแวดล้อม หรือมีความเข้าใจในสังคมและวัฒนธรรมที่แตกต่าง เป็นต้น

4. อาชีพ (Occupation) คนที่มีอาชีพต่างกัน ย่อมมองโลก มีแนวความคิด มีอุดมการณ์ และมีค่านิยมต่อสิ่งต่างๆ แตกต่างกันไป (ปรมะ สถาเดтин, 2546, หน้า 155) อาชีพ ยังเป็นลักษณะของบุคคลที่มีภารกิจหน้าที่การทำงานที่แตกต่างกันออกไป และทำให้มีโอกาสในการเดินทางที่แตกต่างกัน โดยกลุ่มคนที่ทำงานในอาชีพระดับสูงจะมีโอกาสเดินทางมากกว่ากลุ่มอื่นๆ เพราะมีทุนทรัพย์มากกว่า นอกจากนี้ภารกิจหน้าที่การทำงานยังมีส่วนกำหนดให้ต้องเดินทางไปติดต่องานบ่อยครั้งเช่นกัน โดยเฉพาะผู้ที่อยู่ในกลุ่มระดับผู้บริหาร กลุ่มนักวิชาชีพเฉพาะ หรือตัวแทนขาย เป็นต้น (การห้องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551)

5. รายได้ (Personal Income) รายได้เป็นผลรวมของรายรับที่คิดมูลค่าทางเศรษฐกิจภายในเวลาหนึ่งเดือน จากการศึกษาพฤติกรรมของนักห้องเที่ยวพบว่ารายได้มีความสัมพันธ์อย่างใกล้ชิดกับพฤติกรรมการห้องเที่ยวของนักห้องเที่ยว เพราะรายได้เป็นปัจจัยสำคัญเริ่มที่ตั้งแต่เป็นตัวกำหนดว่าการห้องเที่ยวจะเป็นจริงได้หรือไม่ และเป็นปัจจัยในการกำหนดรูปแบบการห้องเที่ยว ตลอดจนการศึกษาค่าใช้จ่ายในการห้องเที่ยวก็มักจะใช้รายได้เป็นตัวแปรสำคัญในการคาดเดาพฤติกรรมการจ่ายต่างๆ ของนักห้องเที่ยว (ศุภลักษณ์ อัครวงศ์กุล, 2547, หน้า 62) รายได้ยังเป็นตัวบ่งชี้สำคัญถึงความสามารถในการเดินทางของบุคคล กล่าวคือ บุคคลที่มีรายได้สูงย่อมมีโอกาสในการเดินทางห้องเที่ยวได้ไกล และบ่อยครั้งกว่าบุคคลที่มีรายได้ต่ำกว่า โดยทั่วไปในทางการตลาดนั้น ได้แบ่งกลุ่มรายได้ออกเป็น 3 กลุ่ม คือ กลุ่มรายได้สูงหรือกลุ่มระดับบน กลุ่มรายได้ปานกลางหรือกลุ่มระดับกลาง และกลุ่มรายได้ต่ำหรือกลุ่มระดับล่าง ซึ่งช่วงรายได้ที่จะกำหนดระดับฐานนั้นขึ้นอยู่กับสภาพเศรษฐกิจ และระดับค่าครองชีพของแต่ละประเทศ (การห้องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551)

6. ภูมิลำเนา บุคคลที่อยู่ในสถานที่ที่มีสภาวะแวดล้อมและภูมิอากาศที่แตกต่างกัน ก็ย่อมมีความต้องการและเลือกแหล่งห้องเที่ยวที่แตกต่างกันออกไป เช่น กลุ่มคนที่อาศัยอยู่ในพื้นที่ที่มีอากาศเย็นจัดก็ย่อมนิยมที่จะเดินทางไปยังแหล่งห้องเที่ยวที่มีอากาศอบอุ่นกว่า ในขณะที่กลุ่มที่อาศัยอยู่ในพื้นที่ที่มีอากาศร้อนก็มักจะแสวงหาแหล่งห้องเที่ยวที่มีสิ่งที่แตกต่างไปจากที่ตนประสบอยู่ เช่น ชาวตะวันตกนิยมเดินทางมาดินแดนตะวันออกเพื่อมาดูวัฒนธรรมที่แตกต่างภูมิภาคของตน เป็นต้น (การห้องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551)

## พฤติกรรมการเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

1. ประสบการณ์ในการมาเที่ยว (Tourism Experience) เป็นพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว ซึ่งประสบการณ์ของนักท่องเที่ยวสามารถปรับเปลี่ยนหั้งสถานการณ์ ความรู้ทัศนคติ ความรู้สึกนึกคิด และการรับรู้ โดยแต่ละบุคคลให้ความสำคัญต่อปัจจัยแต่ละตัวไม่เท่ากัน บางปัจจัยสำคัญกว่าปัจจัยตัวอื่นตามทัศนคติและประสบการณ์ของบุคคลนั้น และในบุคคลเดียวกันนี้เองการให้ความสำคัญต่อปัจจัยดังกล่าวจะย่อ缩มเปลี่ยนไปตามเวลา อายุ สถานการณ์ และประสบการณ์ที่เปลี่ยนไป (ศุภลักษณ์ อัคราภรณ์, 2547, หน้า 65)

2. แหล่งข้อมูลข่าวสารในการมาเที่ยว (Tourism Information) หมายถึง การใช้สื่อในการเผยแพร่ข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยว (ฉลองศรี พิมลดามงค์, 2542, หน้า, 108-110) ดังนี้

2.1 การโฆษณา (Advertising) กระทำได้หลายวิธี ได้แก่ การโฆษณาผ่านโทรทัศน์ (Television) วิทยุ (Radio) หนังสือพิมพ์ (Newsletter) นิตยสาร (Magazine) ป้ายโฆษณา (Bill Board) และการโฆษณาอกสถานที่อื่นๆ (Public Display) การโฆษณาทางไปรษณีย์ หรือจดหมายตรง (Direct Mail) และการโฆษณาผ่านสื่ออื่นๆ เช่น แผ่นพับ สิ่งพิมพ์ ภาพพนิช วิดีโอดิจิตอล การจัดแสดงสินค้า ณ จุดตั้ง

2.2 การประชาสัมพันธ์ธุรกิจท่องเที่ยว (Tourism Public Relations) ได้แก่ การปฏิบัติงานของหน่วยงาน องค์กร สถาบัน และบริษัท ใน การเผยแพร่ข้อมูลข่าวสาร และดำเนินการวิธีอื่นๆ อย่างมีแบบแผนการกระทำการอย่างต่อเนื่อง

2.3 การเผยแพร่ต่อสาธารณะ (Public Relations) การตีพิมพ์บนความต่างๆ ของธุรกิจท่องเที่ยวลงในหนังสือพิมพ์ท้องถิ่นในตลาดท่องเที่ยวอาจไม่เสียค่าใช้จ่ายโดยตรงในการลงบทความเห็นของการโฆษณา แต่จะเสียค่าใช้จ่ายให้ผู้จัดทำไปหาข้อมูลซึ่งกิจกรรมที่เผยแพร่ต่อสาธารณะของการท่องเที่ยว ได้แก่ การจัดทัศนศึกษา (Education Trip) การทำงานขายแจ้งข่าว (Business News/Newsletter) การแจ้งข่าวเป็นครั้งคราว (Pre/News Release) การสัมภาษณ์บุคคล (Photo Release) การจัดแสดงข่าวสื่อมวลชน (Press Conference)

2.4 การเข้าร่วมกิจกรรมกับชุมชนต่างๆ (Community Relations) ซึ่งเป็นการร่วมงานประจำปีของเมืองสำคัญหรือของประเทศ เช่น การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยจัดรถบุพชาติเข้าร่วมในงาน Rose Parade ที่ลอสแองเจลีสเพื่อเป็นการประชาสัมพันธ์ประเทศไทย

2.5 การจัดกิจกรรมในโอกาสพิเศษ (Special Event) ซึ่งเป็นการจัดกิจกรรมเป็นครั้งเป็นคราวในโอกาสหรือวาระพิเศษ เช่น งานกีฬา การประกวดแข่งขันต่างๆ เพื่อเป็นการประชาสัมพันธ์ เผยแพร่ และสร้างภาพลักษณ์ที่ดีให้แก่องค์กร

นอกจากนี้การเดินทางท่องเที่ยวนักท่องเที่ยวมีได้ท่องเที่ยวเพราะบูปแบบหรือภารลักษณ์ แหล่งท่องเที่ยว แต่นักท่องเที่ยวเลือกแหล่งท่องเที่ยวและกิจกรรมในการท่องเที่ยวที่ตรงกับความต้องการของตนโดยมีอิทธิพลของข้อมูลที่มาจากการแหล่งเงินพาณิชย์ (Commercial Sources) สื่อสารณะ สิ่งพิมพ์ วิทยุ โทรทัศน์ (Public Sources) หรือ จากเพื่อน คนรอบคหบฯ คนรู้จัก (Personal Sources) โดยนักท่องเที่ยวที่ให้กับแหล่งข้อมูลจะแตกต่างกันไปในแต่ละบุคคล อีกทั้งสัมพันธ์กับบุคลิกภาพและบูปแบบการใช้ชีวิตของบุคคลนั้น (ศุภลักษณ์ อัคราภรณ์, 2547, หน้า 68)

3. วัตถุประสงค์ในการมาเที่ยว (Tourism Purpose) หมายถึง ความประสงค์ในการเดินทางที่ไม่ใช่เพื่อประกอบอาชีพหรือไปอยู่ประจำ แต่มีความมุ่งหมายในการเดินทางอย่างอื่น (ฉลองศรี พิมลสมพงศ์, 2542, หน้า 1) ดังนี้

3.1 การพักผ่อนเมื่อมีเวลาว่าง (Leisure) ได้แก่ กิจกรรมนันทนาการ (Recreation) วันหยุด (Holiday) เพื่อสุขภาพ (Health) การศึกษา (Study) ศาสนา (Religion) และการกีฬา (Sport)

3.2 การติดต่อธุรกิจ (Business) ได้แก่ การประชุม (meeting) การปฏิบัติงานที่ได้รับมอบหมาย (Mission) رسนิยม และความต้องการส่วนตัวของนักท่องเที่ยว เช่น การเดินทาง การพักแรม การรับประทานอาหาร การเที่ยวดูซึม การซื้อของที่ระลึก และอื่นๆ ซึ่งอยู่กับการมีอำนาจในการซื้อของนักท่องเที่ยว มีความพร้อมและเต็มใจที่จะจ่ายเงินตามราคากลางสินค้าในขณะนั้น

4. มูลเหตุจุงใจในการมาเที่ยว (Tourism Motivations) การเดินทางท่องเที่ยวน่าจะเป็นธรรมชาติของมนุษย์ทุกคนที่มีความพึงพอใจในการเดินทางท่องเที่ยวโดยสัญชาตญาณอยู่แล้ว ซึ่งมนุษย์ทุกคนมีมูลเหตุจุงใจในการท่องเที่ยวแตกต่างกันไปตามเศรษฐกิจ สังคม และช่วงเวลา ซึ่งพอกจะสรุปถึงมูลเหตุหรือปัจจัยที่จุงใจสำคัญที่กระตุ้นให้คนนับล้านๆ คนหัวโลกลงเดินทางไปท่องเที่ยวในสถานที่ที่ต้องการในวาระต่างๆ กัน ได้แก่ ความต้องการผ่อนคลาย ความต้องการค้นพบสิ่งใหม่ๆ ในตนเอง ความต้องการคุณค่าในการเดินทางท่องเที่ยว ความต้องการค้นคว้าทางวัฒนธรรม ความต้องการเห็นความเป็นอยู่ของเพื่อนร่วมโลก ความต้องการในการยอมรับของสังคม ความต้องการความภาคภูมิ และความต้องการยกฐานะและเกียรติภูมิ (บุญเลิศ จิตตั้ง วัฒนา, 2549, หน้า 139-141)

5. ลักษณะการเดินทางมาเที่ยว หมายถึง การจัดการเดินทางท่องเที่ยวตามลักษณะดังต่อไปนี้ (ฉบับศรี พิมลสมพงศ์, 2542, หน้า, 79)

5.1 การเดินทางมาต่างประเทศส่วนตัว (Foreign Independent Tour:FIT) สำหรับนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาส่วนตัว (Free Individual Traveller : FIT)

5.2 การเดินทางมาเป็นกลุ่ม จำนวนคนน้อยสุดเท่าที่จะจัดได้ (Group Inclusive Tour:GIT) เดินทางตามรายการปกติ

5.3 การเดินทางแบบเช่าเหมาลำ (Charter Tour)

5.4 การจัดการเดินทางในแต่ละฤดูหมายปลายทาง

6. จำนวนสมาชิกที่เดินทางมาเที่ยว หมายถึง ปริมาณของบุคคลในการเดินทางท่องเที่ยวที่ทำให้มีความรู้สึกว่ามากหรือน้อย ซึ่งเป็นนามธรรมและมีความเข้าใจตรงกัน แต่ที่เรียกว่า "นึง" "สอง" "สาม" นั้นย่อมแตกต่างกันซึ่งเป็นไปตามธรรมชาติภาษาของชนชาตินั้น

7. ยานพาหนะในการมาเที่ยว (Vehicle) หมายถึง การเคลื่อนย้ายของนักท่องเที่ยว จากที่อยู่อาศัยด้วยอุปกรณ์การขนส่งยานพาหนะ หรือการบริการของการขนส่งเพื่อให้นักท่องเที่ยวสามารถเดินทางท่องเที่ยวได้อย่างสะดวก รวดเร็ว และปลอดภัย (บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2548, หน้า 360) และพาหนะในการมาเที่ยวหมายรวมถึงพาหนะที่ใช้ในการเดินทางท่องเที่ยว ได้แก่ เครื่องบิน รถไฟ รถโดยสารประจำทาง รถบริการนำเที่ยว รถยนต์ส่วนบุคคล (รถยนต์ส่วนตัว ของนักเดินทาง/รถยนต์ของหน่วยราชการหรือเอกชน) และพาหนะอื่นๆ ที่ใช้ในการเดินทางทางน้ำ และทางทะเล ได้แก่ เรือนำเที่ยว เรือสำราญ เรือสำราญโดยสารทางน้ำ เรือโดยสารตามชายฝั่งทะเล และข้ามมหาสมุทรแบบมีตาระงและไม่มีตาระงเวลา เช่น เรือเฟอร์รี่ และเรือเหมาลำ เป็นต้น

8. ที่พักแรมในการมาเที่ยว (Accommodation) เมื่อมีการเดินทางท่องเที่ยวก็จำเป็นต้องใช้บริการที่พักแรมในระหว่างการเดินทางท่องเที่ยว ซึ่งที่พักแรมตามความหมายของ การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย หมายถึง สถานที่ที่นักท่องเที่ยวใช้พักระหว่างการเดินทางท่องเที่ยว แบ่งตามลักษณะได้ 2 ประเภทใหญ่ๆ ได้แก่ ที่พักประเภทโรงแรม (Hotel) หมายถึง ที่พักแรมที่ สร้างขึ้นเฉพาะและแบ่งเป็นห้องพัก บริการมีสิ่งอำนวยความสะดวกหลากหลายแก่นักเดินทาง บริการอาหาร และเครื่องดื่ม และเก็บค่าเข้าเป็นรายห้อง และที่พักแรมประเภทอื่นๆ ได้แก่ เกสท์เฮ้าส์ (Guest House) มोเต็ล (Motel) บังกะโล (Bungalow) หอพัก (Hostel) รีสอร์ท (Resort) บ้านพักในหมู่บ้าน หรือ บ้านพักในฟาร์ม (Home Stay or Farm Stay) ที่ตั้งแคมป์ (Camping Ground) บ้านญาติมิตร (Friend or Relative's Home) และบ้านพักรับรอง (Vacation Home) (บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2549, หน้า 70-71)

9. ระยะเวลาในการมาเที่ยว (Length of Stay) หมายถึง ระยะเวลาที่นักท่องเที่ยวใช้พำนักในสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ ที่เดินทางเข้าไปท่องเที่ยว โดยมักคิดระยะเวลาในการเดินทางท่องเที่ยวเป็นวัน (บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2548, หน้า 360) ระยะเวลาในการมาเที่ยว ยังหมายถึง ช่วงสุดสัปดาห์ (Weekend and Mini-Vacation Package) วันหยุดพักผ่อน (Holiday Package) ช่วงฤดูกาล (Seasonal Package) ช่วงก่อนและหลังการประชุม (Pre and Post Convention Package) และช่วงนอกฤดูกาลท่องเที่ยว (Off-Peak Specials) (ฉลองครี พิมลสมพงศ์, 2542, หน้า 78)

10. ค่าใช้จ่ายในการมาเที่ยว หมายถึง หมวดค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยวจำแนกเป็นหมวดค่าใช้จ่ายหลัก 7 หมวด (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2551) ได้แก่

10.1 ค่าใช้จ่ายเพื่อเป็นค่าที่พัก เช่น ค่าใช้จ่ายที่จ่ายเป็นค่าเช่า ค่าบริการ โงแรก เกสท์เฮาส์รีสอร์ฟ บังกะโล ที่พักในอุทยาน ค่าบำรุงรักษา (กรณีพักที่วัด) และอื่น ๆ

10.2 ค่าใช้จ่ายเพื่อเป็นค่าอาหารและเครื่องดื่ม รวมทุกรายการที่จ่ายระหว่างท่องเที่ยวในจังหวัดที่เดินทางไป เช่น ค่าอาหารในภัตตาคาร ร้านอาหาร ร้านhaber เร่แสลงลอย เป็นต้น

10.3 ค่าบริการเดินทางท่องเที่ยวในจังหวัด ได้แก่ ค่าใช้จ่ายเพื่อเป็นค่าบริการ นำเที่ยว (ค่าไกด์) ค่าผ่านประตูเข้าอุทยานแห่งชาติและการแสดงต่างๆ ค่าธรรมเนียมบริการการใช้ห้องสมุด พิพิธภัณฑ์ สวนสัตว์ สวนสนุก ศูนย์แสดงสินค้า เป็นต้น

10.4 ค่าพาหนะเดินทางท่องเที่ยวภายในจังหวัด ได้แก่ ค่าใช้จ่ายเพื่อเป็นค่าเดินทางท่องเที่ยวภายในจังหวัด เช่น ค่าโดยสารรถประจำทางระหว่างอำเภอ หมู่บ้าน ค่าเรือข้ามฟาก ค่ารถแท็กซี่ รถตุ๊ก-ตุ๊ก รถสามล้อ รถมอเตอร์ไซด์รับจ้าง ค่ารถเช่า เป็นต้น

10.5 ค่าใช้จ่ายเพื่อซื้อสินค้าและของที่ระลึก เช่น ค่าใช้จ่ายที่จ่ายเพื่อซื้อสินค้าทั้งสินค้าอุปโภค บริโภค เพื่อกลับไปยังถิ่นที่อยู่ภารของตน แต่ต้องไม่ใช้เพื่อนำกลับไปขายต่อ เช่น สินค้าประเภทอัญมณี เสื้อผ้าสำหรับผู้หญิง สินค้าประเภทหุழามีหัว หรือเครื่องหนัง เป็นต้น

10.6 ค่าใช้จ่ายเพื่อบันเทิง คือ ค่าใช้จ่ายที่จ่ายเพื่อกิจกรรมทางด้านความบันเทิงทุกประเภท เช่น ในเต็คลับ บาร์ ดูหนัง ค่าบริการเชิงสุขภาพ กอล์ฟ ดำเนิน ล่องแก่ง เป็นต้น

10.7 ค่าใช้จ่ายอื่นๆ เช่น ค่าทำบุญ ค่าวัสดุพยาบาล ค่าฟิล์ม ค่าบริการหรือค่าเช่าอุปกรณ์ทางกีฬาและนันทนาการ เป็นต้น

## ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว

1. ด้านสถานที่จัดกิจกรรมท่องเที่ยว หมายถึง สถานที่ที่เป็นจุดหมายปลายทางของ การท่องเที่ยว ซึ่นเป็นพื้นที่รองรับนักท่องเที่ยว โดยมีสิ่งดึงดูดใจให้นักท่องเที่ยวทุกประเภทเข้ามา เยี่ยมเยือน

2. ด้านเจ้าหน้าที่และบุคลากรให้บริการทางการท่องเที่ยว หมายถึง เจ้าหน้าที่หรือ บุคลากรที่มีหน้าที่ดูแล ช่วยเหลือ ประสานงาน ติดต่อ และอำนวยความสะดวกต่างๆ ให้แก่ นักท่องเที่ยวในบริการทางการท่องเที่ยวต่างๆ

3. ด้านการจัดกิจกรรมท่องเที่ยว (Tourism Activities) หมายถึง กิจกรรมที่จูงใจให้ นักท่องเที่ยวเกิดความต้องการในการเดินทางเข้ามาเยี่ยมชม หรือเข้าร่วมกิจกรรมนั้น ซึ่งทำให้ เพิ่มระยะเวลาพักของนักท่องเที่ยว (บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2548.)

4. ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก (Amenities) หมายถึง สรรพสิ่งที่อำนวยความ สะดวกสบายให้แก่นักท่องเที่ยวในขณะการเดินทางท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยว เพื่อให้ นักท่องเที่ยวเกิดความประทับใจและอยากร่วมพำนัช ซึ่งอย่างน้อยต้องมีองค์ประกอบ 3 ประเภท (บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2549) ดังนี้

4.1 สิ่งอำนวยความสะดวกประเทกการเข้า-ออกเมือง ได้แก่ สิ่งอำนวยความสะดวกใน การขนถ่ายกระเบ้าเดินทาง การตรวจคนเข้าเมือง การตรวจคนสิ่งของติดตัว การต่อ วีซ่า เป็นต้น

4.2 สิ่งอำนวยความสะดวกประเทกโครงสร้างพื้นฐาน ได้แก่ การสื่อสาร ระบบนำ ระบบไฟฟ้า การสุขาภิบาล การขนส่ง การสาธารณูปโภค สวนสาธารณะ การศึกษาและการ ฝึกอบรม เป็นต้น

4.3 สิ่งอำนวยความสะดวกประเทกความปลอดภัย ได้แก่ ความปลอดภัยใน ลักษณะทั่วไป ความปลอดภัยจากการใช้บริการธุรกิจท่องเที่ยว ความปลอดภัยอื่นๆ เป็นต้น

นอกจากนี้สิ่งอำนวยความสะดวก หมายถึง สิ่งบริการขั้นพื้นฐานต่างๆ ที่จำเป็นต่อการ ท่องเที่ยว และระบบสาธารณูปการ ซึ่งมีอยู่ในแหล่งท่องเที่ยวนั้นๆ ที่นักท่องเที่ยวสามารถจะได้ อย่างสะดวกสบายมากน้อยเพียงใด เช่น ที่พักแรม ร้านอาหารและเครื่องดื่ม สถานเริงรมย์ สถาน บริการอื่นๆ ระบบไฟฟ้า ประปา โทรศัพท์ สถานรักษาพยาบาล สถานตำรวจนครบาล หรือระบบรักษาความ ปลอดภัย เป็นต้น สิ่งเหล่านี้จะพิจารณาทั้งปริมาณและคุณภาพควบคู่กันไป และถ้าหากใน บริเวณแหล่งท่องเที่ยวนั้นไม่มีสิ่งอำนวยความสะดวกอย่างครบถ้วน ก็จะพิจารณาถึงความสะดวก และความไม่สะดวกที่จะไปอาศัยใช้บริการสิ่งอำนวยความสะดวกแหล่งชุมชนซึ่งเดียงได้ยาก ง่ายเพียงใด ดังนั้นตัวแปรที่ใช้ในการประเมินสิ่งอำนวยความสะดวก อาจพิจารณาได้จากระบบ

สาธารณูปโภค / สาธารณูปการ การให้บริการบ้านพัก สถานบริการต่างๆ ระบบสื่อความหมาย และระบบการจัดการ (กระทรวงท่องเที่ยวและกีฬา, 2550)

### **แนวคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว**

#### **พฤติกรรมของนักท่องเที่ยว (Tourist Behavior)**

ในการวิจัยครั้งนี้ผู้จัยได้นำแนวคิดและทฤษฎีของนักทฤษฎี นักวิชาการ และผู้รู้ที่ให้ความหมายที่เกี่ยวข้องกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวดังนี้

กอลลิสา จันทร์เรือง (2545, หน้า 47) ได้กล่าวไว้ว่า พฤติกรรม หมายถึง “การกระทำของบุคคลที่แสดงออกมาเพื่อตอบสนองสิ่งต่างๆ พฤติกรรมที่แสดงออกมาไม่ว่าจะเป็นการกระทำที่พึงประสงค์หรือไม่พึงประสงค์ ซึ่งอาจจะสังเกตเห็นการกระทำนั้นได้หรือไม่ก็ตาม การกระทำนั้นมีผลมาจากการที่มีความรู้และทัศนคติของแต่ละบุคคลนั้น ๆ”

บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา (2548, หน้า 359) ได้ให้ความหมายของพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวไว้ว่า (Tourist Behavior) “พฤติกรรมของนักท่องเที่ยว หมายถึง ปฏิกรรมของนักท่องเที่ยวที่เกี่ยวข้องกับชีวันการตัดสินใจในการเดินทางท่องเที่ยว

ราชบัณฑิตยสถาน (2546, หน้า 768) ได้ให้ความหมายของคำว่าพฤติกรรมไว้ว่า พฤติกรรม หมายถึง “การกระทำหรืออาการที่แสดงออกทางกล้ามเนื้อ ความคิด ความรู้สึก เพื่อตอบสนองสิ่งเร้า”

สุภาพ พยอมเย้ม (2545, หน้า 18) พฤติกรรมในทางจิตวิทยานั้น หมายถึง “การกระทำอันเนื่องมาจากกระตุนหรือการรู้สึกจากสิ่งเร้าต่างๆ การกระทำหรือพฤติกรรมเหล่านั้นเกิดขึ้นหลังจากที่บุคคลได้ผ่านชีวันการกลั่นกรอง ตกแต่ง และตั้งใจที่จะทำให้เกิดขึ้น เพื่อให้บุคคลอื่นได้สมผัสรับรู้พฤติกรรมของตน แม้จะกระทำด้วยสาเหตุใดมุ่งหมายเดียวกันแต่จะมีลักษณะของการแตกต่างกันเมื่อบุคคล เวลา สถานที่ หรือสถานการณ์เปลี่ยนไป เนื่องจากกระทำของบุคคล ล้วนจะต้องผ่านกระบวนการคิด การตัดสินใจ อันประกอบด้วย อารมณ์และความรู้สึกของผู้กระทำพฤติกรรมนั้นๆ จึงทำให้พฤติกรรมของแต่ละคนมีความแตกต่างกันหรือปรับเปลี่ยนไปตามเรื่องราวที่เกี่ยวข้องเสมอ ด้วยเหตุผลที่ว่าพฤติกรรมแต่ละครั้งเกิดจากกระบวนการที่ประกอบด้วย การแสดงออก หรือ กิริยาท่าทาง (Acting) ความคิดที่เกี่ยวกับกิริยานั้น (Thinking) และความรู้สึกที่มีอยู่ในขณะนั้น (Feeling)”

ศุภลักษณ์ อัคราภรณ์ (2547, หน้า 47) ได้กล่าวไว้ว่า "พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวมีความแตกต่างจากพฤติกรรมผู้บุริโภคทั่วไป กล่าวคือ การเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวโดยส่วนใหญ่แล้วจะมีการวางแผนล่วงหน้า และนักท่องเที่ยวจะเดินทางและนับวันอย่างหลังเพื่อให้ถึงการเดินทางท่องเที่ยว"

ศิริ ยามสูโพธิ์ (2543, หน้า 63-64) ได้กล่าวไว้ว่า พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวเป็นแบบของสังคมวิทยา เพราะพฤติกรรม หรือการแสดงออกของนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่มีความแตกต่างกัน เนื่องจากเกิดจากสาเหตุที่แตกต่างเพราบาระการอบรมเลี้ยงดู การศึกษา เพศ ศาสนา วัย เสื้อชาติ ศาสนา และประสมบการณ์ พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวที่พบเห็นโดยทั่วไปไม่ว่าจะเป็นนักท่องเที่ยวชาวไทยหรือชาวต่างประเทศก็จะมีพฤติกรรมในการท่องเที่ยว ดังนี้

1. การซื้อมีืองโบราณ พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวประเภทนี้ คือ ชอบนั่งรถ หรือเดินชมเมือง หรือใช้ยานพาหนะอื่นๆ เช่น รถม้า รถสามล้อ ัญชารถบินบริเวณสำคัญต่างๆ ของเมือง
2. การเข้าชมสถานที่สำคัญและสถานที่ที่น่าสนใจ เช่น สถานที่สถาปัตยกรรม สถานที่เชิงวัฒนธรรม บ้านบุคคลสำคัญในอดีต และพิพิธภัณฑ์ เป็นต้น
3. การขึ้นที่สูงเพื่อชมเมือง อาจเป็นหอคอย หรือ เจดีย์สูง เช่น ภูเขาทอง พระปฐมเจดีย์ จังหวัดนครปฐม หรือภูเขาในตัวเมือง เช่น เขารัง จังหวัดภูเก็ต เป็นต้น
4. การซื้ออาหารและเครื่องดื่ม หรือ ขบวนแห่ในงานเทศกาล เช่น เทศกาลสงกรานต์ เทศกาลลอยกระทง แข่งเรือฯลฯ ซึ่งจัดขึ้นตามเมืองต่างๆ หรือเทศกาลที่จัดขึ้นเฉพาะที่ เช่น เทศกาลหุ่นฟางนก จังหวัดชัยนาท เทศกาลแห่สิงโต จังหวัดนครสวรรค์ เป็นต้น
5. การกราบไหว้สักการสักศักดิ์สิทธิ์ พฤติกรรมนักท่องเที่ยวลักษณะนี้มักจะเป็นนักท่องเที่ยวชาวไทย กิจกรรมที่ทำ ได้แก่ การไหว้พระปิดทอง กรรมน้ำมนต์ และการแก้บน เป็นต้น
6. การพนัน พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวลักษณะนี้มีจุดประสงค์เพื่อเล่นการพนันเป็นหลัก ส่วนใหญ่มักจะเป็นนักท่องเที่ยวที่มีฐานะทางการเงินดี และเป็นผู้ทรงอิทธิพล
7. การแข่งขันกีฬาและการซ้อมการแข่งกีฬา การท่องเที่ยวลักษณะนี้จะพบทั้งนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศที่ชอบการแข่งขันต่างๆ โดยเฉพาะการแข่งขันกอล์ฟ การแข่งขันเรือ และการซ้อมศิลปะมวยไทยของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ เป็นต้น
8. การจับจ่ายซื้อของ ส่วนใหญ่เป็นการซื้อของที่ระลึก ผลิตภัณฑ์พื้นเมืองต่างๆ เช่น การเดินตลาดในที่ราชาร์ จังหวัดเชียงใหม่ เป็นต้น

9. การพจญภัย พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวลักษณะนี้มักจะเดินทางไปตามสถานที่ที่มนุษย์สร้างขึ้นเพื่อแสดงออกถึงการเสี่ยงภัยและการพจญภัย เช่น การปีนหน้าผาสูง การเล่นเรือแบบเดตเพน และการกระโดดหอคอย เป็นต้น

สุบัญญา ไชยชาญ (2543, หน้า 51) ได้กล่าวว่า พฤติกรรม (Behavioral) หมายถึง "การกระทำหรือการแสดงออกทางกล้ามเนื้อความคิดและความรู้สึกเพื่อตอบสนองสิ่งเร้า" จากแนวคิดและทฤษฎีดังกล่าวจึงสรุปได้ว่า พฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวของแต่ละบุคคลนั้นในการเดินทางท่องเที่ยวนั้นย่อมแตกต่างกันไป ทั้งนี้เป็นเพราะปัจจัยต่าง ๆ ที่เป็นจุดเริ่มต้นในการกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวแต่ละบุคคลเกิดความต้องการในการท่องเที่ยว และหนทางเพื่อให้เกิดกระบวนการตอบสนองต่อความต้องการนั้น ๆ จนกระทั่งออกมาในรูปแบบของ การเดินทางท่องเที่ยว พฤติกรรมของนักท่องเที่ยว เป็นการกระทำทุกอย่างของนักท่องเที่ยวไม่ว่าการกระทำนั้นนักท่องเที่ยวจะรู้ตัวหรือไม่รู้ตัวก็ตาม และบุคคลอื่นจะสังเกตการกระทำนั้นได้หรือไม่ก็ตามก็เพื่อมุ่งตอบสนองสิ่งใดสิ่งหนึ่งในสภาพการณ์ได้สภาพการณ์หนึ่ง โดยพฤติกรรมภายนอกของนักท่องเที่ยว (Tourist's Overt Behaviour) เป็นพฤติกรรมที่ผู้อื่นสังเกตได้โดยอาศัยประสาทสัมผัส ส่วนพฤติกรรมภายในของนักท่องเที่ยว (Tourist's Covert Behaviour) เป็นการทำงานของ อวัยวะต่างๆ ภายใต้ร่างกายรวมทั้งความรู้สึกนิยมคิดและอารมณ์ที่ถูกควบคุมอยู่ภายใต้มีความสัมพันธ์กัน โดยพฤติกรรมภายในจะเป็นตัวกำหนดพฤติกรรมภายนอกเป็นส่วนใหญ่

### องค์ประกอบสำคัญของพฤติกรรมนักท่องเที่ยว ม ๖ ประการ ดังนี้

1. เป้าหมาย หมายถึง พฤติกรรมนักท่องเที่ยวทุกๆ พฤติกรรม จะต้องมีเป้าหมายในการกระทำ เช่น นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้รักษาด้วยการแสดงให้ผู้อื่นเห็นว่าตนเดินทางท่องเที่ยวโดยที่สภาพแวดล้อมในสถานที่ตนเดินทางยังคงสภาพความสมบูรณ์ของระบบนิเวศน์ดังเดิม

2. ความพร้อม หมายถึง ความมีผู้มีภาวะและความสามารถในการทำกิจกรรม เพื่อตอบสนองต่อความต้องการ เช่น นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้รักความพจญภัย นิยมได้เข้า ปีนหน้าผาต้อง มีความพร้อมทั้งสภาพร่างกายและจิตใจแล้วสามารถจะทำกิจกรรมที่ตนชอบได้

3. การเปลี่ยนความหมาย หมายถึง วิธีการคิดแบบต่างๆ เพื่อตอบสนองต่อความต้องการที่พอยใจมากที่สุดในสถานการณ์หนึ่งๆ เช่น เวลาสิบสองนาฬิกา เป็นเวลาที่นักท่องเที่ยวควรเป็นเวลาที่นักท่องเที่ยวควรหยุดพักรับประทานอาหารกลางวัน

4. การตอบสนอง คือ การตัดสินใจกระทำการกิจกรรมตามที่ตนได้ตัดสินใจเลือกสรรเพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่ต้องการ เช่น นักท่องเที่ยวได้ตัดสินใจที่จะเดินทางท่องเที่ยวในช่วงวันหยุด เพื่อพักผ่อน ดังนั้นนักท่องเที่ยวจะต้องวางแผนการเดินทาง และจัดการดำเนินการล่วงหน้า ในกระบวนการทำกิจกรรมเพื่อให้บรรลุเป้าหมายที่กำหนดไว้ ตั้งแต่กิจกรรมการกำหนดสถานที่ท่องเที่ยว กิจกรรมการเดินทาง กิจกรรมการจองที่พัก เพื่อตอบสนองความต้องการของตนเอง

5. ผลลัพธ์ที่ตามมา คือ ผลจากการกระทำนั่นๆ อาจได้ผลตามที่คาดหมายไว้ หรืออาจตรงกันข้ามกับความคาดหวังที่ตั้งใจไว้ เช่น นักท่องเที่ยวไม่ได้กำหนดการเดินทางไว้เพื่อมาพักผ่อนวันหยุดในประเทศไทย แต่ปรากฏว่าในเวลาอันเกิดการชุมนุมที่สนามบิน และทำให้สนามบินต้องปิดทำการ เครื่องบินไม่สามารถลงจอดได้ มีผลลัพธ์ทำให้นักท่องเที่ยวไม่สามารถบรรลุผลตามที่คาดหมายไว้ได้

6. ปฏิกริยาต่อความผิดหวัง คือ ความรู้สึกที่เกิดขึ้นเมื่อสิ่งที่กระทำลงไปไม่บรรลุเป้าหมายตามที่ต้องการ จึงต้องกลับมาเปลี่ยนความหมาย ไตร่ตรอง เพื่อเลือกหาวิธีใหม่ๆ มาตอบสนองความต้องการ หรืออาจจะเลิกความต้องการไป เพราะเห็นว่าเป็นสิ่งที่เกินความสามารถ เช่น การก่อวินาศกรรมในเมืองมูนใบ ประเทศอินเดียในเดือนพฤษภาคม ปีคริสตศักราช 2008 นักท่องเที่ยวที่ตั้งใจจะเดินทางไปเมืองดังกล่าว จะต้องเกิดความผิดหวัง เพราะเกิดความกังวลด้านความปลอดภัย และอาจล้มเลิกความตั้งใจในการเดินทาง หรืออาจเปลี่ยนเส้นทางไปเมืองอื่นที่ปลอดภัยกว่า

ศุภลักษณ์ อัคคากุру (2551, หน้า 23) ได้กล่าวไว้ว่า ปัจจัยที่ทำให้คนเดินทางท่องเที่ยว มีมากหลายปัจจัย แต่ไม่มีการสรุปอย่างชัดเจนว่ามีอะไรบ้าง ซึ่งปัจจัยแต่ละปัจจัย เป็นตัวขับให้เกิดความต้องการ และเมื่อปัจจัยหลายๆ ปัจจัยมาร่วมกันย่อมทำให้เกิดความต้องการขึ้นมาได้อีกเช่นกัน หากไปกว่านั้น คือ การรวมตัวกันของปัจจัยดังกล่าวสามารถทำให้เกิดการทำเที่ยวได้ในหลายรูปแบบ

ศิริวรรณ เสรีรัตน์, และคณะ (2541, หน้า 54) ได้กล่าวไว้ว่า พฤติกรรมของผู้บริโภคในการตัดสินใจเรื่องการเดินทางในการตัดสินใจซื้อบริการใดๆ ซึ่งนักจะมีสาเหตุหรือปัจจัยสำคัญใน การตัดสินใจซื้อ 2 ประการ ได้แก่ “การซื้อด้วยเหตุผล” ซึ่งเป็นการซื้อบริการโดยการหาข้อมูลมาเปรียบเทียบก่อนที่จะตัดสินใจเป็นสูกค้าธุรกิจให้บริการหนึ่งแล้วนำข้อมูลมาวิเคราะห์ว่าการใช้บริการนั้นมีความคุ้มค่าหรือไม่ การตัดสินใจแบบนี้มักพบในเพศชายมากกว่าเพศหญิง สาเหตุ ประการหนึ่งอาจมาจากเพศชายมีภาวะทางอารมณ์ที่ค่อนข้างคงที่และมั่งคงกว่าเพศหญิงนักการตลาดต้องกระตุ้นสูกค้ากลุ่มที่ซื้อด้วยเหตุผลนี้ให้เห็นคุ้มค่าอย่างแท้จริง ด้วยการให้ข้อมูลอย่าง

เหมาะสมและชัดเจน ซึ่งเป็นสิ่งที่ควรกระทำอย่างยิ่งในยุคนี้ เนื่องจากลูกค้ามีการศึกษามากขึ้น การให้ข้อมูลเป็นการกระตุนการตัดสินใจโดยอาศัยข้อมูลที่มีเหตุผล และ “การซื้อด้วยความสน” ซึ่งมักเกิดกับเพศหญิงมากกว่าเพศชาย เป็นการตัดสินใจใช้บริการอย่างรวดเร็วเมื่อได้รับข้อมูลบางอย่างที่มากระตุนต่อมความต้องการ การลดราคาเป็นการกระตุนต่อมให้เกิดพฤติกรรมทันที นักการตลาดต้องกระตุนลูกค้าให้มากขึ้นเนื่องจาก จะเป็นกลุ่มที่ยอมจ่ายเงินมากสำหรับการบริการในครั้งหนึ่งๆ เพื่อแลกกับความสะดวก ความสบาย ความสวยงามและความหรูหรา

ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ (2541, หน้า 130) ได้กล่าวไว้ว่า การศึกษาปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมของผู้บริโภคเพื่อให้ทราบถึงลักษณะความต้องการของผู้บริโภคด้านต่าง ๆ เพื่อกำกับทางการตลาดท่องเที่ยวให้เหมาะสมมีดังนี้

1. ปัจจัยทางวัฒนธรรม เป็นลักษณะและสิ่งที่มนุษย์สร้างขึ้นโดยเป็นที่ยอมรับจากกัน หนึ่งไปยังอีกรุ่นหนึ่งโดยเป็นตัวกำหนดควบคุมพฤติกรรมและค่านิยมของมนุษย์
2. ปัจจัยด้านสังคม เป็นปัจจัยที่เกี่ยวข้องในชีวิตประจำวันและมีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการซื้อ
3. ปัจจัยส่วนบุคคล เป็นการตัดสินใจของผู้ซื้อที่ได้รับอิทธิพลจากลักษณะของแต่ละบุคคลในแต่ละเช่น เพศ อายุ อาชีพ เป็นต้น
4. ปัจจัยทางจิตวิทยา เป็นปัจจัยในตัวผู้บริโภคที่มีต่อพฤติกรรมการซื้อและการใช้สินค้า
5. ปัจจัยภายนอก ได้แก่ การจุงใจ การรับรู้-การเรียนรู้ ความเชื่อ-ทัคคติ บุคลิกภาพ และแนวคิดของตนเอง เป็นต้น

ไซโลม่อน (2002) ได้กล่าวไว้ว่า การศึกษาพฤติกรรมผู้บริโภคเป็นการศึกษาตัดสินใจ และการกระทำของผู้บริโภคที่เกี่ยวข้องกับการซื้อและการใช้สินค้า เพื่อจัดสิ่งกระตุนหรือกลยุทธ์ การตลาดที่สามารถตอบสนองความพึงพอใจของผู้บริโภค คำถานที่ใช้ในการค้นหาลักษณะพฤติกรรมผู้บริโภค คือ 6Ws และ 1H ได้แก่ Who-ใครอยู่ในตลาดเป้าหมาย What-ผู้บริโภคซื้ออะไร Why-ทำไมผู้บริโภคจึงซื้อ Who-ใครมีส่วนร่วมในการตัดสินใจ When-ผู้บริโภคซื้อเมื่อใด Where-ผู้บริโภคซื้อที่ไหน และ How-ผู้บริโภคซื้อย่างไร เพื่อค้นหาคำตอบ 7 ประการ (7Os) ได้แก่ Occupant-ลักษณะกลุ่มเป้าหมาย/Objects-สิ่งที่ผู้บริโภคต้องการซื้อ/Objective-วัตถุประสงค์ในการซื้อ Organizations/บทบาทของกลุ่มต่างๆ /Occurrences-โอกาสในการซื้อ Outlet-ช่องทางหรือแหล่งในการซื้อ และ Operations-ขั้นตอนในการตัดสินซื้อ ดังรายละเอียดต่อไปนี้

คำถาม (6Ws - 1H)	คำตอบที่ต้องการทราบ (7Os)	กลยุทธ์การตลาดที่เกี่ยวข้อง
1. ใครอยู่ในตลาด เป็นอย่างไร Who is in the target market?	กลุ่มเป้าหมาย(Occupants) 1. ประชากรศาสตร์ 2. ภูมิศาสตร์ 3. พฤติกรรมศาสตร์ 4. จิตวิทยา	กลยุทธ์การตลาด (4Ps) ได้แก่ กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ ราคา การจัดจำหน่ายและการส่งเสริมการตลาดที่เหมาะสม และตอบสนองความพึงพอใจ
2. ผู้บริโภคซื้ออะไร What does the consumer buy?	สิ่งที่ผู้บริโภคนั้นต้องการซื้อ (Objects) สิ่งที่ผู้บริโภคต้องการจากผลิตภัณฑ์ คือ ต้องการคุณสมบัติ องค์ประกอบของผลิตภัณฑ์ และความแตกต่างที่เหนือกว่าของคู่แข่ง	กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ (Product Strategies) ได้แก่ 1. ผลิตภัณฑ์หลัก 2. ภูมิภาคภัยผลิตภัณฑ์ 3. ผลิตภัณฑ์ควบ 4. ผลิตภัณฑ์ที่คาดหวัง 5. ศักยภาพ ผลิตภัณฑ์ ความแตกต่างทางการแข่งขัน
3. ทำไมผู้บริโภคจึงซื้อ Why does the consumer buy?	วัตถุประสงค์ในการซื้อ (Objectives) ผู้บริโภคซื้อสินค้าเพื่อตอบสนองความต้องการ ด้านร่างกายและด้านจิตวิทยา ปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการซื้อ คือ 1. ปัจจัยภายใน 2. ปัจจัยทางสังคม-วัฒนธรรม 3. ปัจจัยเฉพาะบุคคล	1. กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ 2. กลยุทธ์ด้านราคา 3. กลยุทธ์ด้านการส่งเสริมการตลาด ได้แก่ การโฆษณา การขยายโดยพนักงาน การให้ป้าย การประชาสัมพันธ์ 4. กลยุทธ์ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย
4. ใครมีส่วนร่วมในการตัดสินใจ Who participated in the buying?	บทบาทของกลุ่มต่างๆ (Organizations) มีอิทธิพลในการตัดสินใจซื้อ ได้แก่ 1. ผู้บริโภค 2. ผู้มีอิทธิพล 3. ผู้ตัดสินใจซื้อ 4. ผู้ซื้อ 5. ผู้ให้โอกาสในการซื้อ (Occurrences) เช่น ช่วงเดือน-ฤดูกาล ได้ของปี/ช่วงวัน ได้ช่วงเวลาใด/โอกาสพิเศษ-เทศกาล	กลยุทธ์การโฆษณา/กลยุทธ์การส่งเสริมการตลาด โดยใช้กลุ่มอิทธิพล
5. ผู้บริโภคซื้อเมื่อไหร When does the consumer buy?	คำตอบที่ต้องการทราบ (7Os) ช่องทางหรือแหล่ง (Outlets) ที่ผู้บริโภคทำการซื้อ เช่น ห้างสรรพสินค้า	กลยุทธ์การส่งเสริมการตลาด เช่น ทำการส่งเสริมการตลาดเมื่อใกล้ยอดคลังกับโอกาสในการซื้อ
6. ผู้บริโภคซื้อที่ไหน Where does the consumer buy?	ขั้นตอนในการตัดสินใจ (Operation) ได้แก่ 1. การรับรู้ปัญหา 2. การค้นหาข้อมูล 3. การประเมินทางเลือก 4. ตัดสินใจซื้อ 5. ความรู้สึกภัยหลังการซื้อ	กลยุทธ์การตลาดที่เกี่ยวข้อง กลยุทธ์ของการจัดจำหน่ายบริษัทนำผลิตภัณฑ์สู่ตลาดเป้าหมายโดยพิจารณาว่าฝ่ายคนกลางอย่างไร
7. ผู้บริโภคซื้อย่างไร How does the consumer buy?	คำตอบที่ต้องการทราบ (7Os) ช่องทางหรือแหล่ง (Outlets) ที่ผู้บริโภคทำการซื้อ เช่น ห้างสรรพสินค้า	กลยุทธ์ส่งเสริมการตลาด ได้แก่ การโฆษณา การขายโดยพนักงานส่งเสริมการขาย การให้ข่าวและกระแสสัมพันธ์ การตลาดทางดิจิทัล

### ภาพ 11 แสดง 6Ws และ 1H เพื่อค้นหาคำตอบ 7 Os

ที่มา: Solomon, 2002. p.528 ข้างใน ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะ, 2541, หน้า 126

ชอร์นเนอร์ (1999) ได้เสนอประเภทของแรงจูงใจที่ทำให้เกิดความต้องการห้องเที่ยว 6 ประเภท ดังนี้



ภาพ 12 แสดงประเภทของแรงจูงใจที่ทำให้เกิดความต้องการห้องเที่ยว

ที่มา: Swarbrooke J Horner, 1999 ข้างอิงใน ศุภลักษณ์ อัคราภรณ์, 2551, หน้า 43

นอกจากนี้ ชอร์เนอร์ ยังได้แบ่งปัจจัยเลือกในการห้องเที่ยวออกเป็น 2 ประเภท คือ ปัจจัยส่วนบุคคล และปัจจัยภายนอกดังนี้

1. ปัจจัยส่วนบุคคล (Personal Factor) ในพฤติกรรมการห้องเที่ยวของนักห้องเที่ยวแบ่งย่อยออกมาได้ 4 ประเภท ดังนี้

1.1 สุขภาพ สุขภาพเป็นสิ่งแรกที่จะบอกได้ว่าความต้องการห้องเที่ยวจะเป็นจริงได้หรือไม่ สุขภาพที่กล่าวถึงนี้ หมายถึง ทั้งสุขภาพกายและสุขภาพจิต มุนช์มีการศูนย์แลตนเองที่ได้เขียน มีอาหารดี การแพทย์ก้าวหน้า ทำให้เราสามารถต่อสู้โรคได้มากกว่าเดิม แต่ในขณะเดียวกันการทำงานที่เคร่งเครียดก็เป็นสิ่งบันทอนสุขภาพ รวมถึงสภาพสังคมที่เปลี่ยนไป ผลพิษที่เพิ่มสูงขึ้น โรคร้ายที่เกิดขึ้นใหม่ เป็นสิ่งแวดล้อมที่ส่งผลโดยตรงต่อสุขภาพ อย่างไรก็ได้ ปัจจัยด้านสุขภาพเป็นปัจจัยสนับสนุนให้เกิดการเดินทาง ทั้งที่เกิดจากสุขภาพดีและสุขภาพไม่ดี ตัวอย่างของการเดินทางเพื่อการพักผ่อน หรือการไปสถานที่ที่เหมาะสมต่อการพักผ่อนสุขภาพ เป็นต้น

1.2. รายได้ มีความสัมพันธ์อย่างใกล้ชิดกับพฤติกรรมนักห้องเที่ยว รายได้เป็นปัจจัยที่สำคัญ เริ่มตั้งแต่เป็นตัวกำหนดว่าการห้องเที่ยวจะเป็นจริงได้หรือไม่ จนกระทั่งถึงเป็นปัจจัยหนึ่งในการกำหนดรูปแบบการห้องเที่ยว ในภาคศึกษาการใช้จ่ายในการห้องเที่ยวมักใช้รายได้เป็นตัวแปรที่สำคัญในการคาดเดาพฤติกรรมการจ่ายของนักห้องเที่ยวดังที่ Davies and Mangan (1992) ในjang, S.C., O'Leary, J.T.(2004) พิสูจน์จากการใช้ข้อมูลการสำรวจรายจ่ายของครอบครัวในสหราชอาณาจักรว่าค่าใช้จ่ายในการห้องเที่ยวเกี่ยวข้องกับรายได้ในทุกกลุ่มรายได้ ของประชากร โดยความยึดหยุ่นในการใช้จ่ายแตกต่างกันไปในแต่ละกลุ่มรายได้ประจำเป็นตัวบ่งชี้ที่สำคัญในการคาดการณ์การห้องเที่ยวและการใช้จ่ายในการห้องเที่ยว ความจริงแล้วปัจจัยในส่วนของสถานการณ์ส่วนบุคคล คือ รายได้ เวลาพักผ่อน ภาระงาน ภาระครอบครัว มีความสัมพันธ์กันทั้งสิ้น โดยมีวิธีวิเคราะห์มาเรื่องโมฆะเวลาและรายได้ในแต่ละช่วงชีวิตแสดงความชัดเจน ระหว่างเวลาและรายได้ คนหนุ่มสาวที่มีเวลาว่างมากกลับมีรายได้น้อย คนวัยกลางคนที่มีรายได้เพิ่มขึ้นกลับขาดเวลาว่างในการพักผ่อน คนชราที่กลับมาเมืองใหญ่ว่างอีกครั้ง รายได้ก็ลดน้อยลง อย่างไรก็ได้ที่ห้องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นกลุ่มที่จัดว่ามีเวลาว่างและรายได้มาก ในการสำรวจการใช้จ่ายของนักห้องเที่ยวญี่ปุ่นในสหราชอาณาจักรพบว่า รายได้ของนักห้องเที่ยวมากขึ้นในนักห้องเที่ยวที่อายุสูงขึ้น หรือกล่าวได้ว่ายิ่งอายุมากขึ้นเท่าใดรายได้ก็มากขึ้นเท่านั้น จากยุคเกษตรที่เวลาว่างและเวลาทำงานที่เพียงเส้นบางๆ มาถ้า ถึงยุคสุกตสาหกรรมที่เวลาทำงานถูกจัดเป็นตารางอย่างชัดเจน ส่งผลให้เวลาที่เหลือจากการทำงานเป็นเวลาสำหรับการพักผ่อน การ

เริ่มมีวันหยุดเสาร์-อาทิตย์ ทำให้นักท่องเที่ยวสามารถพักค้างคืน ซึ่งต่างจากการทำงาน 6 วันต่ออาทิตย์ ที่ต้องการห้องเที่ยวต้องเป็นแบบไปเช้า-เย็นกลับเท่านั้น เวลาว่างและเวลาทำงานในสังคมยุคหลังอุตสาหกรรมเริ่มกลับไปคล้ายกับเวลาการทำงานยุคเกษตรกรรม กล่าวคือ เวลาทำงานและเวลาพักผ่อนอาจเป็นช่วงเวลาเดียวกัน เทคโนโลยีการสื่อสารเปลี่ยนรูปแบบเวลาการทำงาน แล้ววิธีการทำงาน ขั้นวยให้การทำงานและการห้องเที่ยวเป็นสิ่งที่เกิดคู่กันได้ การกำหนดวัน เวลาทำงานได้เองในงานบางประเภท ทำให้การห้องเที่ยวจะสั้นลงได้บ่อยครั้น โดยการห้องเที่ยวจะสั้นลงได้มาแทนที่การห้องเที่ยวประจำปีแต่อย่างใด แต่เป็นการเพิ่มจำนวนการเดินทางห้องเที่ยวต่อปี โดยการห้องเที่ยวจะสั้นลงมีลักษณะที่แตกต่างจากการห้องเที่ยวหลัก กล่าวคือ การห้องเที่ยวจะสั้นลงมีระยะเวลาไม่เกิน 4 วัน เป็นการห้องเที่ยวในประเทศ นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้มักอยู่ในวัยทำงาน มีช่วงอายุระหว่าง 45-54 ปี และมักไม่พาลูกไปด้วยในการห้องเที่ยวจะสั้น

1.3 ทัศนคติและการรับรู้ เป็นปัจจัยที่มีอิทธิพลไม่แพ้กัน และมีความแตกต่างอย่างมากในแต่ละบุคคล ความปลดภัยของแหล่งห้องเที่ยวในยุคของการก่อการร้าย ความชอบและความกลัว เป็นสิ่งที่อุตสาหกรรมห้องเที่ยวพยายามปรับเปลี่ยนให้เป็นไปในแนวทางที่ต้องการ เช่น สายการบินใช้ความเข้าใจในเรื่องการกลัวการขึ้นเครื่องบิน จัดอบรมการเข้าชนความกลัวนั้น หากคนเลิกกลัวการขึ้นเครื่องบิน หมายถึงการเพิ่มกลุ่มตลาด รวมถึงตลาดนักท่องเที่ยวต่างประเทศโดยเครื่องบิน

1.4 ประสบการณ์ สามารถปรับเปลี่ยนทั้งสถานการณ์ ความรู้ ทัศนคติ และการรับรู้ได้ ประสบการณ์การซื้อแบบมีส่วนลดอาจทำให้เกิดพฤติกรรมการพยายามหาส่วนลดในการซื้อครั้งต่อไป อย่างไรก็ได้แต่ละบุคคลให้ความสำคัญต่อปัจจัยในแต่ละด้านไม่เท่ากัน บางปัจจัยสำคัญกว่าปัจจัยตัวอื่นตามทัศนคติ ความรู้สึกนึกคิด ประสบการณ์ของบุคคลนั้น และในบุคคลเดียวกันนี้เอง การให้ความสำคัญต่อปัจจัยดังกล่าวย่อมเปลี่ยนไปตามเวลา อายุ สถานการณ์ และประสบการณ์ที่เปลี่ยนไป

## ปัจจัยส่วนบุคคล



ภาพ 13 แสดงปัจจัยส่วนบุคคล (Personal Factor)

ที่มา: Swarbrooke J Horner, 1999 ข้างใน ศุภลักษณ์ ขัค羌ງ្វា, 2551, หน้า 61

2. **ปัจจัยภายนอก (External Factor)** เป็นปัจจัยกำหนดการท่องเที่ยวแต่ละบุคคลโดยแนวโน้มของการท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์อย่างแนบแน่นกับการทำงาน ดังจะเห็นการท่องเที่ยวระยะสั้นซึ่งเป็นการพักผ่อนเพื่อเติมกำลังในการกลับมาทำงานมีให้เห็นมากขึ้น เพราะภาระงานที่คาดหวังให้พนักงานทำงานได้มากกว่าเดิม ในรูปแบบที่เปลี่ยนไป ปัจจัยภายนอกเป็นปัจจัยที่อยู่ในความควบคุมของบุคคลมากกว่าปัจจัยภายนอก แต่ปัจจัยทั้ง 2 ตัว มีความความเกี่ยวข้องและส่งผลถึงกัน ปัจจัยภายนอกเป็นส่วนหนึ่งของปัจจัยภายนอกใน กล่าวคือ ปัจจัยภายนอกบางตัวมีอิทธิพลต่อการท่องเที่ยวถึงขนาดเป็นตัวกำหนดให้เกิดการท่องเที่ยวได้หรือไม่ แม้ว่าปัจจัยส่วนตัว จะพร้อมที่จะท่องเที่ยวก็ตาม เช่น การเมือง กฎหมาย กฎระเบียบ การท่องเที่ยวระหว่างประเทศ ได้รับผลกระทบโดยตรงจากกฎระเบียบการเดินทางออกนอกประเทศ และการอนุญาตเข้าประเทศ ซึ่งปัจจัยภายนอกมีดังนี้

2.1. **การเมือง ซึ่งเกี่ยวข้องกับกฎหมายและกฎระเบียบต่างๆ ไม่ว่าจะเป็น ระบบที่จัดตั้ง สถาบันการเมือง ภาระ赋稅 ภาษีอากร กฎหมาย กฎระเบียบ นโยบาย ฯลฯ โดยเฉพาะ ภาคใต้ ที่มีอิทธิพลต่อการท่องเที่ยว ล้วนแล้วแต่เป็นสิ่งที่มีอิทธิพลกำหนดการเดินทางท่องเที่ยว อิทธิพลของปัจจัยทางการเมืองต่อการท่องเที่ยวเห็นได้ชัดในเหตุการณ์ 11 กันยายน พ.ศ.2544 การก่อการร้ายในประเทศไทย ทำให้ WTO ลดการประมาณการณ์การเดินทางท่องเที่ยวลง**

2.2. **เศรษฐกิจ เป็นอีกปัจจัยภายนอกที่สำคัญ จะเห็นว่าการเดินทางท่องเที่ยวมากในยุคเศรษฐกิจหลังสงครามโลกครั้งที่ 2 ในปี ค.ศ.1950-1953 ได้อย่างรวดเร็วจากนโยบายการส่งออก ซึ่งทำให้ประชาชนมีรายได้และรายได้เป็นประเทศในเอเชียที่สร้างนักท่องเที่ยวระหว่างประเทศขึ้นอันดับต้นในกลุ่มประเทศเอเชีย (Tourist Generating Countries, WTO)**

2.3. **สังคม ในที่นี้รวมถึงวัฒนธรรมด้วย เป็นปัจจัยที่กำหนดการท่องเที่ยวไม่ว่า จะเป็นนานาชาติ หรือแบบแผนชีวิตในสังคมเมืองการท่องเที่ยวเป็นส่วนหนึ่งจะเป็นในชีวิตเปลี่ยนจากทัศนคติเดิมที่เห็นว่าการท่องเที่ยวเป็นสิ่งฟุ่มเฟือย WTO (1990) กล่าวว่า แนวโน้มการให้ความสำคัญของการท่องเที่ยวเป็นสิทธิที่พึงมีของมนุษย์ทุกคนมีให้เห็นมากขึ้นโดยเฉพาะในโลกตะวันตก นอกจ้ากปัจจัยภายนอกทางการเมือง เศรษฐกิจ และสังคมที่กล่าวมาแล้ว กิจกรรมทางการตลาดของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวส่งผลกระทบต่อความต้องการการท่องเที่ยว บริการช่วยความสะอาดของตัวแทนจำหน่าย หรือธุรกิจจัดนำเที่ยวถือเป็นส่วนสำคัญในการสร้างความต้องการท่องเที่ยว หรือเปลี่ยนความต้องการภายใน (Suppressed Demand) ให้เกิดเป็นความต้องการที่แท้จริง (Actual Demand)**

2.4. ข้อมูลที่มาจากการแหล่งเชิงพาณิชย์ (Commercial Sources) สื่อสาธารณะ (Public Sources) หรือจากเพื่อน ครอบครัว คนรู้จัก (Personal Sources) โดยน้ำหนักที่ให้กับแหล่งข้อมูลจะแตกต่างกันไปในแต่ละบุคคล ขึ้นทั้งสัมพันธ์กับบุคลิกภาพ และรูปแบบการใช้ชีวิตของบุคคลนั้น



ภาพ 14 แสดงปัจจัยภายนอก (External Factor)

ที่มา: Swarbrooke J Horner ,1999 ข้างอิงใน ศุภลักษณ์ อัคราภูร, 2551

บีช และ ราเก็บ (1983) ได้เสนอทฤษฎี Leisure Motivation Scale ซึ่งแบ่งแรงจูงใจในการท่องเที่ยวเป็น 4 ประเภท โดยอิงหลักความต้องการของ Maslow (Beach and Ragheb, 1983, ข้างอิงใน ศุภลักษณ์ อัคราภูร, 2551 หน้า 44) ดังนี้

1. ปัจจัยด้านความต้องการรู้จักตนเอง โดยแรงจูงใจประเภทนี้จะทำให้เกิดพฤติกรรมการท่องเที่ยวแบบเรียนรู้ การค้นหา การใช้ความคิด จินตนาการ
2. ปัจจัยด้านความต้องการทางด้านสังคม พฤติกรรมการท่องเที่ยวโดยมีแรงจูงใจ ประเภทนี้จะท่องเที่ยวโดยมีเหตุผลด้านสังคมเป็นหลัก ประกอบไปด้วยเหตุผล 2 อย่าง คือ ความต้องการเพื่อน ต้องการเป็นที่ยอมรับ และความต้องการปฏิสัมพันธ์กับผู้อื่น ซึ่งเป็นเหตุผลที่ต้องการจะเข้าใจผู้อื่น

3. ปัจจัยด้านความต้องการความสำเร็จ มักเป็นผู้ที่ห้องเที่ยวแบบผจญภัยหรือทำกิจกรรมที่ทำให้ตนเองรู้สึกว่าตนเองมีความสามารถในการบรรลุเป้าหมาย ทำกิจกรรมใดกิจกรรมหนึ่งสำเร็จลุล่วงด้วยความสามารถของตนเอง

4. ปัจจัยด้านความต้องการปลีกตัว คือ ความต้องการที่จะหลีกหนีจากสังคมหรือสิ่งที่เป็นศีวิตประจำวัน ต้องการพักผ่อน ปลดปล่อยตัวเองออกจากศีวิตสังคม

เพิร์ซ (1998)ได้เสนอทฤษฎี "Travel career ladder" บนพื้นฐานของทฤษฎีของ Abraham Maslow คือ ทฤษฎีลำดับขั้นของความต้องการ The Hierarchy of needs โดยได้ขยายความต้องการในแต่ละขั้นของมนุษย์ แต่ใจความหรือแนวคิดหลักยังคงใช้แนวคิดของ Abraham Maslow กันว่าคือ ความต้องการขั้นต่ำของมนุษย์ต้องได้รับการตอบสนองจนพึงพอใจก่อนที่มนุษย์จะมีความต้องการขั้นสูงต่อไป อย่างไรก็ได้บันไดทั้ง 5 ขั้นจะช่วยอธิบายแรงจูงใจในภาพรวมมากกว่ามุ่งไปที่ความต้องการเพียงตัวเดียว ตัวอย่างเช่น นักท่องเที่ยวที่ห้องเที่ยวเพื่อเตรียมสร้างความสัมพันธ์ในครอบครัวยังคงต้องการความปลอดภัย แต่อาจไม่สนใจเรื่องหรือการพัฒนาตนเอง ซึ่ง Travel career ladder เม้นที่จะอธิบายว่ามนุษย์มีแรงจูงใจหลายแบบในการค้นหาประสบการณ์การห้องเที่ยว เช่น นักท่องเที่ยวชาวอาชลีเดียที่เดินทางห้องเที่ยวเพื่อการ เพราะชอบอาหารจีนและวัฒนธรรมจีน โดยลำดับขั้นที่เกี่ยวข้องกับการห้องเที่ยวนี้มากกว่า 1 ขั้นที่รวมกันเป็นแรงจูงใจในภาพรวม อย่างไรก็ได้แรงจูงใจสามารถเปลี่ยนแปลงได้ในเวลาและสถานการณ์ที่แตกต่างกัน เช่น การเดินทางไปห้องเที่ยวที่บานลี นักท่องเที่ยวชาวอาชลีเดียคนเดียวอาจต้องการเดินทางไปเพื่อกระชับความสัมพันธ์ในครอบครัว หรือเพื่อพักผ่อนมากกว่าที่จะไปหาอาหารรสเลิศ หรือความตื่นตาตื่นใจ สำหรับทฤษฎี Travel career ladder แหล่งห้องเที่ยวจึงเปรียบเสมือนชาบที่มีหลากหลายรูปแบบที่สามารถหาได้ที่นี่นั่น ดังนั้น แรงจูงใจเป็นสิ่งที่มีอิทธิพลในการค้นหาสิ่งที่ต้องการจากแหล่งห้องเที่ยว ในขณะที่แหล่งห้องเที่ยวต่างมีความหลากหลายซึ่งให้ประสบการณ์ในการห้องเที่ยวที่แตกต่างกัน จากทฤษฎีดังกล่าวจึงสรุปได้ว่า การเดินทางห้องเที่ยวของนักท่องเที่ยวแต่ละบุคคลไม่ได้ห้องเที่ยวเพราะรูปแบบหรือภาพลักษณ์ของแหล่งห้องเที่ยวแต่นักท่องเที่ยวพิจารณาจากการเลือกแหล่งห้องเที่ยวและกิจกรรมในการห้องเที่ยวที่ตรงกับความต้องการและแรงจูงใจของตน (Pearce, 1998 อ้างอิงใน ศุภลักษณ์ อัคراجกูร, 2551)

## พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในการตัดสินใจท่องเที่ยว

บุญเลิศ จิตตั้งรัตนนา (2548, หน้า 142 -146) ได้กล่าวถึง พฤติกรรมของนักท่องเที่ยว ในการตัดสินใจท่องเที่ยว หมายถึง “ปฏิกริยาของนักท่องเที่ยวที่เกี่ยวข้องโดยตรงกับการได้รับหรือ การใช้บริการทางการท่องเที่ยว รวมทั้งกระบวนการต่าง ๆ ในการตัดสินใจทางท่องเที่ยว” โดยมี 9 ขั้นตอน ดังนี้

1. การส่งเสริมตลาดทางการท่องเที่ยว (Tourism Promotion) เป็นการขานวยช่วยสาร ข้อมูลการท่องเที่ยวให้แก่นักท่องเที่ยวกลุ่มเป้าหมายโดยผ่านสื่อต่าง ๆ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องทำ ให้นักท่องเที่ยวได้รับช่วยสารทางการท่องเที่ยวจากสื่อต่างๆ เช่น หนังสือพิมพ์ นิตยสารการ ท่องเที่ยว องค์การส่งเสริมการท่องเที่ยว บริษัทนำเที่ยว บริษัทการบิน ญาติมิตรและเพื่อน ซึ่ง ข้อมูลทางการท่องเที่ยวเหล่านี้อาจเป็นข้อมูลเกี่ยวกับแหล่งท่องเที่ยว วัฒนธรรม ประวัติศาสตร์ สภาพภูมิศาสตร์ ที่พักระม า ความคุ้มค่า ความปลอดภัยในการท่องเที่ยว

2. ความต้องการของนักท่องเที่ยวแต่ละคน (Need) เมื่อนักท่องเที่ยวได้รับ ทราบข้อมูลทางการท่องเที่ยวแล้ว ก็จะเกิดความต้องการท่องเที่ยวขึ้นภายในจิตใจของ นักท่องเที่ยวแต่ละคน ทั้งนี้นักท่องเที่ยวต้องการเสริมสิ่งที่ขาดไปหรือเพิ่มรรถภาพให้กับชีวิต เช่น อยากรถลุบลุน หรือเดินทางท่องเที่ยวให้ได้สูงในม้า เพื่อเพิ่มประสบการณ์ โดยปกติ นักท่องเที่ยวส่วนมากต้องการไปยังแหล่งท่องเที่ยวที่ป่าสนใจ ค่าครองชีพถูก การบริการได้ มาตรฐาน สะอาดสวยงาม และมีความปลอดภัยในการท่องเที่ยว

3. สิ่งจูงใจสำหรับนักท่องเที่ยว (Motivation) เป็นแรงกระตุ้นให้อยากท่องเที่ยวซึ่งเกิด จากปัจจัย 2 ประการ คือ

3.1 Push Factor คือ สภาพเมืองไม่สามารถผลักดันให้เกิดความต้องการหลีกหนี ความจำเจซ้ำๆ ในการเดินทางท่องเที่ยวเพื่อไปท่องเที่ยว

3.2 Pull Factor คือ สภาพเมืองที่ดึงดูดใจให้ไปชนแหล่งท่องเที่ยวหรือร่วม กิจกรรมทางการท่องเที่ยว โดยมีสิ่งจูงใจดังนี้

3.2.1 สิ่งจูงใจด้านกายภาพ (Physical Motivation) เป็นแรงกระตุ้นที่เกิด จากความต้องการพักผ่อนทางร่างกายและจิตใจให้สดชื่น รักษาน้ำรุ่งสุขภาพ เช่น การขับน้ำแร่ การร่วมกิจกรรมกีฬา เป็นต้น

3.2.2 สิ่งจูงใจด้านวัฒนธรรม (Culture Motivation) เป็นแรงกระตุ้นที่เกิด จากความต้องการอยากรู้จักวัฒนธรรมของประเทศที่ไม่เคยรู้จักมาก่อน รวมทั้งการดำเนินชีวิต ศิลปะสถานที่ทางประวัติศาสตร์ เทศกาลต่าง ๆ เป็นต้น

3.2.3 สิ่งจูงใจด้านส่วนตัว (Personal Motivation) เป็นแรงกระตุ้นที่เกิดจากความต้องการส่วนตัว เช่น การเดินทางไปเยี่ยมชมตระมิตร การไปเจ้ารักแสวงบุญ เป็นต้น

3.2.4 สิ่งจูงใจด้านสถานภาพ-ชื่อเสียง (Prestige and Status Motivation) เป็นแรงกระตุ้นที่เกิดจากความต้องการพัฒนา自己ดับตัวเองให้สูงขึ้นและสร้างชื่อเสียง เช่น การเข้าร่วมประชุม การเข้าร่วมแข่งขันกีฬา การศึกษาต่อในต่างประเทศ เป็นต้น

4. การตัดสินใจของนักท่องเที่ยว (Decision Making) นับว่าเป็นองค์ประกอบที่ส่งผลกระทับต่อการท่องเที่ยวมาก เมื่อผู้ประสบจะเดินทางห้องเที่ยวได้รับข้อมูลทางการท่องเที่ยวแล้ว จะเกิดความต้องการอยากร่วมเที่ยว ซึ่งทั้งเกิดแรงกระตุ้นจากสิ่งจูงใจและเกิดภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยว (Tourist Image) ของแต่ละห้องถีนเพื่อประกอบการพิจารณาตัดสินใจจะไปห้องเที่ยวที่ไหนที่ดีที่สุด โดยคำนึงถึงความประทัยดี ปลอดภัย สะดวกสบาย ความกิริมีมากที่สุดเป็นเกณฑ์ภาพลักษณ์ทางการท่องเที่ยวของสถานที่ห้องเที่ยวอาจปากญหั้งในลักษณะบากหรือลงก็ได้ เช่น ประเทศแถบยุโรปมีความปลอดภัยสูงแต่ค่าใช้จ่ายก็สูงตามด้วย หรือประเทศไทยมีเงื่อนไขในการเข้าประเทศที่ยุ่งยาก เป็นต้น จากการสำรวจปัจจัยในการตัดสินใจของนักท่องเที่ยว ตามลำดับความสำคัญ 8 ประการ ดังนี้

- 4.1 จะไปห้องเที่ยวที่ไหน
- 4.2. จะไปห้องเที่ยวเมื่อไหร่
- 4.3. จะไปห้องเที่ยวโดยทางใด (ทางบก ทางเรือ ทางอากาศ)
- 4.4. จะไปห้องเที่ยวกับใคร
- 4.5. จะไปห้องเที่ยวนานเท่าไร
- 4.6. จะไปห้องเที่ยวเพื่อ欣賞อะไร
- 4.7. จะไปพักแรมในสถานที่ประเภทไหน
- 4.8. จะไปห้องเที่ยวแต่ละสถานที่กี่วัน"

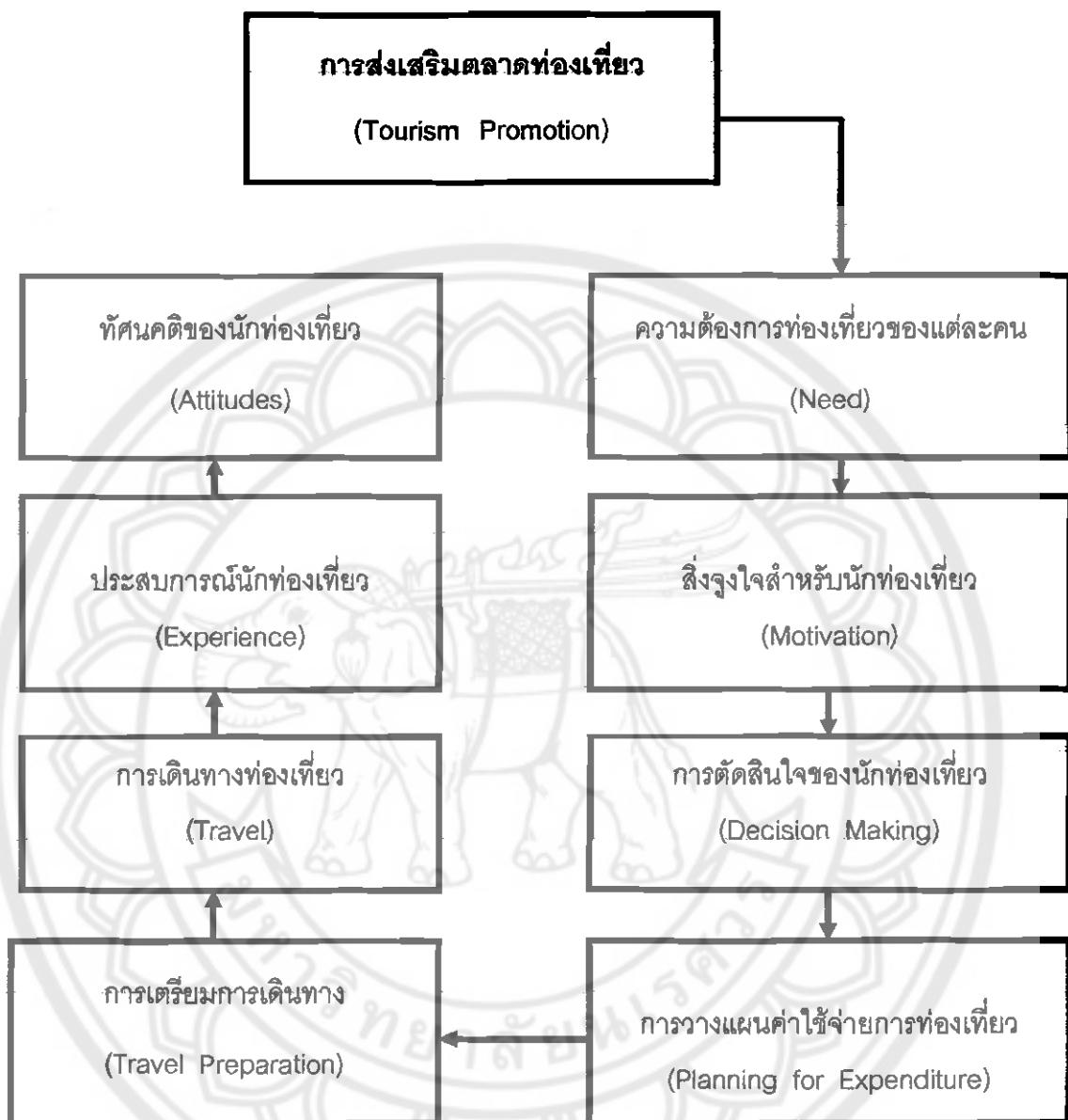
5. การวางแผนค่าใช้จ่ายการท่องเที่ยว (Planning for Expenditure) เมื่อตัดสินใจจะไปสถานที่ห้องเที่ยวได้จะต้องศึกษาค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยว ถ้าไปห้องเที่ยวต่างประเทศจะเสียค่าใช้จ่ายเป็นจำนวนมากจึงต้องเตรียมเงินไว้และต้องมีการวางแผนก่อน 1-2 ปี รวมถึงวางแผนค่าใช้จ่ายการท่องเที่ยวทั้งหมดที่จะเกิดขึ้นในการท่องเที่ยวสถานที่นั้นๆ เช่น ค่าพาหนะเดินทาง ค่าอาหาร ค่าที่พัก ค่าวัสดุพยาบาล และค่าใช้จ่ายของที่ระลึก เป็นต้น

6. การเตรียมการเดินทาง (Travel Preparation) เมื่อตัดสินใจเลือกสถานที่ท่องเที่ยวที่แน่นอนและมีการวางแผนค่าใช้จ่ายแล้ว ในขั้นนี้ผู้ที่จะเดินทางท่องเที่ยวยังต้องเตรียมตัวด้วยพากน้ำในการเดินทาง จองรายการท่องเที่ยว ยืนยันการเดินทาง จัดทำเอกสารการเดินทาง เช่น หนังสือเดินทาง (Passport) การอนุญาตเข้าประเทศ (Visa) เป็นต้น นอกจากนี้ยังต้องเตรียมเสื้อผ้า ของใช้ที่จำเป็น การแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ ตลอดจนการเตรียมพร้อมสุขภาพ และจัดการภารกิจส่วนตัว

7. การเดินทางท่องเที่ยว (Travel) เป็นการเดินทางจากบ้านเพื่อท่องเที่ยวจนกระทั่งท่องเที่ยวเสร็จกลับถึงบ้าน โดยจะมีการประเมินผลการท่องเที่ยวเป็นระยะ ๆ ตามประสบการณ์ที่ได้รับ เริ่มตั้งแต่yanพากน้ำที่นำเข้าไปสู่จุดหมายปลายทางหรือแหล่งท่องเที่ยวส่วนแวดล้อมต่างๆ ตลอดจนที่พัก อาหาร และเช่นฯ เพื่อประเมินการเดินทางท่องเที่ยวว่าเป็นที่น่าพอใจหรือไม่ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อการตัดสินใจในการเดินทางครั้งต่อไป หรืออาจบอกต่อให้บุคคลอื่นเดินทางมาท่องเที่ยวในสถานที่แห่งนี้ หรือบอกต่อนุบคลอื่นไม่ให้มาสถานที่แห่งนี้

8. ประสบการณ์นักท่องเที่ยว เมื่อนักท่องเที่ยวได้มีการประเมินผลการเดินทางท่องเที่ยว ได้แก่ สถานที่ สภาพแวดล้อม ผู้คน การบริการ สิ่งอำนวยความสะดวก ฯลฯ ก็จะได้ผลของประสบการณ์ท่องเที่ยว ซึ่งแบ่งได้เป็น 2 ลักษณะ คือ “ความพึงพอใจ” ซึ่งเป็นประสบการณ์ทางบวก (Positive) ที่เป็นผลการประเมินว่านักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจจากการได้รับหรือสัมผัส สิ่งต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นสถานที่ บุคคล สภาพแวดล้อม การบริการ และสิ่งอำนวยความสะดวก ฯลฯ ไม่ว่าจะเป็นสถานที่ คน สภาพแวดล้อม การบริการ และสิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว และ “ไม่มีความพึงพอใจ” เป็นประสบการณ์ทางลบ (Negative) ที่เป็นผลการประเมินว่านักท่องเที่ยวไม่มีความพึงพอใจจากการได้รับหรือสัมผัสสิ่งต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นสถานที่ คน สภาพแวดล้อม การบริการ และสิ่งอำนวยความสะดวกทางการท่องเที่ยว

9. ทัศนคติของนักท่องเที่ยว เมื่อนักท่องเที่ยวได้รับประสบการณ์จากการท่องเที่ยวแล้ว ก็จะเกิดทัศนคติต่อการท่องเที่ยว หากนักท่องเที่ยวได้รับความพึงพอใจก็จะมีทัศนคติที่ดีต่อการท่องเที่ยว ซึ่งอาจทำให้กลับมาท่องเที่ยวอีกครั้งหรือบอกเล่าให้บุคคลอื่นมาท่องเที่ยว ถ้าหากนักท่องเที่ยวได้รับความไม่พึงพอใจ ก็จะมีทัศนคติได้ดีต่อการท่องเที่ยว อาจทำให้ไม่อยากเดินทางมาท่องเที่ยวอีกหรือบอกเล่าให้บุคคลอื่นไม่อยากเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวด้วย



ภาพ 15 แสดงพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในการตัดสินใจท่องเที่ยว

ที่มา: บุญมีศ จิตตั้งวัฒนา, 2548, หน้า 146

## แนวความคิดและทฤษฎีที่เกี่ยวกับความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว

### ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว (Tourist Satisfaction)

นักทฤษฎี นักวิชาการ และผู้ใช้ได้ให้ความหมายของคำว่า “ความพึงพอใจ” ดังนี้

สมิท กล่าวว่า “ความพึงพอใจต่อการให้บริการเป็นผลทางจิตวิทยา สารวิทยา และสิ่งแวดล้อม ซึ่งจะทำให้ผู้ใช้บริการหรือลูกค้าตัดสินใจเลือกใช้บริการ” (Smith. 1955, p.114 ข้างอิงใน ฐานนิทรรศ์ ศิลป์จาธุ, 2550)

วูมร์ กล่าวว่า “ทัศนคติและความพึงพอใจในสิ่งหนึ่งสามารถแทนกันได้ เพราะทั้งสองคำนี้จะหมายถึงผลที่ได้จากการที่บุคคลได้มีส่วนร่วมในสิ่งนั้น ทัศนคติต้านลบจะแสดงให้เห็นสภาพความพึงพอใจในสิ่งนั้น และทัศนคติต้านลบจะแสดงให้เห็นสภาพความไม่พึงพอใจ” (Vroom. 1964, p.99 ข้างอิงใน ฐานนิทรรศ์ ศิลป์จาธุ, 2550)

กู๊ด ให้ความหมายของความพึงพอใจไว้ว่า “ความพึงพอใจ หมายถึง สภาพ คุณภาพ หรือระดับความพึงพอใจ ซึ่งเป็นผลมาจากการสนับสนุนต่าง ๆ และทัศนคติที่บุคคลมีต่อสิ่งนั้นๆ” (Good. 1973, p.320 ข้างอิงใน ฐานนิทรรศ์ ศิลป์จาธุ, 2550)

แซลลี ได้ศึกษาและสรุปความพึงพอใจไว้ว่า เป็นความรู้สึกของแบบของมนุษย์ คือ ความรู้สึกในทางบวกและความรู้สึกทางลบ ความรู้สึกทางบวกเป็นความรู้สึกที่เกิดขึ้นแล้วจะทำให้เกิดความสุข ความสุขนี้เป็นความสุขที่แตกต่างจากความรู้สึกทางด้านบวกอื่น ๆ กล่าวคือ เป็นความรู้สึกที่มีระบบย้อนกลับ และความสุขนี้เป็นความรู้สึกที่ทำให้เกิดความสุข หรือความรู้สึกทางบวกมากขึ้น ดังนั้นจะเห็นได้ว่าความสุขเป็นความรู้สึกขั้นขั้น และความสุขนี้จะมีผลต่อบุคคลมากกว่าความรู้สึกด้านบวกอื่น ๆ ความรู้สึกทางด้านลบ ความรู้สึกทางด้านบวก และความสุข มีความสัมพันธ์กันอย่างซับซ้อน และระบบความสัมพันธ์ทั้งสามนี้เรียกว่าระบบความพึงพอใจ โดยความพึงพอใจจะเกิดขึ้นเมื่อระบบความพึงพอใจทางด้านบวกมากกว่าด้านลบ (Shelly. 1975 ข้างอิงใน ฐานนิทรรศ์ ศิลป์จาธุ, 2550 หน้า 450)

วิมลสิทธิ์ נהรยาภูมิ (2546, หน้า 54) ได้กล่าวไว้ว่า “ความพึงพอใจ หมายถึง ค่าความรู้สึกของบุคคลสัมพันธ์กับตัวทัศน์ที่เกี่ยวกับความหมายของสภาพแวดล้อม ซึ่งค่าความรู้สึกของบุคคลที่มีต่อสภาพแวดล้อมจะแตกต่างกัน เช่น ความรู้สึกดี - เลา พอย - ไม่พอย สนใจ - ไม่สนใจ เป็นต้น”

เอกสาร สุวรรณบัณฑิต และ ภาสกร อุดมพัฒนกิจ (2548, หน้า 169 -170) ได้กล่าวไว้ว่า “ความพึงพอใจ หมายถึง ระดับของความรู้สึกในทางบวกของบุคคลต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่ง โดยมีลักษณะความพึงพอใจต่อการบริการเป็นพฤติกรรมการแสดงออกในทางบวกของบุคคลที่เกิดจาก การประเมินความแตกต่างระหว่างสิ่งที่คาดหวังกับสิ่งที่ได้รับจริงในสถานการณ์อันได้อันหนึ่ง ซึ่งสามารถเปลี่ยนแปลงได้ตามปัจจัยแวดล้อมและสถานการณ์ที่เกิดขึ้น และได้อธิบายลักษณะของ ความพึงพอใจในการบริการ ซึ่งสามารถสรุปได้ดังนี้

1. ความพึงพอใจเป็นการแสดงออกทางอารมณ์และความรู้สึกในทางบวกของบุคคล ต่อสิ่งหนึ่งสิ่งใดในการรับบริการ บุคคลจะรับรู้รูปแบบของการบริการและคุณภาพของการบริการ โดยใช้ความคาดหวังของผู้รับบริการ ลักษณะบริการที่ได้รับ การประเมินเปรียบเทียบความพึง พอใจและความไม่พึงพอใจ

2. ความพึงพอใจเกิดจากการประเมินความแตกต่างระหว่างสิ่งที่คาดหวังกับสิ่งที่ได้รับ จริงในสถานการณ์หนึ่ง ใน การใช้บริการบุคคลยอมรับข้อมูลจากแหล่งอ้างอิงต่างๆ (Reference) เช่นประสบการณ์ส่วนตัว ความรู้จากการเรียนรู้ คำบอกเล่าของผู้อื่นเพื่อน ข้อมูลที่ได้จากธุรกิจ บริการแบบเดียวกัน เป็นต้น เกิดเป็นความคาดหวังต่อสิ่งที่ควรจะได้รับจากการบริการ (Expectation) ซึ่งจะมีอิทธิพลแก่ผู้รับบริการในการที่จะใช้เป็นเกณฑ์ในการประเมินสิ่งที่ได้รับจริง ในกระบวนการบริการ (Performance) หากการบริการเป็นไปตามที่คาดหวังยอมเกิดการยืนยัน ความถูกต้อง (Confirmation) ต่อการบริการและเกิดเป็นความพึงพอใจในการรับบริการ แต่หาก ไม่ได้รับการบริการที่เป็นไปตามความคาดหมายก็จะเกิดเป็นการยืนยันความไม่ถูกต้อง (Disconfirmation) และเกิดเป็นความไม่พึงพอใจได้

3. ความพึงพอใจเปลี่ยนแปลงได้ตลอดเวลาตามปัจจัยแวดล้อมและสถานการณ์ที่ เกิดขึ้นเนื่องจากในแต่ละช่วงเวลาบุคคลยอมรับความคาดหวังต่อการบริการแตกต่างกัน ทั้งนี้ขึ้นอยู่ กับอารมณ์ ความรู้สึก ประสบการณ์ที่ได้มาระหว่างเวลานั้น ทำให้เกณฑ์ประเมินความพึงพอใจมี การเลื่อนชื้น-เลื่อนลงตลอดเวลา จึงส่งผลให้การเปรียบเทียบสิ่งที่ได้รับกับสิ่งที่คาดหวังเปลี่ยนแปลง ตามไปด้วย

จากความหมายดังกล่าวจึงสรุปได้ว่า ลักษณะของความพึงพอใจเป็นการแสดงออก ทางอารมณ์และความรู้สึกในทางบวกของบุคคลต่อสิ่งหนึ่งสิ่งใดในการรับบริการ ที่เกิดจากการ ประเมินความแตกต่างระหว่างสิ่งที่คาดหวังกับสิ่งที่ได้รับจริงในสถานการณ์หนึ่ง และเปลี่ยนแปลง ได้ตลอดเวลาตามปัจจัยแวดล้อมและสถานการณ์ที่เกิดขึ้น

บุญเลิศ จิตตั้งรัตนนา (2548,หน้า 142-146) ได้กล่าวไว้ว่า ความพึงพอใจ เป็นประสบการณ์ทางบวก (Positive) ที่เป็นผลการประเมินว่าบุกเบิกท่องเที่ยว มีความพึงพอใจจากการได้รับหรือสัมผัสสิ่งต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นสถานที่ บุคคล สภาพแวดล้อม การบริการ และสิ่งอำนวยความสะดวก ความสะดวก และ “ไม่มีความพึงพอใจ” เป็นประสบการณ์ทางลบ (Negative) ที่เป็นผลการประเมินว่าบุกเบิกท่องเที่ยวไม่มีความพึงพอใจจากการได้รับหรือสัมผัสสิ่งต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นสถานที่ คน สภาพแวดล้อม การบริการ และสิ่งอำนวยความสะดวกที่กระทบต่อการท่องเที่ยว

ранินทร์ ศิลปจารุ (2550, หน้า 108) ได้กล่าวว่า ความพึงพอใจ หมายถึง ความรู้สึกหรือทัศนคติของบุคคลที่มีต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่ง โดยอาจจะเป็นไปในเชิงประเมินค่า่ว่าความรู้สึกหรือทัศนคติต่อสิ่งหนึ่งสิ่งใดนั้นเป็นไปในทางบวกหรือทางลบ ซึ่งความพึงพอใจเป็นความรู้สึกสองแบบของมนุษย์ คือ ความรู้สึกในทางบวก และความรู้สึกที่เมื่อเกิดขึ้นแล้วจะทำให้เกิดความสุข ความสุขนี้เป็นความรู้สึกที่แตกต่างจากความรู้สึกอื่นๆ กล่าวคือ เป็นความรู้สึกที่มีระบบขับนักลับสามารถทำให้เกิดความสุขหรือความรู้สึกทางบวกเพิ่มได้อีก ดังนั้นจะเห็นได้ว่าความสุขเป็นความรู้สึกที่สับซ้อนและความสุขนี้จะมีผลต่อบุคคลมากกว่าความรู้สึกทางบวกอื่นๆ ความรู้สึกทางลบ ความรู้สึกทางบวก และความสุขมีความสัมพันธ์กันอย่างสับซ้อน และระบบความสัมพันธ์ของความรู้สึกทั้งสามนี้ เรียกว่า ระบบความพึงพอใจ โดยความพึงพอใจจะเกิดขึ้นเมื่อระบบความพึงพอใจมีความรู้สึกมากกว่าทางลบ สิ่งที่ทำให้เกิดความรู้สึกพึงพอใจของมนุษย์ ได้แก่ ทรัพยากร (Resource) หรือสิ่งเร้า (Stimulate) การวิเคราะห์ระบบความพึงพอใจ คือ การศึกษาว่าทรัพยากรหรือสิ่งเร้าแบบใดเป็นสิ่งที่ต้องการที่จะทำให้เกิดความพึงพอใจและให้ความสุขแก่มนุษย์ และความพอใจจะเกิดได้มากที่สุดเมื่อมีทรัพยากรทุกอย่างที่เป็นที่ต้องการครบถ้วน จึงสรุปได้ว่า ความพึงพอใจ คือ ความรู้สึกหรือทัศนคติของบุคคลที่มีต่อสิ่งใดสิ่งหนึ่ง อาจจะเป็นเชิงประเมินค่า่ว่าความรู้สึกหรือทัศนคติต่อสิ่งหนึ่งสิ่งใดนั้นเป็นไปในทางบวกหรือทางลบ

ดังนั้นจึงพอสรุปได้ว่า ความพึงพอใจ (Satisfaction) เป็นทัศนคติอย่างหนึ่งที่มีลักษณะเป็นนามธรรม ไม่สามารถมองเห็นเป็นรูปร่างได้ การที่จะทราบว่าบุคคลมีความพึงพอใจหรือไม่นั้น สังเกตได้จากการแสดงออกที่ค่อนข้างสับซ้อนและยากที่จะวัดความพึงพอใจได้โดยตรง แต่ สามารถวัดได้โดยอ้อม คือ วัดความรู้สึกหรือความคิดเห็นของบุคคลเหล่านั้นแทน และการแสดงความคิดเห็นนั้นจะต้องลงกับความรู้สึกที่แท้จริงจึงจะสามารถวัดความพึงพอใจเหล่านั้นได้ จะนั้น แต่ละบุคคลจะแสดงหาความสุขให้กับตนเองก่อนเสมอ สิ่งใดที่ชอบ ประทับใจ และพอใจแล้ว ก็จะ มีแนวโน้มในการเข้าหาสิ่งนั้นเพื่อสร้างความพึงพอใจให้ครบถ้วนองค์ความต้องการของตน

## แนวความคิดและทฤษฎีเกี่ยวกับการท่องเที่ยวและอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว การท่องเที่ยว (Tourism)

องค์การสหประชาชาติ (2506) ได้ให้ความหมายของการท่องเที่ยว (Tourism) ในการประชุมว่าด้วยการเดินทางและท่องเที่ยวระหว่างประเทศ จัดขึ้น ณ กรุงโรม เมื่อปี พ.ศ. 2506 ว่า การท่องเที่ยว หมายถึง การเดินทางด้วยเงื่อนไข 3 ประการ (บุญเลิศ จิตตั้งรัตนนา, 2548, หน้า 11) ดังนี้

1. การเดินทาง (Travel) หมายถึง การเดินทางที่ไม่ได้ถูกบังคับหรือเพื่อสินเจ้า โดยมีการวางแผนเดินทางจากสถานที่หนึ่งไปยังอีกสถานที่หนึ่ง และใช้ยานพาหนะนำไปเป็นระยะทางไกลหรือระยะทางใกล้ได้

2. จุดหมายปลายทาง (Destination) หมายถึง จุดหมายปลายทางที่จะไปอยู่เป็นการข้ามรวมแล้วต้องเดินทางกลับที่เดิมหรือภูมิลำเนาเดิม โดยเป็นสถานที่ที่นักท่องเที่ยวเลือกเดินทางไปเยือนและใช้ช่วงเวลาหนึ่งอยู่ ณ ที่นั่น ซึ่ง ณ ที่นั้นมีสิ่งอำนวยความสะดวกและบริการที่เพียงพอสำหรับสนองความต้องการและความพอดใจให้กับนักท่องเที่ยวที่มาเยือน

3. ความมุ่งหมาย (Purpose) หมายถึง ความมุ่งหมายหรือวัตถุประสงค์ในการเดินทางได้แก่ไม่ใช่เพื่อประกอบอาชีพหรือหารายได้ โดยมีความมุ่งหมายในการเดินทางอยู่หลายอย่าง ด้วยกัน ซึ่งผู้เดินทางคนหนึ่งอาจมีความมุ่งหมายในการเดินทางมากกว่าหนึ่งอย่างก็ได้

สมาคมระหว่างประเทศแห่งความเชี่ยวชาญด้านการท่องเที่ยว (International Association of Scientific in Tourism-IASET) ได้ให้ความหมายของการท่องเที่ยวไว้ว่า “การท่องเที่ยว” หมายถึง การเดินทางจากที่อยู่เดิมไปอีกที่หนึ่งเป็นการชั่วคราวและไม่เกี่ยวข้องกับการทำกิจกรรมที่เป็นการหาเงิน ซึ่งมีลักษณะสำคัญ 5 ประการ (บุญเลิศ จิตตั้งรัตนนา, 2548, หน้า 11-12) คือ

1. การท่องเที่ยวเป็นการเดินทางของผู้คนจากที่เดิมอยู่ไปยังที่สถานที่ต่างๆ
2. การท่องเที่ยวจะต้องมีส่วนสำคัญหลัก 2 อย่าง คือ การเดินทางไปสู่จุดหมายปลายทางและพักค้างคืน
3. การเดินทางและการพักค้างคืนนั้นจะต้องไม่ใช้สถานที่อยู่หรือที่ทำงานประจำ และในการทำกิจกรรมระหว่างพักจะต้องแตกต่างไปจากผู้คนในท้องถิ่นนั้น
4. การเดินทางไปยังจุดหมายปลายทางต้องเป็นการชั่วคราวในช่วงระยะเวลาสั้นโดยมีแผนจะเดินทางกลับภัยใน 180 วัน
5. จุดหมายปลายทางที่เดินทางไปจะต้องเพื่อการท่องเที่ยวหรือเยี่ยมเยียนเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อการงานหรือไปทำงาน

ปรีชา แองโกราน์ (2544, หน้า 29-30) ได้อ้างถึงความหมายการท่องเที่ยวขององค์กร ชนประชาชิติได้จัดประชุมว่าด้วยการเดินทางและท่องเที่ยว ณ กรุงโรม เมื่อปี พ.ศ. 2506 ว่า " การท่องเที่ยว" หมายถึง กิจกรรมที่มีเงื่อนไขเกี่ยวข้องอยู่ 3 ประการ คือ

1. ต้องมีการเดินทาง ต้องมีสถานที่ปลายทางที่ประสงค์จะไปเยี่ยมเยือน
2. ต้องมีจุดมุ่งหมายของการเดินทาง

3. ต้องมิใช่เพื่อการประกอบอาชีพและประกอบประจำ แต่ไปเพื่อวัตถุประสงค์อย่างใด อย่างหนึ่งหรือหลายๆ อย่าง เช่น เพื่อพักผ่อนในวันหยุด เพื่อวัฒนธรรมหรือศาสนา เพื่อการศึกษา เพื่อการกีฬาและบันเทิง เพื่อชมประวัติศาสตร์และความสนใจพิเศษ เพื่องานอดิเรก เพื่อยืนยันญาติมิตร เพื่อวัตถุประสงค์ทางธุรกิจ และเพื่อเข้าร่วมประชุมหรือสัมมนา

บุญเลิศ จิตตั้งวัฒนา (2548, หน้า 12) ได้กล่าวไว้ว่า "การท่องเที่ยวเป็นเรื่องของการเดินทาง (Travel) ถ้าไม่มีการเดินทางก็ไม่มีการท่องเที่ยวแต่ต้องเป็นการเดินทางที่เป็นการชั่วคราว ด้วยความสมัครใจมิใช่ถูกบังคับหรือเพื่อสินจ้างแต่ต้องเพื่อวัตถุประสงค์เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ ความสนุกสนาน เพลิดเพลิน การศึกษา ศาสนา กีฬา เยี่ยมญาติมิตร ติดต่อธุรกิจ การประชุมสัมมนา เป็นต้น มีฉะนั้นก็จะเป็นการเดินทางที่ไม่ใช่การท่องเที่ยวถ้าหากการเดินทางอยู่ในเงื่อนไข 6 ประการ" ดังนี้

1. เป็นการเดินทางเพื่อประกอบอาชีพ หรือประกอบธุรกิจใดธุรกิจหนึ่งในประเทศไทยเดินทางไป
2. เป็นการเดินทางโดยตั้งใจจะไปตั้งถิ่นฐานถาวรในประเทศไทยเดินทางไป
3. เป็นการเดินทางเข้าไปประเทศไทยเดียวเท่านั้น เพื่อปฏิบัติงานด้านการทูต หรือองค์กรระหว่างประเทศ หรือเอกชนอื่นๆ โดยได้รับค่าจ้างตอบแทน
4. เป็นการเดินทางข้ามพรมแดนไปทำงานนอกประเทศไทยกวันเป็นประจำ
5. เป็นการเดินทางผ่านโดยไม่เวลาลง แม้ว่าการเดินทางจะอยู่ในอาณาเขตของประเทศไทยหนึ่งประเทศไทยเดียวนานมากกว่า 24 ชั่วโมงตาม
6. เป็นการเดินทางที่ถูกบังคับให้เดินทาง เช่น การนำกองทหารเคลื่อนย้ายจากที่หนึ่งไปยังอีกที่หนึ่ง หรือการย้ายนักโทษจากที่คุกซึ่งหนึ่งไปยังอีกที่คุกซึ่งหนึ่ง เป็นต้น

จากการหมายดังกล่าวสรุปได้ว่า การท่องเที่ยว หมายถึง กิจกรรมการเดินทางรูปแบบหนึ่งโดยเป็นการเดินทางจากที่อยู่อาศัยปกติไปยังที่อื่นเป็นการชั่วคราวด้วยความสมัครใจ ไม่ได้มีวัตถุประสงค์เพื่อสร้างรายได้ โดยมีจุดประสงค์เพื่อให้เกิดความเพลิดเพลิน เพื่อการศึกษา หรือ

วัตถุประสงค์เช่นๆ อันมีแรงกระตุ้นจากความต้องการในด้านกิจกรรม ธรรมชาติ วัฒนธรรม และประเพณีที่มีความเป็นเอกลักษณ์เฉพาะของแต่ละท้องถิ่นมีองค์ประกอบที่แตกต่างกันไป

### **ประเภทของการท่องเที่ยว**

การแบ่งประเภทการท่องเที่ยวเพื่อให้ทราบว่าแต่ละประเภทของการท่องเที่ยวมีลักษณะอย่างไร ซึ่งการแบ่งประเภทการท่องเที่ยวนั้นสามารถแบ่งออกเป็น 5 ประเภทใหญ่ๆ (บุญเลิศ จิต ตั้งวัฒนา, 2548, หน้า 15-18) ดังนี้

1. การแบ่งการท่องเที่ยวตามสภาพภูมิศาสตร์การเดินทาง ได้แก่

1.1 การท่องเที่ยวระหว่างประเทศ (International Tourism) เป็นการท่องเที่ยวไปยังต่างประเทศโดยไม่มีวัตถุประสงค์เพื่อหารายได้ในประเทศนั้น

1.2 การท่องเที่ยวในประเทศ (Internal Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเชิงพาณิชย์ในอาณาเขตของแต่ละประเทศนั้นๆ

2. การแบ่งการท่องเที่ยวตามวัตถุประสงค์ของการเดินทาง ได้แก่

2.1 การท่องเที่ยวเพื่อกิจกรรมพักผ่อน (Leisure Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อตอบสนองความต้องการที่จะหลีกหนีจากสภาพชีวิตประจำวันที่จำเจ หรือหลีกเลี่ยงอากาศหนาวในประเทศของตนอันเป็นการเดินทางเพื่อกิจกรรมพักผ่อนและหาประสบการณ์แปลกใหม่

2.2 การท่องเที่ยวเพื่อธุรกิจ (Business Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อไปติดต่อธุรกิจ หรือไปประชุมโดยมีระยะเวลา 2-3 วันแรกให้ไปท่องเที่ยว

2.3 การท่องเที่ยวเพื่อความสนใจพิเศษ (Special Interest Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่เกิดจากความสนใจในกิจกรรมพิเศษ สามารถแบ่งเป็นรูปแบบย่อยได้ 4 รูปแบบ คือ

2.4 การท่องเที่ยวเชิงธรรมชาติ (Natural Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อมุ่งการพักผ่อนหย่อนใจ ความสนุกสนาน ความชื่นชมในแหล่งธรรมชาติ และการศึกษาในแหล่งธรรมชาติ

2.5 การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม (Culture Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่омุ่งการให้ความรู้และความภาคภูมิใจ มุ่งเน้นเสนอลักษณะวัฒนธรรม ประวัติศาสตร์ โบราณคดี และสถานที่ต่างๆ ที่มีนิษฐ์สร้างขึ้นโดยเกี่ยวเนื่องกับความเป็นอยู่ของสังคม

2.6 การท่องเที่ยวเชิงกีฬาและบันเทิง (Sport and Entertainment Tourism) เป็นการท่องเที่ยวเพื่อสนองความต้องการและความพึงพอใจในการพักผ่อน สนุกสนาน รื่นเริง บันเทิง ใจ และการออกกำลังกาย โดยมุ่งเน้นการได้รับบริการที่เหมาะสม

2.7 การท่องเที่ยวเชิงธุรกิจและประชุมสัมมนา (Business and Convention Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่เกิดจากผลผลอยได้ในการเดินทางไปติดต่อธุรกิจหรือประชุมสัมมนา ซึ่งอาจไม่มีการศึกษาดูงานและทศนศึกษาร่วมอยู่ก็ได้ หรือมีเวลาว่างจากการติดต่อธุรกิจ ประชุมสัมมนา ก็อาจเดินทางไปดูงานหรือทศนศึกษาเองก็ได้

### 3. แบ่งตามลักษณะการเดินทาง ได้แก่

3.1 การท่องเที่ยวแบบกลุ่มเหมาจ่าย (Group Inclusive Tourism:GIT หรือ All Inclusive Tourism:AIT) เป็นการท่องเที่ยวที่ธุรกิจนำเที่ยวขายรายการนำเที่ยวเบ็ดเสร็จ (Package Tour) ให้กับนักท่องเที่ยวเป็นหมู่คณะ โดยธุรกิจนำเที่ยวเป็นผู้จัดการเกี่ยวกับ ยานพาหนะ ที่พัก อาหาร และการนำเที่ยวให้แก่นักท่องเที่ยว อาจดำเนินการอำนวยความสะดวก เต็มรูปแบบ (Full Package) หรืออาจจัดการบริการเที่ยวบางสิ่งบางอย่างให้ก็ได้

3.2 การท่องเที่ยวแบบบุคคล (Foreign Individual Tourism:FIT) เป็นการท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยววางแผนจัดการเดินทางด้วยตัวเองทุกอย่าง หรือใช้บริการของธุรกิจนำเที่ยวในการอำนวยความสะดวกบางอย่าง

### 4. แบ่งตามการตลาด ได้แก่

4.1 การท่องเที่ยวตลาดหุ้นชา (Elite Market Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่ต้องจ่ายค่าบริการในอัตราสูงเพราะมุ่งให้บริการทางการท่องเที่ยวชนิดหุ้นชา

4.2 การท่องเที่ยวตลาดมวลชน (Mass Market Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่บริการทางการท่องเที่ยวแบบพื้นๆ ในราคากถูก โดยต้องการให้บริการผู้เดินทางที่มีรายได้น้อยแต่มีปริมาณมาก

### 5. แบ่งตามการจัดการท่องเที่ยว ได้แก่

5.1 การท่องเที่ยวแบบประเพณีนิยม (Conventionality Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่มุ่งเน้นความพึงพอใจและปริมาณของนักท่องเที่ยวเป็นหลัก โดยไม่คำนึงถึงผลกระทบ ด้านลบต่อทรัพยากรการท่องเที่ยวและสิ่งแวดล้อม

5.2 การท่องเที่ยวแบบยั่งยืน (Sustainable Tourism) เป็นการท่องเที่ยวที่มุ่งเน้น การจัดการอย่างดีเยี่ยมเพื่อสามารถดำเนินไว้ซึ่งทรัพยากรท่องเที่ยวให้มีความคงดูดใจอย่างไม่เสื่อมคลาย และธุรกิจท่องเที่ยวมีการปรับปัจจุบันภาพให้มีผลกำไรอย่างเป็นธรรม ในขณะเดียวกันก็ให้ ชุมชนท้องถิ่นมีส่วนร่วมได้รับผลประโยชน์ตอบแทนอย่างเหมาะสมและมีนักท่องเที่ยวเข้ามาเยี่ยม เยือนสม่ำเสมออย่างเพียงพอแต่มีผลกระทบทางลบต่อสิ่งแวดล้อมน้อยที่สุด

5.3 การท่องเที่ยวเชิงนิเวศ (Ecotourism) เป็นการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยวธรรมชาติที่มีเอกลักษณ์เฉพาะถิ่นและแหล่งลงวัฒนธรรมที่เกี่ยวเนื่องกับระบบนิเวศ โดยได้รับความสนุกสนานเพลิดเพลินและมีกระบวนการเรียนรู้ร่วมกันของผู้ที่เกี่ยวข้องภายใต้การจัดการสิ่งแวดล้อมและการท่องเที่ยวอย่างดีและมีส่วนร่วมของชุมชนในท้องถิ่น ได้แก่ การท่องเที่ยวเชิงศึกษาธรรมชาติ การท่องเที่ยวเชิงผจญภัยการท่องเที่ยวเชิงเกษตรกรรม การท่องเที่ยวเชิงธุรกิจ การท่องเที่ยวเชิงสุขภาพทางธรรมชาติ เป็นต้น

5.4 การท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม (Cultural Tourism) เป็นการท่องเที่ยวในแหล่งท่องเที่ยววัฒนธรรม หรือซึมงานประเพณีต่างๆ ที่สืบทอดกันมา จัดขึ้นเพื่อให้ได้รับความสนุกสนานเพลิดเพลิน พร้อมทั้งได้ศึกษาความเชื่อความเช้าใจต่อสภาพแวดล้อมและวัฒนธรรม มีประสบการณ์เพิ่มขึ้น มีจิตสำนึกรักษา สภาพแวดล้อมและวัฒนธรรมอย่างยั่งยืน ได้แก่ การท่องเที่ยวเชิงประวัติศาสตร์ การท่องเที่ยวงานประเพณีและศิลปวัฒนธรรม การท่องเที่ยวศูนย์ชีวิตในชนบท การท่องเที่ยวกีฬาและบันเทิง การท่องเที่ยวเชิงสุขภาพทางวัฒนธรรม เป็นต้น

6. แบ่งตามองค์ประกอบของกระบวนการท่องเที่ยว ได้แก่

6.1 ระยะทาง (Distance) คือ การเดินทางที่เกิดขึ้นจากภัยที่อยู่อาศัยของคนไปยังสถานที่อื่นๆ ภายในประเทศหรือต่างประเทศ

6.2 วัตถุประสงค์ในการเดินทาง (Purpose of Travel) เป็นกิจกรรมใดๆ ก็ตามที่ไม่ใช่การประกอบอาชีพเพื่อหารายได้

6.3 ระยะเวลาของการพำนัก (Length of Stay) ต้องพำนักในสถานที่เดินทางไม่เกินระยะเวลา 60 วัน

จึงกล่าวได้ว่า การท่องเที่ยวเกิดขึ้นโดยองค์ประกอบ 3 ประการ คือ ความตั้งใจ (Purpose) การเดินทาง (Travel) และจุดหมายปลายทาง (Destination) ในองค์ประกอบทั้ง 3 ประการนี้ การเดินทางเป็นพาหนะที่ทำให้วงจรการท่องเที่ยวของมนุษย์สมบูรณ์ จึงอาจกล่าวได้อีกนัยหนึ่งว่า “การเดินทางทำให้เกิดการท่องเที่ยว”

7. แบ่งตามลักษณะสำคัญของการท่องเที่ยว “ได้แก่

7.1 การท่องเที่ยวเกิดจากการเคลื่อนที่ของมนุษย์สู่ที่หมายต่าง ๆ รวมทั้งการหยุดพัก ณ ที่เหล่านั้น

7.2 องค์ประกอบของการท่องเที่ยวมี 2 ส่วน คือ การเดินทางสู่จุดหมายและการนัดพักประจํา กิจกรรม ณ จุดหมายนั้น

7.3 การเดินทางและการหยุดพักเกิดขึ้นของภูมิลำเนาและที่ทำงาน ดังนั้นการท่องเที่ยวจึงเป็นปัจจัยให้เกิดกิจกรรมซึ่งแตกต่างจากกิจวัตรของเจ้าของถิ่นที่นักท่องเที่ยวเดินทางผ่านและแวะพัก

7.4 การเดินทางสู่จุดหมายนั้นเป็นการเดินทางชั่วคราว ชั่วระยะเวลาสั้นๆ โดยมีความตั้งใจว่าจะกลับมาภายใน -3 วัน หรือ 2-3 สัปดาห์ หรือ 2-3 เดือน

7.5 ความตั้งใจในการเยือนจุดหมายปลายทาง มิได้เป็นไปเพื่อตั้งหลักแหล่ง หรือประกอบอาชีพ

### **อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว (Tourism Industry)**

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว (Tourism Industry) ตามมาตรา 4 แห่งพระราชบัญญัติการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย พ.ศ.2522 ให้ความหมายไว้ว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยว หมายถึง อุตสาหกรรมที่จัดให้มีหรือให้บริการเกี่ยวกับการท่องเที่ยวทั้งภายในและภายนอกราชอาณาจักร โดยมีค่าตอบแทนและหมายรวมถึง (บัญเลิศ จิตตั้งวัฒนา, 2548, หน้า 34)

1. ธุรกิจนำเที่ยว
2. ธุรกิจท่องเที่ยวนักท่องเที่ยว
3. ธุรกิจตัวカラ สถานที่บริการ และสถานที่ตากอากาศสำหรับนักท่องเที่ยว
4. ธุรกิจขายของที่ระลึกหรือสินค้าสำหรับนักท่องเที่ยว
5. ธุรกิจการกีฬาสำหรับนักท่องเที่ยว
6. การดำเนินงานนิทรรศการ งานแสดง งานออกร้าน การโฆษณาเผยแพร่ หรือดำเนินการอื่นใดโดยมีความมุ่งหมายเพื่อชักจูงหรือส่งเสริมให้มีการเดินทางท่องเที่ยว

### **องค์ประกอบของอุตสาหกรรมท่องเที่ยว**

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่ผสมผสานทั้งสินค้าและบริการ แต่โดยส่วนใหญ่แล้วจะเป็นการบริการมากกว่า ซึ่งอุตสาหกรรมท่องเที่ยวมีลักษณะพิเศษพอสรุปได้ ดังนี้

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมบริการ ดังนี้

1. ใบอนุญาต ได้แก่ อำนาจบริเวณที่นักท่องเที่ยวเดินทางมาเยือน เป็นบริเวณที่เข้าถึงได้ไม่ยาก มีสถานที่พักและบริการที่สะดวกพอสมควรสำหรับการพักอยู่ชั่วคราว
2. วัตถุดิบ ได้แก่ ทรัพยากรทางการท่องเที่ยวที่ชักจูงให้นักท่องเที่ยวสนใจ เช่น โบราณสถาน ธรรมชาติ วัฒนธรรม ประวัติศาสตร์ ฯลฯ

3. การลงทุนสร้างโครงสร้างพื้นฐาน เป็น ถนนหนทาง ไฟฟ้า ประปา โทรศัพท์ฯลฯ มีการลงทุนสร้างสิ่งอำนวยความสะดวกและบริการต่างๆ เช่น ที่พัก ร้านอาหาร สถานที่พักผ่อน หยอดน้ำ เป็นต้น

4. การใช้แรงงานเพื่อสร้างสาธารณูปโภค การผลิตสินค้า และบริการ

5. ผลิตผล ได้แก่ บริการของธุรกิจที่ประกอบกับเป็นอุตสาหกรรมท่องเที่ยว เป็น โรงแรม ภัตตาคาร บริษัทนำเที่ยว เป็นต้น

6. การส่งเสริมการขาย มีการโฆษณาประชาสัมพันธ์ให้ผลิตผลเป็นที่รู้จักแพร่หลาย มี การรณรงค์ให้เกิดความต้องการซื้อผลิตผลเหล่านี้ทั้งจากภายในและภายนอกประเทศ

จะเห็นได้ว่า อุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้เปรียบอุตสาหกรรมอื่นๆ ตรงที่วัตถุดิบที่ใช้ในการ ผลิตจะไม่เสื่อมเปลืองสูญหาย หากมีการควบคุมป้องกันด้วยการวางแผนพัฒนาอย่างมีระบบ อีกทั้ง ยังไม่ต้องลงทุนด้านการขนส่งเพื่อนำผลผลิตออกไปขาย แต่ผู้ซื้อจะเดินทางมาซื้อถึงที่ จึงกล่าวได้ว่า การท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่ลงทุนไม่มากแต่ผลตอบแทนสูงและในระยะสั้น

การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยว จะต้องดำเนินการควบคู่กัน 2 ประการ คือ การพัฒนา แหล่งท่องเที่ยวและบริการกับการดำเนินงานการตลาด ซึ่งหากจะเปรียบเทียบกับอุตสาหกรรม ผลิตอื่นๆ ให้เห็นได้ชัด คือ การพัฒนาตัวสินค้าให้มีคุณภาพสมราคา ซึ่งจะต้องทำร่วมกัน กับ การโฆษณาสินค้าให้เป็นที่รู้ใจผู้ซื้อนั้นเอง การพัฒนาอุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้ก่อประ予以ชีวิৎกา ศรษฐกิจมากที่สุด จึงต้องมีการวางแผนกำหนดวัตถุประสงค์ เป้าหมาย แนวทางและมาตรการ ดำเนินการที่จะทำให้ขยายตัวของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นไปในทิศทางที่ถูกต้อง ทั้งในด้าน การใช้ประโยชน์จากการพัฒนาการส่งเสริมการตลาดที่มีระบบและการประกอบธุรกิจที่มีระเบียบมี ความเป็นธรรม

### **บทบาทของการท่องเที่ยวต่อเศรษฐกิจของประเทศไทย**

1. การท่องเที่ยวก่อให้เกิดรายได้เป็นเงินตราต่างประเทศเข้าประเทศไทยเป็นจำนวนมาก

2. รายได้จากการท่องเที่ยวจะมีผลทวีผลในการสร้างรายได้หมุนเวียนในระบบ เศรษฐกิจเพิ่มขึ้นจะทำให้ผลผลิตส่วนรวมของประเทศไทยค่าทวีกกว่า 2 เท่าตัว

3. การท่องเที่ยวก่อให้เกิดการหมุนเวียนและการกระจายรายได้ไปสู่ภูมิภาคอื่นๆ มี การสร้างงานสร้างอาชีพ และยังเป็นการกระจายรายได้อย่างแท้จริง

4. ในรูปของการผลิตสินค้าพื้นเมืองและสินค้าชุมชนที่จะลึก ตลอดจนการให้บริการใน ท้องถิ่นนั้นๆ

5. การท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมที่ไม่สิ้นเปลือกงัตตุดิบ ผลผลิตขายได้ทุกเวลาสุด แล้วแต่ความเหมาะสม และความสามารถของผู้ชาย

6. การท่องเที่ยวช่วยกระตุ้นให้เกิดการผลิตเป็นวงจรหมุนเวียนภายในประเทศ ทำให้เกิดการสร้างงานสร้างอาชีพของประชาชนทั้งทางตรงและทางข้อม เป็นการลดภาระงาน ส่งผลให้รัฐบาลได้รับรายได้ในรูปของภาษีอากรประเภทต่างๆ

### **ประโยชน์ที่ท่องถินจะได้รับจากการท่องเที่ยว**

1. การสร้างงานและสร้างอาชีพ โดยจะแยกลักษณะงานออก ดังนี้

1.1 งานที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยวโดยตรง ได้แก่ ธุรกิจโรงแรม บริษัทนำเที่ยว สายการบินมัคคุเทศก์ ภัตตาคาร ร้านอาหาร สถานเริงรมย์ การประกอบการขนส่งผู้โดยสาร นอกจานั้นยังมีงานที่เก็บได้มาก คือ การผลิตสินค้าของที่ระลึกหรือสินค้าพื้นเมือง เช่น ภาชนะ ห่อผ้า เครื่องจักสาน เครื่องปั้นดินเผา เป็นต้น

1.2 งานที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยวทางข้อม ได้แก่ งานด้านการก่อสร้าง เช่น อาคาร ที่พัก ห้องอาหาร ร้านค้า เป็นต้น งานด้านสิกรรม เช่น ปูดักผัก เลี้ยงไก่ขายให้ โรงแรม เป็นต้น

2. การพัฒนาสาธารณูปโภค อุตสาหกรรมท่องเที่ยวยังมีบทบาทต่อการลงทุนพัฒนา ด้านสาธารณูปโภคและสาธารณูปการซึ่งจะสร้างความสะดวกสบายแก่นักท่องเที่ยวและประชาชน ในท้องถิน ดังจะเห็นได้ว่าตามแหล่งท่องเที่ยวต่างๆ นอกจากจะต้องมีความสวยงามตามธรรมชาติ มีศิลปวัฒนธรรมที่เป็นเอกลักษณ์แล้ว ยังจะต้องมีความสะดวกสบายในการเดินทางเข้าถึงแหล่งท่องเที่ยว มีน้ำสะอาดใช้ สามารถใช้เครื่องไฟฟ้าได้บ้างพอสมควร มีบริการติดต่อสื่อสารที่ สะดวกรวดเร็ว ซึ่งเหล่านี้เป็นองค์ประกอบหรือปัจจัยที่สำคัญที่จะช่วยสนับสนุนความต้องการของ นักท่องเที่ยวควบคู่ไปกับความงามล้ำค่าของทรัพยากรากฐานท่องเที่ยว แม้ว่าการสร้างสิ่งอำนวยความสะดวก ความสะดวกพื้นฐานต่างๆ ส่วนใหญ่แล้วจะจัดให้มีขึ้นโดยมีสาเหตุเนื่องจากการพัฒนาเศรษฐกิจ ในสาขาสำคัญนี้ๆ กิตาม แต่ก็ยังมีอีกหลายกรณีที่อุตสาหกรรมท่องเที่ยวเป็นตัวกระตุ้นให้เกิด การสร้างถนน สะพานบินขนาดใหญ่ การสื่อสารโทรคมนาคม การไฟฟ้า การประปา ในพื้นที่ที่มี แหล่งท่องเที่ยวตั้งอยู่ จะนั้นจึงกล่าวได้ว่าการพัฒนาท้องถินให้เจริญเติบโต และประชาชนใน ท้องถินได้รับความสะดวกสบายไปพร้อมๆ กัน

## ลักษณะของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว (Tourism Industry) ประกอบด้วยธุรกิจหลายประเภท ทั้งธุรกิจที่เกี่ยวข้องโดยตรงและธุรกิจที่เกี่ยวข้องทางอ้อมหรือธุรกิจสนับสนุนต่างๆ การซื้อบริการ ของนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศถือได้ว่าเป็นการส่งสินค้าออกที่มองไม่เห็นด้วยสายตา (Invisible Export) เพราะเป็นการซื้อด้วยเงินตราต่างประเทศ การผลิตสินค้า คือ บริการต่างๆ ที่นักท่องเที่ยว ซื้อก็จะต้องมีการลงทุน ซึ่งผลประโยชน์จะตกอยู่ในประเทศไทยและจะช่วยให้เกิดงานอาชีพอีกหลาย แขนง เกิดการหมุนเวียนทางเศรษฐกิจ นอกจากนี้ทางด้านสังคมการท่องเที่ยวเป็นการพัฒนา คลายความตึงเครียด พร้อมๆ กับการได้รับความรู้ ความเข้าใจในวัฒนธรรมที่ผิดแผลแตกต่าง ออกไปอีกด้วย อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเป็นแหล่งที่มาของรายได้ในประเทศ ซึ่ง จะมีส่วนช่วยสร้างเสถียรภาพให้กับดุลการชำระเงินของประเทศไทย รายได้จากอุตสาหกรรมการ ท่องเที่ยวมีส่วนช่วยผ่อนคลายความเสียเบรคในเรื่องดุลการชำระเงินได้เป็นอย่างมาก นอกจากนี้ การท่องเที่ยวยังมีบทบาทช่วยกระตุ้นให้มีการนำเอาทรัพยากรของประเทศไทยมาใช้ประโยชน์อย่าง กว้างขวาง เช่น เปลือกหอย หินสูญฯ ตามชายหาด ไม่ໄ่ฯลฯ ที่ผู้อยู่ในท้องถิ่นได้เก็บมาประดิษฐ์ เป็นหัตถกรรมพื้นบ้านขายเป็นของที่ระลึก สำหรับนักท่องเที่ยวเป็นการนำเข้าสู่ที่เคยเห็นว่า ปราศจากคุณค่ามาทำให้เกิดประโยชน์และเพิ่มรายได้ ซึ่งแม้จะเป็นรายได้เล็กๆ น้อยๆ แต่มีอ รวมกันเข้าก็เป็นรายได้สำคัญอย่างหนึ่ง

## ภาพรวมของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวเป็นอุตสาหกรรมการบริการที่มีความสำคัญอย่างยิ่งสำหรับ ประเทศไทยในการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมของประเทศไทย เพราะการท่องเที่ยวจะเป็นปัจจัยหนึ่ง ในการช่วยกระตุ้นและเป็นแรงขับเคลื่อนทางเศรษฐกิจที่ช่วยให้เศรษฐกิจของประเทศไทยไม่ขาด ดุลการค้า ซึ่งทั้งๆที่พัฒนาสังคมให้ประเทศไทยมีความเป็นอยู่ที่ดี ทั้งนี้นี่เองจากการท่องเที่ยวเป็น อุตสาหกรรมที่สร้างรายได้อย่างมหาศาลเข้าสู่ประเทศไทยในแต่ละปีเมื่อเปรียบเทียบกับอุตสาหกรรม อื่นๆ ประเทศไทยเป็นประเทศที่อุดมสมบูรณ์มั่งคั่งไปด้วยทรัพยากรธรรมชาติที่มีความสวยงาม มีวัฒนธรรมวิถีชีวิตความเป็นอยู่ที่เรียบง่าย ความเป็นมิตรและมีน้ำใจ ซึ่งล้วนเป็นสิ่งดึงดูดเหลียง ใจให้นักท่องเที่ยวต่างชาตินิยมเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทย เพื่อเรียนรู้และศึกษาเรียนรู้ หลากหลายศาสตร์ ที่ล้วนเป็นจำนวนมาก ดังจะเห็นได้จากสถิตินักท่องเที่ยวที่เข้ามาประเทศไทยนับตั้งแต่ปี พุทธศักราช 2541 เป็นต้นมา จำนวนนักท่องเที่ยวในแต่ละปีของแต่ละภูมิภาคมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น และสร้างรายได้จำนวนมากให้กับประเทศไทย ซึ่งรายได้จากการท่องเที่ยวตั้งแต่ปีพุทธศักราช 2541- 2549 จะเห็นได้ว่ารายได้จากนักท่องเที่ยวต่างประเทศจะมีมูลค่าสูงกว่านักท่องเที่ยว

ภายในประเทศ และมีแนวโน้มว่าการท่องเที่ยวปี 2552 จะมีจำนวนนักท่องเที่ยวไม่เกิน 14 ล้านคน ซึ่งลดลงจากปี 2250 ที่มีนักท่องเที่ยว 14.3 ล้านคน และปี 2551 ที่มีนักท่องเที่ยว 13.4 ล้านคน ในช่วง 11 เดือน ซึ่งปี 2552 น่าจะเป็นปีที่จำนวนนักท่องเที่ยวต่ำสุดในรอบ 2 ปี และคาดว่าจะลดลง นักท่องเที่ยวจีนเข้ามาท่องเที่ยวลดลงต่ำกว่าเป้าตั้งแต่ต้นปี ขณะที่ตลาดในยุโรป คาดว่าจะลดลง เกือบทุกประเทศ เช่น เยอรมันและอังกฤษลดลง 30% สแกนดิเนเวียลดลง 10% (อภิชาต สงฆ์ อารี, 2552)

และในปี 2552 แนวโน้มการท่องเที่ยวในไตรมาส 2, 3 และ 4 ยังคงไม่มีความชัดเจน ซึ่งเกิดจากสถานการณ์ทางการเมืองในประเทศไทยไม่มีเสถียรภาพพอที่จะเรียกความเชื่อมั่นทั้งในส่วน ของนักท่องเที่ยวและผู้ประกอบการท่องเที่ยวกลับคืนมาได้ ปัจจัยลบดังกล่าวส่งผลกระทบต่อ ภาพรวมธุรกิจโรงแรมที่มีอัตราการเข้าพักจะอยู่ในระดับเฉลี่ย 60% จากปีที่ผ่านมา 65% และจะติดลบทุกภาคเฉลี่ย 10-30% แบ่งเป็นภาคตะวันตก คาดว่าอัตราการเข้าพักจะลดลง 20-30% ภาค ตะวันออกเฉียงเหนือลดลง 10% ภาคกลางลดลง 27.58% ภาคเหนือลดลง 20% และภาคใต้ลดลง 15-20% ส่วนภาพรวมตัวเลขนักท่องเที่ยวในปี 2551 ที่ผ่านมา ธุรกิจโรงแรมมีอัตราการเข้าพัก ลดลงประมาณ 5-10% เป็นผลจากไตรมาสที่ 1-3 การท่องเที่ยวในประเทศไทยมีการเติบโตสูง 10-15% ขณะที่ในไตรมาสที่ 4 ซึ่งเกิดเหตุการณ์ปิดสนามบินนานาชาติสุวรรณภูมิจึงส่งผลให้อัตราการเข้าพัก ในปี 2552 ลดลง 20-30% และตัวเลขอัตราการเข้าพักในทุกภาคเป็นลบ ยกเว้นจังหวัดภูเก็ต และภาคกลาง ซึ่งยังมีการเติบโต 4% และ 1% ตามลำดับ (ประวิจ ชินอมรพงษ์)

### สรุปสถานการณ์การท่องเที่ยวโลก

การท่องเที่ยวของโลกได้เติบโตขึ้นอย่างสม่ำเสมอและต่อเนื่อง โดยเฉพาะตั้งแต่หลัง สงครามโลกครั้งที่ 2 เป็นต้นมา (พ.ศ. 2488/ค.ศ. 1945) หลายประเทศมีการจัดการท่องเที่ยวอย่าง เป็นระบบ และได้มีการพัฒนาเป็นอุตสาหกรรมใหญ่โต องค์กรการท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization: WTO) ได้สรุปสถานการณ์การท่องเที่ยวของโลกไว้ ดังนี้

พ.ศ. 2493 / ค.ศ. 1950	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	25	ล้านคน
พ.ศ. 2503 / ค.ศ. 1960	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	69	ล้านคน
พ.ศ. 2513 / ค.ศ. 1970	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	166	ล้านคน
พ.ศ. 2523 / ค.ศ. 1980	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	286	ล้านคน
พ.ศ. 2533 / ค.ศ. 1990	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	458	ล้านคน
พ.ศ. 2543 / ค.ศ. 2000	มีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก	668	ล้านคน

และได้คาดการณ์ไว้ว่า (Forecast) พ.ศ. 2553/ค.ศ. 2010 จะมีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก 1,006 ล้านคน และ พ.ศ. 2563/ค.ศ. 2020 จะมีจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลก 1,561 ล้านคน

### การคาดการณ์สถานการณ์การท่องเที่ยวโลกในปี ค.ศ. 2020

แนวโน้มของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของโลก ปี ค.ศ. 2020 (2563) องค์กรท่องเที่ยวโลก (World Tourism Organization:WTO) คาดการณ์ว่าจำนวนผู้เดินทางท่องเที่ยวทั่วโลกจะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง จะมีนักท่องเที่ยวถึง 1,006 ล้านคน และ 1,561 ล้าน โดยมีอัตราการเพิ่มขึ้น 4.15% ต่อปี ประเทศไทยจะมีนักท่องเที่ยวมากเป็นอันดับ 2 ในเอเชียแปซิฟิก มีจำนวน 37 ล้านคน ในช่วงปี 2010-2020 นักท่องเที่ยวจากกลุ่มประเทศที่ต่างภูมิภาคไปจะมีอัตราเพิ่มขึ้นสูงกว่านักท่องเที่ยวจากกลุ่มประเทศในภูมิภาคเดียวกัน เมื่อกลางศตวรรษที่ 90 (ค.ศ.1990-2000) มีนักท่องเที่ยวจากกลุ่มประเทศที่ต่างภูมิภาคไปมีจำนวน 18% ของการท่องเที่ยวทั้งหมด และจะเติบโตขึ้นเป็น 24% ในปี 2020 จากการแบ่งภูมิภาคต่างๆ ของโลกออกเป็น 6 ภูมิภาค ได้แก่ ยุโรป อเมริกา เอเชีย ตะวันออก และแปซิฟิก แอฟริกา ตะวันออกกลาง และเอเชียใต้ มีการเปลี่ยนแปลงแนวโน้มที่ค่อยๆ เกิดขึ้นใน 10 ปีแรกของศตวรรษใหม่ คือ ภูมิภาคเอเชียตะวันออกและแปซิฟิกจะมีส่วนแบ่งของนักท่องเที่ยวแทนที่ยุโรป การเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นนับแต่ปี ค.ศ.1970 (พ.ศ.2513) จะเห็นได้ชัดเจนว่าปริมาณนักท่องเที่ยวในภูมิภาคยุโรปจะลดลง 17.3% ในขณะที่ภูมิภาคเอเชียตะวันออกและแปซิฟิกเพิ่มขึ้น 17.3% เช่นกัน ในขณะเดียวกันนักท่องเที่ยวภูมิภาคเมริกันจะลดลง 3.2% ในขณะที่ภูมิภาคที่เหลือเพิ่มขึ้นเล็กน้อย และมีการคาดการณ์ต่อไปอีกว่า จำนวนนักท่องเที่ยวที่มายังภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกจะมีถึง 397 ล้านคนในปี 2020 เพิ่มขึ้นคิดเป็น 6.55% ต่อปี ในช่วง 1995-2020 ซึ่งสูงกว่าอัตราการเติบโตของโลกซึ่งคิดเป็น 4.15% เมื่อแบ่งกลุ่มตามภูมิภาคแล้วปรากฏว่า นักท่องเที่ยวจากกลุ่มประเทศภูมิภาคอื่นที่ห่างออกไปมายังภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกจะเพิ่มขึ้น 6.15% และนักท่องเที่ยวจากกลุ่มประเทศในภูมิภาคเดียวกันจะเพิ่มขึ้นสูงกว่าเป็น 6.65% เม้มว่าจะประสบปัญหาในเรื่องภาวะเศรษฐกิจในช่วงสั้น และปัญหาการระบาดการทั้งภัยในกีตาน และหากนับตามจำนวนนักท่องเที่ยวแล้วส่วนครองตลาดของภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกเมื่อเทียบกับจำนวนนักท่องเที่ยวทั่วโลกจะเพิ่มขึ้นจาก 14.39% ในปี 1995 เป็น 25.44% ในปี 2020

สถานการณ์การท่องเที่ยวในปี 2020 ยังถูกคาดการณ์ต่อไปอีกว่าจำนวนนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกจะเดินทางไปยังที่ต่างๆ สูงถึง 405 ล้านคน อัตราเพิ่มขึ้นคิดเป็น 6.47% ต่อปี ซึ่งสูงกว่าอัตราการเติบโตของโลกถึง 2% และจำนวนนักท่องเที่ยวจากภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกจะเดินทางไปยังกลุ่มประเทศในภูมิภาคเดียวกันจะสูงกว่าจำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางไปยังกลุ่มประเทศที่ห่างออกไปคิดเป็น 1% รวมความแล้วกกลุ่มประเทศเอเชียตะวันออก และเอเชีย

ตะวันออกเฉียงใต้จะมีอัตราນักท่องเที่ยวที่เดินทางออกนอกประเทศเพิ่มขึ้นสูงที่สุดในโลก ประเทศในกลุ่มเอเชียและแปซิฟิกที่จะมีนักท่องเที่ยวเดินทางเข้าประเทศมากที่สุด คือ ประเทศจีน (130 ล้านคน) รองลงมา คือ ฮ่องกง (56.6 ล้านคน) ไทย (36.9 ล้านคน) อินโดนีเซีย (27.4 ล้านคน) มาเลเซีย (25.0 ล้านคน) และ 17.6 ล้านคน) ตามลำดับ ในขณะเดียวกันประเทศในกลุ่มเอเชียและแปซิฟิกที่จะมีอัตราเพิ่มของนักท่องเที่ยวขาออกสูงสุดคือ ประเทศจีน คิดเป็นอัตราเพิ่ม 12.27% ต่อปี ระหว่าง 1990-2020 (มีจำนวน 100 ล้านคน ในปี 2020) แต่ประเทศที่มีจำนวนนักท่องเที่ยวขาออกสูงสุดยังคงเป็นประเทศญี่ปุ่น ซึ่งมีนักท่องเที่ยวขาออก จำนวน 141.5 ล้านคน ในปี 2020 อัตราการเพิ่มขึ้นเฉลี่ยคิดเป็น 7.49% ต่อปี

กลุ่มประเทศที่มีนักท่องเที่ยวเดินทางออกมากที่สุดในโลก 10 อันดับแรก ได้แก่ เยอรมัน 152.9 ล้านคน ญี่ปุ่น 141.5 ล้านคน อเมริกา 123.3 ล้านคน จีน 100.0 ล้านคน อังกฤษ 94.5 ล้านคน ฝรั่งเศส 54.6 ล้านคน เนเธอร์แลนด์ 45.6 ล้านคน อิตาลี 35.2 ล้านคน แคนาดา 31.1 ล้านคน และ รัสเซีย 30.5 ล้านคน และการจัดกลุ่มย่อยเฉพาะประเทศในกลุ่มอนุภูมิภาคแม่น้ำโขงจะมีนักท่องเที่ยวเดินทางมาจำนวน 185 ล้านคน ในปี 2020 มีอัตราเพิ่มขึ้นเป็น 7.72% นับจากปี 1995-2020 โดยประเทศจีนเป็นประเทศที่มีอัตราการเติบโตสูงสุดคิดเป็น 130 ล้านคนในปี 2020 เพิ่มขึ้นคิดเป็น 7.77% นับจากปี 199-2020 ประเทศในกลุ่มอนุภูมิภาคแม่น้ำโขงจะเป็นกลุ่มประเทศที่มีอัตราการเติบโตระหว่าง 6.91 % (ไทย) ถึง 12.05% (ลาว) ซึ่งสูงกว่าอัตราการเพิ่มขึ้นของภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกและเป็นกลุ่มที่มีอัตราเพิ่มสูงที่สุด เมื่อเปรียบเทียบกับกลุ่มประเทศที่มีอัตราเติบโตสูงมากด้วยกัน เช่น ประเทศในภูมิภาคมหาสมุทรยุโรปที่มีนักท่องเที่ยวเดินทางมาจำนวน 184 ล้านคน เพิ่มขึ้นคิดเป็น 6.37% นับจากปี 1995-2020 และมีส่วนครองตลาดนักท่องเที่ยวเป็น 12% ของโลก ประมาณการกันว่าประเทศไทยจะเป็นประเทศที่มีความเติบโตสูงมาก สูงกว่าอัตราเฉลี่ยของภูมิภาคและของโลกโดยมีนักท่องเที่ยว 36.9 ล้านคนในปี 2020 นับว่าเพิ่มขึ้นคิดเป็นอัตรา 6.91% ต่อปี ระหว่างปี 1995-2020

จากการสำรวจข้อมูลและศึกษาด้านการท่องเที่ยวแห่งชาติโดยองค์กรการการท่องเที่ยว (WTO) ในช่วงหลายปีที่ผ่านมา ให้เห็นถึงภาวะเศรษฐกิจและการเงินของโลกกำลังแย่ลง ซึ่งทำให้ค่าเงินของแต่ละประเทศปรับลดลงและเกิดความผันผวนในตลาดเงิน ทำให้ประเทศต่างๆ ต้องพยายามวางแผนการตลาดอย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น ทั้งนี้ 80% ของหน่วยงานที่รับผิดชอบด้านการท่องเที่ยวของแต่ละประเทศ ไม่เพียงพอแต่จะจัดกิจกรรมพิเศษมากขึ้น แต่ยังร่วมมือกันภายในภูมิภาคมากขึ้นด้วย เช่น กลุ่มประเทศอาเซียน และหน่วยงานที่รับผิดชอบด้านการท่องเที่ยวของประเทศต่างๆ ในเอเชียและแปซิฟิกมากกว่าครึ่ง เช่น นิวซีแลนด์ ฮ่องกง พลีบปินส์ ไทย ได้

เพิ่มงบประมาณเพื่อทำการตลาดในช่วงวิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจ โดยเน้นที่กลุ่มประเทศที่ต่างภูมิภาค ในขณะที่ประเทศที่เหลือก็หุ่งงบการตลาดไปกับหักลุมประเทศที่ห่างออกไปและกลุ่มประเทศในภูมิภาคเดียวกัน เช่น เกาหลี ออสเตรเลีย อินโดนีเซีย และฟิลิปปินส์ นอกจากนี้ก็กลุ่มประเทศเชียและเปรซิฟิคพยายามใช้กลยุทธ์ใหม่เพื่อปรับสถานการณ์การท่องเที่ยว โดยเพิ่มการร่วมมือกันมากขึ้นภูมิภาคและการนำเทคโนโลยีทางอิเล็กทรอนิกส์มาใช้ร่วมกับการท่องเที่ยว โดยเพิ่มการทางการตลาดใหม่ และใช้ทรัพยากรทางธรรมชาติและวัฒนธรรมของตนเองอย่างเต็มที่ หลายประเทศเตรียมแผนการพัฒนาการขนส่งทางอากาศ โดยแข่งขันกันสร้างสนามบินใหม่และคงเครื่องบินรุ่นใหม่ที่ประทัยด้วยปลดภัยกว่า ในขณะเดียวกันการพัฒนาด้านการโรงแรมและที่พักจะขยายตัวลงโดยมีกิจการด้านเรือสำราญเติบโตขึ้นแบ่งส่วนตลาดของธุรกิจที่พัก โดยการนำของบางประเทศในภูมิภาค เช่น สิงคโปร์ ซึ่งได้เริ่มกิจการด้านเรือลากเรือรุ่นใหม่แล้ว พร้อมกับการเริ่มโครงการท่องเที่ยวเรือน้ำลึกในหลายประเทศ เช่น ท่าเทียบเรือภูเก็ต ในประเทศไทย การเติบโตของการท่องเที่ยวในภูมิภาคเอเชียและเปรซิฟิคจะเป็นปัจจัยสำคัญของการหนึ่งที่ก่อให้เกิดการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจมากที่สุดมาก่อน แต่เมื่อวิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจในภูมิภาคเริ่มในปี 1997 ประชากรในภูมิภาคจึงชะลอการจับจ่ายใช้สอยโดยเฉพาะเพื่อการบันเทิงพักผ่อนให้น้อยลง ซึ่งส่งผลให้การเดินทางท่องเที่ยวระหว่างกลุ่มประเทศในภูมิภาคเดียวกันลดลง ในขณะที่นักท่องเที่ยวจากต่างภูมิภาคจะมีอัตราเพิ่มขึ้นในช่วงต้นๆ แต่สถานการณ์ทั่วไปยังคงมีแนวโน้มไม่ดีเท่าไรนักอย่างไรก็ตามในระยะกลางทศวรรษแรกของศตวรรษใหม่ การเดินทางออกนอกประเทศของประชาชนในกลุ่มประเทศเชียและเปรซิฟิคจะมีแนวโน้มสูงขึ้นจะถึงระดับที่เคยเป็นก่อนเกิดวิกฤตเศรษฐกิจ (องค์กรการท่องเที่ยวโลก, 2534, จังอิงในบริษัท แดงโรจน์, 2540 หน้า 12)

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยว

ก้องชาติ เลี้ยงสมทรพย์ (2549) ได้วิจัยเรื่อง “พฤติกรรมและความทึ่งพ้อใจของนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มาเที่ยวจังหวัดนครราชสีมา” ผลการวิจัยพบว่ากลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่เป็นนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่นิยมเดินทางมาท่องเที่ยว/พักผ่อนโดยใช้รถส่วนตัว/รถเช่า และพักผ่อนที่โรงแรม การมาเที่ยวนั้นนักท่องเที่ยว尼ยมมาเป็นกลุ่มๆ ละ 2-4 คน ค่าใช้จ่ายต่อครั้งที่ใช้มากกว่า 2,500 บาท เหตุผลที่มาเที่ยวเชิงนิเวศในจังหวัดนครราชสีมาคือ ความสวยงามของธรรมชาติ สถานที่นักท่องเที่ยว尼ยมไปมากที่สุด คือ อุทยานแห่งชาติเขานาคู โดยนิยมเที่ยวในเดือนพฤษภาคมถึงมกราคม โดยมีเพื่อนที่ช่วยตัดสินใจมากที่สุด ทั้งในนั้นนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่เป็นกลุ่มตัวอย่างมีความทึ่งพ้อใจที่มาท่องเที่ยวเชิงนิเวศในจังหวัดนครราชสีมาโดยภาค

รวมอยู่ในระดับมากหากแยกความพึงพอใจเป็นรากด้านพบว่า นักท่องเที่ยวเชิงนิเวศซึ่งเป็นกลุ่มตัวอย่างนั้น มีความพึงพอใจในด้านสถานที่ท่องเที่ยวเชิงนิเวศอยู่ในระดับมาก และในด้านประชาสัมพันธ์สร้างแรงจูงใจในระดับปานกลาง สำหรับระดับปัญหาและอุปสรรคในการท่องเที่ยว เชิงนิเวศในจังหวัดนครราชสีมาพบว่า 낙ท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีกิจกรรมตัวอย่างมีปัญหาและอุปสรรคในการท่องเที่ยวเชิงนิเวศในระดับปานกลาง แต่มีต้องการให้พัฒนาปรับปรุงแก้ไขการบริการท่องเที่ยวเชิงนิเวศในระดับมาก นักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีปัจจัยส่วนบุคคลแตกต่างกันมีพฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงนิเวศแตกต่างกัน เช่น นักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีรายได้ต่ำกว่า 5,000 บาท มีเหตุผลที่ทำให้ตัดสินใจมาท่องเที่ยว คือ ความงามและความประทับใจในธรรมชาติ และระยะเวลาที่มาท่องเที่ยว คือ 2-4 วัน ส่วนนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีรายได้ 5,001-10,000 บาทมีเหตุผลที่มาท่องเที่ยว คือ ต้องการมาพักผ่อนกับเพื่อนหรือบุคคลในครอบครัว และระยะเวลาที่เดินทางมาท่องเที่ยวมากกว่า 7 วัน นักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีปัจจัยส่วนบุคคลแตกต่างกันมีความพึงพอใจในการการท่องเที่ยวเชิงนิเวศแตกต่างกัน เช่น นักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีอายุ 16-25 ปี มีความพึงพอใจด้านสถานที่ท่องเที่ยว ด้านกระบวนการจัดการท่องเที่ยว และด้านบุคลากรเกี่ยวกับการท่องเที่ยวเชิงนิเวศน้อยกว่านักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีอายุ 36-45 ปี ในขณะที่กลุ่มที่มีอายุ 16 - 25 ปี นี้มีความพึงพอใจด้านการบริการและสิ่งอำนวยความสะดวกมากกว่านักท่องเที่ยวเชิงนิเวศที่มีอายุ 36-45 ปี ผลการวิจัยครั้งนี้จะเป็นข้อมูลให้นักการตลาดของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวนำไปประยุกต์ในการจัดโปรแกรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศในแต่ละกลุ่ม รวมทั้งการจัดเส้นทางการท่องเที่ยวนักท่องเที่ยวเชิงนิเวศในจังหวัดนครราชสีมา

เจษฎา สุทธิอดุน และคณะ (2549) ได้ทำการวิจัยเรื่อง "พฤติกรรมการบริโภคการท่องเที่ยวทางธรรมชาติอย่างยั่งยืนของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ บนพื้นที่เกาะช้าง จังหวัดตราด" ผลการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง อายุ 21-30 ปี สถานภาพโสด การศึกษาระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพเป็นพนักงานบริษัทเอกชน มีรายได้ต่อเดือน 10,001-20,000 บาท สำหรับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศเป็นเพศชายและหญิงในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกัน ส่วนใหญ่ อายุ 21-30 ปี สถานภาพโสด การศึกษาระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพเป็นพนักงานบริษัทเอกชน มีรายได้ต่อเดือนมากกว่า \$2,750 ด้านพฤติกรรมการท่องเที่ยวพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยส่วนใหญ่เดินทางมาท่องเที่ยวบนเกาะช้างเป็นครั้งแรก โดยเดินทางมากับเพื่อนหรือบุคลากรที่ทำงานเป็นกลุ่ม ประมาณ 30 คน มูลเหตุจูงใจมากจากความสมบูรณ์ของธรรมชาติบนเกาะช้าง โดยมีลักษณะการจัดการเดินทางมาท่องเที่ยวด้วยตนเอง พาหนะที่ใช้ในการเดินทางเป็นรถเมล์แนวตั้งและรถส่วนตัว สถานที่พักแรมเป็นโรงแรมหรือรีสอร์ฟ ราคาที่พัก

โดยเฉลี่ยประมาณคืนละ 2,000 บาท และมีระยะเวลาที่เดินทางท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยประมาณ 3 วัน การจองสถานที่พักแรมจองผ่านบริษัทตัวแทน แหล่งที่ให้ข้อมูลช่าวสารกิจกรรมการท่องเที่ยว คือ เพื่อนหรือการบอกรถอ ซึ่งกิจกรรมการท่องเที่ยวจากผู้ประกอบการโดยตรง กิจกรรมการท่องเที่ยวที่นิยม 3 อันดับแรก คือ ดำเนินชุมประการรังน้ำตื้น เที่ยวน้ำตก และนั่งรถชมทุ่นน้ำภูมิภาค รอบเกาะ ปัญหาที่นักท่องเที่ยวประสบคือ เรื่องถนนและการคมนาคมบนเกาะซึ่ง เรื่องราคาน้ำดื่มและบริการ / สำหรับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศส่วนใหญ่เดินทางมาท่องเที่ยวเป็นครั้งแรก โดยเดินทางมากับเพื่อนหรือครอบครัว / ญาติ ประมาณกลุ่มละ 3 คน มูลเหตุสูงใจมาจากความสมมุติของธรรมชาติบนเกาะซึ่ง โดยมีลักษณะการจัดการเดินทางมาท่องเที่ยวด้วยตนเอง พาหนะที่ใช้ในการเดินทาง คือ รถโดยสารประจำทางและรถเช่าเหมาคันสถานที่พักแรมเป็นโง่แรมหรือรีสอร์ฟและบังกะโล ราคายังคงโดยเฉลี่ยประมาณคืนละ 1,500 บาท และมีระยะเวลาที่เดินทางท่องเที่ยวโดยเฉลี่ยประมาณ 9 วัน การจองสถานที่พักแรมเดินทางมาจองด้วยตนเอง แหล่งที่ให้ข้อมูลช่าวสารการท่องเที่ยว คือ เพื่อนหรือการบอกรถอและอินเตอร์เน็ต ซึ่งกิจกรรมการท่องเที่ยวจากตัวแทนนำเที่ยวท้องถิ่น กิจกรรมการท่องเที่ยวที่นิยม 3 อันดับแรก คือ ดำเนินชุมประการรังน้ำตื้น นั่งช้างเที่ยวป่าชุมชน และนั่งรถชมทุ่นน้ำภูมิภาครอบเกาะ ปัญหาที่นักท่องเที่ยวประสบ คือ เรื่องมลพิษจากขยะและน้ำเสีย เรื่องถนนและการคมนาคมบนเกาะซึ่ง / ความคิดเห็นต่อส่วนประสมทางการตลาดของกิจกรรมการท่องเที่ยวพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยมีความคิดเห็นว่าพึงพอใจด้านผลิตภัณฑ์และการบริการสูงที่สุด รองลงไป คือ ด้านจิตวิทยา การบริการและด้านประชาชนที่มีส่วนร่วม ส่วนนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศที่ความคิดเห็นว่า พึงพอใจด้านประชาชนที่มีส่วนร่วมสูงที่สุด รองลงไป คือ ด้านจิตวิทยาการบริการและด้านแพ็คเกจทัวร์ นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศมีความคิดเห็นว่าความมีการปรับปูนส่วนประสมทางการตลาดในด้านอัตราห้องว่างค่าบริการและด้านการส่งเสริมการตลาดมากที่สุด นักท่องเที่ยวเห็นว่าแนวทางในการส่งเสริมและพัฒนาการท่องเที่ยวบนเกาะซึ่งควรมีการปรับปรุง เรื่องถนน และการคมนาคมบนเกาะซึ่ง การรักษาความสะอาด การอนุรักษ์ธรรมชาติ การเพิ่มขยายหาดสาธารณะให้มีจำนวนมากขึ้น

ดู กำลังงาน และคณะ (2550) ได้ทำการวิจัยเรื่อง “การศึกษาพฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์การท่องเที่ยวด้านศิลปวัฒนธรรมและประเพณีของนักท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดอีสานใต้” ผลของการวิจัยครั้งนี้พบว่า นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติส่วนใหญ่อยู่ในวัยหนุ่มสาว โดยนักท่องเที่ยวชาวต่างชาตินั้นส่วนใหญ่มาจากทวีปยุโรป และอเมริกา ส่วนนักท่องเที่ยวชาวไทยนั้นเป็นประชาชนในท้องถิ่นและอยู่ในพื้นที่จังหวัดใกล้เคียงกันเป็นส่วนมาก เหตุผลของการมา

เที่ยวของนักท่องเที่ยวทั้งสองกลุ่มนี้ เพราะมีความสนใจแหล่งท่องเที่ยวด้านโบราณสถานอันเก่าแก่มากกว่างานวัฒนธรรมและประเพณี โดยมีจุดประสงค์ในการมาเที่ยวเพื่อต้องการศึกษาหาประสบการณ์ และอนุรักษ์สืบสานคุณค่าของศิลปวัฒนธรรมและประเพณีไทย การเดินทางมาเที่ยวของนักท่องเที่ยวทั้งสองกลุ่มนี้ส่วนใหญ่มาเที่ยวด้วยตนเองโดยไม่ผ่านบริการนำเที่ยวของบริษัทนำเที่ยว เนื่องมาจากนักท่องเที่ยวชาวไทยส่วนใหญ่เป็นคนในห้องถีน ส่วนนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติส่วนใหญ่นั้นเดินทางท่องเที่ยวด้วยตนเองถึงร้อยละ 68.9 มีเพียงจำนวนน้อยที่ใช้บริการจากบริษัทนำเที่ยวคือร้อยละ 1.6 ด้านการพักแรม นักท่องเที่ยวชาวไทยนั้นส่วนใหญ่พักกับครอบครัวหรือญาติพี่น้องมากกว่าพักโรงแรม ส่วนนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติพักที่โรงแรมมากที่สุด นักท่องเที่ยวชาวไทยทราบข้อมูลข่าวสารการท่องเที่ยวจากสื่อทุกรูปแบบ แต่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติได้รับข้อมูลมาจากสื่อออนไลน์มากที่สุด นอกจากนี้ยังพบว่านักท่องเที่ยวทั้งสองกลุ่มนี้มีความสนใจจะเดินทางต่อไปยังประเทศเพื่อนบ้าน / แนวทางการจัดการด้านการตลาดควรจะมุ่งเน้นไปยังการจัดการการให้ความรู้ในแหล่งท่องเที่ยวนั้นๆ เช่น การจัดมัคคุเทศก์ห้องถีนเพื่อให้ความรู้กับนักท่องเที่ยว และการทำป้ายบอกข้อมูลของแหล่งท่องเที่ยว ปัจจัยสำคัญที่ทำให้นักท่องเที่ยวตัดสินใจมาเที่ยวคือการได้ทราบข้อมูลข่าวสารจากผู้ที่ได้มาเที่ยวแล้วมากที่สุด สำหรับการพัฒนาฐานรูปแบบการท่องเที่ยวโดยเชื่อมโยงกับประเทศเพื่อนบ้านของกลุ่มจังหวัดอีสานได้ยังมีอุปสรรคหลักด้าน ไม่ว่าจะเป็นเส้นทางการคมนาคมเชื่อมโยงแหล่งท่องเที่ยว กฎระเบียบเข้าออกระหว่างประเทศถ้าสามารถแก้ไขได้ สร้างความเป็นทุนส่วนของกันและกัน การติดตอกันระหว่างห้องถีนกับห้องถีนประเภทเดียวกันแบบบ้านพี่เมืองน้องจะขยายตลาดการท่องเที่ยวแบบเชื่อมโยงในภูมิภาคได้มากยิ่งขึ้น

ปิยะวดี หริโภนล (2545) ได้ศึกษาเรื่อง “พฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยต่อการท่องเที่ยวในจังหวัดสุโขทัย” ผลการวิจัยพบว่า 1. กลุ่มตัวอย่างเพศหญิง และเพศชาย มีสัดส่วนใกล้เคียงกัน มีอายุระหว่าง 23-30 ปี ส่วนใหญ่เป็นคนโสด การศึกษาระดับมัธยมศึกษา และอาชีวศึกษา มีรายได้ระหว่าง 5,001-10,000 บาท ทำงานในบริษัทเอกชน 2. เดินทางไปจังหวัดสุโขทัยเพื่อศึกษาหาความรู้ทางประวัติศาสตร์ส่วนใหญ่ไม่พักค้างคืนประทับใจในความสวยงามแต่ต้องการให้ปรับปูรุงเรื่องความสะอาดของแหล่งท่องเที่ยว และจะกลับไปเที่ยวอีกแน่นอน 3. การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างข้อมูลพื้นฐานของประชากร กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวพบว่า อายุ ระดับการศึกษา และอาชีพมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 สำหรับความสัมพันธ์ระหว่างข้อมูลพื้นฐานของประชากรกับ

มูลเหตุจุงใจในการตัดสินใจไปท่องเที่ยวที่จังหวัดสุโขทัยพบว่า มูลเหตุจุงใจด้านผลิตภัณฑ์มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

ประสมพงษ์ พุ่มพวง (2545) ได้ศึกษาเรื่อง “ พฤติกรรมและปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกท่องเที่ยวภายในประเทศไทยของประชาชนในเขตกรุงเทพมหานคร ” โดยมีกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยจำนวน 400 คน ผลการวิจัยพบว่า 1. ประชาชนที่มีอายุต่างกันใช้ปัจจัยโดยรวมและด้านการท่องเที่ยว ด้านการรับรู้ข้อมูลข่าวสารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 และด้านสิ่งอำนวยความสะดวก ด้านสินค้าของที่ระลึกแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 นอกนั้นใช้แตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ 2. ประชาชนที่สถานภาพสมรสที่แตกต่างกันใช้ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกท่องเที่ยวภายในประเทศโดยรวมและด้านทรัพยากรท่องเที่ยว ด้านการรับรู้ข่าวสารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 นอกนั้นใช้แตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ 3. ประชาชนที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกันใช้ปัจจัยโดยรวมและด้านทรัพยากรท่องเที่ยว ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก ด้านโครงสร้างพื้นฐาน และด้านการรับรู้ข้อมูลข่าวสารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 นอกนั้นใช้แตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ 4. ประชากรที่มีอาชีพแตกต่างกันใช้ปัจจัยรวมและรายได้แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 ยกเว้นสินค้าของที่ระลึกอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 5. ประชาชนมีรายได้แตกต่างกันใช้ปัจจัยโดยรวมแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 และใช้ปัจจัยในด้านทรัพยากรทางการท่องเที่ยว ด้านสินค้าของที่ระลึก และด้านการรับรู้ข่าวสารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 นอกนั้นใช้แตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ และ 6. ประชาชนที่มีถิ่นที่อยู่อาศัย/ภูมิลำเนาแตกต่างกันใช้ปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกท่องเที่ยวโดยรวมและด้านทรัพยากรทางการท่องเที่ยว ด้านสินค้าของที่ระลึก และด้านการรับรู้ข่าวสารการท่องเที่ยวที่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.01 นอกนั้นใช้แตกต่างกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติ

ปรีดา แซ่เล้า (2551) ได้ศึกษาเรื่อง “ พฤติกรรมของนักท่องเที่ยวชาวไทยที่เข้ามาท่องเที่ยวในอำเภอหัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ” ผลการศึกษาพบว่า นักท่องเที่ยวหัวหินจัดสถานที่ท่องเที่ยวจากการที่ญาติหรือเพื่อนแนะนำ สาเหตุที่มาท่องเที่ยว คือ ต้องการพักผ่อนหย่อนใจ มีความถี่ในการมาท่องเที่ยวระหว่าง 2 ครั้ง ส่วนใหญ่มาท่องเที่ยวในช่วงวันหยุดเสาร์-อาทิตย์ โดยใช้รถยนต์ส่วนตัวในการเดินทางมาท่องเที่ยว และมีค่าใช้จ่ายในการเดินทางมาท่องเที่ยวแต่ละครั้งระหว่าง 1,001-5,000 บาท ผลการศึกษาความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวไทยที่เข้ามาท่องเที่ยวในอำเภอหัวหินจังหวัดประจวบคีรีขันธ์ในภาพรวมพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยมีความพึง

พอกใจอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่ามีนักท่องเที่ยวชาวไทยมีความพึงพอใจต่อด้านสถานที่อยู่ในระดับมากเป็นอันดับแรก รองลงมา ได้แก่ ความพึงพอใจด้านเจ้าหน้าที่ ด้านการบริการตามลำดับ โดยนักท่องเที่ยวชาวไทยมีความพึงพอใจในด้านราคากลางๆ ในระดับปานกลาง เป็นอันดับสุดท้าย ผลการทดสอบความสัมพันธ์ระหว่างพฤติกรรมของนักท่องเที่ยว และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวในจำพวกหัวหินจังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ด้วยสถิติสัมพันธ์แบบเพียร์สัน (Pearson Correlation) พบว่าพฤติกรรมการท่องเที่ยวเกี่ยวกับการรู้จักสถานที่ท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว

พิสมัย ประชานันท์ และคณะ (2550) ได้ทำการวิจัยเรื่อง “พฤติกรรมการบริโภคผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวกลุ่มจังหวัดอีสาน” ผลการวิจัยพบว่าด้านพฤติกรรมก่อนการเดินทางท่องเที่ยว นักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างชาติใช้เวลาในการวางแผนการเดินทางท่องเที่ยวน้อยกว่า 1 เดือน โดยที่นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างชาตินิยมจัดโปรแกรมการท่องเที่ยวด้วยตนเอง สำหรับวัตถุประสงค์ในการเดินทางท่องเที่ยวพบว่า นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างชาตินิยมท่องเที่ยวเพื่อพักผ่อนและเปลี่ยนบรรยากาศ /ด้านพฤติกรรมระหว่างการเดินทางท่องเที่ยวพบว่ามีนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติใช้ระยะเวลาในการท่องเที่ยวมากกว่านักท่องเที่ยวชาวไทยซึ่งส่วนใหญ่ใช้เวลาไม่เกิน 5 วัน โดยพหุชนหลักษณ์ที่ใช้ในการเดินทางของนักท่องเที่ยวชาวไทย คือ รถยนต์ส่วนตัว ในขณะที่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาตินิยมใช้รถโดยสารประจำทาง ด้านที่พักนักท่องเที่ยวชาวต่างชาตินิยมพักตามโรงแรมหรือเกสท์เฮาส์ นักท่องเที่ยวชาวไทยนิยมพักโรงแรมหรือบ้านญาติและบ้านเพื่อน ด้านแหล่งอาหาร นักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างชาตินิยมรับประทานอาหารจากร้านอาหารท้องถิ่น ด้านค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับอาหารส่วนใหญ่จะไม่แตกต่างกัน ทั้งนักท่องเที่ยวชาวไทยและนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ คือ มีค่าใช้จ่ายต่อวันน้อยกว่า 300 บาท สำหรับพฤติกรรมภายนอกการเดินทางท่องเที่ยวโดยรวมพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยและนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจภายนอกจากการบริโภคผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวด้านแหล่งท่องเที่ยว ด้านสถานที่พัก และด้านร้านอาหารและภัตตาคารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ส่วนความพึงพอใจด้านผลิตภัณฑ์ของฝากของที่ระลึก ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก และด้านบริษัทท่องเที่ยวพบว่า นักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจไม่แตกต่างกัน และเมื่อพิจารณาตามคุณลักษณะของนักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยที่มีอายุต่างกันมีความพึงพอใจภายนอกจากการบริโภคผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยว ด้านแหล่งท่องเที่ยว และด้านร้านอาหารและภัตตาคารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 อาชีพต่างกันมีความพึงพอใจด้านร้านอาหารและภัตตาคาร

ด้านผลิตภัณฑ์ของฝ่ายของที่ระลึก ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 และรายได้ต่างกันมีความพึงพอใจในด้านร้านอาหารและภัตตาคารแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 เช่นเดียวกัน สำหรับระดับการศึกษาพบว่ามักท่องเที่ยวชาวไทยมีความพึงพอใจมากที่ด้านไม่แตกต่างกัน / นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มีรายได้ต่างกันมีความพึงพอใจภายหลังจากการบริโภคผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวในด้านบริษัทท่องเที่ยวแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 สำหรับอายุและระดับการศึกษาพบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ มีความพึงพอใจในทุกๆ ด้านไม่แตกต่างกันจากผลการวิจัยในครั้งนี้ ผู้ที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการพัฒนาการท่องเที่ยวในเขตพื้นที่กลุ่มจังหวัดอีสานใต้ ควรคำนึงถึงความแตกต่างระหว่างพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างชาติมาใช้เป็นข้อมูลพื้นฐานสำหรับการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการท่องเที่ยวเพื่อให้มีความสอดคล้องกับความต้องการของนักท่องเที่ยวในลำดับต่อไป]

ศรีประภา ชัยวรรัตน์ (2545) ได้ศึกษาเรื่อง “ปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงนิเวศของนักท่องเที่ยวในเขตอุทยานแห่งชาติหมู่เกาะช้าง” โดยมีขนาดของกลุ่มตัวอย่างจำนวน 410 คน ผลการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวเป็นเพศหญิงมากกว่าเพศชาย โดยส่วนใหญ่ อายุระหว่าง 25-34 ปี จบการศึกษาระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพพนักงานบริษัทเป็นส่วนใหญ่ มีรายได้ต่อเดือน 11,801-17,100 บาท และนักท่องเที่ยวส่วนใหญ่มีสถานภาพเป็นโสด วัตถุประสงค์หลักในการเดินทางท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยในเขตอุทยานแห่งชาติหมู่เกาะช้าง พบว่าส่วนใหญ่มีวัตถุประสงค์หลักเพื่อการพักผ่อนมากที่สุด นักท่องเที่ยวที่มีเพศ ชาย อายุ การศึกษา อาชีพ รายได้ สถานภาพสมรสต่างกันมีพฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงนิเวศแตกต่างกัน และวัตถุประสงค์หลักในการเดินทางท่องเที่ยวมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวเชิงนิเวศของนักท่องเที่ยวชาวไทย ในอุทยานแห่งชาติหมู่เกาะช้าง

สิริโจน พิเชฐฐนุกุณเกียรติ (2550) ได้ทำการวิจัยเรื่อง “พฤติกรรมและความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างชาติในนครคุนหมิง มนต์เสน่ห์แห่งจีน” ผลการศึกษาสรุปได้ดังนี้ 1. ด้านพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวในนครคุนหมิง นักท่องเที่ยวชาวไทย และชาวต่างประเทศโดยจะพิจารณาในภาพรวมโดยจะนำเสนอข้อมูลของนักท่องเที่ยวชาวไทย ก่อนและตามด้วยชาวต่างชาติพบว่าส่วนใหญ่ทั้ง 2 กลุ่มเป็นนักท่องเที่ยวหญิง มีอายุระหว่าง 28-37 ปี และอายุ 48-57 ปี ซึ่งสมรสแล้ว ซึ่งมีอาชีพเป็นช่างฝีมือแรงงาน มีรายได้อยู่ระหว่าง 10,000-29,999 บาท และ 50,000-69,999 บาทต่อเดือน โดยเดินทางไปนครคุนหมิงเป็นครั้งแรก ซึ่งเดินทางไปกับบริษัทนำเที่ยว มีวัตถุประสงค์ในการเดินทางเพื่อไปพักผ่อน นิยมพักใน

โรงเรม มีระยะเวลาในการพักผ่อนอยู่ระหว่าง 2-4 วัน และระหว่าง 5-7 วัน โดยทำการจองกับบริษัทนำเที่ยวเป็นการส่วนหน้า 3-4 สัปดาห์ สำหรับประเทศที่จะวางแผนเดินทางไปเที่ยวครั้งต่อไปหลังจากนครคุนหมิง คือ ย่องกงและไทย ส่วนค่าใช้จ่ายในระหว่าง 70,000-99,999 บาท และตั้งแต่ 160,000 บาทโดยใช้จ่ายไปเพื่อการซื้อของที่ระลึกเกี่ยวกับของพื้นเมือง 2. ด้านความต้องการการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวในนครคุนหมิงทั้งชายไทยและชาวต่างประเทศพบว่า มีความต้องการการท่องเที่ยวในนครคุนหมิง มนต์ลูยาน สาธารณรัฐประชาชนจีนในภาพรวมอยู่ระดับมากและมากที่สุดตามลำดับ คือ ความมีมาตรฐานของการอำนวยความสะดวกสบายของสนามบิน การให้ข้อมูลข่าวสารต้องทันสมัยและรวดเร็ว และควรจัดอำนวยความสะดวกสบายของสนามบินที่รวดเร็วและประทับใจ 3. การเบรียบเที่ยบพุทธิกรรมและความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างชาติในนครคุนหมิง มนต์ลูยาน สาธารณรัฐประชาชนจีน / การเบรียบเที่ยบความสัมพันธ์พุทธิกรรมการท่องเที่ยวระหว่างนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศ ในนครคุนหมิง มนต์ลูยาน สาธารณรัฐประชาชนจีนพบว่ามีพุทธิกรรมในการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศมีความสัมพันธ์กับด้านอายุ ระดับรายได้ อย่างมีนัยที่สำคัญทางสถิติที่ระดับ .01 การเบรียบเที่ยบความสัมพันธ์ความต้องการในการท่องเที่ยวระหว่างนักท่องเที่ยวชาวไทยกับนักท่องเที่ยวชาวต่างประเทศในนครคุนหมิง มนต์ลูยาน สาธารณรัฐประชาชนจีนพบว่า ความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวไทยและชาวต่างประเทศมีความสัมพันธ์กับพิธีการเข้าเมือง มาตรฐานของการให้บริการของรถรับจ้าง มาตรฐานของแหล่งบันเทิงในยามราตรี มาตรฐานความสะดวกสบายและการให้บริการในการซื้อสินค้าและของที่ระลึก อย่างมีนัยที่สำคัญทางสถิติที่ระดับ .01

สม.เจ. วงศ์เทียนชัย (2547) ได้ทำการศึกษาเรื่อง "ปัจจัยที่มีผลต่อพุทธิกรรมการท่องเที่ยวในจุดผ่านแดนไทย-พม่า อำเภอแม่สอด จังหวัดตาก ของนักท่องเที่ยวชาวไทย" ผลการวิจัยพบว่า 1. แรงจูงใจในการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทยในจุดผ่านแดนอำเภอแม่สอดในด้านเพื่อประสบการณ์ด้านการท่องเที่ยวมีแรงจูงใจในการท่องเที่ยวมากที่สุด และนักท่องเที่ยวไม่มีแรงจูงใจในการท่องเที่ยวคือด้านข้ามไปฝั่งพม่าเพื่อทำธุรกิจส่วนตัว 2. ลักษณะประชากรศาสตร์ ได้แก่ เพศ ระดับการศึกษา อาชีพ สถานภาพการสมรส และภูมิลำเนาที่แตกต่างกันของนักท่องเที่ยวชาวไทยมีผลต่อพุทธิกรรมการท่องเที่ยวในจุดผ่านแดนอำเภอแม่สอดที่แตกต่างกัน 3. ลักษณะประชากรศาสตร์ ได้แก่ อายุและรายได้ต่อเดือนของนักท่องเที่ยวชาวไทยมีความสัมพันธ์กับพุทธิกรรมการท่องเที่ยวในจุดผ่านแดนอำเภอแม่สอด และ 4. แรงจูงใจในการท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพุทธิกรรมการท่องเที่ยวในจุดผ่านแดนอำเภอแม่สอด

อุบลพิพย์ ตั้งมั่นภูวดล (2546) ได้ทำการศึกษาเรื่อง “ปัจจัยที่มีอิทธิผลต่อพฤติกรรมการท่องเที่ยวชายทะเลจังหวัดระยองของนักท่องเที่ยวชาวไทย” พบว่า 1. สิ่งจูงใจในการท่องเที่ยวที่นักท่องเที่ยวให้ความสำคัญมากที่สุด คือ เพื่อพักผ่อนหย่อนใจ รองลงมาคือ เพื่อต้องการลดความดึงเครียดจากการทำงาน ความสวยงามของธรรมชาติและเพื่อเป็นการให้รางวัลกับชีวิต 2. ปัจจัยส่วนบุคคล ได้แก่ เพศ อาชีพ รายได้ต่อเดือนส่วนบุคคล และสถานภาพสมรสที่แตกต่างกันจะมีพฤติกรรมการท่องเที่ยวที่ชายทะเลแตกต่างกันที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 โดยแยกผลการวิจัยดังนี้ 3. วัตถุประสงค์หลักในการเดินทางท่องเที่ยวที่แตกต่างกัน จะมีพฤติกรรมการท่องเที่ยวชายทะเล โดยมีจำนวนครั้งที่เดินทางมาท่องเที่ยวจังหวัดระยองในช่วง 2 ปีที่ผ่านมาจำนวนคนที่เข้าร่วมเดินทาง ค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยว ค่าใช้จ่ายในเรื่องค่าเชื้อสินค้า และของที่ระลึกและค่าใช้จ่ายในเรื่องค่าใช้จ่ายบันเทิงแตกต่างกัน ที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05 4. อายุ สิ่งจูงใจในการเดินท่องเที่ยว และปัจจัยทางธรรมชาติมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวชายทะเลโดยมีจำนวนคนที่ร่วมเดินทางมาท่องเที่ยวค่าใช้จ่ายในเรื่องค่าอาหารและเครื่องดื่ม ค่าใช้จ่ายในเรื่องค่าใช้จ่ายบันเทิง และความรู้สึกในการเดินทางมาท่องเที่ยวชายทะเลจังหวัดระยองที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ 0.05

อิติรัตน์ จันทร์แสงทอง (2549) ได้ศึกษาเรื่อง “ปัจจัยกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวชาวไทย: กรณีศึกษาเกาะเสม็ด จังหวัดระยอง” จากผลการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงมากกว่าเพศชาย มีอายุในช่วง 21-30 ปี มีการศึกษาในระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพเป็นลูกจ้าง / พนักงานเอกชน มีระดับรายได้ต่อเดือนอยู่ในช่วง 7,001-17,000 บาท เดินทางมาท่องเที่ยวกับครอบครัว เดินทางมาท่องเที่ยวโดยรถยนต์ส่วนตัว มีวัตถุประสงค์ในการมาท่องเที่ยวเพื่อมาพักผ่อน และมาท่องเที่ยวในช่วงวันหยุดสุดสัปดาห์ พฤติกรรมการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวไทยในเกาะเสม็ด จังหวัดระยอง ได้แก่ จำนวนคนที่เดินทางมาด้วยกัน จำนวนวันที่มาท่องเที่ยวในเกาะเสม็ด ค่าใช้จ่ายที่ใช้ในการท่องเที่ยว จำนวนครั้งที่เดินทางมาท่องเที่ยวในรอบ 1 ปี และแนวโน้มในการเดินทางมาท่องเที่ยวอีกในอนาคต ผลจากการศึกษาพบว่า นักท่องเที่ยวชาวไทยที่มีจำนวนคนที่ร่วมเดินทางมาด้วยกันในครั้งนี้ เฉลี่ยจำนวน 3.74 คน จำนวนวันที่มาท่องเที่ยวที่เกาะเสม็ดเฉลี่ยจำนวน 4.21 วัน ค่าใช้จ่ายในการท่องเที่ยวเฉลี่ยคิดเป็น 5,380.25 บาท จำนวนครั้งที่เดินทางมาท่องเที่ยวในรอบ 1 ปี (รวมครั้งนี้) เฉลี่ยคิดเป็น 2.76 ครั้ง ใน 1 ปี และแนวโน้มในการเดินทางกลับมาท่องเที่ยวอีกในอนาคต เฉลี่ยคิดเป็น 4.32 ความแตกต่างระหว่างปัจจัยส่วนบุคคลที่มีผลต่อพฤติกรรมการท่องเที่ยวพบว่า นิอาชีพ ผู้ที่ร่วมเดินทางมาท่องเที่ยว พาหนะที่ใช้ในการเดินทางมาท่องเที่ยว วัตถุประสงค์ในการมาท่องเที่ยว และช่วงเวลา

ในการเดินทางท่องเที่ยวนั้นมีผลต่อความแตกต่างของพฤติกรรมการท่องเที่ยวในบางด้าน เช่น อาชีพมีความแตกต่างในด้านจำนวนวันที่มาท่องเที่ยวในภาคเสมอ และจำนวนครั้งที่เดินทางมาท่องเที่ยวในรอบ 1 ปี อย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05 ส่วนเพศ อายุ ระดับการศึกษา และรายได้ไม่มีความแตกต่างที่มีผลต่อพฤติกรรมการท่องเที่ยว ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยพื้นฐานประกอบด้วย ปัจจัยแรงจูงใจและการรับสารกับพฤติกรรมการท่องเที่ยว พนบว่ามีปัจจัยแรงจูงใจทั้งทางภาษาและทางจิตวิทยา มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ. 05 ส่วนปัจจัยการรับสารพบว่ามีปัจจัยแผลงท่องเที่ยวที่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวในด้านจำนวนวันที่มาท่องเที่ยวเท่านั้นอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ.05 อกนั้นไม่มีความความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวในทุกด้าน ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยภายนอกประกอบด้วย ปัจจัยทรัพยากรแหล่งท่องเที่ยวและปัจจัยโครงสร้างพื้นฐานกับพฤติกรรมการท่องเที่ยวพบว่ามีปัจจัยทรัพยากรทรัพยากรแหล่งท่องเที่ยวไม่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวในด้านจำนวนคนที่เดินทางมาด้วยกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ.05 ส่วนพฤติกรรมด้านอื่นที่เหลือมีความสัมพันธ์กันในบางปัจจัยอย่างปัจจัยทรัพยากรแหล่งท่องเที่ยวในด้านความเงียบสงบทางทะเล บรรยากาศ และกิจกรรมการท่องเที่ยว ได้แก่ ด้านจำนวนครั้งที่มาท่องเที่ยวในรอบ 1 ปี และปัจจัยโครงสร้างพื้นฐานมีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการท่องเที่ยวในด้านจำนวนคนที่เดินทางมาด้วยกันอย่างไม่มีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05 ส่วนพฤติกรรมด้านอื่นที่เหลือ มีความสัมพันธ์กันในบางปัจจัยอย่างปัจจัยโครงสร้างพื้นฐาน ในด้านท่าเรือ ระบบไฟฟ้า ประปา และถนน เช่น ด้านจำนวนครั้งที่มาท่องเที่ยวในรอบ 1 ปีอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ .05

### งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับความพึงพอใจ

ปัญพงศ์ ก้อนดาว (2548) ได้ศึกษาเรื่อง “ความต้องการความพึงพอใจและปัญหาของนักท่องเที่ยวที่มีผลต่อกิจกรรมการท่องเที่ยวเชิงผจญภัยบริเวณภาคเสมอ” ผลการวิจัยพบว่า 1. นักท่องเที่ยวชาวไทยส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงโดยมีอายุระหว่าง 20-30 ปี เป็นนักเรียน /นักศึกษา มีการศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรี มีรายได้ต่อเดือนอยู่ระหว่าง 5,000-10,000 บาท 2. นักท่องเที่ยวมีความต้องการด้านสถานที่อยู่ในระดับมากที่สุด ได้แก่ ด้านการสถานที่มีความสวยงาม ส่วนด้านอุปกรณ์และสิ่งอำนวยความสะดวก ด้านบริหารจัดการ ด้านบุคลากร และด้านกิจกรรม นักท่องเที่ยวมีความต้องการอยู่ในระดับมากในทุกๆ ประเด็น และกิจกรรมที่นักท่องเที่ยวต้องการเข้าร่วมอยู่ในระดับมาก ได้แก่ เจ็ทสกี การดำน้ำดูปลาลักษณะน้ำตื้น พายเรือแคนู ซีจักรยานเสือภูเขา และกิจกรรมเดินชมธรรมชาติ ส่วนกิจกรรมอยู่ในระดับน้อย คือ วิน

เชิร์ฟ 3.นักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก ได้แก่ ด้านสถานที่ ด้านบุคลากร และด้านกิจกรรม ในทุกๆ ประเด็น ส่วนความพึงพอใจที่อยู่ในระดับน้อย ได้แก่ จำนวนและความสะอาดของห้องน้ำ จำนวนที่รองรับขยาย ราคาค่าบริการและส่วนลด 4. ปัญหาที่นักท่องเที่ยวพบว่ามีปัญหาระดับมาก ได้แก่ ด้านอุปกรณ์และสิ่งอำนวยความสะดวก ด้านบริการจัดการทุกๆประเด็น และด้านสถานที่ ได้แก่ ความสกปรกและขาดความปลอดภัย ส่วนด้านอื่นๆ นักท่องเที่ยวพบว่า เป็นปัญหาน้อย 5. นักท่องเที่ยวที่เพศและอาชีพแตกต่างกันมีความต้องการ ความพึงพอใจ และปัญหาไม่แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ .05 ยกเว้นความพึงพอใจและปัญหาด้านกิจกรรม เพศต่างกันมีความแตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ .05

ปัญญา จิ้มสื้อ (2546) ได้ศึกษาเรื่อง “ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวไทยต่อการบริการท่องเที่ยวอุทยานแห่งชาติเขาแผลมนญ้า-หมู่เกาะเสม็ด จังหวัดระยอง” ผลการวิจัยสรุปได้ดังนี้ 1. ระดับความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวไทยต่อการบริการท่องเที่ยว อุทยานแห่งชาติเขาแผลมนญ้า-หมู่เกาะเสม็ด จังหวัดระยอง ศึกษาเฉพาะกรณีเกาะเสม็ด พ.ศ. 2546 ในภาพรวมอยู่ในระดับปานกลาง และเมื่อพิจารณาเป็นรายด้านพบว่า ด้านกฎระเบียบและการปฏิบัติของนักท่องเที่ยว และด้านกิจกรรมและนันทนาการอยู่ในระดับมาก ส่วนด้านการรักษาความปลอดภัย ด้านการสื่อความหมาย ป้าย สัญลักษณ์ ข้อความและการประชาสัมพันธ์ ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก และด้านการจัดการ ภูมิทัศน์และทัศนียภาพอยู่ในระดับปานกลาง 2. ผลการเปรียบเทียบความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวไทยต่อการบริการท่องเที่ยวอุทยานแห่งชาติเขาแผลมนญ้า-หมู่เกาะเสม็ด จังหวัดระยอง ศึกษาเฉพาะกรณีเกาะเสม็ด พ.ศ. 2546 แบ่งได้ดังนี้ 2.1 จำแนกตามเพศ ของนักท่องเที่ยวไทย ด้านกิจกรรมและนันทนาการ และด้านสิ่งอำนวยความสะดวกแตกต่างกันอย่างมีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ 0.01 2.2 จำแนกตามระดับการศึกษาของนักท่องเที่ยวไทยในภาพรวมด้านการรักษา ความปลอดภัย ด้านการสื่อความหมาย ป้าย สัญลักษณ์ ข้อความ และการประชาสัมพันธ์ ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก และด้านการจัดการภูมิทัศน์และทัศนียภาพ แตกต่างกันอย่างมีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ 0.01 2.3 จำแนกตามสถานภาพของนักท่องเที่ยวไทยในภาพรวม ด้านกฎระเบียบและการปฏิบัติของนักท่องเที่ยว ด้านกิจกรรมและนันทนาการ ด้านการสื่อความหมาย ป้าย สัญลักษณ์ ข้อความและการประชาสัมพันธ์ ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก และด้านการจัดการภูมิทัศน์และทัศนียภาพ และด้านการจัดการภูมิทัศน์และทัศนียภาพ แตกต่างกันอย่างมีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ 0.01 และ 0.05 2.4 จำแนกตามอายุ ระดับรายได้ ภูมิลำเนาที่มา และจุดประสงค์การเดินทางมาของ นักท่องเที่ยวไทยในภาพรวม ด้านกฎระเบียบและการปฏิบัติของนักท่องเที่ยว ด้านการรักษา ความปลอดภัย ด้านกิจกรรมและนันทนาการ ด้านการสื่อความหมาย ป้าย สัญลักษณ์ ข้อความ

และการประชาสัมพันธ์ ด้านสิ่งอำนวยความสะดวกความสะดวก และด้านการจัดการภูมิทัศน์และทัศนียภาพ แตกต่างกันอย่างมีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ 0.01 และ 0.05

**ประวัติสรุป ศรีภักดี (2548)** ได้ทำการวิจัยเรื่อง “ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวที่มีต่อการบริการ และกิจกรรมนันทนาการของค่ายฝึกนักศึกษาวิชาทหารเข้าชนไก่ จังหวัดกาญจนบุรี” พบร่วม ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวต่อการบริการ และกิจกรรมนันทนาการของค่ายฝึกนักศึกษาวิชาทหารเข้าชนไก่ จังหวัดกาญจนบุรี” ซึ่งมีการพิจารณาทั้งด้านบุคลากร ด้านกิจกรรม ด้านสถานที่อุปกรณ์ สิ่งอำนวยความสะดวก และการให้บริการโดยภาพรวมนั้นอยู่ในระดับความพึงพอใจมาก นอกจากนี้พบว่านักท่องเที่ยวที่มีเพศที่แตกต่างกันมีความพึงพอใจต่อการบริการ และกิจกรรมนันทนาการแตกต่างกัน โดยพิจารณาจากด้านการให้บริการ ด้านบุคลากร ด้านกิจกรรมที่แตกต่างกัน แต่สำหรับด้านสถานที่ อุปกรณ์ สิ่งอำนวยความสะดวกพบร่วมกับว่ามีความพึงพอใจที่ไม่แตกต่างกัน

**ผลลัพธ์ ตันศิริ (2547)** ได้ทำการศึกษาเรื่อง “ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติดต่อการท่องเที่ยวในจังหวัดเชียงราย” จากการศึกษาพบว่านักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เป็นชายมากกว่าหญิง อายุ 21-40 ปี สัญชาติอิตาลี รายได้ต่อปีประมาณ 520,301-1,300,750 บาท และสมรสแล้ว / นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เดินทางมาจังหวัดเชียงรายเป็นครั้งแรก และจะเดินทางไปยังจังหวัดอื่นต่อไป ส่วนที่มีอิทธิพลให้นักท่องเที่ยวเดินทางมาจังหวัดเชียงรายสูงสุด คือ แผ่นดินประเทศไทย ประชาสัมพันธ์ข้อมูลการท่องเที่ยว นักท่องเที่ยวพึงพอใจมากต่อแหล่งท่องเที่ยว ที่พัก อาหาร และวัฒนธรรมตามลำดับ ซึ่งความสัมพันธ์เชิงกลุ่มของปัจจัยส่วนบุคคลและข้อมูลการเดินทาง ท่องเที่ยวกับความพึงพอใจบ่ำว่า อายุ อาชีพ และถิ่นที่มา มีความสัมพันธ์กับความพึงพอใจในระดับน้อยถึงปานกลาง / สำหรับการเดินทางท่องเที่ยวนั้นพบว่าจำนวนวันที่ท่องเที่ยวกับความพึงพอใจมีความสัมพันธ์กันในระดับปานกลาง ปัจจัยความสำคัญกับความพึงพอใจมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกัน การวิเคราะห์ความแปรปรวนพบว่าอาชีพ อายุ และสถานภาพการสมรสที่ต่างกัน มีความพึงพอใจที่เหมือนกัน ทั้งนี้ปัจจัยที่มีผลให้ความพึงพอใจแตกต่างกัน ได้แก่ ถิ่นที่มา รายได้ สำหรับปัญหาที่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติพบระหว่างการเดินทางท่องเที่ยวในจังหวัดเชียงราย ได้แก่ ความไม่สะอาดของแหล่งท่องเที่ยวและความไม่พอดีของสิ่งอำนวยความสะดวกในโรงแรม

**สรุป ชิดชอบ (2547)** ได้ศึกษาเรื่อง “ความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวที่มีผลต่อการท่องเที่ยวในเกาะช้าง” ผลการวิจัยพบว่า 1. นักท่องเที่ยวมีทัศนคติและความพึงพอใจต่อการท่องเที่ยว ณ เกาะช้าง จังหวัดตราดในด้านแหล่งท่องเที่ยว ด้านการประชาสัมพันธ์ ด้านที่พัก

และด้านการบริการในภาพรวมและรายชื่อนักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจอยู่ในเกณฑ์ปานกลาง ยกเว้นในเรื่องแหล่งท่องเที่ยวภายในเกาะที่นักท่องเที่ยวมีความพึงพอใจมาก 2. การประชาสัมพันธ์ การให้บริการด้านที่พัก และการให้บริการทัวร์ไป มีความสัมพันธ์ทางบวก กับความสำเร็จของการพัฒนาการท่องเที่ยวอย่างมีนัยสำคัญที่ระดับ .05 และ 3. แนวทางในการ แก้ไข ปรับปรุง ข้อเสนอแนะในการพัฒนาให้ก้าวกระโดดมีศักยภาพเป็นที่สนใจของ นักท่องเที่ยวทั้งชาวไทยและชาวต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น ด้านสิ่งอำนวยความสะดวก ประกอบด้วย เพิ่มถังขยะ ที่จอดรถสาธารณะ ขยายเส้นทางให้กว้างขึ้น ประชาสัมพันธ์ที่รวดเร็ว และข้อมูลที่ทันสมัยครอบคลุมความต้องการของนักท่องเที่ยว และไฟฟ้าสาธารณะ ด้านการ พัฒนาปรับปรุงแหล่งท่องเที่ยว ประกอบด้วย การรักษาความสะอาด ภาชนะห้องพัก เพิ่มการ ให้บริการด้านความปลอดภัย และพัฒนาอุปกรณ์ให้มากขึ้น

